证券代码: 002345 证券简称: 潮宏基

## 广东潮宏基实业股份有限公司 2022 年度业绩说明会投资者活动记录表

编号:20230505

投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	√业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	□电话会议
	□其他: (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称 及人员姓名	潮宏基2022年度业绩说明会采用网络远程方式进行,面向全体投资者	
时间	2023年5月5日15:00-17:00	
地点	深圳证券交易所"互动易平台"http://irm.cninfo.com.cn"云访谈"栏目	
公司接待人员 姓名	主持人:潮宏基	
	董事长、总经理:廖创宾	
	董秘:徐俊雄	
	财务总监: 苏旭东	
	独立董事:廖朝理	
投资者关系活动主要内容介绍	1、今年咱们的一些ī	市场费用投放预算多少都会在哪些地方?
	答:市场费用的投放	主要在小红书、微博、微信等新媒体投放,签
	约形象代言人,以及会员	管理等方面。谢谢您的关注!
	2、公司 22 年皮具业务毛利率 63.6%, 女包业务方面将在天猫强化	
	创新,同时继续发力抖音等线上渠道,公司管理层增资女包业务(管理	
	层激励),也体现对未来业务发展的信心,但是公司却进行商誉减值准备	
	计提,其理由是什么?	

答:您好!公司自2014年完成收购"FION菲安妮"品牌后,积极对菲安妮品牌形象、产品和门店等进行升级和年轻化改造,虽然菲安妮在2021年的品牌升级初见成效,但因2022年国内、外整体消费环境的变化,菲安妮2022年度的业绩受到一定影响。对此,根据谨慎性原则,公司对收购菲安妮而形成的商誉计提了减值准备。接下来,公司将继续加强内部资源整合与优化,巩固"FION菲安妮"品牌在行业内的核心竞争优势,多措并举促进女包业绩提速增长。感谢您的关注!

3、请问公司女包业务一直在 3 个亿左右上上下下,遇到的主要困难时什么,未来有什么打算在这块业务?

答: FION 确实经过了几年的调整,随着整体品牌年轻化战略调整的落地,各项业务也逐步恢复增长。2021年 FION 已创下历史新高,实现4.5亿收入。而2022年主要受外部环境的影响,导致整体业绩不达预期。随着经济环境趋于稳定,以及 FION 品牌升级各项措施的逐步实现,相信 FION 的业务将会恢复增长态势。

4、公司未来的增长点主要来自于哪几方面?看到贵司去年网络销售渠道并没有增长,珠宝业务也没有什么增长,主要就是黄金类方面的整体行业增长加上一些加盟的扩展,未来是否专注加盟的增长?

答: 2022年主要受到整体市场环境的影响,各项业务未达预期。随着市场环境的稳定,公司在 2023年一季度各项业务已逐步恢复,有较好的表现。公司未来的增长主要在于销售网络的扩展和单店业绩的提升。而销售网络的扩展,主要就是通过加盟的方式。感谢您的关注!

5、下午好,请问 FION 的商誉减值,在 2023 财年,还会延续吗?

答:您好!关于商誉减值测试,主要对于未来业务发展的评估。通过近年来对 FION 的品牌升级和组织能力的提升,对于 FION 未来业务发展我们还是有信心的。

6、请问廖总,这几年直营转加盟是出于什么考虑,为什么是这个时间点?

答:您好!公司根据当前的经营环境变化,并为加快公司经营发展,确定以加盟方式加快渠道拓展的策略。为了更好更快的加快渠道拓展,同时优化公司的资产负债结构,利用加盟商资源,提升综合收益,公司对部分地区的门店同步转由加盟商经营。谢谢!

## 7、2023 年,公司计划新加盟店面 200 多家,请详述一下具体的区域分布?

答:公司 2023 年加盟店拓展规划中,重点是中西部作为重点的拓展区域。

## 8、董事长: 您好, 对人造钻这块的发展定位?

答:您好!对于培育钻石,我们认为未来会在整体珠宝市场中占有一定的市场份额,所以我们也非常重视,积极进行探索。谢谢!

## 9、公司在品牌建设上有怎样打算?

答:您好!公司一直重视品牌美誉度,除了做好产品研发推出适合消费者需求的产品外,在门店装修、服务体验、货品陈列方面也较为用心,全新升级品牌形象,并结合品牌定位与优势,搭建更强的内容运营团队,优化新媒体传播矩阵,通过社交平台的有效投放,提升品牌爆品种草能力,促进单品销量突破的同时,持续提升品牌美誉度。

附件清单	无
日期	2023年5月5日