

证券代码：002424

证券简称：贵州百灵

贵州百灵企业集团制药股份有限公司

2022 年度贵州辖区上市公司业绩说明会暨投资者集体接待日

活动投资者活动记录表

编号：2023-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：____（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	贵州百灵2022年度贵州辖区上市公司业绩说明会暨投资者集体接待日采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2023年5月17日15:30-17:30
地点	“全景路演”(http://rs.p5w.net)
公司接待人员姓名	总经理，董秘：牛民 财务总监：李红星 证券事务代表：陈智
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司技能扩建什么时候开始实际产能上的提高？</p> <p>答：目前扩能技改项目中的中药材前处理车间和中药材醇提生产线已完成建设，后续将完成水提生产线的设备安装和调试工作及污水处理站、能源站项目建设，公司将全力以赴完成扩能技改项目的全面收尾工作，尽早为公司发展贡献有生力量，相关进展情况我们会及时的履行披露的义务。谢谢。</p> <p>2、公司的营销体系改革今年能不能出效果？费用太多了，每年都是，增收不增利，让我们投资感觉失望。</p> <p>答：感谢您对公司关注。2021年底至2022年度，公司的云贵川及河南市场已全面实行直营制管理，收到了积极的效果，今年公司将加</p>

快各区域市场直营制的推广，为有效提升盈利能力奠定良好的基础。谢谢。

3、贵州百灵的自建中药材种植基地、产能规模优势等要素将如何合理匹配、充分释放？

答：感谢您对公司的关注。目前公司合作种植中药材规模约为 25 万亩，随着公司扩能技改项目的建设完成，公司中药材前处理能力 & 提取能力将得到大幅提高，中药材处理能力将由 2.5 万吨/年提高到 6 万吨/年，未来公司将根据产品生产经营情况，适时扩大中药材合作种植规模，以满足公司未来发展的需要。谢谢。

4、贵州百灵的产品销售增长的原因是什么？

答：感谢你对公司的关注。公司业绩增长主要依靠：（1）营销战略的推动，大品种的销售突破。公司核心产品增速都超过了 20%，有的达到 30%以上。（2）从 2021 年开始公司进一步深化营销体制的改革，逐步从大包模式改为自营模式，今年公司还会持续推动包括湖南、湖北、安徽等大市场的营销体制改革，充分调动基层销售人员积极性。公司同时成立了市场监管部，深度管控销售费用。（3）公司扩能技改项目已进入收尾环节，后续将贡献更大产能。（4）药品上市持有人许可委托业务在不断发展，我们与北京亚东、云植药业等企业将持续开展深度合作。

5、请问贵公司的重庆海扶申请科创板上市，已审批了吗？结果如何？

答：感谢您对公司的关注。目前重庆海扶正在积极筹备相关工作，后续取得阶段性进展后，公司将会及时的履行披露义务。谢谢。

6、贵公司的糖宁通络是否符合申请“国家级绝密配方”的条件？如符合，贵公司现在是否正在进行申请？如申请到获批需多长时间？

答：公司糖宁通络项目一直以来得到了省委、省政府领导的高度重视，省直有关部门正在积极帮助公司糖宁通络项目的产业化及知识产权保护有效推进，公司将加大自身努力，相关进展情况我们会及时的履行信息披露义务。谢谢。

7、贵州百灵的扩能技改项目去年说十月左右完成，后又推到年底完成，再推到今年四月完成，现在整体完成再往后推，为什么一推再推？是资金没及时到位吗？

答：公司扩能技改项目在建设过程中主要受到 2022 年疫情的影响，特别是去年 9 月贵阳市封控期间，建设单位的物资、人员不能按时到位，加上冬季施工受气温影响等因素，对项目建设进度造成不利

