

证券代码：002115

证券简称：三维通信

三维通信股份有限公司

三维通信 2022 年度业绩说明会

投资者关系活动记录表

编号：2023-010

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他：(请文字说明其他活动内容)
参与单位名称及人员姓名	三维通信2022年度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2023年5月12日(周五)上午09:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
公司接待人员姓名	1、董事长、总经理李越伦 2、董事、董事会秘书任锋 3、财务负责人卫刚 4、独立董事陈宇峰
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 1、2023年有分红的计划吗，公司业绩一直是挣钱的，怎么老长时间不见分红呢？ 投资者您好，经天健会计师事务所（特殊普通合伙）审计，并根据《公司章程》的有关规定，鉴于2022年度母公司累计可供分配利润为负数，

考虑公司目前经营发展的实际情况，2022年度公司不派发现金红利、不送红股、不以资本公积转增股本。具体内容请您关于公司2023年4月29日披露的《关于2022年度拟不进行利润分配的专项说明》，感谢您的关注。

2、贵公司在6G网络的储备上都有哪些技术？

根据中国信通院发布的《6G总体愿景与潜在关键技术白皮书》介绍，6G将实现地面网络、不同轨道高度上的卫星（高中低轨卫星）以及不同空域飞行器等融合而成全新的移动信息网络，通过地面网络实现城市热点常态化覆盖，利用天基、空基网络实现偏远地区、海上和空中按需覆盖，具有组网灵活、韧性抗毁等突出优势。公司子公司海卫通是专业提供卫星宽带互联网服务的运营商，通过直接为终端客户提供一站式全场景卫星宽带接入及行业垂直应用服务，解决海洋通信、偏远山区及海外工地等场景网络覆盖问题。目前，海卫通打造的智慧海洋服务平台，能够实现船舶管理、远程视频监控、设备监控以及卫星手机直播、宽带网络等服务。感谢您的关注。

3、2023年，我看到公司业绩有一定增长，请问业绩有可持续的增长空间吗？

23年公司将围绕无线覆盖、无线安全、无线网络三大业务，依托现有技术优势与丰富的产品系列储备，持续构筑海外业务核心竞争力，加强本地化销售团队和技术支持，在保持原有优势区域基础上，积极拓展新的合作渠道和客户。国内运营商业务，积极参与运营商集采，持续稳固国内细分领域行业领先地位，并进一步深挖省采市场，提高非集采业务比例，加强市场拓展与产品线资产配置，以进一步抢占5G网络覆盖设备和服务市场，提升盈利能力。运营服务业务重点支持卫星通信运营和5G基础设施建设及运营（通信铁塔运营），进一步扩大市场份额，提升盈利能力。互联网业务继续保持与腾讯、字节跳动、快手、百度等头部媒体的紧密合作，加快业务结构的调整及升级，扩大优质代运营业务团队，提升代运营业务收入的占比，加快新业务培育，借助AI技术，努力提升业务毛利率水平。加强风险管理，将业务风险控制在较低的合理水平。感谢您对公司

的支持和关注！

**4、您好！贵公司中标中国铁塔项目，请问项目金额多少？是否签订合同？
谢谢！**

投资者您好，公司中标中国铁塔 2022 年室分天线、无源器件产品集中招标项目，请您关注中国铁塔招投标项目公示平台，以上相关项目公示链接如下：

（http://www.tower.com.cn/default/main/index/noticedetail.jsp?_operation=notice&_notice=8&_id=402882ae7f412e88017f5443d3aa05ef）、

（http://www.tower.com.cn/default/main/index/noticedetail.jsp?_operation=notice&_notice=8&_id=402882ae7f956bd1017f9c5cb5d0701d）。

5、请问贵司太赫兹技术准备如何运用在 6G 技术上？

尊敬的投资者您好，公司始终关注行业发展的前沿技术，并积极结合业务拓展和市场需求进行前瞻性的研发布局，感谢您的关注。

6、请具体说明国家一带一路战略，本公司各个国家部署和经营情况

“一带一路”是“丝绸之路经济带”和“21 世纪海上丝绸之路”的简称，依靠中国与有关国家既有的双多边机制，借助既有的、行之有效的区域合作平台，一带一路旨在借用古代丝绸之路的历史符号，高举和平发展的旗帜，积极发展与沿线国家的经济合作伙伴关系，共同打造政治互信、经济融合、文化包容的利益共同体、命运共同体和责任共同体。截至 2022 年 12 月 7 日，中国已与 150 个国家、32 个国际组织签署 200 余份共建“一带一路”合作文件。

公司通信业务在海外拥有自有品牌，随着海外业务的快速发展，凭借良好的产品品质以及快速响应的服务能力，国际地位及市场影响力持续上升。同时，公司与运营商、渠道商、集成商等业界伙伴密切合作，针对海外不同区域制定相匹配的拓展模式，共同开拓广阔的全球无线网络通信市场。公司通信海外业务主要集中于北美、欧洲、亚洲（日韩）等主流发达国家市场，总体而言，公司海外市场主要布局于发达地区，产品定位于中

高端市场。

7、请问公司到5月8日的股东人数为多少？

投资者您好，公司股东人数请您关注近期披露的《2023年一季度报告》，感谢您的关注。

8、为什么业绩好？股价却一直下滑

尊敬的投资者，您好。公司股价受到市场环境、宏观经济、行业波动等诸多因素影响，请客观看待引起股价波动的因素，注意投资风险。目前公司经营正常，订单稳定，无任何应披露而未披露的情形。感谢您对公司的关注与支持。

