

证券代码：002331

证券简称：皖通科技

安徽皖通科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20230518

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位及人员	线上参与公司 2022 年年度报告网上说明会的投资者
时间	2023 年 05 月 18 日（星期四）下午 15:00-17:00
地点	“皖通科技投资者关系”微信小程序
形式	线上形式
上市公司接待人员	董事长：陈翔炜先生 董事会秘书：张骞予先生 财务负责人：许晓伟女士 独立董事：王忠诚先生
交流内容及具体问答记录	<p>1、问：公司 2022 年在智慧城市业务层面发展趋势如何？未来怎样开拓市场、从而继续夯实基本盘？</p> <p>答：您好，面对复杂的国内外形势，公司秉承“本地化、专业化、贴近化”的服务理念，围绕“智慧大交通+智慧新城市”新业务架构，持续优化业务发展模式及组织架构。2022 年公司智慧城市版块营业收入同比增长 10.87%，板块营业收入及其中省外业务收入均再创历史新高。公司继续依托落地的项目将加速形成示范效应，撬动区域市场，拓展业务版图。同时加大研发投入，保持技术更新迭代，加强品牌建设及人才队伍建设。谢谢！</p>

2、问：请问公司累计在手订单金额有多少？

答：您好，在经营管理层的带领下，公司积极开拓市场，经营状况逐步向好发展，具体内容请参见公司 2022 年年度报告“第十节财务报告营业收入和营业成本履约义务分析”。谢谢！

3、问：一季度营业收入较去年同期下滑是什么原因造成的？

答：您好，公司营业收入及经营活动现金流呈现明显的季节性特征，通常上半年收入较少，大部分收入在下半年实现；2023 年一季度，公司达到结算时点的项目减少，由此导致一季度收入下滑。未来公司将努力打破现有市场资源舒适圈，勇于进取，不断开拓，不断培育新型盈利模式和盈利渠道，为企业发展培育新的利润增长点。谢谢！

4、问：南方银谷连续减持的原因？

答：您好，南方银谷减持主要是基于其自身资金需求。谢谢！

5、问：华通力盛目前运营如何，预计年回报率多少？

答：您好，公司以现金 18,830 万元收购华通力盛 70% 股权，目前华通力盛经营情况良好，在手订单充沛，业务稳步发展。根据公司与华通力盛原股东签订的《股权转让协议》，对方承诺，华通力盛 2022 年度、2023 年度、2024 年度的规范净利润分别不低于 2,300 万元、3,300 万元、4,300 万元，三年累计承诺净利润不低于 9,900 万元，若标的公司在业绩承诺期内累计实现的三年规范净利润之和达到 9,900 万元的 95%（即 9,405 万元）即视为完成承诺净利润。如利润达不到承诺利润，差额部分由华通力盛

原股东补足。谢谢！

6、问：今年有哪些新签重大项目？中标金额有多少？

答：您好，公司本年度持续加强市场拓展，陆续中标邢台市智慧广电数字乡村工程建设项目、合安高速公路柯坦互通立交收费站机电工程、G312 合六路（南岗镇-侯店路）智能交通工程等多个优质项目。中标金额未达到披露标准，中标详情可通过各中标公示网站查询。谢谢！

7、问：当今的资本市场 ESG 指标越来越成为评判上市公司价值的工具，皖通科技在社会责任方面具体都做了哪些工作？

答：您好，公司的发展离不开社会的支持，回报社会是公司的责任和使命。公司在不断为股东创造价值的同时，也积极承担对职工、客户、社会等其他利益相关者的责任。公司一直坚持以负责任的态度对待自己、家人、员工、商业伙伴、股东乃至整个社会。具体内容详见公司 2022 年度社会责任报告。谢谢！

8、问：高速公路信息化领域的营收情况及占比情况？

答：您好，高速公路信息化领域，围绕高速公路信息化全生命周期，根据交通管理的实际需求，提供“创新产品+解决方案+运维服务”的完整产业链服务，形成集软件开发、系统集成、运维服务等全套智慧高速信息化解决方案，业务能力位居全国前列。业务范围覆盖收费结算、营运管理、出行服务、集成运维等多个板块，致力实现高速出行的“人-车-路-网-云”全面协同。具体内容请参见公司 2022 年年度报告“第三节管理层讨论与分析的主营业务分析”。谢谢！

