青岛国林科技集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2023-008

□特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 ☑ 业绩说明会 □期间发布会 □路演活动 □现场参观 □其他(电话会议) 参与单位名称及 通过"价值在线(www.ir-online.cn)"参与本次年度业绩说明会的投资者 时间 2023年5月19日15:00-16:30 地点 价值在线(www.ir-online.cn) 董事长兼总经理:丁香鹏先生; 独立董事:樊培银先生; 董事会秘书兼副总经理:胡文佳女士; 财务总监:刘彦璐女士; 保荐代表人:黄磊先生。 1.丁董事长,您好!请问公司乙醛酸的产能爬坡的进度是如何安排的?乙醛酸下游客户的拓展和销售情况如何?何时能正式对外报价?半导体清洗设备今年验证通过后预计能给公司带来多少业绩提升?臭氧设备目前的市场销售情况和在手订单是否持续回暖? 答:尊敬的投资者,您好。(1)目前乙醛酸爬坡进度在50%左右,由于乙醛酸结晶设备问题对于爬坡进度有一定影响,公司目前正在进行人工调试。如果采用人工结晶、自动结晶和水溶液产品同步进行的话,至6月底预计可达90%左右,但人工成本太高,故公司希望在设备调试成功后再进行产能爬坡。(2)乙醛酸下游客户销售情况:目前已有2-3家螯合肥企业通过中试实验验证,近期有采购订单,药用行业	-		
世期		□特定对象调研	□分析师会议
□ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □		□媒体采访	☑ 业绩说明会
参与单位名称及 通过 "价值在线(www.ir-online.cn)"参与本次年度业绩说 明会的投资者 时间 2023 年 5 月 19 日 15:00-16:30 地点 价值在线(www.ir-online.cn) 董事长兼总经理: 丁香鹏先生: 独立董事: 樊培银先生: 董事会秘书兼副总经理: 胡文佳女士; 财务总监: 刘彦璐女士; 保荐代表人: 黄磊先生。 1.丁董事长,您好! 请问公司乙醛酸的产能爬坡的进度 是如何安排的? 乙醛酸下游客户的拓展和销售情况如何? 何时能正式对外报价? 半导体清洗设备今年验证通过后预计能给公司带来多少业绩提升? 臭氧设备目前的市场销售情况和在手订单是否持续回暖? 答:尊敬的投资者,您好。 (1) 目前乙醛酸爬坡进度在50%左右,由于乙醛酸结晶设备问题对于爬坡进度有一定影响,公司目前正在进行人工调试。如果采用人工结晶、自动结晶和水溶液产品同步进行的话,至 6 月底预计可达 90%左右,但人工成本太高,故公司希望在设备调试成功后再进行产能爬坡。 (2) 乙醛酸下游客户销售情况: 目前已有 2-3 家		□新闻发布会	□路演活动
大員姓名 明会的投资者 时间 2023 年 5 月 19 日 15:00-16:30 地点 价值在线(www.ir-online.cn) 董事长兼总经理: 丁香鵬先生: 独立董事: 樊培银先生: 強立董事: 樊培银先生: 黄事会秘书兼副总经理: 胡文佳女士: 财务总监: 刘彦璐女士: 保荐代表人: 黄磊先生。 1.丁董事长,您好!请问公司乙醛酸的产能爬坡的进度是如何安排的? 乙醛酸下游客户的拓展和销售情况如何?何时能正式对外报价?半导体清洗设备今年验证通过后预计能给公司带来多少业绩提升?臭氧设备目前的市场销售情况和在手订单是否持续回暖? 答:尊敬的投资者,您好。(1)目前乙醛酸爬坡进度在50%左右,由于乙醛酸结晶设备问题对于爬坡进度有一定影响,公司目前正在进行人工调试。如果采用人工结晶、自动结晶和水溶液产品同步进行的话,至6月底预计可达90%左右,但人工成本太高,故公司希望在设备调试成功后再进行产能爬坡。(2)乙醛酸下游客户销售情况:目前已有 2-3 家		□现场参观	□其他(电话会议)
时间 2023 年 5 月 19 日 15:00-16:30 地点 价值在线(www.ir-online.cn) 董事长兼总经理: 丁香鵬先生; 独立董事: 樊培银先生; 董事会秘书兼副总经理: 胡文佳女士; 财务总监: 刘彦璐女士; 保荐代表人: 黄磊先生。 1.丁董事长,您好!请问公司乙醛酸的产能爬坡的进度 是如何安排的? 乙醛酸下游客户的拓展和销售情况如何?何时能正式对外报价?半导体清洗设备今年验证通过后预计能给公司带来多少业绩提升?臭氧设备目前的市场销售情况和在手订单是否持续回暖? 答.尊敬的投资者,您好。(1)目前乙醛酸爬坡进度在50%左右,由于乙醛酸结晶设备问题对于爬坡进度有一定影响,公司目前正在进行人工调试。如果采用人工结晶、自动结晶和水溶液产品同步进行的话,至 6 月底预计可达 90%左右,但人工成本太高,故公司希望在设备调试成功后再进行产能爬坡。(2)乙醛酸下游客户销售情况:目前已有 2-3 家	参与单位名称及	通过"价值在线(www.ir-online.cn)"参与本次年度业绩说	
