

## 2023 年 5 月 17 日投资者关系活动记录表

编号：2023-01

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	参与第一创业 2022 年年度报告网上业绩说明会的投资者
<b>时间</b>	2023 年 5 月 17 日 15:00-17:00
<b>地点</b>	全景网“全景路演”( <a href="https://rs.p5w.net/html/137425.shtml">https://rs.p5w.net/html/137425.shtml</a> ) 深圳证券交易所“互动易”平台“云访谈”栏目 ( <a href="http://irm.cninfo.com.cn/interview/interview/activityInfo?activityId=636607328519499776">http://irm.cninfo.com.cn/interview/interview/activityInfo?activityId=636607328519499776</a> )
<b>上市公司接待人员姓名</b>	第一创业证券股份有限公司董事、总裁王芳女士 第一创业证券股份有限公司董事会秘书屈嫫女士 第一创业证券股份有限公司副总裁、财务总监马东军先生 第一创业证券股份有限公司独立董事罗飞先生
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	投资者关系活动主要内容详见附件。 接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流和沟通，严格按照公司《信息披露事务管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
<b>附件清单（如有）</b>	第一创业 2022 年年度报告网上业绩说明会主要问题列表
<b>日期</b>	2023 年 5 月 17 日

附件：

## 第一创业 2022 年年度报告网上业绩说明会主要问题列表

**问：公司一季度业绩大幅增长的主要原因？**

答：您好，公司一季度业绩增长的主要原因系公司自营业务收入同比增加。谢谢！

**问：近年证券行业积极践行新发展理念，公司在 ESG 方面有哪些特色实践？**

答：您好，公司将可持续发展纳入公司愿景和发展战略，始终将自身发展与社会进步、环境改善紧密相连。近年来，公司从战略高度全面践行 ESG 可持续发展理念，从 ESG 治理、ESG 投融资、ESG 风险管理、ESG 信息披露等多方面开展 ESG 实践，致力于成为 ESG 实践的行业先行者和倡导者。公司在 ESG 领域已经创造了多个行业第一，建立并持续巩固 ESG 先发优势，不断提升公司可持续发展能力。

作为国内第一家加入联合国支持的负责任投资原则组织（以下简称“UN PRI”）的证券公司，公司与首都经济贸易大学等机构联合发起成立国内首家专门开展 ESG 研究的高校智库——中国 ESG 研究院，行业首家支持并落实 TCFD（气候相关财务信息披露工作组）信息披露建议，创设并持续运作行业首个 ESG 整合策略债券型券商资管产品——“第一创业 ESG 整合债券”系列，与首都经济贸易大学中国 ESG 研究院等机构联合牵头起草发布国内首个企业 ESG 信息披露标准《企业 ESG 披露指南》团体标准，并配套牵头起草发布《企业 ESG 评价体系》和《企业 ESG 报告编制指南》团体标准。公司作为证券业金融机构代表参与《深圳市金融机构环境信息披露指引》的内部讨论及修改完善工作；作为深圳市绿色金融协会绿色金融标准委员会副主任委员单位积极参与《金融机构投融资环境效益信息披露指标要求》等标准制定工作；参与中国证券业协会远程课程共建，申报的《ESG 理念在信息披露方面的应用》和《ESG 理论与实践》两门课程入选中国证券业协会远程培训课程。

公司成立 ESG 委员会，在董事会领导下全面统筹推进 ESG 实践，持续完善 ESG 投研体系，健全 ESG 风险管理制度和流程，丰富 ESG 产品和服务，并积极输出 ESG 实践经验，不断提升可持续发展能力和影响力。公司 2021 年、2022 年连续两年入选恒生 A 股可持续发展企业基准指数（HSCASUSB）成份股，2022 年深交所国证 ESG 和 Wind ESG 评级获 AA 级的行业最高评级，MSCI ESG 评级提升为 BBB 级，标普可持续发展评估得分位列中国内地行业第二。谢谢！

