

证券代码:002556

证券简称:辉隆股份

安徽辉隆农资集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2023-05

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	参与辉隆股份 2022 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2023 年 5 月 22 日 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”(http://ir.p5w.net)
上市公司接待人员姓名	董事、总经理:程诚 董事、副总经理、董事会秘书:董庆 副总经理、财务负责人:胡鹏 独立董事:马长安
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、贵司今年以来与高达 7 家地方市级供销社开展合作,主要合作方向和业务具体有哪些?</p> <p>答:您好,感谢您对公司的关注。公司与地方供销社主要开展业务合作和股权合作。公司积极推进与地方基层供销社的合作,围绕农资供应、仓储物流、农业社会化服务等重点领域开展密切合作,实现强强联合、优势互补的效果,进一步助力健全农业社会化服务体系,解决农民种植的难点痛点,帮助农民增产增收,为加快建设农业强国作出贡献。</p> <p>二、请问,贵公司在国家的统一大市场政策下有什么具体措施?</p> <p>答:您好,感谢您对公司的关注。公司密切关注国家相关政策,作为供销社系统企业,始终秉承“服务三农,奉献社会”的</p>

初心使命，积极响应国家相关政策号召，主动参与“服务三农”和推进“乡村振兴”的伟大事业。

三、尊敬的程总，首先祝贺辉隆股份在过去的一年中，所取得的突破与进展。在这里有一点问题和一个建议，希望能得到程总的回答。1，在最新的土地流转试点活动中，公司有那些进展与突破。在提升土地使用效率及通过农产品的品牌化提升亩均产值方面做了那个尝试？2，公司作为安徽供销社下属企业，是否可以考虑通过自身优势，利用预制菜将本地农产品与徽菜文化相连接，为当地创造就业岗位的同时丰富公司业务链。

答：您好，感谢您对公司的建议。公司积极探索打造农业产业链服务闭环，探索出一套成熟的农业综合服务经营模式，把优良的产品、先进的技术、一体化的服务有机结合，向农业种植户提供产前优质农资供应、产中种植技术指导、产后粮食烘干收储销售全程系列化服务，帮助农民增产增收，为推动乡村振兴和促进现代农业发展做出新探索、新贡献。目前，公司没有涉及预制菜领域的计划。

四、请问贵公司与科大讯飞股份有限公司合作的具体内容是什么？谢谢。

答：您好，感谢您对公司的关注。公司携手科大讯飞，开启智慧农业新征程。双方将充分结合辉隆股份深耕农业市场的渠道网络、物流配送、仓储供应、技术应用、上下游资源整合以及供销系统信用等优势与科大讯飞人工智能技术优势，强强联手，共同抢抓数字农业新机遇，共建农业发展新模式。未来主要基于人工智能技术深入开展数字农业领域的相关探索，通过利用农业大数据和人工智能，降低农业种植成本、促进作物增产增效、农业面源污染管控，为后续推动更多智慧农业应用场景的落地打下坚实基础。

五、今年在供销社改革方面公司有哪些具体举措？现在的农

资配售网络布局如何？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司已与国内外知名农资厂商建立战略合作关系，贸易网络覆盖全国 32 个省区，出口遍及 60 多个国家和地区，构建了以 70 多个配送中心、4000 多家加盟店为基础的辉隆连锁网络，实施“配送中心+加盟店+新型农业经营主体”模式，打造了集农资供应、咨询培训、技术指导、测土配方为一体的全方位服务网络。公司实现了从单纯提供产品向提供“产品+技术+解决方案”的转变，由农资经销商转型成为现代农业综合服务商。

六、1、公司作为国资背景供销体系的上市公司，在国企改革方面有何动作？2、公司在提高农业现代化，帮助农户增产增收方面做了哪些有成效的工作？比如农资中的化肥应用。3、公司是否欢迎中小投资者、专业研究机构来贵行实地调研与高管互动，如近期有调研需求的话，采取何种方式与董秘或证代预约。

