

证券代码：002291

证券简称：遥望科技

佛山遥望科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2023 -004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2022年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2023年05月22日 15:00-16:30
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 谢如栋先生 副董事长兼财务总监 李刚先生 董事兼董事会秘书 何建锋先生 独立董事 梁黔义女士 杭州遥望网络副总裁 宋雨翔先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 公司位于乔司的商城迟迟不开业的原因是什么？相对于传统商城，有何优势？</p> <p>答：该项目目前正在筹备中，尚未确定开业时间。公司计划将该商城的消费环境进行沉浸式主体化包装，使文化、体验、艺术和消费环境进行融合，有望成为潮流人群网红打卡地。公司作为商城的独家运营，全面把控直播流量，打造服饰供应链平台：①借助“遥望”品牌号召力，商城将汇集数百家国内外一线品牌服饰，从明星、设计师、买手，到头部供应链品牌，各种类型和风格服饰全面覆盖。再加之，遥望云构建的线上服饰供应链，遥望将初步构建“线上+线下”全域流量服饰供应链平台，实现公司平台化属性进一步深化。同时公司提供货品、短视频、投放、客服、仓储发货等</p>

配套服务支持，引领行业非标品类的新销售产业模式。②将充分利用公司已有明星、达人资源，通过直播、线下见面会等形式，激活商城流量。在不断扩充头部明星、达人的同时，公司计划签约海量腰部主播，提供服饰供应链SaaS服务。年初以来，抖音为代表的短视频平台重视商城流量，遥望将开启批量化店播，为数百家服饰品牌服务。公司将构建公司腰部达人+店播的全新流量体系，加之虚拟人形成的长尾流量体系，公司计划实现从头部到长尾，达播到店播的全流量体系初步构建。

2. 尊敬的董事长，请问贵公司在Ai+直播电商领域有那些具有竞争力的产品？近期有报道指出，国外Ai+虚拟人技术在虚拟女友概念上产生巨额利润，贵公司未来是否有计划拓展业务范围，多维度参与Ai技术应用？

答:公司正在大力开发升级利用AI赋能的中间件平台“遥望云AIOS”，目前其主要衍生的目标应用包括且不局限于虚拟人直播、任务分发、自动选品、商家自动化入驻、智能客服、AI助手等应用；对于近期AI+虚拟女友的报道，公司新研发出的AI助手相似与其有着相似的底层逻辑，并且在此基础上进行了功能性的延伸，例如购买下单、搜索商品、订餐服务等，内容更加丰富，运用场景更加广泛，目前处于开发阶段。在AI赋能的大趋势下，公司将全力以赴推动人工智能技术在直播电商行业的持续开发和广泛应用。

3. 你好，贵公司如果年内实现扭亏为盈，有没有计划进行股票回购，回报股东？

答:公司本月已完成一次股份回购，目前没有新的股份回购计划。

4. 今天股价为何崩了

答:影响二级市场价格的因素繁多，公司无法控制股价走势，目前公司经营正常。

5. 乔司商城什么时候开业呢

答:项目处于筹备中，若确定开业时间会有相关新闻，敬请关注。

6. 2023已经进入第二季度，战略布局是怎样的

答:公司秉持着“科技简化工作，产品美化生活”的美好愿景，公司将以科技为核心手段，进行全面升级和创新，进一步构建科技竞争力，推动公司高质量发展。

7. 什么时候和小杨哥合作

答:双方自去年开始已有展开合作。

8. 近期资金出逃较多，公司是否有未披露的事项被提前知道了。

答:公司目前经营正常，未有应披露而未披露的信息。

9. 你们直播视频可以看吗

答:截至2023年3月31日，遥望已经在抖音、快手等多平台构建起达人/主播/艺人矩阵，签约艺人/主播/达人百余位，覆盖粉丝（不去重）超过6亿，月曝光量超过40亿，您可以通过关注公司签约的达人/主播/艺人等账号观看视频和直播。