**问：公司未来的发展策略以及经营思路是什么？**

答：您好，公司将继续坚持“成为有固定收益特色的、以资产管理业务为核心的证券公司”的战略目标，保持战略定力、久久为功；积极把握资本市场全面深化改革的历史机遇，锐意进取、踔厉奋发，在特色化和差异化发展上重点部署，持续提升核心竞争力。公司始终秉持“以客户为中心”的经营理念，不断探求深度理解客户，精准服务客户，以成就客户为使命，砥砺前行。公司打造“一个一创”客户管理与协同服务体系，调整组织架构和业务流程，夯实投研能力，强化链接投资者和产业客户的服务能力，动态优化协同和交叉销售机制，建立业务示范分支机构，培育协同文化，提升组织效率和协同效力，开展综合金融新业务模式探索；持续聚焦京津冀、粤港澳大湾区及长三角区域，积极拥抱新兴产业，深耕优势业务，助力实体经济高质量发展；布局金融科技，实现经营管理全面数字化转型；优化人才结构，持续加大人才梯队建设和专业能力培养，致力于为客户提供专业、精准、高效的综合金融服务。谢谢！

**问：公司如何看待全面实施注册制的实施？全面注册制对公司业务有哪些影响？**

答：您好，全面实行股票发行注册制，标志着新一轮资本市场改革迈出重大步伐。股票发行注册制将在更广阔的空间发挥其制度优势，促进资本市场更好发挥服务实体经济的功能。全面注册制通过市场化的发行、定价机制把选择权交给市场，充分贯彻以信息披露为核心的理念，发行上市全过程更加规范、透明、可预期。

全面注册制为证券行业的发展带来新的机遇，同时也带来新的挑战。全面注册制为证券公司的投行业务、投资业务等带来增量业务机会，同时也对证券公司的投研能力、定价能力、执业质量、销售能力、资本实力等综合服务能力提出了更高要求。公司将继续强化投研能力，提升定价及销售能力，严控执业质量，加快在重点行业和区域的服务能力布局，强化内部协同，以客户为中心提供专业优质的综合金融服务，积极迎接机遇和挑战。谢谢！

**问：2022 年固收交易业务尤其是做市业务交易量大幅增长，公司在交易业务方面有什么思路和布局？**

答：您好，公司固定收益业务积极践行交易驱动战略，不断提升投研能力、定价能力和交易能力。2022 年固定收益业务围绕客户需求，加大交易人员布局，由专人专岗负责不同品种的报价交易工作。在做市品种上，不断拓宽做市品种，2022 年在利率品种报价的基础上，加大对信用债的报价，在报价上覆盖市场主要交易品种和交易期限。在客户服务上，深挖银行、

保险、理财和基金等客户的不同交易需求，根据市场变化，加强与客户的联动。谢谢！

**问：公司大股东股权转让现在进展如何？受让首创股权是否完成？**

答：您好，公司于2023年4月21日披露了《关于变更主要股东获得中国证监会核准批复的公告》。公司严格按照监管规定履行信息披露义务，将按相关规定披露主要股东变更事项的后续进展，请知悉，谢谢！

**问：请介绍一下公司主营业务及主要业务设立以来的变化情况？**

答：您好，公司是经中国证监会批准设立的综合类证券公司，公司证券业务牌照较为齐全。公司及下属子公司主要为机构客户、个人客户提供综合金融产品和服务，从事的主要业务有资产管理业务、固定收益业务、投资银行业务、证券经纪及信用业务、私募股权基金管理及其他投资业务、自营投资及交易业务。

公司资产管理业务主要包括券商资管和公募基金管理两部分，公司主要从事集合资产管理、单一资产管理和专项资产管理等券商资产管理业务，通过控股子公司创金合信从事公募基金和私募资产管理等业务。公司资产管理业务将进一步强化投研能力和投研体系建设，持续开展“固收+”产品体系搭建，提升销售能力，做大管理规模，加强风控能力建设，为投资者创造长期稳健回报。创金合信将持续提升投研能力，完善产品布局；抓住业务机遇，夯实金融科技支撑，开展渠道建设；重视投资者陪伴，为客户提供优质丰富的精品基金和财富管理服务。

公司固定收益业务主要分为销售业务和投资交易业务。固定收益业务将继续向“以交易驱动为核心”转型，以交易驱动为引擎，投资、销售为两翼，加强一、二级联动，强化交易协同，围绕交易效率、规模进行能力构建；通过打造涵盖客户交易全生命周期的服务组织，提升客户服务能力。

公司通过全资子公司一创投行从事投资银行业务。投资银行业务将在“聚焦产业、聚焦区域”的基础上夯实客户基础；加强布局专精特新客户，强化北交所项目储备和发行，为各类硬科技企业、创新成长型企业提供便捷高效的融资服务；加强各业务板块的内部协同，向客户提供综合金融服务。

