

证券代码：300490

证券简称：华自科技

华自科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名 称及人员	通过全景网“投资者关系互动平台”参与公司 2022 年年度业绩网上说明会的投资者
时间	2023 年 5 月 5 日 15：00-17：00
地点	全景网“投资者关系互动平台”
上市公司接 待人员	董事长：黄文宝 总经理：余朋鲋 独立董事：黄珺 财务总监：陈红飞 董事会秘书：宋辉 保荐代表人：房子龙
投资者关系 活动主要内 容介绍	问题 1：请问公司在储能领域的布局可以介绍一下吗？ 答：投资者，您好！公司将紧抓能源转型升级的发展机遇，以储能为抓手，延续公司“设备及服务供应商”业务定位，利用拳头产品（包括储能 PCS，EMS，BMS，CCS，储能 PACK 等）优势，加快拓展电源侧、电网侧储能业务，同时大力推进国际、国内工商业储能应用。感谢您对本公司的关注！ 问题 2：请问黄总，公司核心竞争力有什么？谢谢 答：您好！谢谢您的提问！几十年来，公司一直从事电力系统自动化及信息化技术研究及相关应用，在电力发输配用各环节都有丰富的技术沉淀和经验积累，在研发、制造、服务、市场及管理等方面都打下了很好的基础，赢得了不错的口碑。这些都构成我们不断拓展市场、追求企业更好发展的核心竞争力。感谢您的关注！ 问题 3：请问公司储能领域主要涉及哪一方面？ 答：投资者，您好！感谢您对公司的关注。公司储能业务涉及：电网侧储

能、电源侧储能、工商业储能、抽水蓄能等。

问题 4：公司主要客户有哪些？

答：投资者，您好！公司目前主要客户有：宁德时代、蜂巢能源、赣锋锂业、中国技术进出口集团、中电投、国电投、中国葛洲坝集团、贵州习酒等。感谢您对公司的关注。

问题 5：尊敬的黄董，贵司在充电桩领域的开展情况如何？感谢解答！

答：您好！感谢您的关注！公司已投资、建设、运营较大数量的充电场站，并持续在技术路线（如光储充换检）、商业模式、管理手段（收费系统）方面积极探索和落地，已成为湖南省内有较大影响力的充电桩设备供应、充电站建设运营的头部企业，我们还将继续稳步推进。谢谢！

问题 6：请问精实机电三大基地三五十亿的产能利用率到底多少？为什么一季度营收这么差？预计今年精实机电产能利用率能达到 50%吗？请正面答低于 50%或高于 50%。

答：您好，感谢您对公司的关注，我们的产能是根据市场需求及市占率作出的决策，随着武汉基地投产，精实机电的主要产能已经集中在武汉和长沙，长沙基地的产能基本在满负荷运转。随着新能源行业（电动汽车+电化学储能）的快速发展，锂电设备的需求也将不断增加，武汉基地的产能利用率正在随着业务量稳步提升中。公司将加快项目实施进度，尽快达产，并努力做好经营管理，提升公司盈利能力。谢谢！

问题 7：您好，鉴于一季度精实机电营收情况，请问建设的 30-50 亿产能是不是用来养闲人和设备折旧的？公司的决策是不是重大失误？

答：您好，感谢您对公司的关注，新能源（电动汽车+电化学储能）的快速发展对于锂电池的需求量巨大，传导到锂电设备也是一样，我们的产能也是根据市场需求及市占率作出的决策，谢谢。

问题 8：您好，公司之前说有大量订单无法按时确认，请问这个大量规模是多少？请具体讲下数字，并说明这个是行业普遍现象还是个例？

答：您好，感谢您对公司的关注，公司在手订单等相关情况已在 2022 年度报告中披露，谢谢。

问题 9：华自 2 季度业绩会有好转吗？怎么天天跌跌不休

答：您好，感谢您对公司的关注，虽然股价受多重要素影响，但我们会以

更好的业绩提振市场的认可和信心，谢谢。

问题 10：请问公司锂电设备业务的在手订单情况如何？

答：您好，感谢您对公司的关注，公司在手订单情况已在 2022 年度报告中披露，公司也将严格按照相关规定披露相关信息，谢谢。

问题 11：您好，请问公司到目前在手订单有没超过 40 亿？

答：您好，感谢您对公司的关注，具体在手订单情况，详见公司披露的 2022 年度报告，谢谢。

问题 12：公司环保业务今年是否会向好？

答：您好，2022 年公司环保业务受宏观经济放缓、行业需求萎缩等因素影响，业绩大幅下滑，今年随着国家经济形势回暖、不利影响因素消除，相信公司环保业务需求也将逐步向好，感谢您的关注！

