

中铁高铁电气装备股份有限公司
关于“2023 年陕西辖区上市公司投资者集体
接待日暨 2022 年度业绩说明会”召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

中铁高铁电气装备股份有限公司（以下简称“公司”）于 2023 年 05 月 09 日在上海证券交易所网站（<http://www.sse.com.cn/>）发布了《高铁电气：关于参加“2023 年陕西辖区上市公司投资者集体接待日暨 2022 年度业绩说明会”召开情况的公告》。

2023 年 05 月 16 日，公司在全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）参加由陕西证监局、陕西省国有资产管理委员会、陕西省金融监管局、中证中小投服中心、陕西上市公司协会、全景网共同举办的“2023 年陕西辖区上市公司投资者集体接待日暨 2022 年度业绩说明会”。公司董事、总经理陈敏华先生，独立董事徐秉惠先生，总会计师王徐策先生，董事会秘书王舒平女士参加了本次说明会，解答了投资者提问。现将本次说明会提问问题及回复公告如下：

1. 公司在市场竞争中的优势是什么？

答复：您好，公司在市场中的综合竞争力凸显，主营产品全制式覆盖，技术领先，历史积淀深厚，品牌认可度高，行业人才及团队力量雄厚，治理及管理规范。谢谢！

2. 公司的产品技术领先性如何保障？是否存在被竞争对手超越的风险？

答复：尊敬的投资者，您好，公司产品技术一直以来处于行业的领先地位，但是随着技术的不断更新迭代，公司配备专业的技术研发团队，首先对现有技术不断升级、完善、优化、更新。其次我们紧盯市场需求，对重大新技术进行研发突破，增厚技术积累。目前我们参与了多个重大科研项目，2022 年公司执行国家、省部级科研项目 5 项。国家铁路局科研项目《高原铁路分段绝缘设备技术研究》，提出了高原分段绝缘设备产品的试验项目、技术参数、研制出适合海拔 4000m 样品，经过国家铁路产品质量检验检测中心和国家高原电器产品质量检验检测中心试验，达到合同规定的预期目标，通过国家铁路局科法司组织的结题验收；3 项陕西省技术创新引导专项（基金）项目，其中《电气化铁路接触网供电装备体系研究》和《高速铁路接触网装备锻造自动化技术及抗风可靠性研究》按合同完成研究内容，做结题验收准备；新增省部级科研项目 1 项。对于您的第二个问题，我们的回复如下：从目前我们对市场的分析研判，公司具有浓厚的历史积淀和技术沉淀，行业龙头地位稳固，技术竞争力雄厚，我们不存在被竞争对手超越的风险。谢谢！

3. 一带一路今年对高铁电气带来了哪些机会，有哪些新的业务增长点，预计今年收入较去年大概增幅多少？

答复：您好，“一带一路”为国内轨道交通及相关产业实施“走出去”战略提供了重大政策利好，近年来，公司抢抓一带一路沿线国家轨道交通建设新机遇，成功中标巴基斯坦拉哈尔橙线、印尼雅万高铁等项目。公司未来将持续加大海外市场开拓力度。谢谢！

4. 请简述公司在市场方面，未来有什么经营计划吗？

答复：您好，未来公司将在立足轨道交通主战场，持续巩固市场地位的同时，进一步充分发挥品牌、技术及资源等优势，加大运营维修存量市场及智能运维、智能检测新市场的开拓力度，不断挖掘市场潜力，延伸产品领域，扩大应用场景，提升市场份额。谢谢！

5. 请问公司在一带一路项目中目前在建合作项目营收及未来合作方向

答复：您好，公司为雅万高铁提供全线路简统化装置，目前在手海外项目主要有哥伦比亚波哥达项目一号线，合同额约 6500 万。未来合作方向将在巩固一带一路沿线市场业绩的同时，进一步加大海外项目的拓展。谢谢！

6. 公司的毛利率是多少？营收水平是否稳定？

答复：您好，2022 年公司主营业务毛利率分别为电气化铁路接触网产品 24.99%、城市轨道交通供电设备 19.69%、轨外产品 3.07%；公司营业收入水平稳定。谢谢！

7. 董事长您好目前公司在一带一路中主要营收及在建项目主要有那些

答复：您好，公司为雅万高铁提供全线路简统化装置，目前在手海外项目主要有哥伦比亚波哥达项目一号线，合同额约 6500 万。未来合作方向将在巩固一带一路沿线市场业绩的同时，进一步加大海外项目的拓展。谢谢！

8. 一带一路今年对高铁电气带来了哪些机会，有哪些新的业务增长点，今年收入较去年大概增幅多少？

答复：您好，“一带一路”为国内轨道交通及相关产业实施“走

出去”战略提供了重大政策利好，近年来，公司抢抓一带一路沿线国家轨道交通建设新机遇，成功中标巴基斯坦拉哈尔橙线、印尼雅万高铁等项目。公司未来将持续加大海外市场开拓力度。谢谢！