影响。目前扩能技改项目中药材醇提生产线已完成建设，后续公司将全力以赴完成项目收尾工作，尽早为公司发展贡献有生力量。谢谢。

8、请问在年报中透露的与云植药业诉讼的问题是个什么情况？会不会影响百灵和云植药业的合作呢？

答：截至2022年12月31日，公司向云南省工业投资控股集团有限责任公司（以下简称云工投）、云南工投医药投资有限公司（以下简称云工医投）、植物药业提起诉讼，主张云工投、云工医投、植物药业连带赔偿公司增资扩股植物药业产生的损失129,506,375.50元，以及请求云工投向公司支付植物药业增资扩股过渡期的经营亏损14,028,556.60元，请求云工医投向公司支付植物药业增资扩股过渡期的经营亏损17,803,884.06元，上述三项合计161,338,816.16元。目前，安顺市中级人民法院已立案受理并开庭。该诉讼不会影响双方的合作。谢谢。

9、在公司的费用当中，销售费用占据了非常大的比例，严重的影响了公司业绩。请问下一步公司对于销售费用有没有进行优化，更好的提高公司业绩呢？

答：感谢您对公司的关注。公司对销售费用的管控是长周期的目标，公司将持续对各地办事处的营销模式进行改革，进一步提升公司盈利能力建设，更好地回报投资者。

10、糖宁通络有没有注册上市计划

答：感谢您对公司的关注。糖宁通络项目通过近8年来的临床使用以及国家中医药管理局临床研究项目的实施，取得了大量的临床数据积累，进一步明确了适应症范围，特别是对糖尿病新发患者和糖尿病视网膜病变患者有积极的疗效，公司将会充分总结分析相关数据，科学决策新药上市的相关工作，相关项目进展情况我们会及时、准确、完整的履行披露义务。谢谢。

11、贵州百灵的维C银翘片的市场占有率持续领先的原因是什么？

答：感谢您对公司的关注。公司长期以来致力于“专精于药、专注于人”的发展理念，在维C银翘片上充分体现了公司规模化的成本优势和完善的质量控制体系，通过长期积累的品牌优势，得到了广大消费者的高度认可，谢谢。

12、贵州百灵的营销策略包括哪些方面？

答：感谢您对公司的关注。强大的渠道管理和终端覆盖是公司的核心优势之一，公司已建立一支专业化的营销团队，随着多年的市场打造和沉淀，公司已完成全国32个省、市及自治区营销网络的覆盖，积极推进OTC和处方药的市场推广和学术推广工作。公司通过分析终

端客户需求情况的不同，结合公司产品特点，针对商业批发企业、各等级医院、连锁药店、单体药店、诊所和基层医疗机构、电商平台的特点，通过做好渠道细分规划，积极推进各渠道团队的建设，加大产品的学术推广及培训体系的建设，制订出适合不同市场的销售方式和激励政策，加强自建销售队伍的发展。公司专业化的营销团队对企业文化高度认同，经验丰富，队伍稳定。在我国医疗体制改革的大环境下，优秀的营销团队是公司实现销售不断增长的直接动力。同时公司近几年积极拓展贴牌产品业务发展，目前已开发品种 62 个，通过不断优化产品结构，贴牌产品已初步形成与公司品种互补格局，通过近几年的精耕细作，目前公司已与 28 家企业建立良好的合作关系，其中包含央企、国企、民企，通过资源的互补可持续推动贴牌板块的高速增长。后续公司将进一步推动贴牌独家品种和黄金单品培育，大普药品品种保质保量，优化产品结构，并协助贴牌产品在连锁、诊所、商业渠道销售，升级供应企业合作模式等为贴牌产品成为公司的新生力量、新增长点打下坚实基础。截至报告期，公司已在全国各省、市、地区建立了 3,200 余家一、二级商业，同时受两票制的影响，商业合作渠道已下沉到部分县域商业公司。公司与全国 80% 以上的终端客户建立了业务关系，全国终端客户已超过 60 万家，同时签约终端 VIP 客户 10 万余家，其中开发二级以上医院 4,500 多家，三级医院 1,600 多家；公司与全国 95% 以上的连锁药房都建立了不同程度的合作，合作门店数超过 26 万家，特别是强化了全国性重点客户（NKA）连锁的战略合作，部分 NKA 连锁已建立战略合作关系。公司近年顺应国家医改政策，向下延伸至县级医院和基层医疗机构，积极拓展基层医疗市场。公司在基层医疗服务机构的开发上已突破 10 万家。同时公司积极拓展线上销售渠道，报告期公司线上销售额已达到 2,200 余万元。公司自建的营销队伍在渠道上进行了细分、强化管理和培训后，综合能力得到进一步提升，实现了良好快速的发展，促进公司产品更深和更广的覆盖，为公司今后的销售增长奠定了基础。谢谢。