问题 13：公司高管或股东是否有减持计划？谢谢

答：您好，感谢您对公司的关注，如果公司高管或者股东有减持计划，我们将严格按照相关规定予以披露，谢谢。

问题 14：该公司目前手上的订单有哪些，分别是什么进度

答：投资者，您好！公司各主营业务均有订单落地（如锂电设备、储能设备、新能源控制设备），正在积极安排生产和交付中。感谢您对本公司的关注！

问题 15：公司对股票激励计划条款是否有信心达到？

答：您好，感谢您对公司的关注，我们肯定有信心，我们也相信自己一定能做到，也请各位投资者多多支持我们，谢谢。

问题 16：您好，根据年报和一季报，公司股权激励年利润 2 亿，3.5 亿，5.5 亿感觉是和投资者开玩笑，请问是因为高股票质押稳定股价的权宜之计吗？

答：您好，感谢您对公司的关注，公司的股权激励计划及员工持股计划是根据公司的发展前景及战略规划科学地设计的，我们相信公司在新能源方面多年的市场及技术积淀，一定能让我们创造更多的价值，谢谢。

问题 17：23 年公司的利润来源主要是哪些，各占比预估是多少呢？

答：您好，公司的主要业务为新能源（锂电设备业务、清洁能源控制设备、储能设备及系统等）及环保业务，新能源业务占比近年呈上升趋势，具体

详见公司年度报告相关章节。感谢您的关注！

问题 18：公司近年来业绩越来越差，彰显出公司管理层管理能力不足，公司是否考虑聘请职业经理人管理公司？

答：您好，感谢您的关注！多种因素导致公司近年业绩不理想，我们正不断努力，不断提升管理能力，为高质量发展打下了坚实基础。当然我们也在多方式、多渠道充实人才队伍。谢谢！

问题 19：公司储能市场国外有发展什么发展计划？

答：投资者，您好！公司一直在布局国际储能业务，如光储、水光柴储、风光柴储等各种微电网应用场景，并已取得一定业绩，同时正在加大工商业储能的拓展力度。感谢您对公司的关注！

问题 20：请问总经理能展望一下公 2023 年的经营情况和业绩吗？

答：投资者，您好！基于公司多年来在自动化、信息化、智能化的技术积累，公司在新能源领域（如锂电池生产装备、新型储能、新能源控制设备）持续发力，已取得较好业绩并有望持续突破发展。感谢您对公司的关注！

问题 21：您好，公司储能 PCS 领域是否有扩大增长？

答：投资者，您好！公司储能多种型号 PCS 产品均已具备较强技术能力和产品质量保障，市场应用在持续增长中，有望取得突破发展。感谢您对公司的关注！

问题 22：请问贵司在充电桩领域进展如何？

答：投资者，您好！公司已投资、建设、运营一批充电桩场站，并持续在商业模式、技术路线（如光储充换检）、管理手段（收费系统）方面积极探索和落地。感谢您对公司的关注！

问题 23：公司在数据要素方面有布局么，相关海量数据怎么用于 so 训练模型等

答：投资者，您好！公司建设了多能物联中心，接入各种场站，积累了大量现场数据样本，研发大数据平台管理数据，基于人工智能技术平台，研发故障分析与预测系统、负荷预测系统等各种智能应用。感谢您对公司的关注！