9. 固定资产在 2022 年末增长超过一倍，但在一季度减少的原因是什么？

答复：您好，2022 年公司固定资产增长较大的主要原因是公司产业园部分项目竣工，由在建工程转为固定资产所致，报告期内固定资产减少是由于公司报废一批使用年限较长，设备原件整体老化的设备，导致一季度固定资产原值减少。谢谢！

10. 请问公司的主营业务在报告期内是否发生变化？

答复：您好，公司的主营业务在报告期内未发生变化。分别是电气化铁路接触网产品和城市轨道交通设备。谢谢！

11. 请简单介绍公司对闲置募集资金的处理。

答复：您好，2022 年 1 月 20 日，高铁电气召开 2022 年第一次临时股东大会审议通过《关于使用部分暂时闲置募集资金进行现金管理的议案》，公司在保证不影响募集资金投资项目实施、募集资金安全的前提下，公司及子公司拟使用最高不超过人民币 47,000 万元（含本数）的部分暂时闲置募集资金进行现金管理，使用期限不超过 12 个月，在前述额度及期限范围内，公司可以循环滚动使用。截至 2022 年 12 月 31 日止，公司滚动使用闲置募集资金进行现金管理共 49,600 万元已全部赎回并转回原募集资金账户，产生理财收益共 3,167,822.22 元。谢谢！

12. 报告期内短期借款增加的原因是什么？

答复：您好，本公司为降低融资费用，调整融资结构，将 2022

年度到期的长期借款偿还，并新增短期借款，故短期借款增幅较大。
谢谢！

13. 总经理您好！请简单介绍报告期内公司的项目中标情况。

答复：您好，报告期内，公司铁路市场中标了汉巴南铁路、贵南铁路、兰张铁路中武段、南崇城际铁路、中兰铁路站后工程、龙龙铁路等重大项目，城市轨道交通市场中标了武汉 7 号线北延线（前川线）、北京 13 号线 A 线、波哥大地铁 1 号线等项目。轨外市场方面，公司与西安双特智能传动有限公司签订 800 万元的供货协议，实现了公司在轨外市场重大突破。谢谢！

14. 请问总会计师，面对毛利率降低的风险，公司有何应对措施？

答复：公司毛利低的产品主要为轨外产品，其中轨外铸造类新产品领域刚起步，产品工艺路线、质量及成本控制等方面均在摸索阶段，有很大的改进和提升空间，随着投资产能的逐渐提升，效能将逐渐显现。谢谢关注。

15. 公司是否存在过度依赖某些客户的情况？

答复：您好，公司不存在过度依赖客户的情形。公司产品所处领域较为细分，因此客户较为集中，不存在过度依赖客户，是公司产品所处行业领域所决定。谢谢！

16. 公司如何推进智能转型和绿色发展？

答复：您好，公司将进一步加大装备的智能化升级改造，通过信息化、大数据及物联网等现代信息技术与传统装备制造业的有机结合，加快智能制造和智慧工厂建设，提升生产管理效率，降低资源投入，减少污染排放，推动企业智能转型和绿色发展，不断提升核心竞争力巩固行业领军地位。谢谢！

17. 公司目前在轨道交通供电设备领域的市场份额如何？

答复：您好，公司在城市轨道交通的市场份额约为 50%，高速铁路接触网装备的市场份额约为 60%。谢谢！

18. 公司将会采取哪些措施增强企业竞争力？

答复：您好，公司将从以下几个方面增强企业竞争力：一是加大技术创新，加大行业前瞻性技术研究及储备，持续巩固行业的引领本领，提高核心竞争力；二是加快装备制造企业信息化步伐，增强企业核心竞争力。三是持续开展提质增效，降低生产成本及管理费用，提升企业经济效益。四是提升公司治理水平和治理能力，推动企业高质量发展。五是推进企业绿色化发展，实现企业低碳发展。谢谢！

19. 目前公司有多少货款未收回

答复：您好，公司截止 2023 年 3 月 31 日，应收账款金额为 13.74 亿元。谢谢！

20. 公司在城市轨道交通供电设备行业的竞争优势是什么？

答复：您好，公司在城市轨道交通供电设备行业的竞争优势主要体现在：一是公司进入该领域时间较早，掌握该类装备的核心技术；二是公司该领域产品制式齐全，可满足同一线路不同制式产品的全产业链产品供应；三是公司在城市轨道交通领域具有较高的品牌知名度和美誉度。谢谢！

21. 报告期内，公司的研发投入占营业收入的比例如何？具体涉及哪些领域？

答复：您好，公司在 2022 年研发投入 61,283,339.05 元，较上年同期增加 6.66%，占营业收入的 4.12%，主要涉及铁路电气化接触网系统设备、城市轨道交通供电系统设备及轨外产品的研发、设计、

制造和销售。谢谢！

22. 信用政策与回款政策是否与 IPO 申报期间报告期的相关政策存在不一致

答复：您好，本公司对客户未设置明确的信用期，公司在取得客户出具的验收结算单的同时取得对客户的收款权利，应收账款多数在一年以内可以回款，少部分在两年回款。报告期信用政策与回款政策与 IPO 申报期间的相关政策一致。谢谢！

