

# 联化科技股份有限公司投资者关系活动记录表

证券代码：002250

证券简称：联化科技

编号：20230518

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他			
参与单位名称及人员姓名	长城证券	肖亚平	中金公司	裘孝峰、李熹凌
	浙江正植	项敬康	弘尚资产	沙正江
	中银国际	范琦岩	诺安基金	张伟民
	价值在线	黄新考	湘财证券	孙皓、朱春兰
	山西证券	程俊杰	个人投资者	侯传波
	个人投资者	张付云	个人投资者	李永华
	个人投资者	冯大彬		
时间	2023年5月18日			
地点	黄岩耀达酒店会议室			
上市公司接待人员姓名	董事长、总裁	王萍	副董事长	彭寅生
	董事	George Poe	董事、高级副总裁	何春
	独立董事	Zhang Yun	高级副总裁	樊小彬
	高级副总裁、董秘	陈飞彪	财务总监	薛云轩
	公司医药事业部负责人	张建中		
投资者关系活动主要内容介绍	<p>2022年度实现营业收入为786,546.56万元，比上年同期增加19.41%，其中主营业务收入中的工业业务收入为785,629.59万元，比上年同期增加21.31%；利润总额为94,443.92万元，比上年同期增加126.57%；归属于上市公司股东的净利润为69,683.84万元，比上年同期增加120.93%，2022年度公司营业收入实现新的突破，与公司客户的连接更为紧密，各基地生产经营正常。</p> <p>2023年第一季度，公司实现营业收入195,728.67万元，比上年同期增加15.61%，归属于上市公司股东的净利润4,458.64万元，比上年同期减少39.85%，主要原因为英国子公司工厂在</p>			

建工程转固及去年年底其他基地在建工程转固计提的折旧费用较同期增加。

### **1、随着公司收入的增加和公司体量的成长，利润率的小幅波动会较为明显的影响利润，公司在未来如何提高利润率？**

公司主要采用 CDMO 业务模式，毛利较为稳定，原材料采购、汇率波动等风险会使得成本增加，进而导致毛利率下降。持续改进工作是公司的长期任务，今年公司的重点工作之一也是提升公司利润率，包括且不限于优化供应链、降低“三废”处理成本、提高生产效率等方式。相信随着技术水平的提高、产线的优化升级等工作的完成落实，公司在利润率方面会保持竞争力。

### **2、公司进入新能源领域的原因？**

公司于 2015 年开始分事业部运营，功能化学品事业部的建立是为了充分发挥公司在过去发展中的积累的技术与经验。功能化学品事业部成立后，便根据行业发展与市场情况明确了公司进行新能源市场的战略，并完成相关中试实验。公司认为新能源行业发展快速、市场发展周期长，重要性程度高，能够为人类创造美好生活，符合公司“绿色化学和技术创造美好生活”的使命，与公司的价值观和自身能力有极高的契合度。现如今，公司各基地运转基本正常，公司更有信心在新能源、新材料方面发展，加快新能源战略的执行与项目实施。

公司认为，新能源领域的赛道“足够宽、足够长”。公司有信心有实力开发更多的产品。

### **3、公司英国基地的亏损原因？收购英国基地是否达到了当初的收购目标？**

英国子公司 2022 年亏损的主要原因系：相关产线升级改造使得产能利用率下降，进而导致的收入减少，叠加国际局势变化导致的能源价格上涨和汇兑损失等。截至目前，产线升级改造工作已基本完成。公司收购英国子公司主要是为满足客户需要、推动公司国际化发展。英国子公司在维系国外客户、规避贸易波动、发挥协同效应、保障供应链稳定、分散生产风险

等方面有着重要作用。与此同时，英国基地正在发挥的“桥接作用”，为公司整体特别是国内生产基地带来较为丰富的业务。相信在未来，公司能够更好地深挖英国基地的价值，深化与客户的战略关系，研发生产出更多前沿产品。

#### **4、公司新能源业务产品六氟磷酸锂、双氟磺酰亚胺锂的进展如何？公司面对竞争激烈的新能源市场有哪些优势？**

截至目前，六氟磷酸锂正在试生产阶段。我们未来将继续做好质量管理体系建设和生产工作。双氟磺酰亚胺锂则的相关工作也在按计划进行中。新能源市场的竞争非常激烈，但是我们认为新能源领域的赛道“足够宽、足够长”，我们有足够的时间去证明自己的能力，新能源市场也有足够的空间让我们做大做强。企业的发展需要长期蓄力，未来我们会在三个方面做好工作，一是做好产品竞争力；二是充分发挥我们在化学领域的优秀的质量管理体系的能力；三是继续提高技术创新能力，在面对高速的技术迭代挑战时取得优势。

#### **5、全球植保市场的景气度如何？公司如何做好国内外生产基地联动的效果？**

过去几年受世界紧张局势和地缘政治的影响，植保市场存在“保库存”的情况，现在则出现“去库存”的情况，这属于市场的正常反应。公司大部分产品属于专利期内的产品，且CDMO业务模式保证了生产情况受市场“去库存”挑战的影响不大。目前来看，公司在国内外跨基地管理方面，还是要做好英国基地的产能爬坡工作，盘活国内外资产，从而在内部迸发出新的活力。未来，公司将积极推进国内外基地的联动生产工作，为客户提供更多的生产服务解决方案。

#### **6、公司通过多事业部进行运营管理，能否发挥技术协同优势？**

公司采取多事业部管理，这与不同市场客户对公司的需求、不同市场产品在商业化生产阶段的差异、质量管理体系的差异、供应链体系的差异、研发侧重点差异等多种因素有关。以公司医药事业部为例，医药事业部以“制药思维”从事医药工作，在供应链、研发生产环境的洁净度、以及以GMP为代

	表的生产质量管理规范等方面，都与传统的精细化工行业有所不同。公司各事业部也会积极做好协同工作，互相沟通学习，提高各事业部质量管理体系。
附件清单（如有）	
日期	2023年5月18日