

证券代码：300228

证券简称：富瑞特装

张家港富瑞特种装备股份有限公司

2022 年度网上业绩说明会

投资者关系活动记录表

编号：2023001

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观	☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 其他	☐ 分析师会议 ☐ 路演活动
参与单位 名称及人员姓名	富瑞特装 2022 年度网上业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者		
时 间	2023 年 5 月 5 日 15:00-17:00		
地 点	“中国证券网路演中心”（ http://roadshow.cnstock.com/ ）		
上市公司 接待人员 姓名	董事长、总经理 黄锋先生 副董事长、副总经理、董事会秘书 李欣先生 副总经理、财务总监 焦康祥先生 独立董事 汪激清先生		

投资者关系活动主要内容

本次活动主要采用解答投资者提问的方式进行，主要内容如下：

1、进入 2023 年以后，市场恢复进度加快，各行各业都迎来较大的发展机遇，公司目前的经营计划或目标是怎样的？

答：你好！公司目前战略是坚持做大做强 LNG 主业，实施全球化、全产业链的“双全”战略，大力开发海外市场，扩大偏远井口气开发业务规模，持续推进装备制造与能源运营相结合的商业模式，同时加大创新力度，力争早日恢复正常盈利能力并培育新的利润增长点，谢谢！

2、请问公司目前面对增收不增利的亏损局面后续有什么具体措施吗？

答：你好！公司目前部分主要产品的市场竞争激烈，尤其是车载供气系统等产品毛利率下滑，导致公司利润增长幅度低于收入增长幅度，对此公司已经在调整业务结构，扩大海外市场销售，扩大能源服务业务规模，同时不断优化工艺、控制成本、提高产品技术含量，以便在收入增长的同时提高盈利水平，谢谢！

3、碳中和背景下对公司发展是机遇还是挑战？公司如何应对呢？

答：你好，公司主营清洁能源和新能源装备制造及能源服务，国家政策倡导的“双碳”政策对于清洁能源推广和新能源应用带来了很大机遇，对此公司坚持主业，在做好原有低碳能源装备制造及能源服务的基础上，大力研发零碳能源相关应用装备，以响应国家号召、推动产业升级，实现公司可持续发展，谢谢！

4、公司目前的产能利用率怎样？今年和明年预计产能的增长幅度怎样？

答：你好！公司目前产能利用率良好，随着公司 2020 年非公开发行股票募集资金投资项目在近两年逐渐竣工投产，公司的能源装备制造产能会进一步提高，以满足能源服务和海外市场开发的产品需求，谢谢！

5、您认为公司今年经营中面临的主要困难是什么？公司如何应对？

答：你好！公司目前面临的主要困难是传统产品和传统市场利润率下降的问题，导致这一困难的主要原因是国内市场竞争激烈、终端有效需求不足以及原材料价格波动等，对此公司一方面要加大海外市场开发力度，另一方面要调整业务结构，逐步扩大利润率相对较高的能源服务业务占比，以提高整体盈利能力，谢谢！

6、公司今年的增长点主要是哪些？

答：你好，公司重型装备、LNG 应用装备的海外市场开拓已初见成效，今年预计可以带来更多的海外销售收入，另外公司的天然气液化及 LNG 销售的能源服务模式不断完善、生产规模不断扩大、品牌效应日益体现，为公司未来增长提供了保障，谢谢。

7、今年公司有新进大单客户吗？

答：你好，公司一直在致力于加大主营产品市场开拓力度，为客户提供高质量的产品

和优良的服务，力争赢得更多的大客户信赖，谢谢。

8、公司在投资者关系管理方面有什么计划？公司将如何加强与投资者的互动？

答：你好！公司一直注重投资者关系管理工作，并会持续完善与投资者的良好沟通机制，通过现场调研、网上沟通、电话沟通等多种方式做好投资者交流工作，充分尊重和维护投资者尤其是中小投资者的合法权益，谢谢。

9、公司 2023 一季度开始盈利，后续反弹势头会不会持续？

答：你好！公司今年业务开局良好，源于国家宏观经济复苏的良好势头，公司将抢抓机遇、苦练内功、根据市场实际情况完善业务架构和商业模式，力争实现长期持续发展，谢谢！

10、公司 2023 年有什么经营计划和目标？

答：你好，公司 2023 年将按照董事会既定战略继续做大做强 LNG 装备和重型装备制造主业，扩大能源服务业务规模，大力开发海外市场，通过研发创新不断提高产品的技术含量和市场竞争力，力争实现主业收入持续增长，并逐步恢复正常盈利水平，谢谢！

11、您好黄先生，经历过动荡的 2022，社会对于能源的安全与稳定也越来越重视。令人欣慰的是看到公司在能服业务这几年有快速的提升，请您介绍一下这块业务的发展前景与行业竞争格局，谢谢！

答：你好！感谢您对公司的关注，能源服务业务是公司近年来培育的新业务，依靠公司在 LNG 装备制造和液化工厂运营服务方面多年积累的技术、团队和经验优势，公司在本轮西部地区偏远井口气开发大潮中占据了一席之地，业务范围遍布陕西、甘肃、四川、新疆等地，现已有多座液化工厂正常运营，规模和品牌效应日益体现，即便如此，公司在上述地区的井口气开发业务中仍然有非常大的发展空间，公司将力争打造该领域的领先企业和优势品牌，谢谢！

12、您好黄先生，随着 IMO 减碳政策的推动，国际船舶的减碳大势所趋。而各大船厂也迎来了大量订单。公司在船舶新能源领域也布局已久，请问公司这块业务会在这样的大趋势之下迎来怎么样的发展与变化，谢谢！

答：你好，感谢您的关注！公司一直在密切关注国际新能源船舶的技术进步和市场发展，多年来一直为船用动力系统解决方案提供商瓦锡兰公司配套 LNG 船用燃料罐等产品，目前，国际厂商也有逐步推广新型清洁能源船舶的计划，但尚未实现大规模推广，公司将密切关注该领域的进展，加快新品创新研发，提高制造工艺水平，把握市场机遇，谢谢！

13、您好黄先生，一带一路也是能源之路，请问公司在这条路上能找到哪些市场机会，走出去也意味着更多的外部竞争，请问公司在与世界同行公司的竞争之下，有哪些挑战与优势？谢谢！

答：你好！一带一路为国内装备制造企业打开了新的市场和发展空间，公司一直响应国家号召努力走出去，力争在国际市场占据一席之地，树立国内高端装备制造业的品牌，在实际操作中，公司也面临来自海外同类企业的激烈竞争，但我们有政策优势、成本优势和制造业优势，且已在国内市场竞争中锻炼了队伍、完善了商业模式，我们有信心在国际竞争中胜出，谢谢！

附件清单	无
日 期	2023 年 5 月 5 日