

证券代码：300971

证券简称：博亚精工

襄阳博亚精工装备股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023 -001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	2022年度网上业绩说明会线上参加人员
时间	2023年05月09日 15:30-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 李文喜先生 董事、财务总监 康晓莉女士 独立董事 董敏女士 董事会秘书 钟声先生 长江证券承销保荐有限公司投资银行部高级副总监、保荐代表人 张硕先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 面对环保需求不断地提升的势态下，新能源未来发展空间较大，下游产能建设速度加快的发展环境 贵公司会做出怎样的调整？是否会重新规划发展目标？</p> <p>答：您好，顺势而为是公司办好企业最好的方式，公司将根据国家要求的发展趋势，每年适当调整企业发展规划快速响应。谢谢！</p> <p>2. 请问公司目前的下游需求情况是怎么样的？</p> <p>答：您好，根据公司战略的产品和市场定位，下游需求应该会</p>

有较大的增长，因此公司已加大创新研发，提前准备，满足下游需求的期待。谢谢！

3. 能否评价一下贵公司的团队能力以及产品服务的可复制性？

答:您好，公司团队具有较强的学习能力、团结协作能力和创新能力，会持续不断地提升和改进产品和服务。谢谢！

4. 请问公司所在行业的竞争壁垒是什么？

答:您好，公司立足于技术引领市场，针对客户更高的需求，具有创造性的解决方案和技术关键支撑点是行业的竞争壁垒。谢谢！

5. 领导你好，可以简单介绍一下公司的销售模式吗？

答:您好，为了更好响应和服务客户，公司在原有销售模式保持不变的情况下，在主要客户所在地引入合伙人成立本地化公司。谢谢！

6. 请问公司去年营收利润增长的主要因素是什么，是哪一块业务贡献的增量？

答:您好，主要是智能化装备业务。谢谢！

7. 公司目前业务在国内市场覆盖率如何？今年会计划有新拓展吗？

答:您好，公司是一家创新型企业，会在原有产品基础上，不断推出新产品，满足客户更多的需求。谢谢！

8. 请问贵公司是否考虑业务拓展，扩展生产规模，是否注重深化和拓宽与关键客户在价值链和产业链的合作？

答:您好，公司将实践以产业链协同降成本、市场链引领促增长、价值链分享聚资源、区域链融合形成优势，形成更多的合作。谢谢！

9. 请问咱们公司未来的业绩增量是什么？领导可以简单介绍一下未来的发展规划吗？

答:您好，首先公司不断丰富具备专精特新属性的产品品类，努力为客户提供更多高附加值的产品和服务；在特种装备配套领域积极向空装、海装等领域拓展，目前新研零部件产品、非标装备类产品已进入空装领域供应体系，新增部分订单；公司通过合伙人机制已建立多个本地化公司，提升公司快速响应的能力，加快市场拓展，将加快产品和服务价值的提升，并进一步发现更多客户需求。我们对未来发展充满信心，希望投资者对我们长期支持，共同成长，公司将以更好地业绩来回报投资者。谢谢！

	<p>10. 公司今年的在手订单与去年同期相比有什么变化吗?</p> <p>答:您好, 从目前情况来看, 公司在手订单同比处于增长态势。谢谢!</p> <p>11. 请问在目前社会就业人才减少的情况下, 贵公司在人才方面有那些安排?</p> <p>答:您好, 公司2023年经营战略方针是“品牌经营、人才支撑、二次创业、创新增值”, 公司坚持“人才是第一资源”的理念, 把人才资源作为优先考虑的战略资源。公司将根据企业发展需要, 加强人才支撑能力建设, 不断吸引更多优秀人才, 已制定系统的招聘计划并组织实施。谢谢!</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2023年05月09日