

证券代码：300571

证券简称：平治信息

杭州平治信息技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称及人员姓名	参会人员：通过同花顺网上路演互动平台参与平治信息 2022 年度网上业绩说明会的投资者。
时 间	2023 年 5 月 12 日
地 点	同花顺网上路演互动平台
上市公司接待人员姓名	公司董事长、总经理郭庆先生；副总经理、董事会秘书潘爱斌先生；董事、财务总监殷筱华女士；独立董事陈连勇先生；保荐代表人郑东亮先生。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2022 年 5 月 12 日（星期五）15:00-17:00 在同花顺网上路演互动平台举行 2022 年度网上业绩说明会。本次业绩说明会采用网络远程的方式举行。主要沟通内容如下：</p> <p><b>问题 1:请问一季度营收大幅下降的原因？</b></p> <p>答:您好！2023 年第一季度收入及利润出现大幅下滑的主要原因受运营商去库存影响，运营商订单释放节奏有所延后，此外，公司电子元器件业务也有所下降。谢谢！</p> <p><b>问题 2:请问二季度营收有好转吗？</b></p> <p>答:您好！二季度运营商去库存情况好转，公司订单会根据运营商的需求逐步落地。谢谢！</p>

**问题 3:去年怎么亏那么多,移动的小说业务还在做吗?官网上两个小说 APP 还在更行吗?现在还有多少开发人员?**

答:您好! 公司目前的主营业务以智慧家庭业务为主, 5G 通信业务和移动阅读业务为辅。公司 2022 年度收入波动较小, 而利润出现下滑的主要原因为公司移动阅读业务毛利率下滑所致, 公司高毛利率的 CPS 业务规模呈下降趋势, 而低毛利率的运营商基地权益类产品收入规模增长; 此外, 随着抖音、快手等短视频网站的兴起, 市场竞争加剧, 引起移动阅读业务毛利率出现下滑。公司移动阅读业务主要通过微信公众号进行分发, 目前未运营小说 APP。谢谢!

**问题 4:公司打造分布式储能云平台, 公司计划怎么利用该平台获利营收?**

答:您好! 2022 年公司在基站储能领域做了重点布局, 基站储能业务试点工程率先在山西落地, 为全国一千万个通信基站资源的再利用提供可复制、可推广的经验。公司的主要盈利模式为削峰填谷, 利用峰谷电价差获得收入, 另外可获取需求响应侧的政府补贴。

作为未来电力行业主要发展方向, 分布式储能云发展前景广阔, 合理调度不仅有利于通信运营商节约电力成本, 而且对于缓解迎峰度夏、迎峰度冬期间部分区域电力供需形势偏紧有着重要的意义。锂电池成本的持续下降, 为公司基站储能业务的发展带来了战略机遇, 公司将加快基站储能业务的发展步伐, 为公司创造新的利润增长点。谢谢!

**问题 5:一季度净利下降 85%, 主要原因是什么? 后期有何预案?**

答:您好! 2023 年第一季度收入及利润出现大幅下滑的主要原因为受运营商去库存影响, 运营商订单释放节奏有所延后,

此外，公司电子元器件业务也有所下降。后续公司订单会根据运营商的需求逐步落地。感谢您的关注！

**问题 6:咱们公司去年利润和今年一季度利润都大幅下滑，股价也是两年一蹶不振，目前有增持的计划吗？**

答:您好！公司一季度业绩下降主要受运营商去库存影响，此外电子元器件业务也有所下降，目前运营商订单已在逐步恢复。股价影响因素较多，请您注意投资风险。感谢您的关注！

**问题 7:请问去年在手 84 亿订单，今年预计能确认多少收入，净利率多少？**

答:您好！在手订单会根据运营商各省份公司实际需求逐步落地。感谢您的关注！

**问题 8:公司是否有和国内的大模型合作，或者在 AIGC 有应用案例，比如数字阅读方向？**

答:您好！AIGC 将有望成为数字内容创新发展的新引擎，为数字经济发展注入全新动能。公司将对 AIGC 技术在文学作品创作领域的发展上保持高度关注。感谢您的关注。

**问题 9:关于杭州亚运会，有参与项目吗？**

答:您好！公司目前没有参与亚运会项目。谢谢。

**问题 10:运营订单签了那么多，可惜业绩一直不怎么样，况且毛利率和现金流也比较差，订单执行是不是有问题，未来会不会有大额订单取消的风险？**

答:您好！公司一季度业绩下降主要受运营商去库存影响，此外电子元器件业务也有所下降，目前运营商订单已在逐步恢复，公司和运营商已签署的框架协议目前正在正常执行中，未来不存

在大额订单取消的风险。公司应收账款较多，主要是因为近年来公司智慧家庭业务规模快速扩大，且运营商平均账期为 6 个月所致。但运营商资产实力强，信用较好，基本没有坏账。感谢您的关注。