公司证券经纪及信用业务主要向客户提供证券经纪、证券投资咨询、融资融券、金融产品销售、股票质押式回购等多样化金融服务。证券经纪业务将以客户为中心，围绕零售客户和机构客户财富管理需求进行产品引入和设计，加快向财富管理转型，构建投顾体系，持续提升客

户服务能力，进一步做大客户基础，完善机制，使分支机构成为公司的全业务线展业窗口。

公司通过全资子公司一创投资从事私募基金管理业务，设立和管理私募股权投资基金。私募股权基金管理业务将提升投资能力，抓住科技强国和资本市场改革机遇，深化布局科技专精特新赛道。

公司自营投资及交易业务主要包括权益类证券投资、权益类衍生品投资以及新三板做市业务，将在控制风险的基础上，努力获取相对稳健的投资收益。谢谢！

**问：公司有没有计划推出股权激励或员工持股计划？**

答：您好，公司推行“公开、公平、透明、市场化”的人力资源政策，同时努力创造开放、创新、包容、协作的文化氛围和组织生态，致力于不断吸引和成就认同公司文化的优秀人才，不断创造发展机会，实现人才与公司的共同成长。关于股权激励或员工持股计划，公司持续关注并积极研究，若有相应进展将按监管规定进行披露。谢谢！

**问：请问独立董事，如何看待最近的独立董事制度改革？您在日常工作中是如何发挥监督作用的？**

答：您好，本次上市公司独立董事制度改革明确了独立董事的职责定位，并在独立董事任职资格、履职方式、履职保障等方面进行了优化，有利于进一步提升上市公司规范运作水平、保护中小投资者合法权益、推动资本市场健康稳定发展。

作为公司独立董事，本人严格按照相关规定认真履行职责，积极参加公司股东大会、董事会及董事会各专门委员会会议，认真审阅各项议案；日常及时获取公司的经营情况和管理状况及行业其他相关信息，通过审阅定期报告、公司信息披露文件等资料，了解公司经营状况以及公司各重大事项的进展情况，同时持续关注媒体、网络关于公司的报道，掌握公司动态，通过电子邮件、电话等方式与公司保持日常联系，形成有效的沟通机制，能够及时掌握公司经营、合规管理及风险管理等工作情况。谢谢！

**问：第一大股东的变化对公司发展会有什么影响？**

答：您好，北京国管是以国有资本运营和股权管理为重点，以国有资本证券化和价值最大化为目标的北京市属重点骨干企业。北京国管成为公司主要股东后，可积极调动各方优质资源，进一步推动公司市场拓展与业务发展，强化股东赋能与战略协同，促进公司价值提升与国有资

产保值增值。谢谢！

**问：国内各券商纷纷加大数字化转型投入力度，公司在这方面的发展规划？**

答：您好，2022年，公司发布《2022-2024年信息技术发展规划》，重新梳理和明确了公司数字化战略，建立以能力建设为目标的项目组合，指导未来三年数字化建设，同时以新方法论和ITBP(IT业务合作伙伴)机制为抓手，促进科技与业务融合。在数据治理方面，公司深化数据标准建设，挖掘业务数据应用场景，完善数据治理体系；在项目建设方面，公司推进自研优化。公司围绕提升客户价值、助力业务开展、提高运营效率，构建了数字化转型的基础。谢谢！

**问：公司是否有通过再融资方式补充资本金的计划？**

答：您好，再融资是证券公司补充资本金、扩大业务规模、提高风险防御能力的重要手段。如果公司启动再融资计划，需经董事会、股东大会审议，并将按监管要求进行信息披露。谢谢！

**问：请介绍一下公司的国有股股东和外资股股东持股情况？**

答：您好，截至2023年3月末，公司前十大股东中，北京首都创业集团有限公司、北京国瑞国企改革发展基金(有限合伙)和北京首农食品集团有限公司均为北京国资背景的企业，其持有公司股份的比例分别为12.72%、4.99%和4.99%；香港中央结算有限公司为公司境外法人股东，其持有公司股份的比例为1.62%。谢谢！

