

证券代码：000411

证券简称：英特集团

浙江英特集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-004

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	国信投资、兴业证券、永安国富、盛元智本、睿郡资产、融通基金、中信建投、奥博资本、国诚投资、德邦证券、招商证券、湘财证券、中庚基金等共17位投资者
时间	2023年5月19日上午9:00—11:00
地点	公司会议室
上市公司接待 人员姓名	董事兼副总经理费荣富、董事会秘书谭江、总经理助理朱强、运营副总监许可、战略规划与证券事务部（董事会办公室）总经理刘金喜、财务管理中心副总经理易微凌、证券事务代表裘莉
投资者关系活 动主要内容介 绍	<p>一、公司基本情况介绍、2022年度及2023年一季度业绩说明</p> <p>二、投资者提问与回答</p> <p>（一）公司药品零售业务的未来发展规划如何？</p> <p>回答：截至目前，公司共拥有各类线下门店近200家。公司始终坚持“一路向C（终端）”战略，把药品零售业务的发展作为公司的一项重点战略，我们未来将继续发挥批零一体的优势，完善可控终端网络布局，加快推进批零协同、B2B与B2C融合，持续推进各类药房布局优化和扩展，创新服务模式，择机开展药品零售领域的投资并购，推动药品零售业务做强做优做大。</p> <p>（二）收购百善医疗对公司有何影响？</p> <p>回答：2023年4月11日，公司召开九届二十八次董事会议审议通过了《关于收购百善医疗51%股权并签署<股权转让协议>的议案》。此次收购百善医疗是公司“一体两翼”战略落地执行的具体举措，对完善公司在体外诊断领域的战略布局具有积极意义，也有利于公司加强与医疗器械工业头部企业的业务合作。</p>

（三）未来公司是否会进一步开展投资并购？

回答：公司下一步投资并购的思路，将继续以“一体两翼”发展战略为指引，围绕公司核心竞争能力打造和竞争优势构建，聚焦医药健康核心主业，积极关注创新业态机会，好中选优、宁缺毋滥，稳健实施高质量的并购重组，通过并购进一步巩固公司市场地位，加大对“新零售”尤其是社会零售药房和“医疗器械”业务的战略布局力度，更加优化主业的营收结构和利润结构，进一步提升上市公司的持续盈利能力、价值创造能力和资本回报水平，推动上市公司高质量发展，更好地回报广大投资者。

（四）实施重大资产重组对公司的主要影响？

回答：本次重大资产重组的影响可以从三个角度来说，第一是管理角度，公司全资持有英特药业后，有利于公司后续开展资产业务整合和组织架构调整，进一步优化资源配置和提升管理效率；第二是财务角度，本次重组显著提升了上市公司归母口径的净资产、净利润和每股收益等财务指标，资本规模和市值规模进一步提升，公司的资本实力、展业能力和抗风险能力得到显著提升；第三是从今后发展空间的角度，本次重组后浙江省国际贸易集团体系共持有公司63.70%股份，进一步增强了国有资本的控制力，也为公司后续运作打开了空间。因此，无论是对上市公司，还是对广大投资者来说，本次重组意义重大、影响深远。

（五）公司2023年一季度业绩增长的原因？

回答：2023年一季度公司实现归属于上市公司股东的净利润6831.21万元，同比增长43.67%。利润增长的主要原因，一是营业收入增长的带动，一季度实现营业收入79.02亿元，同比增长10.84%；二是公司本次重大资产重组获批复后顺利实施，于今年2月完成了核心子公司英特药业的资产过户，实现对英特药业全资化，即英特集团对英特药业的持股比例由原50%增至100%，重组后增加了上市公司归母口径的净资产、净利润和每股收益等财务指标，增强了公司的持续盈利能力与抗风险能力。

（六）公司分红派息的政策是怎么样的？

回答：根据公司《未来三年股东回报规划（2023-2025年）》，公司的分红政策是“满足现金分红条件时，当年度应进行现金分红，现金分红比例不低于当年公司实现的可分配利润的10%”。实际情况是，2021年和2022年公司的现金分红比例均达到了上市公司归母净利润的30%。

（七）英特物联网的建设进度如何？

回答：英特物联网建设的英特集团公共医药物流平台绍兴医药产业中心项目已在2021年底建成完工并达到预定可使用状态，目前已投入使用。

	<p>（八）近几年集中带量采购的影响及公司的应对措施？</p> <p>回答：集中带量采购的实施虽导致现有相关品种的存量业务承压，但相关品种医保支出的节省给新品的增量业务带来了机会。因此，公司积极转型，升级业务模式：一是通过降本增效积极争取带量采购中标品种，实现以量换价；二是积极引进进口专利药物及国产创新药物，不断培育孵化，形成新的营收增长极；三是借助数字化的营销管理工具打开市场，建立VBP数据库覆盖带量采购品种在下游销售情况，协助上游供应商增加市场份额。从公司财务报表看，近年来的销售和利润情况总体保持稳步增长态势，反映了我们公司积极应对相关政策变化的成效。</p> <p>（九）药品零售小规模纳税政策对公司有什么影响？</p> <p>回答：公司药品零售相关子公司的规模绝大部分在小规模零售纳税政策所规定的五百万元销售额以上，小规模零售业务占比非常小，因此该政策对公司的影响很小。</p>
<p>附件清单 （如有）</p>	
<p>日期</p>	<p>2023年5月19日</p>