

证券代码： 002231

证券简称：奥维通信

奥维通信股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年5月12日（周五）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总裁杜方 2、副总裁、董事会秘书白利海 3、财务总监戴明 4、独立董事房华
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2023年5月12日（星期五）下午 15:00-17:00 在全景网投资者关系互动平台举办了2022年度业绩网上说明会，本次年度业绩说明会采用网络远程方式举行。本次说明会就公司经营情况、战略规划、业务规划、风险控制等网络投资者关心的话题进行了充分地、认真地探讨与解答，详细问答情况如下：</p> <p>1、近年来监管不断倡导加强上市公司与投资者有效沟通，公司通过什么方式响应监管要求及与投资者进行信息传递？</p> <p>尊敬的投资者，您好！公司严格按照有关法律法规及《深圳证券交易所股票上市规则》中关于公司信息披露的规定，真实、准确、完整、及时地履行信息披露义务，并确保所有股东以平等的机会获得信息。公司注重与投资者沟通交流，开通了投资者电话专线、专用电子信箱，认真接受各种咨询。公司还通过网上业绩说明会、投资者互动平台等方式，加强与投资者的沟通。公司</p>

公开披露信息的媒体为《证券时报》《中国证券报》《上海证券报》及巨潮资讯网。

2、目前公司仍有哪些存续的重大资产重组事项？

尊敬的投资者，您好！公司于 2022 年 12 月 30 日与淮南市田家庵区人民政府、上海熠熠签署了《高效异质结（HJT）太阳能电池及组件项目投资框架协议》，共同投资建设 5GW 高效异质结（HJT）太阳能电池及组件项目，该项目公司仍在积极推进中。具体内容详见公司分别于 2023 年 01 月 03 日、2023 年 02 月 02 日、2023 年 03 月 03 日、2023 年 04 月 04 日、2023 年 05 月 04 日在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）披露的《关于签署投资框架协议暨筹划重大资产重组的公告》（公告编号：2023-001）、《关于筹划重大资产重组的进展公告》（2023-017）、《关于筹划重大资产重组的进展公告》（2023-023）、《关于筹划重大资产重组的进展公告》（2023-046）、《关于筹划重大资产重组的进展公告》（2023-064）。

3、作为上市公司，如何实现对于投资者权益的保护与担当？

尊敬的投资者，您好！公司严格按照法律法规，不断完善公司治理结构，健全内部控制制度，提高公司规范运作水平，防范经营风险，保护全体股东的合法权益。报告期内，公司积极参与辽宁辖区内的投资者教育宣传活动，通过公司网站、活动展架、电子滚动屏幕等方式开展投资者保护教育活动，建立投资者沟通机制，通过投资者热线电话等形式，与投资者保持密切的交流，并充分利用深交所网上互动平台对投资者提问及时给予解答。公司坚持按照《关于进一步落实上市公司现金分红有关事项的通知》《上市公司监管指引第 3 号——上市公司现金分红》和《公司章程》等文件的规定和要求，合规、合理制定利润分配政策，积极回报广大投资者，与投资者共同分享企业发展成果。

4、公司 2023 年有哪些经营计划及目标？

尊敬的投资者，您好！2023 年是实施“十四五”规划承前启后的关键之年，国防行业整体趋势向上，后期行业规模效应+

精细化管理持续加强。公司将以全球化战略为核心，通过业务战略、生态战略、技术战略、人才战略构建详细的战略规划图谱，持续扩大公司的优势、技术领先优势与行业竞争优势，不断提升企业经营能力，构筑核心竞争力与壁垒。将继续加大市场拓展力度，加大自主可控核心技术的研发投入，逐渐扩大自主可控产品市场份额，完成预研项目推进工作，保障公司经营业绩可持续的稳步增长。

5、在日新月异的技术迭代浪潮下，公司未来规划在技术创新方面做哪些努力？

尊敬的投资者，您好！军工行业具有新产品层出不穷，技术更新换代周期短的特点，而持续的研发投入及稳定的新品研发速度是提升竞争力的关键。公司将紧跟新一代信息技术的发展趋势，并持续在技术更新、应用创新上实现突破，及时调整研发方向和技术储备，以期快速迎合市场需求。

6、请问目前公司重点发展战略是什么？

尊敬的投资者，您好！公司立足于通信、信息化领域，坚持以市场需求为导向，以技术创新为核心、以客户满意为目标，采取内生式增长与外延式扩张并进的手段，利用自身在信息化领域长期积累的技术经验和客户资源，抓住“十四五”国防和军队现代化、信息化的发展契机，聚焦军工信息化技术的同时，不断拓展新的应用领域，创造盈利亮点。

7、请问杜董：奥维年报披露员工总数 99 人，生产人员 11 人行政人员就有 35 人，居然是生产人员的 3 倍；3 个官领导一个兵。相信这在几千家上市公司中都是独一无二的奇葩！奥维一个亏损微小公司真的需要这么多管理人员吗？谢谢。

尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注，谢谢！

8、公司在 2022 年期间是否有突出产品研发及技术创新？

尊敬的投资者，您好！公司注重对市场、客户需求的深度了解，探索将技术与客户需求有效匹配，并基于此进行先导性研发，快速反应，以不断满足客户的需求。在研发方面，主要产品有音