**问：公司在资产管理业务方面有哪些核心竞争力？公司或者公司股东有没有考虑兼并重组，以扩大业务规模，提高核心竞争力？**

答：您好，公司提出“以资产管理业务为核心”的战略目标并已坚持六年。公司较早进行资产管理业务布局，券商资产管理业务持续打造“固收+”主动管理能力和产品创设能力，已经建立ESG、FOF投资先发优势和ABS业务特色，在公募REITs业务方面做了良好布局；控股新锐基金公司创金合信，并参股老牌基金公司银华基金。创金合信坚持公募基金业务与私募资产管理业务双核驱动的发展战略，建立了独特的经营模式和优秀的人才队伍，实现快速发展。

对于证券公司而言，内涵式发展和外延式发展都将是证券公司做大做强的重要路径。公司如有相应计划，将严格按照相关规定履行程序并进行信息披露。谢谢！

**问：公司大股东变更后，未来实际控制人是否会发生变化？董监高是否有变化？**

答：您好，本次公司主要股东变更不会导致公司无控股股东、无实际控制人的情况发生变化。北京国管成为公司主要股东后，可以依法根据公司章程的规定向股东大会提名董事、监事候选人，由股东大会进行审议。谢谢！

**问：2022年创金合信公募管理规模大幅增长，请问未来的目标和打法是怎样的？**

答：您好，公司控股子公司创金合信坚持公募基金管理业务与私募资产管理业务双核驱动的发展战略，继续快速发展。公募基金管理业务上，创金合信已建立固收、权益、量化、指数、MOM、FOF、QDII 等多类型的产品线，并在周期、新能源、医药、消费、科技、资源主题等行业赛道进行了产品布局，为客户提供定义清晰、风格多样的产品选择。私募资产管理业务上，创金合信为客户提供个性化的产品解决方案，加强系统建设，持续提升客户体验，增强客户粘性。

2023年，创金合信将一如既往肩负普惠金融行业使命，秉承投资者利益优先，为投资者创造价值，着力提高投资者获得感；相信研究创造价值，持续提升投研能力，完善产品布局；抓住业务机遇，夯实金融科技支撑，开展渠道建设；重视投资者陪伴，为客户提供优质丰富的精品基金和财富管理服务。谢谢！

**问：请问您如何看待公司盈利能力的未来趋势情况？**

答：您好，随着资本市场深化改革积极推进，全面注册制打开投行业务和股权投资业务增量空间，同时也对“看门人”职责提出了更高要求。与此同时，资本市场制度型开放稳步推进，证券行业加速对外开放，证券行业发展加速分化，行业集中度提升，差异化竞争格局逐步显现。

公司将继续坚持“成为有固定收益特色的、以资产管理业务为核心的证券公司”的战略目标，保持战略定力；积极把握资本市场全面深化改革的历史机遇，锐意进取、踔厉奋发，在特色化和差异化发展上重点部署，持续提升核心竞争力。公司始终秉持“以客户为中心”的经营理念，不断探求深度理解客户，精准服务客户，以成就客户为使命，砥砺前行。公司打造“一个一创”客户管理与协同服务体系，调整组织架构和业务流程，夯实投研能力，强化链接投资者和产业客户的服务能力，动态优化协同和交叉销售机制，建立业务示范分支机构，培育协同文化，提升组织效率和协同效力，开展综合金融新业务模式探索；持续聚焦京津冀、粤港澳大湾区及长三角区域，积极拥抱新兴产业，深耕优势业务，助力实体经济高质量发展；布局金融科技，实现经营管理全面数字化转型；优化人才结构，持续加大人才梯队建设和专业能力培养，

致力于为客户提供专业、精准、高效的综合金融服务。谢谢！

**问：公司同行业主要竞争对手有哪些，公司最主要的核心竞争优势在哪里？**

答：您好，公司根据自身禀赋，提出“成为有固定收益特色的、以资产管理业务为核心的证券公司”的战略目标，在特色化和差异化发展上重点部署，同时积极与优秀同业学习交流。

公司的核心竞争力，第一是保持战略定力，坚持“以客户为中心”的经营理念，坚持“成为有固定收益特色的、以资产管理业务为核心的证券公司”的战略目标，在特色化和差异化发展上重点部署，持续提升核心竞争力；第二是多元的股权结构和有效的公司治理机制；第三是党建引领，夯实优秀的企业文化；第四是建立 ESG 先发优势，提升可持续发展能力。谢谢！