10. 公司股价前景预判。

答:公司不便就股价走势发表意见。

11. 股价暴跌，是不是有负面信息

答:公司目前经营正常，未有应披露而未披露的信息。

12. X27商城听说于28日试营业，是否属实？

答:该项目尚在筹备中，尚未确定具体开业时间。

13. 董事长您好：公司在现有的产业结构和盈利模式下2023年全年净利润增长约为多少？您对公司的未来发展持怎么的一个态度？

答:本人看好公司的未来发展，但不便对2023年公司的业绩情况进行预计。

14. 贾乃亮在戛纳的直播公司是否参与？

答:贾乃亮为公司签约艺人，其主要直播活动公司均有参与。

15. 公司现在在AI直播电商上推进到什么程度了？AI跟真人主播效果一样吗？

答:公司已于2023年5月15日与小冰公司（前微软人工智能小冰团队）宣布达成战略合作，将共同探索人工智能在直播、短视频、直播电商、传统电商、新零售等领域的全面合作，实现长期共赢。此次合作主要围绕技术产品共研和数据资源展开，共同在直播电商领域进行研发和升级，推出电商直播人工智能解决方案。截至目前，公司的虚拟人在小冰公司的技术加持下，在互动性和形象动作等方面均取得了突破，未来双方将持续优化迭代，尽早让技术成熟的虚拟人主播们在平台上和大家见面。

16. 今年618电商节各大平台巨额补贴之下必定会产生巨大成交额，请问董秘先生本公司参与哪几个平台的活动，参与的类型除了直播以外还有其他方面的合作吗？

答:针对主要直播平台的活动公司均有参与,具体参与的类型和形式将根据平台特征进行调整。

17. 直播电商竞争压力越来越大,有什么优势能支撑贵公司在行业领跑? x-27进展到哪一步了? 618的预期gmv大概有多少

答:公司在移动互联网业务方面的优势包括管理团队优势、全方位服务优势、科技优势、用户权益保障优势、客户资源优势等,具体详见公司2022年年度报告中的有关内容,商城项目目前正在筹备中,尚未确定开业时间。关于今年618的预计GMV公司不便公布。

18. 二季度 核心竞争力体现在哪里呢

答:公司在移动互联网业务方面的优势包括管理团队优势、全方位服务优势、科技优势、用户权益保障优势、客户资源优势等,具体详见公司2022年年度报告中的有关内容。

19. 谢总,您好,乔司商城什么时候开业,准备工作到了哪一步?

答:项目处于筹备中,若确定开业时间会有相关新闻,感谢关注

20. 公司与陆奇博士的合作有哪些? 小冰的合作是否与陆奇博士有关? 他在Ai领域的优势给有没有给公司带来相应的助力。

答:该公司做AIGC方向的开发应用,主要与动漫生产相关,有关技术和应用目前处于研发阶段,前期配合公司做过部分AIGC在直播场景的测试。

21. 公司扶摇项目进展如何,大致开业时间是什么时候?

答:项目处于筹备中,若确定开业时间会有相关新闻,感谢关注

22. 您好,董事长,618电商节马上快到了,我公司有何行动助力618?

答:公司已开始在各大平台开展618活动,具体内容请关注公司签约的艺人、达人、主播账号。

23. 乔司商城什么时候开业啊

答:项目处于筹备中,若确定开业时间会有相关新闻,感谢关注

24. 二季度马上结束了,还是亏损吗

答:关于公司的经营业绩敬请关注公司未来披露的定期报告。

25. 遥望云等产品是否已经开始供给第三方公司使用?