9、问：上市公司进行投资并购是完善产业链布局和整合价值驱动要素的重要路径，未来公司会有怎样的运作打算？

答：您好，未来，公司将根据自身经营发展情况，在持续深耕主营优势业务的基础和前提下，结合资本市场大环境以及行业发展趋势，综合考虑多重因素调整业务结构，做出最有利于公司全体股东的最佳决策，不断驱动公司价值最大化的提升。谢谢！

10、问：领导好，请问公司对目前公司的股价和市值是否满意？有回购计划吗？

答：您好，持续聚焦主业、扎实做好业绩，是对市值提升最大的驱动要素。但同时我们也应该注意到，二级市场公司股票价格走势短期受很多因素影响。未来，我们将不断提升企业核心竞争力、驱动公司释放成长价值，从而给投资者良好的长期回报；公司将在法律法规许可的情况下，积极探索股份回购、股权激励、员工持股计划等措施，以实际行动切实维护公司价值。谢谢！

11、问：系统集成目前在行业内的竞争优势主要体现在？

答：您好，公司系统集成业务秉承“本地化、专业化、贴近化”的服务理念，提供全天候、高质量的客户信息和系统维护、升级、改造服务。针对业主不同维度的产品需求，公司可最大程度考虑业主个性化需求，提供满足客户多维需求的定制化产品，实现“人无我有，人有我精”定制化竞争新模式。谢谢！

12、问：公司业绩连续亏损3年了，营收持续下降，买了公司股票，这两年我们散户投资者也亏损累累，请问今年能不能改善啊？

答：您好，作为公众公司，我们长期致力于提升公司价值最大化，积极回报投资者，一直是公司的重点工作。在我们看来，认真做好主业，保持业绩稳步增长是公司市值管理的基础。本年度，公司将在董事会和管理层的领导下，在全体员工的共同努力下持续探索新一代信息技术与交通运输、港口航运、智慧城市、智慧环保等业务的智能融合，以精耕现有优势业态为基础，积极开拓产业新业态为导向，强化产业协同赋能力度为机遇，不断探索公司第二生命曲线，助力公司全面转型升级，努力以良好的业绩回报广大股东和投资者。谢谢！

13、问：基于智能网联公路ATC无人收费系统研究进程如何？何时可以投入使用？

答：您好，目前项目在研，具体进程详见后续公司定期公告。谢谢！

14、问：怎样应对订单季节性波动风险？

答：您好，公司将密切把握客户需求趋势、不断加大科技研发力度，优化和丰富产品结构，保持信息化产品的技术领先优势；进一步优化营销体系，加大国内渠道及海外拓展力度，不断加强客户积累，积极拓展潜在客户市场；采取多元化市场策略，依托既有的市场资源优势，不断培育新型盈利模式和盈利渠道，努力降低季节性波动对公司业绩的影响。谢谢！

15、问：现在公司整体的产能情况是怎样的？以及未

	<p>来产能规划。</p> <p>答：您好，公司为软件与信息技术服务类企业，非生产型企业，不直接涉及产能相关问题。目前公司整体经营活动一切正常，主营业务保持健康平稳发展；未来，公司将继续坚定贯彻落实交通强国决策部署，积极探索新一代信息通信技术与交通运输、港口信息化、智慧城市等业务领域的深度融合，致力于构建“智慧大交通+智慧新城市”新模式。公司将严格按照相关制度要求及时、准确地向投资者披露经营动态和重大信息，敬请关注公司在指定媒体发布的相关公告。谢谢！</p> <p>16、问：未来公司的业绩增长动力？</p> <p>答：您好，公司发展战略与国家“十四五”规划及“交通强国”战略紧密结合。公司坚持创新驱动发展，注重科技创新赋能企业发展，致力于大交通行业数字化、智能化建设，推动交通领域发展由传统要素驱动向创新技术驱动转变，不断增强企业发展新动能，培养公司新的利润增长点。谢谢！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动未涉及应披露的重大信息。</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无。</p>