**问：股权转让完成了吗？**

答：您好，公司于 2023 年 4 月 21 日披露了《关于变更主要股东获得中国证监会核准批复的公告》。公司严格按照监管规定披露主要股东变更事项的进展，请知悉，谢谢！

**问：请问公司在市场开拓方面有哪些规划？**

答：您好，公司坚持“成为有固定收益特色的、以资产管理业务为核心的证券公司”的战略方向，继续贯彻“以客户为中心”的经营理念，强化“一个一创”的协同，持续提升产品能力、服务能力，为客户提供优质金融产品和服务，努力为客户创造价值。

固定收益业务继续向交易驱动转型，坚持“以交易为核心，投资与销售为两翼”的定位，销售业务进一步提升对各类机构的服务深度，投资交易业务持续加强投研能力建设，保持交易活跃度。资产管理业务坚持打造“固收+”主动管理能力，以固定收益为特色，以 FOF 为权益及量化投资突破口，持续完善产品线布局，持续提升投研能力。投资银行业务坚持“聚焦区域、聚焦产业”的业务发展定位，全力把握全面注册制的改革机遇，蓄力开发北交所 IPO 业务，提升服务北京国资的能力。经纪及信用业务将继续秉承“客户资产稳健增值”目标，向财富管理转型。谢谢！

**问：公司有信心成为市值千亿级别的证券公司吗？**

答：您好，公司管理层致力于公司持续、稳健、健康发展，坚持“成为有固定收益特色的、以资产管理业务为核心的证券公司”的战略方向，坚持“以客户为中心”的经营理念，提升综合金融服务能力，提升公司抗风险能力和综合实力，为广大投资者创造长期价值。谢谢！

**问：请问公司在保障安全运营方面有哪些措施？**

答：您好，公司高度重视系统和网络安全，信息系统持续稳健运行。公司通过数据定期备份、加强信息系统和网络安全管理、加强系统安全和压力测试、持续优化完善系统性能、建立灾难备份系统、建立健全应急预案、定期开展应急演练、加强信息技术项目管理等措施防范信息系统风险。谢谢！

**问：公司股价长期低迷，北京国管成为第一大股东后，对公司市值做大做强有何规划，回报广大股东？**

答：您好，北京国管成为公司主要股东后可积极调动各方优质资源，进一步推动公司市场拓展与客户服务，强化股东赋能与战略协同，促进公司价值提升。公司股价受多种因素的影响，请投资者理性投资，合理控制投资风险。谢谢！

**问：公司在财富管理转型方面有何进展，未来如何协同发挥公司在固收、资管领域的优势？**

答：您好，去年以来，公司持续在财富管理转型上进行投入，包括强化分支机构在 AUM 上的考核、投资顾问系统的构建、投资顾问和理财经理财富管理能力的持续培训等，积极为财富管理转型打造基础能力。

对于个人客户而言，固定收益产品是资产配置中非常重要的组成部分，公司将重点发挥在固收领域的优势，以报价回购、参公改造的大集合产品、固收小集合产品、稳健型公募 FOF 等作为固收配置底层资产，为客户进行资产配置，大力推动客户从单品认购向整个家庭资产配置转变。对于机构客户而言，固定收益产品是机构理财最重要的工具，符合机构稳健经营的要求。公司将大力推动机构理财业务，强化与机构客户的业务联系，为机构客户提供固收产品多元化选择，推广固收产品定制、FOF 基金，发挥 ESG 先发优势大力发展公益型固收资管类产品。谢谢！

**问：请问公司与控股股东、实际控制人是否存在同业竞争？**

答：您好，公司无控股股东、无实际控制人，不涉及与控股股东、实际控制人存在同业竞争的情况。谢谢！

**问：请介绍一下公司工会持股、职工持股会持股、信托持股、委托持股等情况？**

答：您好，公司不存在工会持股、职工持股会持股的情况。公司严格按照《证券公司股权管理规定》履行股权管理职责，持有公司 5%以上股份的股东不存在信托持股、委托持股的情况。谢谢！

**问：公司连续三年利润分配方案均为每 10 股派发 0.4 元，能不能适当提高现金分红力度？**

答：您好，从广大股东利益、公司发展及监管要求等综合因素考虑，公司 2022 年度利润分配预案如下：以现有总股本 4,202,400,000 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.40 元（含税），实际分配现金红利为 168,096,000.00 元，占公司 2022 年当年实现的可供分配利润 329,230,578.26 元的 51.06%。公司本次利润分配方案符合监管及公司制度关于现金分红的有关规定，有利于公司的长期发展。该利润分配预案尚需提交公司股东大会审议。谢谢！