答:遥望云在商家端已经入驻了超2.5万个品牌,在主播端给遥

望内部和合作的主播提供服务，未来会成为扶摇项目的支撑平台，连接更多的商家和主播。

26. 您好，请问今年公司收入目标是多少，目前是如何计划的？

答:关于公司的经营业绩与计划请关注公司定期报告的有关内容。

27. 公司有没有意向开发国外市场？

答:公司有在关注相关市场的发展情况并考虑业务拓展的机会。

28. 有没意向和条件在国外开发新市场拓宽销售渠道？

答:公司有在关注相关市场的发展情况并考虑业务拓展的机会。

29. 请问，我们公司目前的直播带货是不是就通过抖音的遥望直播间，快手的遥望直播间和淘宝的遥望直播间进行？签约的艺人必须通过我们遥望直播间进行带货

答:公司的直播带货活动主要通过签约、合作达人/主播/艺人在各大直播平台进行，签约、合作的达人/主播/艺人主要通过其自身账号发布作品并进行直播。

30. 对6.18的业绩有没信心？在下一个财报发出前，能不能实现业绩提升，不再继续亏损？

答:公司上下一直在努力提升经营业绩，争取实现扭亏为盈。

31. 公司近期有没有通过资本市场进行再融资的计划？

答:感谢关注，公司若有再融资计划将按相关规定进行信息披露。

32. 公司今年的主要发展方向有哪些

答:公司秉持着“科技简化工作，产品美化生活”的美好愿景，公司将以科技为核心手段，进行全面升级和创新，进一步构建科技竞争力，推动公司高质量发展。2023年公司主要经营计划包括：1、科技简化工作，产品美化生活，拥抱AI大时代；2、推进直播流程标准化，支持规模化复制，构建多层主播矩阵；3、从IP自营到平台化发展，全流量体系初现，重要战略里程碑“扶摇”预计年内开业；4、推动收入多元化发展，六大业务板块，打造营销闭环；5、主动担当社会责任，推动国家“乡村振兴、共同富裕”的事业发展等。具体经营计划请查看公司2022年年度报告中的相关内容。

33. 公司直播带货的选品都是怎么选的，我看很多商品局限性比较强，并不是大部分人都会买的

答:公司建立超过2.5万个国内外品牌入驻的供应链体系，覆盖美妆、生活、食品、服饰等全品类。公司积极推动人才引进与组织架构升级，依托“遥望云”平台，实现直播流程标准化、分析规模化、选品智能化。目前，公司在密集接触国内外优秀的大模型提供方，计划进行专属遥望的私域训练，全面升级遥望云，使得遥望云从“数据提供”到“策略提供”进行转变，打造AI金牌运营。当前直播电商难点在于前期主播工作计划产出规划、选品策略与效率、直播流程策略等，这些因素耗费了大量的人力与沟通成本，通过AI私域训练，“遥望云AIOS”有望全面提高公司决策效率。

34. 请问目前还有哪些股东的减持计划在进行中

答:关于公司股东的减持进展情况请留意公司按规定披露的相关公告。

35. 618期间是否有虚拟人主播带货的计划

答:公司已于2023年5月15日与小冰公司（前微软人工智能小冰团队）宣布达成战略合作，将共同探索人工智能在直播、短视频、直播电商、传统电商、新零售等领域的全面合作，实现长期共赢。此次合作主要围绕技术产品共研和数据资源展开，共同在直播电商领域进行研发和升级，推出电商直播人工智能解决方案。截至目前，公司的虚拟人在小冰公司的技术加持下，在互动性和形象动作等方面均取得了突破，未来双方将持续优化迭代，尽早让技术成熟的虚拟人主播们在平台上和大家见面。

36. 您好！公司一季度延续亏损，这种局面是否会延续，今年公司将做何努力改变年年亏损的业绩？

答:公司一直在努力改善经营业绩，争取实现扭亏为盈，2023年公司主要经营计划包括：1、科技简化工作，产品美化生活，拥抱AI大时代；2、推进直播流程标准化，支持规模化复制，构建多层主播矩阵；3、从IP自营到平台化发展，全流量体系初现，重要战略里程碑“扶摇”预计年内开业；4、推动收入多元化发展，六大业务板块，打造营销闭环；5、主动担当社会责任，推动国家“乡村振兴、共同富裕”的事业发展等。具体请查看公司2022年年度报告中的相关内容。

37. 您好，公司是否存在退市风险？

答:公司目前不存在退市风险。

	<p>38. 贵公司的虚拟主播带货在抖音上的抖音号是多少，我们现在能体验到吗？</p> <p>答:相关项目尚在研究测试中。</p> <p>39. 请问公司高管近期是否有减持计划？</p> <p>答:公司高管若计划进行二级市场减持需要提前十五个交易日披露减持计划。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年05月22日