地点 价值在线(www.ir-online.cn)	人员姓名	明会的投资者	
董事长兼总经理:丁香鹏先生; 独立董事:樊培银先生; 董事会秘书兼副总经理:胡文佳女士; 财务总监:刘彦璐女士; 保荐代表人:黄磊先生。 1.丁董事长,您好!请问公司乙醛酸的产能爬坡的进度 是如何安排的?乙醛酸下游客户的拓展和销售情况如何?何 时能正式对外报价?半导体清洗设备今年验证通过后预计能 给公司带来多少业绩提升?臭氧设备目前的市场销售情况和 在手订单是否持续回暖? 答:尊敬的投资者,您好。(1)目前乙醛酸爬坡进度在 50%左右,由于乙醛酸结晶设备问题对于爬坡进度有一定影响,公司目前正在进行人工调试。如果采用人工结晶、自动 结晶和水溶液产品同步进行的话,至6月底预计可达90%左 右,但人工成本太高,故公司希望在设备调试成功后再进行 产能爬坡。(2)乙醛酸下游客户销售情况:目前已有2-3家	时间	2023年5月19日15:00-16:30	
上市公司接待人 员姓名 独立董事: 樊培银先生; 董事会秘书兼副总经理: 胡文佳女士; 财务总监: 刘彦璐女士; 保荐代表人: 黄磊先生。 1.丁董事长,您好!请问公司乙醛酸的产能爬坡的进度 是如何安排的? 乙醛酸下游客户的拓展和销售情况如何?何 时能正式对外报价?半导体清洗设备今年验证通过后预计能 给公司带来多少业绩提升? 臭氧设备目前的市场销售情况和 在手订单是否持续回暖? 答:尊敬的投资者,您好。(1)目前乙醛酸爬坡进度在 50%左右,由于乙醛酸结晶设备问题对于爬坡进度有一定影响,公司目前正在进行人工调试。如果采用人工结晶、自动 结晶和水溶液产品同步进行的话,至6月底预计可达90%左 右,但人工成本太高,故公司希望在设备调试成功后再进行 产能爬坡。(2)乙醛酸下游客户销售情况:目前已有2-3家	地点	价值在线(www.ir-online.cn)	
上市公司接待人		董事长兼总经理:丁香服	鸦先生;
董事会秘书兼副总经理: 胡文佳女士; 财务总监: 刘彦璐女士; 保荐代表人: 黄磊先生。 1.丁董事长, 您好! 请问公司乙醛酸的产能爬坡的进度 是如何安排的? 乙醛酸下游客户的拓展和销售情况如何? 何 时能正式对外报价? 半导体清洗设备今年验证通过后预计能 给公司带来多少业绩提升? 臭氧设备目前的市场销售情况和 在手订单是否持续回暖? 答:尊敬的投资者, 您好。(1)目前乙醛酸爬坡进度在 50%左右,由于乙醛酸结晶设备问题对于爬坡进度有一定影 响,公司目前正在进行人工调试。如果采用人工结晶、自动 结晶和水溶液产品同步进行的话,至6月底预计可达90%左 右,但人工成本太高,故公司希望在设备调试成功后再进行 产能爬坡。(2)乙醛酸下游客户销售情况:目前已有2-3家		独立董事: 樊培银先生;	
财务总监: 刘彦璐女士; 保荐代表人: 黄磊先生。 1.丁董事长,您好!请问公司乙醛酸的产能爬坡的进度 是如何安排的? 乙醛酸下游客户的拓展和销售情况如何?何 时能正式对外报价? 半导体清洗设备今年验证通过后预计能 给公司带来多少业绩提升? 臭氧设备目前的市场销售情况和 在手订单是否持续回暖? 答:尊敬的投资者,您好。(1)目前乙醛酸爬坡进度在 50%左右,由于乙醛酸结晶设备问题对于爬坡进度有一定影响,公司目前正在进行人工调试。如果采用人工结晶、自动 结晶和水溶液产品同步进行的话,至6月底预计可达90%左 右,但人工成本太高,故公司希望在设备调试成功后再进行 产能爬坡。(2)乙醛酸下游客户销售情况:目前已有2-3家		董事会秘书兼副总经理:	胡文佳女士;
1.丁董事长,您好!请问公司乙醛酸的产能爬坡的进度是如何安排的?乙醛酸下游客户的拓展和销售情况如何?何时能正式对外报价?半导体清洗设备今年验证通过后预计能给公司带来多少业绩提升?臭氧设备目前的市场销售情况和在手订单是否持续回暖?答:尊敬的投资者,您好。(1)目前乙醛酸爬坡进度在50%左右,由于乙醛酸结晶设备问题对于爬坡进度有一定影响,公司目前正在进行人工调试。如果采用人工结晶、自动结晶和水溶液产品同步进行的话,至6月底预计可达90%左右,但人工成本太高,故公司希望在设备调试成功后再进行产能爬坡。(2)乙醛酸下游客户销售情况:目前已有2-3家		财务总监: 刘彦璐女士;	