答：您好，感谢您对公司的关注。公司作为具有“为农、务农、姓农”本质属性的供销社企业，始终秉承“服务三农，奉献社会”的初心使命，一直在“为农服务”的路上前行。公司致力于打造集农资供应、农技服务、仓储物流、农村金融服务和农产品收储为一体的现代农业综合服务平台，向农业种植户提供 产前优质农资供应、产中种植技术指导、产后粮食烘干收储销售全程系列化服务。目前已在安徽部分区域建设了 9 个标准化的辉隆现代农业综合服务中心。公司的部分农事服务中心已搭建“智慧农业”平台，整合科技、资源、人才和网络等优势，致力于给种植大户、新型农业经营主体等提供“智能、高效、可视、可控”的数字农业服务，也为政府部门决策提供可靠的数据信息，为当地品牌的打造从种子筛选、到药肥施用量和使用过程的溯源管理提供了技术支撑和品质保障。实现了一网多用双向流通，农资商品下行，农产品上行，保价稳供，帮助农业增产，农民增收。公司

十分欢迎中小投资者、专业研究机构到公司实地调研，交流互动，具体预约方法请参见《安徽辉隆农资集团股份有限公司投资者关系管理制度》，预约电话 0551-62634360。

七、贵司医美华韵和海兰提斯目前到底进度如何~经营营收如何？具体如何规划的？

答：您好，感谢您对公司的关注。目前，韶华科技主要围绕生物科技方面做相关产品的研发。

八、贵司辉铝光伏建材销售占比是多少？与哪些知名公司有业务往来？

答：您好，感谢您对公司的关注。辉铝新材光伏产品的销售占其总销售的 60%左右，建材产品的销售占其总销售的 30%左右。主要合作企业有安徽华晟新能源科技有限公司、合肥协鑫集成光能科技有限公司、合肥晶玖光伏科技有限公司、天合光能股份有限公司等。

九、贵司薄荷醇是否达到食用级标准？GMP 认证到底在什么阶段了，请如实披露？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司量产的薄荷醇产品纯度超过 99.9%，各项关键指标均已达标，薄荷醇产品质量达到食品级，并取得《食品生产许可证》。海华科技申报的 GMP 认证正在稳步推进中。

十、贵司今年百日大作战完成的效果如何？在哪些方面有新突破与发展

答：您好，感谢您对公司的关注。公司第十届“百日大会战”于 4 月正式启动，目前活动稳步推进中。面对特殊的农资行情和产业结构变化，公司积极应对，在以下几方面取得突破：一是坚持工贸融合、以销定产、以产定采，做到高效畅通，规避风险；二是加大差异化自主产品生产销售，精准施肥减量增效，差异化销售占比提高，提高市场竞争力；三是积极参与土地托管提升销

量，加强与各级供销社合作，对接新型农业经营主体，成效显著。

十一、贵司市值与发展及其不匹配，回购的股份是否考虑注销？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司回购的股份用于股权激励计划、员工持股计划或可转换公司债券转股。如未能在股份回购完成之后 36 个月内实施上述计划，回购股份应予以注销。

十二、二季度已过去一月半，贵司最近调研并且公告频繁，产能均已释放，请问能否超过去年同期业绩？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司将围绕既定的工作方针，着力提升各板块运行质量，力争实现经营业绩稳定增长，踏踏实实全力经营好企业，回馈所有股东对公司的厚爱。

十三、农资主业逐步改善，为啥公司股价显现不出优势呢？

答：您好，感谢您对公司的关注。二级市场股价波动受多方面因素影响。公司将继续致力于进一步做大做强主营业务，提升公司业绩，推动公司可持续发展，不断提高信息披露质量，做好投资者关系管理等工作，在切实履行保护投资者权益的同时，实现公司价值和股东利益最大化。

十四、请公司把握好当下机会，顺势而为，真正的成为名正言顺的龙头企业。

答：您好，感谢您对公司的关注。公司将围绕既定的工作方针，着力提升各板块运行质量，力争实现经营业绩稳定增长，踏踏实实全力经营好企业，回馈所有股东对公司的厚爱。

十五、公司近几年新增了许多大项目，但营业收入未见增长何其原因？

答：您好，感谢您对公司的关注。近几年，子公司慧达化工主动将化工贸易业务进行收缩，其经营规模同比大幅下降，其营业收入从 2019 年度 71 亿元下降至 2022 年度 17.5 亿元。

