

证券代码：003011

证券简称：海象新材

浙江海象新材料股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-005

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
时间	2023年5月18日
地点	公司五楼会议室
参与单位名称	广发证券、嘉实基金
上市公司 接待人员姓名	董事会秘书：戴娜波女士 证券事务代表：吕思佳女士

<p>投资者关系活 动内容记录</p>	<p>1、公司季度收入环比增长情况有所放缓，公司如何判断市场需求？</p> <p>在目前的经济大环境下，很难精准预测全年趋势，但公司会以保持目前的增长趋势为目标努力。收入的环比波动与市场因素有关，2022 年部分波动也与之前海运紧张、出货放缓有关。</p> <p>2、客户是否有采购策略的变化，比如库存减少？</p> <p>在 2022 年之前，客户库存基本在三个月左右，2022 年我们走访客户时走访的多数客户库存大约是 1.5 个月，目前没有大变化。</p> <p>3、在美国市场，PVC 地板最终用在哪些市场？</p> <p>依据 2021 年的统计数据，大部分用于家装二次装修。</p> <p>4、在市场放缓的情况下，公司未来释放的产能是否有安排？</p> <p>公司新建产能按需规划，会依据市场需求进行匹配。</p> <p>5、公司产能利用率情况如何？</p> <p>2022 年整个集团的产能利用率在九成左右。</p> <p>6、公司大客户订单大幅提升，未来是否能保持良好合作？</p> <p>外销客户的粘性相对较好，客户一般会将同一个系列的产品委托给同一个供应商生产。未来合作情况主要与市场及客户本身需求相关，公司的技术储备、产品</p>
-------------------------	--

	<p>质量和交付能力是奠定大客户合作的基础，也是公司的核心竞争力。</p> <p>7、未来公司产品结构是否会升级？高端产品占比是否会提升？</p> <p>我们认为 LVT、WPC、SPC 产品并非必然的替代的关系，LVT、WPC、SPC 三种产品，各有优势，看客户的实际需求而定。</p> <p>8、原材料和汇率如何影响利率？</p> <p>公司产品大部分由美元结算，因此汇率变化会影响净利和毛利。原材料价格波动会影响净利和毛利。</p> <p>9、公司是否有与客户分担海运费的情况？</p> <p>海运费由客户承担。</p> <p>10、欧美本地是否有 PVC 地板产能，本地产能是否会提升导致进口需求下降？</p> <p>当前欧美本地市场产能占比较小，公司也将持续关注市场变化。</p> <p>11、公司未来是否会进行团队激励？</p> <p>公司有为股权激励和/或员工持股计划进行股份回购，目前回购正在进行中。公司会充分利用上市公司多种激励相结合的机制优势，重视员工尤其是核心团队的诉求，从而做好人员激励的工作，推动企业健康可持续发展。</p>
--	--

	<p>12、未来国内市场是否会布局？</p> <p>国内市场潜力较大，公司也一直有规划布局，但目前市场整体销量较小，主要与国内客户的认知有关。目前公司在其他城市有经销商，在上海设立了子公司，有布置展厅，内销方面与之前相比，销售有一定的突破，但总量上占主营业务份额较小。</p> <p>13、美国市场大致 PVC 地板发展历程如何？</p> <p>美国作为目前 PVC 地板主要消费国家之一，于二十世纪三十年代便引入 PVC 地板并开始工业化生产，行业初期产品主要应用于商业建筑。此后随着 PVC 地板技术的改良、结构的升级、种类的增加，具备了环保、可回收利用、耐磨、防潮、防滑和防火阻燃等优点，逐渐得到了消费者的认可。PVC 地板凭借着其良好环保性、稳定性、耐磨性在美国地面装饰材料市场上占据了一定比例的市场份额。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2023 年 5 月 18 日</p>