是如何安排的? 乙醛酸下游客户的拓展和销售情况如何? 何时能正式对外报价? 半导体清洗设备今年验证通过后预计能给公司带来多少业绩提升? 臭氧设备目前的市场销售情况和在手订单是否持续回暖? 答:尊敬的投资者,您好。(1)目前乙醛酸爬坡进度在50%左右,由于乙醛酸结晶设备问题对于爬坡进度有一定影响,公司目前正在进行人工调试。如果采用人工结晶、自动结晶和水溶液产品同步进行的话,至6月底预计可达90%左右,但人工成本太高,故公司希望在设备调试成功后再进行产能爬坡。(2)乙醛酸下游客户销售情况:目前已有2-3家		保荐代表人: 黄磊先生。	
时能正式对外报价? 半导体清洗设备今年验证通过后预计能给公司带来多少业绩提升? 臭氧设备目前的市场销售情况和在手订单是否持续回暖? 答:尊敬的投资者,您好。(1)目前乙醛酸爬坡进度在50%左右,由于乙醛酸结晶设备问题对于爬坡进度有一定影响,公司目前正在进行人工调试。如果采用人工结晶、自动结晶和水溶液产品同步进行的话,至6月底预计可达90%左右,但人工成本太高,故公司希望在设备调试成功后再进行产能爬坡。(2)乙醛酸下游客户销售情况:目前已有2-3家		1.丁董事长,您好!	请问公司乙醛酸的产能爬坡的进度
给公司带来多少业绩提升?臭氧设备目前的市场销售情况和在手订单是否持续回暖? 答:尊敬的投资者,您好。(1)目前乙醛酸爬坡进度在50%左右,由于乙醛酸结晶设备问题对于爬坡进度有一定影响,公司目前正在进行人工调试。如果采用人工结晶、自动结晶和水溶液产品同步进行的话,至6月底预计可达90%左右,但人工成本太高,故公司希望在设备调试成功后再进行产能爬坡。(2)乙醛酸下游客户销售情况:目前已有2-3家		是如何安排的?乙醛酸~	下游客户的拓展和销售情况如何?何
在手订单是否持续回暖? 答:尊敬的投资者,您好。(1)目前乙醛酸爬坡进度在 50%左右,由于乙醛酸结晶设备问题对于爬坡进度有一定影响,公司目前正在进行人工调试。如果采用人工结晶、自动 结晶和水溶液产品同步进行的话,至6月底预计可达90%左右,但人工成本太高,故公司希望在设备调试成功后再进行 产能爬坡。(2)乙醛酸下游客户销售情况:目前已有2-3家		时能正式对外报价? 半	身体清洗设备今年验证通过后预计能
整:尊敬的投资者,您好。(1)目前乙醛酸爬坡进度在 50%左右,由于乙醛酸结晶设备问题对于爬坡进度有一定影响,公司目前正在进行人工调试。如果采用人工结晶、自动 结晶和水溶液产品同步进行的话,至6月底预计可达90%左 右,但人工成本太高,故公司希望在设备调试成功后再进行 产能爬坡。(2)乙醛酸下游客户销售情况:目前已有2-3家		给公司带来多少业绩提	仟? 臭氧设备目前的市场销售情况和
答: 尊敬的投资者,您好。(1) 目前乙醛酸爬坡进度在50%左右,由于乙醛酸结晶设备问题对于爬坡进度有一定影响,公司目前正在进行人工调试。如果采用人工结晶、自动结晶和水溶液产品同步进行的话,至6月底预计可达90%左右,但人工成本太高,故公司希望在设备调试成功后再进行产能爬坡。(2) 乙醛酸下游客户销售情况:目前已有2-3家		在手订单是否持续回暖	
50%左右,由于乙醛酸结晶设备问题对于爬坡进度有一定影响,公司目前正在进行人工调试。如果采用人工结晶、自动结晶和水溶液产品同步进行的话,至 6 月底预计可达 90%左右,但人工成本太高,故公司希望在设备调试成功后再进行产能爬坡。(2)乙醛酸下游客户销售情况:目前已有 2-3 家		答:尊敬的投资者,	您好。(1)目前乙醛酸爬坡进度在
结晶和水溶液产品同步进行的话,至6月底预计可达90%左右,但人工成本太高,故公司希望在设备调试成功后再进行产能爬坡。(2)乙醛酸下游客户销售情况:目前已有2-3家		50%左右,由于乙醛酸组	吉晶设备问题对于爬坡进度有一定影
右,但人工成本太高,故公司希望在设备调试成功后再进行 产能爬坡。(2)乙醛酸下游客户销售情况:目前已有 2-3 家		响,公司目前正在进行。	人工调试。如果采用人工结晶、自动
产能爬坡。(2)乙醛酸下游客户销售情况:目前已有 2-3 家		结晶和水溶液产品同步运	进行的话,至6月底预计可达90%左
		右,但人工成本太高, 持	故公司希望在设备调试成功后再进行
整合肥企业通过中试实验验证, 近期有采购订单, 药用行业		产能爬坡。(2)乙醛酸	下游客户销售情况:目前已有 2-3 家
		螯合肥企业通过中试实验	金验证,近期有采购订单,药用行业

