

证券代码：000950

证券简称：重药控股

重药控股股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-007

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	线上参与公司重药控股 2022 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2023 年 5 月 19 日 下午 15:00-16:00
地点	“重药控股投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长：袁泉先生 总经理：刘伟先生 独立董事：章新蓉女士 财务总监兼董事会秘书：邱天先生
交流内容及具体问答记录	<p>1、问：恭喜！在您领导下，公司稳定发展，取得不俗成绩。回顾这几年，公司对普通投资者的回报与公司的财务费用，反差明显。大家理解，但可能不代表支持。请问贵司是否有具体地改善措施？顺便能否分享一下您作为一名投资者，您的感受与心得？谢谢！</p> <p>答：公司重视股东合理回报，并兼顾经营发展资金需求制定分红计划。自上市以来，公司始终立足主业，聚焦市场需求，同时公司管理层也勤勉尽责，致力于持续提升经营业绩，持续创新，驱动公司内在价值增长。</p> <p>2、问：我是 2007 年重药控股还叫建峰化工时买入的，已经 17 年了，因为当时买入时认为该股发展潜力很大，但实际上回报率很低，两次重组、两次改名，第一次重组是因为环保</p>

问题而终止，第二次面临退市，现在我对该公司的发展前景看好，公司提出到 2025 年营收达一千亿，我会长期持有贵公司股票的，相信公司会做大做强来回报股东的。

答：感谢您对公司的支持与信赖。

3、问：公司未来是否有打算拓宽新业务来实现新的利润增长点吗？

答：公司“十四五”的总战略指导思想为“一千两双三百城、三化四能五路军”，其中“一千”指销售规模超 1000 亿元，“两双”指内生式增长和外延式扩张双轮驱动，“三百城”指布局完成全国 300 个地级市，“三化”指大力发展“批零一体化、产品全面化、业务数字化”，“四能”指显著提升和培育“营销业务、供应链、IT 和辅助诊疗”的四个服务能力，“五路军”指基于核心分销业务，打造“器械试剂、专业药房、中药健康品、第三方储配和新兴业务”五个未来重要利润贡献的战略部队。

4、问：融资成本怎样控制

答：公司会进一步优化融资成本，降低财务费用比率。

5、问：应收账款怎样处理

答：公司主营医药商业，应收账款普遍较大，且应收账款的主要对象为医院且主要是公立医院，回款期虽长但相应回款风险较低。公司高度重视应收账款的清收，近年来采取了加强应收账款考核力度、严控“两金”规模、开展应收账款出表业务、加强采购管理、持续完善资信管理等措施。后续公司将结合高质量发展的要求，继续并强化相关措施，努力实现公司经营活动现金流的改善。

6、问：预计今年的研发投入水平如何？

答：公司持续投入医药研发，通过了解精准医学、靶向治疗、转换医学、循证医学等当今医药科技发展的前沿，并坚持以创新为发展理念，结合国内外医药发展的方向和疾病谱的发

展变化，以符合临床和市场需求为原则，以药物经济学评价为基础，以实施 MAH 制度为契机，加大与国内外研发机构的合作，通过引进消化和自主创新相结合，坚持“研发一批，投产一批、跟进一批、关注一批”思路，按照国际化标准不断开发适合公司战略发展的新产品，实现医药工业产品和医药商业协同快速发展。

7、问：请问公司是否有下一步的资本运作规划？如何解释营业收入越来越高，但毛利率持续走低，资产负债率越来越高的问题？公司是否有在研项目以增加盈利增长点？

答：公司将根据公司愿景及发展战略，并结合资本市场情况适时开展相关资本运作，以满足公司经营发展的需要，致力于为股东、员工和社会创造价值。国家集采、医保控费等政策深入推进，进一步促使药品价格调整，医药流通企业毛利率进一步降低。近年来，公司销售规模持续提高，资金需求量加大，由于融资主要来源于债务性融资，导致资产负债率逐步升高。公司紧紧围绕“十四五”规划，深耕细作医药商业，创造良好的发展前景，以优良的业绩表现为所有投资者创造价值。

8、问：何时分红

答：公司于 5 月 18 日召开年度股东大会审议通过了利润分配议案，接下来将按程序办理。感谢您的支持与关注。

9、问：请问贵公司 2023 年有什么规划。

答：2023 年是公司“十四五”规划承上启下的关键之年，我们将充分利用行业整合的重要时间，抓机遇、创新局、持续强基固本、提升行业地位。重点从落实国企目标、提升发展质量；加快网络布局、夯实竞争能力；优化业务结构，打造发展引擎；加强风险管控，强化发展保障；深化文化管理，履行社会责任。

10、问：公司医药工业未来 1-2 年可以上市的创新品种有哪些？

答：公司研发板块目前已有 3 个品种获得国家药审中心补充资料通知，其中 1 个完成补充研究资料的提交。完成 1 个品种的上市注册申请，其他在研品种处于药学及临床研究不同阶段，基本形成研发梯队。

11、问：公司的长期短期贷款为什么举高不下？

答：随着公司业务规模不断扩大，所需营运资金相应增加。

12、问：枸橼酸托法替布片预计何时上市？定价策略如何？

答：该项目已提交注册申报，目前正在国家药审中心审评过程中。

13、问：请问公司在 IVD 领域有何优势？与中元汇吉的合作去年给公司带来了多大的裨益？

答：公司在 IVD 方面主要是以配送试剂耗材为主，2022 年与中元汇吉合作，实现销售大约 2 亿元。

14、问：公司今年的营业额目标是多少？营业额增长点主要是什么？营业额增加较快的部分利润率是否同步增长？

答：2023 年公司预计实现营业收入 740-800 亿元。

15、问：营业收入这么多，为什么总市值这么低呢？

答：股价的表现受多方面因素影响，公司会踏实做好经营，争取以良好的业绩回报广大投资者；同时，公司一直高度重视投资者关系管理，我们将继续努力做好各项工作，与资本市场投资者积极沟通，积极传递公司价值，增进市场认同。

16、问：医药行业整合具体是什么？公司在行业整合机遇期有什么目标或者计划？

答：医药行业整合具体指行业集中度提升，即行业的资源要素会向全国性、区域性和省市级骨干企业集中。公司将利用行业整合机遇，积极布局，高质量发展成为大型全国性综合药

	<p>品流通企业。</p> <p>17、问：一季度公司的销售情况如何？ 答：公司一季度经营情况详见公司于 2023 年 4 月 27 日披露的《2023 年一季度报告》。</p> <p>18、问：星期一可不可以拉个涨停，让我出来 答：公司坚持稳健良好经营，提升业绩带动公司价值增长。</p> <p>19、问：业绩是不是不好呀，怎么一直跌。 答：公司对未来发展充满信心，我们始终相信良好的发展和预期是决定股价走势的核心。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动期间，公司不存在透漏任何未公开重大信息的情形。</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>