

证券代码：002927

证券简称：泰永长征

编号：2023-008

贵州泰永长征技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
活动参与人员	投资者网上提问	
时间	2023年5月17日 15:00~17:30	
地点	全景网“投资者关系互动平台” (https://ir.p5w.net)	
形式	网络远程	
公司接待人员	董事长、总经理：黄正乾 董事、副总经理：贺贵兵 董事会秘书、财务负责人：韩海凤 独立董事：刘善敏	
交流内容及具体问答记录	<p>公司主要就投资者提出的公司 2022 年年报及公司治理、发展战略等相关问题进行互动和沟通：</p> <p>1、新能源车市场方兴未艾，每辆新能源车都要兼顾电驱系统的输出和控制。通常来说，电驱系统主要包括电机、驱动控制器以及变速器；同时还要配合高压配电箱、车载充电器等配件，蕴含巨大商机，公司作为国内低压电气领军企业，有无该领域的技术储备，有没有进入该领域的计划？</p> <p>尊敬的投资者，您好。公司注重业务的协同效应，充分利用配电技术和充电技术融合的优势，为新能源充电服务提供更多有价值的一体化解决方案。感谢您的建议与关心。</p> <p>2、充电桩设备竞争激烈，同质化现象非常严重。公司有无考虑绑定头部车企，迅速做大做强？新能源车农村市场比城市更有优势，公司有无考虑开发便携式充电桩设备，相信一定有广阔的市场。</p> <p>尊敬的投资者，您好。国内充电桩市场确实竞争激烈，公司基于自身研发、制造和现有客户渠道基础，利用配电技术和充电技术融合的优势，在部分运营商、优质集团地产以及公共建筑等项目中已得到具体应用，并在积极拓展充电行业细分领域，如主机厂、公交、物流、电网等。公司便携式充电桩已上市并实现商用，公司会积极把握市场机会。感谢您的宝贵建议。</p> <p>3、董事长夫妇持筹约 60%，有无考虑引进强有力的战投？快速拓宽公司业务，收购的重庆公司就是非常好的例子，使公司快速进入了国网系统。</p>	

尊敬的投资者，您好。公司会审慎考虑投资者的宝贵建议，在专注自身主营业务稳定发展的同时积极寻求外延式发展的机会，以更好的业绩回报股东和投资者。感谢您的建议和关注。

4、公司稳健有余，利润增速强差人意，剔除利用募集资金收购的重庆公司营收，公司本身一块业务几乎没多大增长，请公司谈下这个情况！

尊敬的投资者，您好。感谢您对公司的关注与支持。公司专注于高质量、规范化经营，注重稳健发展。受宏观环境及房地产市场等影响，公司配网设备类产品和配电电器类产品收入较上年有一定波动，行业同类企业整体均出现不同程度下滑。结合不同行业细分市场的周期性波动，公司将积极把握国家双碳战略、新基建战略以及新型电力系统建设带来的发展机遇和契机，持续加大研发投入，大力推进新能源风/光/储/充行业开发，集中资源深耕 5G 通讯行业，加大智能配电网建设市场布局，并积极把握智能变-配-充电产品和解决方案国产替代机会，全力以赴争取在众多不确定性因素的情况下做到有效增长。感谢您的关注。

5、公司营收 9 亿多，应收账款 4 亿多，请问公司是否通过赊销来提高营收？如此高的应收款势必给企业带来极大风险，请问公司如何改变现状？

尊敬的投资者您好，公司的应收账款现状基本与公司业务模式和收入规模相匹配，对公司正常经营无重大影响。公司十分重视应收账款风险管控，有完善的信用管理制度和应收账款管理流程并有效执行。同时，受宏观环境及房地产市场等影响，公司积极通过多种方式持续加强应收账款的清收工作，对于重点项目进行专门督导跟进使风险降低可控。感谢您的关注。