十六、能介绍一下间甲酚和薄荷醇的毛利率以及销售情况？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司投产的 10000 吨/年间甲酚运行态势良好；公司薄荷醇产品目前月产量超过 300 吨，并积极与国内外的的大型日化、香料香精等下游客户沟通，销量实现稳定增长。

十七、请问公司股价一直下跌，公司有没有什么利空

答：您好，感谢您对公司的关注。公司不存在重大未披露利空事项。

十八、回购是否结束，一共多少股回购了？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司回购股份计划稳步推进中，具体情况请关注相关公告。

十九、在公司提出增持后股价还低迷不振，公司管理层是不是出现什么问题了？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司股价受众多市场因素影响。公司管理层将切实做好经营管理，坚持创新发展，保持公司稳定健康发展，努力提升公司经营业绩，回报广大投资者的信赖和支持。

二十、今年农资产品的销售情况，毛利率是否下降？后几个季度预期如何？

答：您好，感谢您对公司的关注。2023 年一季度受市场行情的影响，农资产品毛利率略有下滑。

二十一、请问公司一边回购，一边之前回购转为股权激励的员工持股清仓减持，是怎么回事？是否有利益输送的嫌疑？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司不存在利益输送的情况。

二十二、请问公司今年有多少科研项目，要落实多少项目。

答：您好，感谢您对公司的关注。公司研发投入情况请关注公司定期报告。

二十三、请介绍一下今年头几个月公司经营情况？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司一季度经营情况请关注《公司 2023 年第一季度报告》。

二十四、贵司收购的和美化工现在酚醛树脂年产能为多少？作为半导体技术难度最高的光刻胶里占比最高的重要原料，请问这方面是否有布局，是否与相关公司有合作接触，外国断供的大背景下，光刻胶国产替代迫在眉睫，希望贵司把握机遇！

答：您好，感谢您对公司的关注。和美科创由海华科技吸收合并，海华科技是国内首家规模量产合成薄荷醇的企业，实现国内香料行业重大突破，未来将不断围绕产业链上下游布局延伸，提升公司核心竞争力。

二十五、说一说公司购买的地块用于员工住房进展情况以及未来的规划？

答：您好，感谢您对公司的关注。海华科技、五禾肥业是公司旗下最重要的复合肥、香精香料生产企业，是上市公司利润的重要来源。两个公司均为国家高新技术企业，分别拥有博士后科研工作站、新型肥料研究院、安徽省水溶肥料工程技术研究中心等产学研基地。两个公司合计拥有员工近 1300 名。瑞美福生物为公司农药业务工贸一体化转型的重要抓手，公司拟打造其为农药生产基地，目前农药原药项目已开工建设，发展速度加快。

目前，上述员工尤其本科及以上人员多为外地员工，生活条件不便利导致员工流动率较高，并带来招工难的问题，制约了企业快速发展。该小区距离五禾肥业、海华科技和瑞美福生物车程均在 10 分钟以内。鉴于上述三个公司对高精尖技术人才的需求增加，为提升对人才的吸引力，提高员工的归属感，确保公司能吸引人才、留住人才，助力公司打造高科技产业集群做出的审慎决策。目前正在办理相关手续。

二十六、请问，辉隆与科大讯飞合作合同金额多少，接下来还会与其他哪些公司合作？

答：您好，感谢您对公司的关注。目前，公司与科大讯飞签署智慧农业战略合作协议，具体合作金额视业务发展情况而定。未来，不排除会与其他公司合作，请关注公司相关公告或新闻。

二十七、贵公司是否与先正达集团有业务往来？

您好，感谢您对公司的关注。目前公司与先正达集团有业务往来。公司农药业务主要是作为先正达、拜耳等国际知名农药企业的全国平台代理，掌控优质农药进口资源，农药制剂年分销量超 30 亿元，位列全国前三。