**问题 11:公司在 AIGC 技术方面有什么投资和建设? 我们公司目前的 AIGC 技术应用达到了那种程度?**

答:您好! AIGC 将有望成为数字内容创新发展的新引擎,为数字经济发展注入全新动能。公司将对 AIGC 技术在文学作品创作领域的发展上保持高度关注。感谢您的关注。

**问题 12:公司原来的产品作为训练数据库与 AIGC 进行结合,未来会有怎样的愿景?**

答:您好! AIGC 将有望成为数字内容创新发展的新引擎,为数字经济发展注入全新动能。公司将对 AIGC 技术在文学作品创作领域的发展上保持高度关注。谢谢关注!

**问题 13:智慧家庭业务主要是哪方面的业务? 方便详细介绍一下吗?**

答:您好! 公司智慧家庭业务的销售模式以 TO B 为主,主要客户为国内通信运营商,主要通过参与通信运营商的招投标获取订单,目前智慧家庭业务的产品主要分为两大类,一是宽带网络终端设备,二是 IoT 泛智能终端设备,具体您可以在巨潮资讯网上查阅下公司 2022 年年度报告。感谢您的关注。

**问题 14:公司是否有和国内的大模型合作, 或者在 AIGC 有应用案例, 比如数字阅读方向?**

答:您好! AIGC 将有望成为数字内容创新发展的新引擎,为数字经济发展注入全新动能。公司将对 AIGC 技术在文学作品

创作领域的发展上保持高度关注。感谢您的关注！

**问题 15:贵司在数据要素、数字确权、aigc 方面是否相应的布局?有没有取得哪些成果?**

答:您好! AIGC 将有望成为数字内容创新发展的新引擎,为数字经济发展注入全新动能。公司将对 AIGC 技术在文学作品创作领域的发展上保持高度关注。感谢您的关注。

**问题 16:请问,未来公司 AIGC 业务打算如何开展?当下人工智能新技术出现突破性创新发展,公司有什么计划结合 AI 技术发展自己的现有业务,有什么规划在移动阅读领域结合 AI 技术进一步拓展市场和发展新产品?**

答:您好! AIGC 将有望成为数字内容创新发展的新引擎,为数字经济发展注入全新动能。公司将对 AIGC 技术在文学作品创作领域的发展上保持高度关注。感谢您的关注!

**问题 17:公司号称有超过 80 亿合同在手,这些合同有没有约束力?可以为什么不能平滑到每个季度都出货呢?居然在一季度出现主营收入大跌?**

答:您好! 公司一季度业绩下降主要受运营商去库存影响,此外电子元器件业务也有所下降,目前运营商订单已在逐步恢复,公司和运营商已签署的框架协议目前正在正常执行中。公司与运营商集团公司签订框架协议后,还需要根据运营商各个省市的具体需求安排出货。谢谢关注!

**问题 18:你好,公司的可转换债券何时能发行完成**

答:您好! 公司可转债目前正在深交所审核中,后续仍需提交中国证监会注册,具体请关注公司后续公告。感谢您的关注。

**问题 19:最近有 TMT 方向发展吗**

答:您好! 公司目前的主营业务以智慧家庭业务为主, 5G 通信业务和移动阅读业务为辅, 属于 TMT 领域。感谢您的关注。

**问题 20:请问公司的移动阅读业务收入占比多少?**

答:您好! 2022 年公司移动阅读业务收入占比为 24.25%。  
谢谢!

**问题 21:传媒最近那么火, 为什么平治信息会大跌!**

答:您好! 股价影响因素较多, 请您注意投资风险。感谢您的关注。

**问题 22:贵公司去年和抖音, 快手两大巨头签署元宇宙合作协议, 请问, 数字水印业务是否是元宇宙合作的一部分? 公司数字水印业务是否有计划参与抖音快手运营业务?**

答:您好! 公司签署的元宇宙合作协议对象主要为中国移动、中国联通、达闼机器人和快手, 不涉及数字水印业务。感谢关注!

**问题 23:公司的智慧家庭业务板块产品是否有智能音响?**

答:您好! 公司智慧家庭业务板块中含智能音响, 并已实现批量出货。感谢关注!

**问题 24:二季度预计与去年相比营收会有增加吗**

答:您好! 公司二季度的业绩情况请关注公司后续公告。  
谢谢!

**问题 25:今年净利润预期有增长吗**

答:您好! 公司今年的业绩情况请关注公司后续公告。谢

	<p>谢!</p> <p><b>问题 26:二季度业绩各项指标比一季度会有所改善?</b></p> <p>答:您好! 公司二季度的业绩情况请关注公司后续公告。</p> <p>谢谢!</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年5月12日