**问：请介绍一下影响公司盈利能力连续性和稳定性的主要因素有哪些？**

答：您好，公司坚持“成为有固定收益特色的、以资产管理业务为核心的证券公司”的战略目标，保持战略定力；积极把握资本市场全面深化改革的历史机遇，锐意进取、踔厉奋发，在特色化和差异化发展上重点部署，持续提升核心竞争力。

公司所处的证券行业，受经济形势和市场环境的影响较大，业绩会呈现一定的波动。一方面公司始终秉持“以客户为中心”的经营理念，不断探求深度理解客户，精准服务客户，扩大客户基础，稳定资本中介业务收入，积极拓展多元化收入来源；另一方面，公司积极应对市场变化，采取有效措施防范、管理和控制业务经营活动中面临的各类风险，以降低证券市场波动对业绩带来的影响。谢谢！

**问：公司股价长期低迷，请问如何看待？**

答：您好，公司股价受多种因素影响，请广大投资者理性投资，合理控制投资风险。公司战略清晰、经营稳健，严格落实利润分配政策，致力于为股东创造长期价值。谢谢！

**问：公司的海外业务情况如何？海外生产经营情况如何？**

答：您好，公司目前没有经营开展海外业务。谢谢！

**问：公司是否享受高新技术企业税收优惠政策？可以简单介绍下吗？**

答：您好，公司不属于高新技术企业。谢谢！

**问：请介绍一下公司的战略投资者持股及其简况？**

答：您好，公司目前未引入战略投资者。谢谢！

**问：独立董事如何看待公司的分红政策？**

答：您好，公司实行持续、稳定的股利分配政策，公司的股利分配重视对投资者的投资回报并兼顾公司的可持续发展。近年来，公司现金分红占当年实现的可供分配利润的比例均在30%以上，2020年为36.48%，2021年为36.94%，2022年为51.06%，占比持续提升。公司根据盈利状况和经营发展需要，结合对投资者的合理投资回报等情况，制定当年的利润分配方案，保持利润分配政策的连续性和稳定性，既考虑了投资者的当前收益，也考虑了长期利益。谢谢！

**问：证监会反馈让贵公司提供北京金控的盖章，请问贵公司提供了吗？**

答：您好，公司于2023年4月21日披露了《关于变更主要股东获得中国证监会核准批复的公告》。谢谢！

**问：请介绍是否存在关联交易，关联交易对财务状况和经营成果的影响如何？**

答：您好，公司严格按照《深圳证券交易所股票上市规则》《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第1号——主板上市公司规范运作》等有关法律法规和准则及公司章程、公司制度等相关规定进行关联交易管理。公司发生的关联交易遵循平等、自愿原则，定价公允，不存在损害公司及股东利益的情形，亦不影响公司的独立性，公司主要业务不因关联交易而对关联人形成依赖。谢谢！

**问：近期AI及ChatGPT引发社会广泛讨论，公司在数字技术赋能财富管理业务方面有何实践或规划？**

答：您好，公司一直致力于探索数字技术在财富管理业务方面的赋能应用，已实践了智能客服、智能搜索、智能外呼、智能交易、智能运营、智能资讯等功能开发及应用。随着AI技术的日益成熟，公司将不断提升应用效果，切实提升服务效能；公司也将努力完善基于客户行为分析的账户诊断与客户画像功能、优化智能投顾功能，打通KYC（了解你的客户）与KYP（了解你的产品）的链条，更好满足客户个性化的财富管理需求。谢谢！

**问：请您介绍一下公司未来发展战略？**

答：您好，公司将继续坚持“成为有固定收益特色的、以资产管理业务为核心的证券公司”

的战略目标，保持战略定力；积极把握资本市场全面深化改革的历史机遇，锐意进取、踔厉奋发，在特色化和差异化发展上重点部署，持续提升核心竞争力。谢谢！

**问：公司最新一期的股东户数？**

答：您好，公司通过定期报告披露股东数量，根据公司《2023年一季度报告》，截至2023年3月31日，公司股东户数为223,332户。谢谢！