二十八、请问贵司现在股价严重背离，有没有考虑过市值管理？考虑中小股东的利益？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司高度关注在二级市场表现，重视股东权益及投资者关系管理工作，一直保持与资本市场的良好沟通。公司会持续聚焦主营业务，不断夯实业绩基础，提升公司整体价值，做好公司治理、投资者关系等工作，维护公司市值。基于对公司发展前景的信心以及对公司价值的认可，公司先后推出董监高增持及回购股份计划。

二十九、今年化肥等农资产品价格下降，对公司影响几何？公司预计今后价格走向呈什么走向？如何应对化肥等农资产品的价格下降？

答：您好，感谢您对公司的关注。化肥价格的下降会对公司产生一定影响，但公司通过加快推进工贸一体化转型、提升经营规模、扩大市场份额和加强内控管理等方式提升公司盈利能力。

三十、请问公司合理估值是多少？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司将致力持续提升企业经营业绩，以回报广大投资者，促进企业价值与市值相匹配。

三十一、今年公司在供销社改革方面有哪些具体举措？除安徽本省外，现在的农资配售网络布局如何？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司业务网络布局全国，

上市后公司收购了海南省供销合作联社控股的海南省农业生产资料有限公司。公司自收购海南农资股权后，积极开展产品销售、扩大基层网络，着力构建“配送中心+基层零售店”、“配送中心+农村新型经营主体”的农资供应网络，经过几年的发展，已建成覆盖全海南的现代化农资流通网络。在夯实海南省主营业务的同时，加快华南市场开拓。目前，海南农资进一步加强种肥药一体化经营，业务发展态势良好。除此之外，公司先后与蚌埠市供销投资有限责任公司、黄山市供销农业发展投资管理有限公司等共同投资五禾生态肥业、黄山新安农资等下属公司。

三十二、请问医美产品营收情况怎样？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司医美产品营业收入占比较小。

三十三、公司在建 30 万吨/年复合肥项目完成了吗？其他新项目都顺利投产了吗？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司 30 万吨复合肥项目已于 2023 年 1 月顺利竣工投产。公司重点项目年产 2,000 吨氯虫苯甲酰胺原药及中间体项目建设稳步推进。

三十四、你说公司管理层将切实做好经营管理，坚持创新发展，保持公司稳定健康发展，努力提升公司经营业绩，回报广大投资者的信赖和支持，但目前化工产品持续降价，如何提升业绩？

答：您好，感谢您对公司的关注。产品价格的下降会对公司产生一定影响，但公司通过加快推进工贸一体化转型、提升经营规模、扩大市场份额和加强内控管理等方式提升公司盈利能力。

三十五、请问贵公司最近和什么公司合作抖音带货？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司在抖音平台开设账号，开展技术服务，产品宣传，不断丰富“为农服务”方式。

三十六、请问截止今天股东人数有多少？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司股东情况请关注定期

	<p>报告。</p> <p>三十七、您好董秘，贵公司上市 12 年，股价上涨百分之 12，贵司如何提振股价</p> <p>答：您好，感谢您对公司的关注。公司高度关注在二级市场表现，重视股东权益及投资者关系管理工作，一直保持与资本市场的良好沟通。公司会持续聚焦主营业务，不断夯实业绩基础，提升公司整体价值，做好公司治理、投资者关系等工作，维护公司市值。基于对公司发展前景的信心以及对公司价值的认可，公司先后推出董监高增持及回购股份计划。</p> <p>三十八、公司回购结束了吗？自从公司发布公告后迟迟不回购，临近到期 6 个月期限刚刚完成收购最低标准，而且远低于预计的回购价格区间，因为公告后公司股价一直横盘阴跌。现反而按最低标准总额完成吗？回购的股份也不是用于注销股本而是用于员工持股计划。回购完成的话为什么还不出公告又不继续回购而且要到期了，剩余几千万资金不回购了吗？公司股价现远低于发布回购公告之时。不做市值管理维稳公司股价吗。</p> <p>答：您好，感谢您对公司的关注。公司回购股份计划稳步推进中，具体情况请关注相关公告。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023-5-22