订单逐渐增加,香兰素行业有部分企业正在做小试实验或中试实验验证。(3)半导体设备订单逐渐增加,具体业绩情况请关注公司披露的定期报告。(4)传统臭氧业务板块订单情况逐渐回暖,最近几个月合同订单平均在 3000 万左右。感谢您的关注。

2.请问新疆项目产能爬坡进度如何,上半年的满产计划 是否有变化?意向客户合同情况如何?还有就是乙醛酸国内 市场有很大需求、为什么部优先开发国内市场而寻求国外市 场?

答:尊敬的投资者,您好。(1)新疆项目目前爬坡进展 在50%左右,由于乙醛酸结晶设备正在改造升级,爬坡进度 有所影响。考虑到生产成本问题,目前乙醛酸结晶环节还不 能全部采用人工替代的方式,满产计划会根据实际销售情况 进行调整。如果未来几个月乙醛酸市场需求较大,公司会考 虑采用人工结晶、自动结晶的方式同步进行生产: 如果市场 需求量小,公司将优先采用自动结晶方式,减少采用人工结 晶方式,以降低生产成本。(2)乙醛酸下游客户销售情况: 目前已有2-3家螯合肥企业通过中试实验验证,近期有采购 订单, 药用行业订单逐渐增加, 香兰素行业有部分企业正在 做小试实验或中试实验验证。(3)由于国外对于原材料的质 量要求比较严格, 所以公司主攻国外市场, 希望争取好的市 场价格。国内虽然市场需求较大,但基本处于低价竞争的阶 段,对公司销售有所不利。但是公司也没有放弃国内市场, 目前对接的部分国内企业也在按照相应的月度产能计划在进 行排产。感谢您的关注。

3.公司预计新疆项目能够达到预期收益吗?

答:尊敬的投资者,您好。目前新疆项目尚处于试生产阶段,有小批量订单销售,经济效益将根据产能爬坡及销售进展情况逐步释放。感谢您的关注。

4.新修订的生活饮用水卫生标准对于公司的业务量会有 多大的提升?