23. 公司的科技创新在哪些方面取得了突破和进展？

答复：您好，报告期内，公司完成《非金属绝缘腕臂装置研究》、《铝合金铸造智能化研究》、《山地轨道交通供电轨及防护系统技术研究》、《轨道交通系列分相绝缘器的研制》、《电气化铁路接触网零部件系统优化研究》、《棘轮下锚补偿装置智能装配技术研究》、《电气化铁路锻造式无螺栓整体吊弦及定位线夹的研制》、《刚性接触网垂直悬吊系统产品优化研究》、《轨道供电设备安装维护系统三维可视轻量化研究》等科研项目任务，科研课题通过陕西省技术转移中心科技成果评审和中铁电气化局科技成果评审，其中 3 项成果达到国际领先水平、4 项达到国际先进、1 项国内领先及 1 项国内先进水平，保障了公司核心技术的先进性。2022 年公司共申请专利 52 件，申请软件著作权 1 件，授权专利 41 件，其中发明专利授权 2 件。截止 2022 年底，公司累计拥有有效授权专利 252 件，软件著作权 6 件。谢谢！

24. 2022 年公司中标的重大项目有哪些？

答复：您好，报告期内，公司铁路市场中标了汉巴南铁路、贵南铁路、兰张铁路中武段、南崇城际铁路、中兰铁路站后工程、龙龙铁路等重大项目，城市轨道交通市场中标了武汉 7 号线北延线（前川

线)、北京 13 号线 A 线、波哥大地铁 1 号线等项目。轨外市场方面,公司与西安双特智能传动有限公司签订 800 万元的供货协议,实现了公司在轨外市场重大突破。谢谢!

25. 请问公司 2022 年是否有股权激励计划、员工持股计划或其他员工激励措施。

答复: 您好,公司在 2022 年没有股权激励计划、员工持股计划或其他员工激励措施。谢谢!

26. 请问公司有哪些举措来防范企业内控风险?

答复: 您好,一是进一步完善公司治理结构及内控制度,加强对关键风险点的控制;二是加强内部审计监督力度,积极开展重点领域内部审计工作、积极整改,落实责任追究制度;三是加强审计委员会对内审机构的指导和监督。谢谢!

问题 27. 公司未来的发展规划是什么?

答复: 您好,公司旨在打造“以轨道交通牵引供电装备为主导、发展与主营业务相通、工艺相近的非传统产品新领域”的产业格局。一是通过技术创新保持电气化铁路和城市轨道交通供电装备的领先优势,充分利用与公司主营业务相关或客户资源相近的市场资源,通过科研成果产业化、强链补链,实现“全制式、更高速、智能化、上下游”,由牵引供电装备制造向牵引供电装备集成和系统方案服务转型;二是对公司具备核心竞争力的新兴业务如铸造铝合金、高强度防松紧固件等产品实现扩能升级,从轨内走向轨外,开拓工艺相通、产品相近的轨外新市场;三是紧密围绕科创资本平台与产业创新政策,抓住接触网施工、运维向数字化、智能化转型发展的窗口期,搭建产业化平台,加速智能建造和智能运维装备新兴产业落地;四是聚焦前

沿技术与突破，成为“牵引供电装备技术创新的引领者”、“施工运维智能转型的推动者”、“绿色低碳发展的践行者。谢谢！

问题 28. 报告期内，公司的研发创新成果有哪些？

答复：您好，报告期内，公司完成《非金属绝缘腕臂装置研究》、《铝合金铸造智能化研究》、《山地轨道交通供电轨及防护系统技术研究》、《轨道交通系列分相绝缘器的研制》、《电气化铁路接触网零部件系统优化研究》、《棘轮下锚补偿装置智能装配技术研究》、《电气化铁路锻造式无螺栓整体吊弦及定位线夹的研制》、《刚性接触网垂直悬吊系统产品优化研究》、《轨道供电装备安装维护系统三维可视轻量化研究》等科研项目任务，科研课题通过陕西省技术转移中心科技成果评审和中铁电气化局科技成果评审，其中 3 项成果达到国际领先水平、4 项达到国际先进、1 项国内领先及 1 项国内先进水平，保障了公司核心技术的先进性。谢谢！

问题 29. 原材料价格波动对公司成本控制有哪些影响？

答复：尊敬的投资者，您好，原材料波动对公司采购成本、生产成本以及销售成本均有一定的影响，但是公司针对成本的波动采取了以下的措施：第一，为避免因原材料价格波动较大对成本控制带来较大的影响，公司时刻关注各类原材料市场行情，及时了解行情信息，在原材料价格趋于低位时，及时进行原材料的采购工作；第二，通过对大宗物料进行公开招标采购，引进更多有竞争能力且满足公司要求的供应商，扩大供应商的竞争力度，从而进一步控制招标采购成本；第三，在原材料价格趋于低位时，及时对常用物料储备安全库存，以满足正常生产需求；原材料价格趋于高位时，不再对安全库存物料进行备料，进一步控制采购成本。谢谢您的关注！

特此公告。

中铁高铁电气装备股份有限公司董事会

2023年05月18日