6、公司的产品在国内外市场的销售情况如何？

尊敬的投资者，您好！目前公司主要业务以国内市场为主，部分产品有通过系统集成商等方式应用到海外项目中。感谢您的关注。

7、公司有为粤港澳大湾区地铁项目提供产品与服务吗？都提供了哪些？

尊敬的投资者，您好！公司多年来持续为全国轨道交通客户提供优质服务，包括大湾区相关地铁项目。感谢您的关注。

8、公司在城市轨道交通建设中的市场份额如何？

尊敬的投资者，您好！轨道交通是公司主营业务的重要目标市场，公司在国内，如北京、上海、杭州、贵阳等城市均有轨道交通项目应用。感谢您的关注。

9、公司充电桩业务主要聚焦于哪些方面？都和哪些客户合作？

尊敬的投资者，您好！充电桩业务是公司重点市场拓展方向之一，公司目前具备完善的交直流充电桩产品线及充电运营管理平台，并在全国多个省市具体项目中得到较多应用，主要在部分运营商如普天新能源，部分优质地产集团客户如招商地产以及部分公共建筑项目的充电场站建设中，如深圳大学、深圳坪山体育场馆以及部分机场项目中。未来公司将加快直流桩的拓展，加快推进光储充一体化、有序充电、大功率快充、V2G 充电等先进技术的研究布局、产品开发、工程应用等，延展和丰富公司现有的产品业务线和商业模式。感谢您的关注。

10、公司有参与 5G 基站建设项目吗？简要介绍下

尊敬的投资者，您好！公司智能型小型断路器系列产品在中国铁塔全国 5G 基站建设项目中得到广泛应用，公司持续推出为客户创造价值的新型智能产品，为 5G 建设贡献力量。感谢您的关注。

11、泰永长征的市场竞争力如何？面临的主要挑战是什么？

尊敬的投资者，您好！公司坚守“让电气改变人类生活、使能源高效服务社会”的企业使命，致力于实现“成为能效管理及智慧电气的领先者”的企业愿景。始终坚持技术创新与品牌战略，公司定位于中低压电器行业中高端品牌，以技术创新支撑差异化竞争策略。公司已布局前瞻性行业技术发展，在能效管理智慧云平台、自动转换开关、智能断路器产品在国内同类产品中具有显著的技术优势，并在国内率先推出电力电子驱动的固态断路器。公司具备为不同细分行业客户提供全领域智慧变电、配电、用电、充电整体解决方案的能力。同时，公司也面临着产业变革、行业发展带来的技术迭代及新应用场景的挑战，需要加大研发投入，实现技术研发及经营模式的创新。感谢您的关注。

12、公司可以提供哪些覆盖风/光-储-充应用场景电力系统建设的新能源行业解决方案？

尊敬的投资者，您好。在新能源应用领域，公司已具备完善的变配电产品和解决方案，可适用于新能源风电、光伏、储能、充电配电系统中。同时，公司目前具备完善的交直流充电桩产品线及充电运营管理平台，利用配电技术和充电技术融合的优势，可为终端用户不同规模和场景的充电场站提供完善的集变电、配电、充电、运营一体化整体解决方案。感谢您的关注。

13、公司最近有生产针对轨道交通领域配电建设的最新产品吗？简单说下

尊敬的投资者，您好。近年来公司加大对智能配电系统方面的技术研究和创新，针对轨道交通智慧配电系统，创新性推出了 TBBQ7 系列智能 ATSE 双电源转换开关、智能物联网断路器等产品，感谢您的关注。

14、公司在数据中心细分领域的合作对象都有哪些公司？与腾讯有合作吗？

尊敬的投资者，您好。公司在数据中心细分领域主要包括通信运营商、政企能数据中心以及数据中心单体项目，公司在腾讯宝安数据中心等项目建设中得到具体应用。

15、全国越来越多的地方建起了分布式光伏，公司对此有何布局？有关于此的产品吗？

尊敬的投资者，您好。公司在新能源光伏领域已具备完善的配电产品，针对分布式光伏和集中式光伏等应用的产品解决方案，公司将进一步拓展在各类新能源光伏场景中配电产品的市场应用。感谢您的关注。