答:尊敬的投资者,您好。新修订的《生活饮用水卫生标准》提出了推进供水设施改造、优化提升城市供水服务、健全保障措施等方面的要求,这与目前公司的主营业务相契合,未来公司将积极把握政策机遇,进一步加强公司核心竞争力,为行业和社会创造更大价值。感谢您的关注。

5.贵公司与赤峰黄金的诉讼进展如何,香港高等法院的 诉讼时效,最晚什么时候开庭?

答:尊敬的投资者,您好。香港高等法院常用商业合约时效是6年,公司与老挝万象矿业诉讼事项尚未开庭审理,公司将根据该案件进展情况及时予以公告。感谢您的关注。

6.子公司国林健康研发的产品为什么不大力推广走向市场化销售,目前区域代理销售团队是否组建完毕?产品富氧原子机有无意向推向美容机构或者医院

答:尊敬的投资者,您好。国林健康研发部分产品已完成小批量生产及市场用户体验,目前尚在搭建营销体系。产品富氧原子机产品未来不排除向美容机构或医院推广使用的可能。感谢您的关注。

7.未来行业格局如何?公司有什么战略和定位?

答:尊敬的投资者,您好。公司作为科技创新驱动型高新技术企业,将始终围绕臭氧技术产业及上下游行业应用技术进行研究,尤其是臭氧在高端市场的应用。近年来,臭氧技术在农业种植行业尤其是农作物驱虫、病虫害防治、改善土壤质量、提高作物产量等已逐渐展现优势,目前国外已推广使用;未来,臭氧冰将应用于食品科技界冷链物流、食品保鲜、去除异味等领域进一步带动臭氧食品加工行业的快速发展。

8.您好, 丁董事长, 公司乙醛酸项目已经爬坡到 50%的

产能了,什么时候才能形成正式报价?

答:尊敬的投资者,您好。公司乙醛酸产品目前已进行市场报价,销售产品包括乙醛酸晶体和乙醛酸水溶液,具体根据行业不同、客户对产品品质要求不同及市场情况差异化定价,关于乙醛酸具体报价不便对外透露。感谢您的关注。

9.贵公司固体乙醛酸≥98%纯度,达到市场高品质的要求 了吗?

答:尊敬的投资者,您好。公司高品质晶体乙醛酸产品已 经下游意向客户检测,产品品质符合要求。感谢您的关注。

10.目前公司的乙醛酸晶体已经可以直接用于生产线反应,不需要再将晶体转为水溶液,是否可以进一步降低成本?

答:尊敬的投资者,您好。经公司对接的部分螯合肥企业 验证,国林科技生产的乙醛酸晶体可直接用于生产线反应, 能够进一步为客户减少运行成本和环境保护成本。感谢您的 关注。

11.公司生产的高品质乙醛酸晶体纯度可以达到 99%,是 否具有市场唯一性?

答:尊敬的投资者,您好。公司目前尚未知悉市面上其他 企业可规模化生产高品质晶体乙醛酸产品(纯度 99%),感 谢您的关注。

12.请问新疆项目产能爬坡进度如何,上半年的满产计划 是否有变化? 意向客户合同情况如何? 还有就是乙醛酸国 内市场有很大需求、为什么 部优先开发国内市场而寻求国 外市场?

答:尊敬的投资者,您好。(1)新疆项目目前爬坡进展 在 50%左右,由于乙醛酸结晶设备正在改造升级,爬坡进度 有所影响。考虑到生产成本问题,目前乙醛酸结晶环节还不 能全部采用人工替代的方式,满产计划会根据实际销售情况 进行调整。如果未来几个月乙醛酸市场需求较大,公司会考虑采用人工结晶、自动结晶的方式同步进行生产;如果市场需求量小,公司将优先采用自动结晶方式,减少采用人工结晶方式,以降低生产成本。(2)乙醛酸下游客户销售情况:目前已有2-3家螯合肥企业通过中试实验验证,近期有采购订单,药用行业订单逐渐增加,香兰素行业有部分企业正在做小试实验或中试实验验证。(3)由于国外对于原材料的质量要求比较严格,所以公司主攻国外市场,希望争取好的市场价格。国内虽然市场需求较大,但基本处于低价竞争的阶段,对公司销售有所不利。但是公司也没有放弃国内市场,目前对接的部分国内企业也在按照相应的月度产能计划在进行排产。感谢您的关注。

13.公司乙醛酸的产能已经爬坡到 50%,何时能形成正式报价?

