

证券代码：002541

证券简称：鸿路钢构

安徽鸿路钢结构（集团）股份有限公司

2023年5月8、9、10、12日投资者关系活动记录表

编号：T2023-008

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 电话调研 <input type="checkbox"/> 其他
调研时间/参与单位名称及人员姓名	2023年05月8日下午4:30-5:30 中泰证券组织的电话会议，参会人员：招银理财张旭欣、郝雪梅、龚正欢 2023年05月9日下午3:00-4:00 中泰证券组织的电话会议，参会人员：宁银理财姚爽、罗立波、孙文睿 2023年05月10日下午2:00-5:30 长江证券张弛、张智杰；东海基金何泽林；海富通基金周雪军；嘉实基金陈路华；中国东方资产管理林轩宇；广发基金陈伟波；华泰资产徐笔龙；国泰基金任一林 2023年05月12日 中金公司孔舒、毅恒资本谢宽、郭远山；欧翎投资臧鸣
地点	公司三楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事长万胜平、董事会秘书吕庆荣、证券事务代表杜建俊
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司信息技术部负责人沈志远介绍公司信息化管理情况； 2、公司质量管理部负责人高天明介绍公司在产品质量管控方面的情况； 3、董事会秘书吕庆荣简要介绍公司生产经营情况； 4、董事会秘书吕庆荣陪同投资者参观合肥下塘生产基地，实地考察了公司的生产管理 及新设备的使用情况； 5、回答投资者的有关问题。 主要讨论内容如下： 一、公司以钢结构加工业务为主，相比其他钢构企业有哪些独特的优势？

回答：1、采购优势：随着公司产量的提高，庞大的采购量能确保公司从钢厂获得最优惠的价格政策。公司已与安钢、马钢、宝武鄂钢、舞阳钢铁等签订了战略合作协议，以确保公司产品质量以及采购成本的竞争优势；

2、管理成本优势：公司目前有十大制造基地，具备管理大规模生产基地的能力。

（1）公司通过集中办公可以实现资源共享、分工协作，效率更高、过程更可控、人力成本更低；

（2）公司通过信息化系统实现了全过程管控，核心系统为有自主知识产权的数模二维码溯源系统、项目信息管理平台、人力资源信息系统等并实现了与OA系统及财务管理系统的数据库直连。管理效率得到了有效的提升，同时降低了管理成本，对生产经营提供了很大的帮助。

二、公司的钢结构加工费有无提价方案？

回答：公司目前更加注重于提高公司的产品质量及项目服务履约能力，提高客户满意度。目前暂无提价方案。

三、公司信息化、智能化、新材料、新设备、新工艺的应用是否有新的推进？

回答：

1、公司一直把信息化建设及相关人才的培养放在公司管理的首位，近年来推出了实时工时工价体系、人力资源系统、项目预排产系统、管理考评系统等进一步提高项目计划性，以及提高对一线工人及项目进度的把控能力。

2、公司非常重视智能化改造技术，公司已专门成立了智能制造研发团队，有效的推进了平面激光切割机、坡口激光切割机、智能三维激光切割机、智能四卡盘激光切管机、智能喷涂生产线、智能型钢二次加工线、楼梯焊接机器人等方面的应用。

四、公司主要客户和主要供应商有哪些？近期与哪些新供应商进行合作？

回答：1、我们的客户主要有二类：一类是施工企业，主要为中建、中铁、中冶等大型央企、国企；第二类为建设方（业主），业主自行采购或者指定品牌的方式，合同与业主或者施工方签订。

2、公司原材料供应商主要为宝钢、安钢、马钢、宝武鄂钢、舞阳钢铁等一线钢厂，确保公司产品质量以及采购成本的竞争优势。

	<p>3、公司与佐敦、立邦、海虹老人等国内外一流品牌油漆供应商成为长期战略合作伙伴，进一步提高了公司产品质量。</p> <p>五、请问公司目前生产经营情况如何？公司新签订单情况如何？</p> <p>回答：公司目前生产经营正常，订单饱和。请继续关注公司的公告。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2023年5月12日</p>