9、公司卫星通信运营业务所在行业情况，公司未来对该板块发展规划？

据NSR以及Euroconsult的相关报告数据显示，2021年全球卫星产业收入达2828亿美金，其中卫星服务收入约1178亿美金，占比达到42%。随着卫星网络和无线通讯技术的应用和发展，信息化、智能化管理正在不断改变船舶管理的方式，海事卫星通信收入仍将强劲增长，而商船卫星通信运营业务也将是收入增长的主要力量。

未来，海卫通以扎根国内市场基础上，加强海外市场的本地化销售渠道建设。海卫通在不断扩充及优化卫星网络资源的基础上，持续加大卫星及航运信息化新产品的研发投入，期内针对海内外客户需求发布多款新产品及解决方案，涉及海事5G宽带通信服务、海事AI安防管理服务及航运信息安全服务等，得到航运客户的积极认可。此外，面向未来6G的空天地海一体化泛在接入的需求，海卫通将结合超高通量卫星、高通量卫星及低轨通信卫星资源，积极布局面向海事及陆地客户的超宽带卫星通信服务，加强全球市场开拓，推广更多场景下的卫星应用，积极应对需求旺盛的全球NaaS的市场机遇。

10、公司通信铁塔运营业务主要模式，2022年经营情况介绍？未来发展规划？

通信铁塔业务属于运营业务模式，由公司根据运营商规划建设需求，建设符合 5G 需求的基站，出租给运营商使用。具有铁塔资产价值模型清晰、风险较小；长期现金流稳定；资产收益模型受宏观经济波动影响小等特点。通信铁塔长期运营的业务模式与公司现有的通信覆盖设备销售及解决方案的业务模式形成互补，可以降低产品和业务结构单一的风险，进一步增强公司的竞争优势，巩固公司的核心竞争力。

2022 年通信铁塔运营业务全年实现收入 9,688.53 万元，同比增长 69.88%，累计拥有通信铁塔超 7000 座，全年新增铁塔站点数量超 3000 座，保持在陕西、浙江、四川等省份的优势地位，同时新突破广东等新市场地区。未来，公司将沿着既定的市场路径与发展战略，持续加大该业务投资力度，积极开拓融资渠道，不断推动业务发展，有效提升公司的市场竞争力和经营业绩。规划通过 3 年努力，跻身民营通信铁塔租赁业务头部企业，成为通信基础设施建设及运营先行者。

11、加油三维

尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的认可与鼓励，公司将继续努力发展业务，提升业绩。谢谢！

12、公司发展的同时，是不是注意市值的管理，公司看好未来发展，为什么不增持自己家的股票？

尊敬的投资者您好，公司会继续专注经营，致力于提高生产经营效率，切实保障投资者的利益。公司暂无回购计划，控股股东及管理层亦未披露增持计划，若有相关进展，公司将及时严格按照相关信息披露要求进行披露，感谢您的关注！

13、您好！是三维通信有限公司吗？是 12 日下午 3 点开始吗？

投资者您好，三维通信股份有限公司正参加浙江辖区上市公司 2023 年投资者网上集体接待日活动及召开 2022 年度业绩说明会，本次活动将采用网络远程的方式举行，投资者可登录“全景路演”网站

(<https://rs.p5w.net>), 或关注微信公众号: 全景财经, 或下载全景路演 APP, 参与本次互动交流, 活动时间为 2023 年 5 月 12 日 (周五) 15:00-17:00。

14、股票天天阴跌不跟大盘是什么意思?

尊敬的投资者, 您好。公司股价受到市场环境、宏观经济、行业波动等诸多因素影响, 请客观看待引起股价波动的因素, 注意投资风险。目前公司经营正常, 订单稳定, 无任何应披露而未披露的情形。感谢您对公司的关注与支持。

15、请问贵公司巨网科技管理层 22 年交接完成后, 23 年巨网科技如何提升业绩和利润? 谢谢!

公司互联网业务毛利率主要受到行业竞争的影响, 近年来有所降低, 2023 年公司将采取以下措施积极应对市场竞争: 其一通过业务结构的调整及升级, 扩大优质代运营业务团队, 提升代运营业务收入的占比, 代运营业务将为客户提供创意策划、短视频拍摄、制作、精准营销等更多增值服务, 帮助客户提高营销的能力和效率, 为客户创造更大的价值。其二, 积极调整细分客户的行业结构, 主动大幅降低二代客户规模, 加强对直客和品牌客户的开拓力度, 聚焦大客户战略, 重点突破了网服、平台电商、游戏等行业头部客户, 品牌大客户占比持续提升。三是加快新业务培育, 借助 AI 技术, 提升盈利能力。公司加快在虚拟数字人、人工智能、AIGC 等领域进行探索, 结合巨网科技的直播、品牌广告、内容娱乐等业务, 与阿里、腾讯、百度合作, 使用虚拟数字人开放平台打造企业形象数字人与直播数字人, 与现有的直播运营团队深度融合, 打造虚拟人直播间, 对提升转化数据与降低直播成本都有显著效果, 同时进一步丰富了内容生态。在 AIGC 应用方面, 巨网科技推出了直播脚本方案创作机器人、创意素材自动生成机器人、素材内容安全审核机器人等多款 AI 应用, 这些应用在文案创作、素材创作和素材审核方面对互联网广告业务提供了很好的帮助。

附件清单	无
日期	2023年5月15日