答:尊敬的投资者,您好。公司晶体乙醛酸产品已对外销售,产品价格根据原材料价格、产品品质、客户订单量等确定。感谢您的关注。

14.公司与上海驰钥私募的股份转让进展目前如何,什么时候会落地?

答:尊敬的投资者,您好。该股份协议转让事项尚在办理中,公司将根据进展情况及时予以公告。感谢您的关注。

15.贵公司与赤峰黄金的诉讼进展如何?香港高等法院诉讼时效是多久?最晚多久开庭?

答:尊敬的投资者,您好。香港高等法院常用商业合约时效是6年,公司与老挝万象矿业诉讼事项尚未开庭审理,公司将根据该案件进展情况及时予以公告。感谢您的关注。

16.在业务发展上,公司可能遇到的最大问题是什么?市场,还是技术,还是同行业竞争,还是管理?谢谢!

答:尊敬的投资者,您好。公司始终以技术创新为主导,

持续拓展臭氧下游应用领域研究。目前公司各类产品在水处理、半导体和化工行业都属于技术稀缺性产品,公司现阶段主要问题包括:传统产品受经济形势下行导致公司产品利润水平受到影响,新领域拓展受行业发展及推广验证过程所制约。感谢您的关注。

17.丁董事长,新疆项目从建设到现在将近 2 年多过去了,公司原本预计到 6 月份满产,刚才看你的回复,6 月底最高也只能有 90%的产量,而且近期都是小批量的订单,相对于 2.5W 吨的产能简直就是杯水车薪。如果近期没有大的订单,那么公司如何应对滞销影响今年整个公司的利润?

答:尊敬的投资者,您好。新疆项目自 2022 年 6 月初开始进行试生产,试生产期间由于疫情影响耽误将近 5 个月,实际产能爬坡的时间只有六七个月,对于化工行业来说,想要实现产品从试生产到产品销售的全面覆盖需要一定时间,设备的调试、运行、磨合也需要一定时间,公司下游客户进行产品的实验室检测、生产小试实验、生产中试实验以及将产品送至其下游客户验证,这期间至少需要 8 个月到一年半的时间。化工行业每周进行一次市场报价,客户会根据市场实时报价和当月产能情况进行订单采购,公司 2023 年第二季度的乙醛酸销售情况正在逐步提升,后续产能爬坡情况公司将按照实际销售进度及市场情况适当安排生产产能,降低生产成本,希望投资者对化工行业的特点有所了解并理解公司目前所处的阶段。感谢您的关注。

18.麻烦问一下,和万象矿业有没有沟通?或者调节和解 之类联系?

答:尊敬的投资者,您好。目前公司与万象矿业诉讼一案 已委托专业律师机构处理,公司将根据进展情况及时予以公 告。感谢您的关注。

19.新的饮用水标准对公司业务有增量吗?

答:尊敬的投资者,您好。新修订的《生活饮用水卫生标准》提出了推进供水设施改造、优化提升城市供水服务、健全保障措施等方面的要求,这与目前公司的主营业务相契合,未来公司将积极把握政策机遇,进一步加强公司核心竞争力,为行业和社会创造更大价值。感谢您的关注。

20.请问新的饮用水标准对公司业务带来增量吗?

答:尊敬的投资者,您好。新修订的《生活饮用水卫生标准》提出了推进供水设施改造、优化提升城市供水服务、健全保障措施等方面的要求,这与目前公司的主营业务相契合,未来公司将积极把握政策机遇,进一步加强公司核心竞争力,为行业和社会创造更大价值。感谢您的关注。

21.您好,刘总,请问贵司的 2023 年向特定对象发行股票的计划是为哪些项目准备的?

答:尊敬的投资者,您好。公司 2023 年向特定对象发行股票计划募集资金拟用于主营业务相关项目及补充流动资金。感谢您的关注。

22.希望公司新疆项目尽快解决乙醛酸结晶问题,争取按预计的 6 月底达到产能 100%。

答:尊敬的投资者,您好。您的期望与建议公司已收悉, 感谢您的关注。

23.麻烦问一下今年订单情况怎么样?传统业务方面和新业务,谢谢

答:尊敬的投资者,您好。公司传统臭氧业务板块订单情况逐渐回暖,最近几个月合同订单平均在3000万左右;2023年第二季度的乙醛酸销售情况正在逐步提升。感谢您的关注。

附	件清单(如	
	有)	
	日期	2023年5月19日