16、公司的“ECO 可持续发展”品牌战略的核心目标是什么？

尊敬的投资者，您好。公司以“ECO 可持续发展”品牌战略理念为指引，以卓越的创新力(Excellent)、专业高效的智慧物联解决力(Connect)以及开放共生的持续力 (Openness) 为核心基础，建立公司品牌与客户的深层次链接，坚持创新驱动，持续以强大的品牌力，完善的产品解决力和综合实力，在实现自身可持续发展的同时赋能客户实现碳中和目

标，成为客户、合作伙伴坚实的支撑。感谢您的关注。

17、在智慧物联光伏并网方面，公司都做了哪些工作？

尊敬的投资者，您好，公司定位于中高端市场，聚焦客户价值创造，坚持以技术创新实施差异化的战略。根据新能源光伏并网的特点和应用场景，公司积极拓展产品的应用范围，针对性开发了适用于光伏使用场景的 MA40HU（HUH）系列、MA70HU（HUH）系列新能源专用万能式断路器、MB70 系列智能物联网塑料外壳式断路器等产品，以满足智慧物联光伏的需求。感谢您的关注。

18、泰永长征的研发团队规模如何？客户群体主要是哪些企业或机构？

尊敬的投资者，您好。公司近年来逐步加大研发投入，形成由技术研究院+研发中心+研发中试机构组成的组织架构，具有健全的结构、硬件、软件、平台信息等相关领域的专业人才团队，拥有 TUV、CNAS 等认证资质的电气实验室。公司研发项目以市场为导向，基于细分行业客户的具体需求，重点聚焦于 5G 通讯、智能电网、新能源、轨道交通等行业客户。感谢您的关注。

19、与同行业内其他公司相比，泰永长征的差异化在哪里？

尊敬的投资者，您好。公司坚守“让电气改变人类生活、使能源高效服务社会”的企业使命，实现“成为能效管理及智慧电气的领先者”的企业愿景，始终坚持技术创新与品牌战略，努力实现公司战略目标。

①技术优势。公司定位于中低压电器行业中高端品牌，以技术创新支撑差异化竞争策略，掌握了多项低压电器产品的核心专利技术。公司生产销售的 PC 级自动转换开关、智能断路器产品在国内同类产品中具有显著的技术优势，并在国内率先推出电力电子驱动的固态断路器，在智能配电领域处于行业领先地位。

②完善的产品解决力优势：公司目前具备为不同细分行业客户提供全领域智慧变电、配电、用电、充电整体解决方案的能力，在技术上进行配电技术与充电技术融合创新，可满足客户的各类需求。

③全流程生产优势：公司具备从原材料加工到成品装配再到仓储运输的全流程生产能力，在产品品控、满足客户定制化需求、成本管理等方面有一定优势，同时，提高客户使用体验和满意度。感谢您的关注。

20、加快推进充电基础设施建设、支持新能源汽车下乡和乡村振兴，这些消息对公司有什么样的影响？

尊敬的投资者，您好。公司具有符合新能源汽车乡村应用的解决方案，公司将充分发挥配电技术与充电技术融合优势，积极响应国家新能源产业政策。感谢您的建议和关注。

21、公司如何利用数字化赋能低碳转型？

尊敬的投资者，您好。公司实施了 MES 系统及能效管理系统，进行了自身数字化建设。并通过开发智能化变、配、充电元器件与 TYT Future 智能云系列软件平台，对输电、配电、用电环节进行智能化管控与效率提升，助力客户实现数字化和低碳转型，实现节能增效。感谢您的关注。

22、公司作为地铁线路建设的资深配电系统解决方案服务商，参与了全国哪些地铁线路建设？占比多少？

	尊敬的投资者，您好。公司产品在北京地铁、上海地铁、成都地铁、武汉地铁等省市均有项目应用，感谢您的关注。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	不适用
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件	无