问题 24：去年四季度亏损的主要原因是什么？收入情况和前三个季度都差不多的情况下怎么亏损缺口如此巨大

答：您好，第四季度亏损的主要原因是子公司华自格兰特受宏观经济放

缓、环保行业需求萎缩等因素影响，业绩大幅下滑，计提因合并华自格兰特形成的商誉减值损失 2.38 亿元，其次受第四季度营业收入及毛利率下降的影响，感谢您的关注！

问题 25：新年贺词里面的几十亿订单，在一季度有体现么？

答：您好，感谢您对公司的关注，订单的实现有一定的周期，一季度实现的收入一般是之前的订单，谢谢。

问题 26：公司今年的大储项目有计划落地多少么，在手大储订单大约何时能出现在利润和收入里

答：投资者，您好！公司已落地部分大储项目并在持续加大市场拓展力度，并争取尽快形成收入和利润。感谢您对公司的关注！

问题 27：2023 年业绩是否还会继续亏损？

答：您好，公司致力于新能源、储能业务，随着市场需求的不断增长，我们会不断的提升业绩，也希望投资者保持耐心和信心，关注公司的长期价值，感谢您的关注。

问题 28：您好，请问您是否关心和关注贵公司股价？

您好！感谢您的提问！公司股价受多种因素影响，公司将努力做好经营管理，提升盈利能力，同时加强与投资者的互动交流，更多地传递公司价值。谢谢！

问题 29：请问股权激励 2 亿是基于什么算出来的，一季度还在亏损

答：您好，感谢您对公司的关注，公司的股权激励计划及员工持股计划是根据公司的发展前景及战略规划科学地设计的，虽然行业特征导致了一季度亏损，但我们相信鉴于公司在新能源方面多年的市场及技术积淀，未来一定能让我们创造更多的价值，今年我们肯定也能完成既定的目标，谢谢。

问题 30：之前研报都预测 2023 年贵公司盈利将达 2 亿，而且订单总是充足，但是 2023 年一季度的亏损缺口从何而来，公司今年的业务是否也会有去年相同的原因导致亏损。

答：您好，2023 年一季度受季节性影响及行业特征导致亏损，随着宏观经济回暖，新能源行业快速发展，公司将依托在新能源及环保领域多年的市场积累及技术积淀，进一步加强技术研发创新和市场拓展，提升公司盈利能力。感谢您的关注！

问题 31：你好，请问贵司合同负债 8 个多亿直到什么时候才能确认收入？另外采取什么措施避免增收不增利的现象？

答：您好，公司合同负债对应在手订单，公司根据客户的需求计划进行订单生产和交付，公司将严格遵循会计准则的规定，在产品交付并经客户验收后确认收入。公司将加强技术研发创新，提高产品附加值；进一步深化与供应商的长期合作，优化生产流程，提高生产效率，降低采购及生产成本；并努力拓展业务，提高人均效能，提升公司业绩。感谢您的关注！

问题 32：今年来锂材大幅降价，公司电芯采购具体模式和价格？锂材降价对电芯采购价格降低了多少？

答：您好，公司与主流电芯厂家建立了良好的合作关系，公司将结合市场行情与上述厂家进行竞争性谈判，感谢您的关注！

问题 33：尊敬的黄董，请问贵司有没进行市值管理，离年初口号成为百亿市企还有一半路程。

答：您好！感谢您的关注！股价受多种因素影响，公司将努力做好经营管理，提升盈利能力，同时加强与投资者的互动交流，更多地传递公司价值。目前公司经营情况正常，我们对公司的高质量发展充满信心。谢谢！

问题 34：业绩如此低迷？让投资者信心丧失

答：您好，公司致力于新能源、储能业务，随着市场需求的不断增长，我们会不断的提升业绩，也希望投资者保持耐心和信心，关注公司的长期价值，感谢您的关注。

问题 35：请问今年贵公司的营收目标是多少，利润额目标是多少？

答：您好，公司将努力做好经营管理，提升盈利能力，同时加强与投资者的互动交流，更多地传递公司价值，相关情况请以公司披露的定期报告及公告为准。感谢您的关注。

问题 36：公司业绩连续亏，分红形同鸡肋，却频繁高额融资，请问究竟凭什么这么融资呢？

答：您好，感谢您对公司的关注，公司自 2015 年上市以来，一直保持较快增长，除 2022 年亏损外，也一直保持盈利状态，正是通过资本市场的支持，公司相关产业得到了不断地壮大和发展，谢谢。

问题 37：公司 2022 年度巨额亏损，一季度继续大亏，公司在增发的时候

	是怎样忽悠到机构投资者的？ 答：您好，感谢您对公司的关注，公司致力于新能源、储能业务，随着市场需求的不断增长，我们会不断的提升业绩，也希望投资者保持耐心和信心，关注公司的长期价值，谢谢。
附件清单	无
日期	2023 年 5 月 6 日