

证券代码：301126

证券简称：达嘉维康

## 湖南达嘉维康医药产业股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2022年度网上业绩说明会全体投资者
时间	2023年05月09日15:00-16:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	总经理、财务总监 胡胜利女士 独立董事 唐治先生 董事会秘书 蒋茜女士 保荐代表人 朱国民先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1. 请问，公司定增不超3亿元，不超6,195.17万股（含本数），按最高限核4块多一股，低于净资产和上市发行价！是否损害股东利益！</b></p> <p>答：投资者您好，本次发行的定价基准日为发行期首日，发行价格不低于定价基准日前20个交易日公司股票均价的80%（定价基准日前20个交易日公司股票均价=定价基准日前20个交易日股票交易总额/定价基准日前20个交易日股票交易总量）。若公司在本次发行的定价基准日至发行日期间发生派发股利、送红股或资本公积金转增股本等除权、除息事项，本次发行价格下限将作相应调整。本次以简易程序向特定对象发行的最终发行价格由董事会根据2022年年度股东大会授权和相关规定，根据竞价结果与保荐机构（主承销</p>

商) 协商确定。感谢您的提问。

**2. 请问公司怎么解决增收不增利的问题?**

答:您好,公司积极布局发展主业,近几年营业收入持续增长。为扩大市场占有率及围绕主业布局,公司不断加大人员等方面投入,并不断购置相关固定资产、无形资产等,前期布局投入一定程度上在现阶段摊薄了公司的净利润水平。随着公司在零售药房及医药工业板块的布局不断深化,将在后续为公司提供新的盈利支撑,实现高质量发展。感谢您的提问。

**3. 据2023年第一季度报告,公司报告期内营业收入8.77亿元,同比增长39.72%,最主要原因有哪些?下一季度还能这样继续保持吗?**

答:您好,一季度盈利主要基于2022年公司不断收购德立信等优质连锁药房标的,分销板块引入了新的分销项目,工业板块产品也开始进入市场,为公司2023年一季度零售板块收入增长提供支撑;公司持续多年深耕医药流通领域,长期积淀的品牌认可度及行业积淀为公司不断引流新增业务。感谢您的提问。

**4. 董秘您好,请问公司该如何进一步拓展产业链的上游?**

答:您好,2023年公司拟计划对达嘉维康生物制药有限公司的厂房、设施设备等进行扩建、改造、升级,提升产能和自动化、智能化水平;启动并加大研发投入,对现有产品的生产技术及工艺升级改造,全面提高产品品质、性能,增强产品市场竞争力。同时,公司通过引进行业内优秀市场销售团队,不断优化自主产品在全国市场的布局,基于公司现有的医药供应链平台,与医药工业布局相互协同整合,有利于提升公司的综合服务能力。感谢您的提问。

**5. 公司在从事药品、生物制品方面有遇到哪些困难与风险吗?有哪些相应措施?**

答:您好,公司主要从事药品、生物制品、医疗器械等产品的分销及零售业务,并于2019年开始涉足生殖医院领域。公司通过大力发展专业药房“新零售”模式,开展线上线下相融合,逐步从传统的药品流通服务向提供大病、慢病管理和临床服务解决方案等药学服务等综合服务的智慧医药服务商转型,建立了以数据为纽带的开放共享的大健康生态圈。同时,公司通过设立合资公司和收购的方式,布局医药工业领域,积极拓展产业链上游业务。目前公司存在业务区域过于集中的风险,公司通过在宁夏、海南设立子公司及分支机构,形成了以湖南为根基,向南方辐射,以收购的宁夏连锁

为北方支点，向周边省份扩张，在湖南省纵向下沉发展的基础上，一体两翼，向全国发展。感谢您的提问。

**6. 在公司2022上半年12.97亿元的营业收入中，有97%以上来自湖南省内，那剩余的3%主要来自哪里？是否有在国外市场进行扩展？**

答：您好，公司2022年上半年营业收入中，剩余的3%营业收入都来自国内其他省份。目前公司暂无需要披露的国外市场扩展计划，请投资者关注公司公告。

**7. 公司在涉足生殖医院领域方面有哪些经验吗？可否简单分享一下？**

答：您好，目前嘉辰医院正在申请三级专科医院评审，待通过三级专科医院评审后方可申请人类辅助生殖技术执业许可，获准后才能启动IVF业务。由于辅助生殖技术壁垒高，牌照申请流程长、审批标准严格，对公司持续开展辅助生殖业务前景存在不确定性。感谢您的关注！

**8. 请问公司在具备了药品批发零售、专科医院的基础上，有哪些能力使公司业务优势加强？**

答：您好，公司在2022年年报中披露了对公司核心竞争力的分析：分销业务与零售业务协同发展；发展专业药房的先发优势；“以患者为本”的专业化药事服务体系建设；成熟的专业药房模式具备可复制性。在主营业务分析中披露：充分发挥公司现有医药分销业务优势与医药工业业务协同效应，实现优势互补和产业互动，逐步形成上下联动的规模化医药产业业务体系。具体请查阅公司公告。感谢您的提问。

**9. 您好，公司投向的连锁药房拓展项目占比投入是多少？该项目给公司带来了哪些影响？**

答：您好，连锁药店建设项目的投资总额为46,646.47万元，其中拟使用募集资金金额为21,000.00万元，占比为45.02%。项目计划对公司现有的连锁药店业务进行拓展，在海南、宁夏、安徽、山西共开设840家门店，以提高公司的业务覆盖规模和服务能力。项目的实施有利于公司快速提高市场占有率，增强盈利能力和综合竞争力。感谢您的提问。

**10. 公司有打算现有业务的基础上，拓宽新业务来实现新的利润增长点吗？**

答：您好，公司已于2022年年报中披露了发展战略：以新建、并购等方式扩展连锁药房建设；以连锁药店为基础，打造全国专业

	药房新模式；依托募投项目，完善仓储物流体系，提升响应服务能力；持续创新服务模式，发展“互联网+”处方药零售；围绕主业积淀，赋能医院业务发展；立足医药工业板块，搭建全国销售团队，打造自主研发核心产品。具体可参见相关公告。感谢您的提问。
附件清单（如有）	无
日期	2023年05月09日