13、请问贵公司的乙肝药替芬泰项目，现在的具体进展情况？何时能进行二期临床试验？

答：感谢您对公司的关注。公司替芬泰项目已按要求完成联合用药的非临床试验，正在准备提交 2 期临床方案。谢谢。

14、贵州百灵正在推进哪些合作项目？

答：感谢您对公司的关注。公司在研新药研发项目有黄连解毒丸项目、益肾化浊颗粒项目、冰莲草含片项目、芍苓片项目、1.1 类化药替芬泰项目、糖宁通络项目、“治疗呼吸道病毒感染中药 1 类新药（暂定名 BD-77）”等。对外投资项目有：云南植物药业、重庆海扶、成都蹟灵、中灵广惠等。以上研发项目和合作项目的成功推进将会为公司未来的发展提供良好的支撑。谢谢。

15、贵州百灵近几年来不向股东分红是怎么回事？

答：感谢您对公司的关注。基于公司 2023 年度正在实施股份回购方案，同时根据公司战略发展规划及主营业务的资金需求，并综合考虑当前的经济环境、公司经营现状、资金状况、在建及筹备的扩能技改等建设项目资金投入情况等因素，为保障公司生产经营的持续稳定运行和主营业务的积极拓展，公司 2022 年度利润分配预案为：2022 年度不派发现金红利，不送红股，不以资本公积金转增股本。后续公司将会根据公司生产经营情况，按照相关规定，采取包括现金分红等方式积极回报广大股东。谢谢。

16、请问糖宁这么多年，去年还有很多医院想合作，目前怎么没有动静了，还有 301 一直说要与合作，结果这么久了，也没有下文了，能不能给予合理解释？

答、感谢您对公司的关注。目前公司糖宁通络已在贵州省、湖南省、云南省、内蒙古自治区和广西壮族自治区获得《医疗机构制剂注册批件》，其中云南省为 2022 年度新增。目前公司正在积极推进 301 总医院、广东省中医院、中国中医科学院广安门医院、河北省中医药、福建中医药大学附属第二医院、武汉市中医院、山东省省立医院、宁夏自治区中医院、南通大学附属医院等国内知名医院的制剂申报工作，布局现已覆盖全国 18 个省区市。该项目的相关进展情况公司将会及时的披露。谢谢。

17、贵州百灵的未来发展计划是什么？

答：感谢您对公司的关注。公司将持续秉持“专精于药、专注于人”的核心价值观，上下坚决贯彻董事会制定的“强化公司在苗药领域的龙头地位，力争成为中成药领域具有核心竞争优势的企业”的发展战略目标，全面提升中成药（苗药）产业竞争优势，围绕“品牌化、专业化、规模化”的原则，通过打造规模化制造平台、全渠道营销平台、大品种创新平台、产业链整合平台四个平台，集中优势打造明星产品，扩大市场规模提高营收利润，聚焦企业核心竞争力提高各方面收益，实现有效并购促进企业的全面发展，使公司成为产品优势明显、核心竞争力突出、品牌影响广泛、社会美誉度高的全国医药健康行业知名企业。谢谢。

18、贵州百灵 BD-77 什么时候上市

答：感谢您对公司的关注。公司新药研发项目“治疗呼吸道病毒感染中药 1 类新药（暂定名 BD-77）”目前还处于临床前研究阶段，后续公司将根据项目取得的阶段性进展情况，及时、准确、完整的披露相关情况。谢谢。

附件清单	无
日期	2023 年 5 月 18 日