视频、国产有线网络设备、国产自主可控设备、计算机设备、模拟训练器材、环境监测模块等，公司已在年度内研发及定型了多款产品，部分产品已实现批量生产。公司目前的研发技术团队较为稳定，具备持续研究新技术及新产品的能力；公司科研管理制度完备，开发过程规范、成果保存完整，奖惩制度完善。公司目前拥有授权专利 54 项、软件著作权 86 项。

9、2022 年，公司在业务发展层面做了哪些重点工作？

尊敬的投资者，您好！报告期内，公司延续前期重点项目，并深入开展军工业务客户的信息化建设及国产自主可控设备、模拟训练装备等产品的研究、开发与销售，以解决客户信息化装备技术瓶颈问题，专注于国产自主可控及自研产品的战略目标，通过项目任务的开展，充分了解客户需求，在业务实施中，对客户需求进行充分的分析和论证，提供了有针对性的系统解决方案，得到客户认可的同时，也为公司自研产品的开发提供有效信息和支撑。目前，公司已基本健全音视频、国产自主可控设备、无线宽带通信系统等自研产品线。在国产自主化开发方面，坚持以降低进口依赖为目标，已实现量化生产和销售。此外，公司承建了某部协同信息系统建设，为该系统增加了音视频系统传输通道，提高了系统的态势感知能力，通过软硬件建设提升了系统的交互控制能力，构建了完整的音视频协同会商网络，实现了各分系统与用户单位现有视频指挥、视频会议等系统的互联互通；公司承接了多个重点项目的综合布线系统，使用户现有传输网络状况实现全面提升，为后续相关业务加载提供了良好的基础条件；公司已交付的多款训练设备为用户单位的日常训练业务开展提供了贴近真实的应用场景，提高了训练质量，降低了训练成本，保证了用户单位训练目标的达成。

10、面对军工领域高要求，公司有哪些资质作为支撑？

尊敬的投资者，您好！目前，公司已取得了中华人民共和国工业和信息化部颁发的《通信工程施工总承包二级》、《电子与智能化工程专业承包一级》、《音视频集成工程企业资质一级》

等资质。此外，根据《武器装备科研生产许可管理条例》、《武器装备科研生产单位保密资格审查认定管理办法》等相关规定，从事军品研发、生产、销售的企业需要取得准入资质，公司目前已经取得前述要求的资质。报告期内，公司 2022 年被国家知识产权局评选为国家知识产权优势企业，公司成立的辽宁奥维通信智慧视频产学研联盟被评列入 2022 年辽宁省第二批典型实质性产学研联盟名单，上述荣誉是对公司专业化生产、创新能力等方面的认可。

11、请问杜董:与上海熵熠一个框架协议搞了四个多月也没有个下文。公司的工作效率为什么这么低? 谢谢。

尊敬的投资者，您好！该重大资产重组项目交易各方正积极努力推进相关工作，同时已聘请专业的评估机构对标的开展评估工作，感谢您的关注！

12、请问杜董:奥维 80%的业务都在中南，您有考虑将公司总部迁往中南，离开“投资不过山海关”的沈阳打算吗? 谢谢。

尊敬的投资者，您好！公司目前在北京和沈阳均设立了研发中心，目前没有迁址计划。

13、请问杜董:奥维一季度净利润 223 万，管理费用却达到了 456 万，是净利润的 2 倍。也就是说大部分利润都进入了公司管理人员的腰包，这是对广大中小投资者极大的伤害与不负责任。

尊敬的投资者，您好！公司日常管理费用相对稳定，管理费用中主要是一些相对固定的管理成本，受业绩波动的影响相对较小。

14、公司的产品及技术在行业内具有哪些优势?

尊敬的投资者，您好！公司产品采用 SMT、喷漆、注塑、铸铝等工艺，产品成熟稳定；预先研究新一代无线通信技术、多媒体集群技术，填补了行业空白；研究自主可控的有线网安全技术，已在安全领域首次试用，处于行业领先地位；研究音视频融合通信技术，可在现有音视频服务器平台上显著提高系统容量，处于

	<p>行业领先水平。公司目前承担多款型号产品，因技术自主可控、验证及评审过程复杂而严谨，具备不可替代性。</p> <p>15、公司在经营过程中如何实现产销平衡？</p> <p>尊敬的投资者，您好！公司采取以销定产的模式，根据客户订单情况，合理安排生产，进行定制化生产。目前公司的采购计划主要根据客户需求而定，采用询价、比价、议价等方式在合格供应商中进行非招标采购。公司有比较完善的采购管理及控制体系，除成本控制、交期控制、质量控制外，还需配合招投标环节、安装施工环节、调试验收环节及现场保障环节，并需符合严格的军检要求。</p> <p>16、公司主营业务是什么，相关业务未来前景如何？</p> <p>投资者，您好！2022年，公司主营业务为军队电子信息化、音视频指挥系统、网络通信等。军工行业作为我国国防安全战略的重要组成部分，其产业发展不仅与国民经济建设和科学技术进步相辅相成，也对增强我国国防实力，促进国防和军队现代化建设，提升国际影响力有着重要作用。公司在军工信息化领域深耕细作，在客户中也获得了较高的评价，具有了一定的品牌优势。未来，公司的军工信息化业务将持续受益于国防军队现代化的推进，成为公司的业绩增长点。</p> <p>17、网上说明会在哪看</p> <p>尊敬的投资者您好，公司2022年度业绩网上说明会已经开始。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023-05-12