

时间	2023年5月25日 15:00-17:00
地点	广东省中山市东镇东二路1号-公司会议室
公司接待人员姓名	吴中林（董事长）、时桂清（总经理）、杨争（财务总监）、周松（人力资源总监）、胡盛开（投资经理）、张炜亮（投资者关系经理）、罗楚欣（证券事务代表）
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2023年5月25日15:00-17:00在公司会议室接待了参与此次交流活动的机构投资者、基金业协会一行人员。主要活动内容如下：</p> <p>一、公司简要介绍了发展历程及各业务产品，与参会机构投资者、基金业协会人员座谈交流。</p> <p>二、参观公司展厅、参观公司微波暗室。</p> <p>现就互动交流中的主要问题，总结如下：</p> <p>1、请公司介绍一下中通绿能公司，对该项目的投资主要是出于什么考虑呢？</p> <p>答：公司从中国铁塔换电柜业务切入新能源业务，中通绿能是公司与通服资本合资设立的公司，主要投资建设宁夏电信运营商通信机房及数据中心等屋顶院落的分布式光伏项目，是公司发展通讯机房光伏节能和站点储能的重要试点项目。</p> <p>2、中美贸易战的持续和三年疫情影响，是否对公司出口产生不利影响？</p> <p>答：目前海外部分国家调整网络设备采购政策，公司海外业务受到一定影响，去年公司引入了同行业大公司国际化销售人才布局到海外各办事处，在重点区域增设办事处，实现本地化经营，同时推进海外仓储、海外建厂布局，海外市场在下半年、未来几年内有机会实现较大增长。</p> <p>公司打造新一代高性能天线，产品结构和工艺都上了一个新的台阶，新产品重点拓展国外高端市场。今年公司设立成都毫米波公司，重点发展面向特殊领域应用的卫星通信终端、雷达、毫米波及</p>

数据链终端产品，公司在 6G 领域已有半成品，行业地位稳固。

3、公司出售主营光模块子公司是出于何种考虑，公司对光模块未来发展是如何看待的呢？

答：公司当初收购光为主要是考虑当时主业业绩波动较大，希望切入光通信业务，实现产业和客户协同。今年出售深圳光为股权，主要是为引入国资股东，优化股东结构，促进光模块业务更好发展。光模块市场需求增长比天线业务需求增长要快，公司持续看好光通信业务，依然是光为公司重要参股股东，在销售端长期协同。今年 4 月，公司中标中国电信光模块集采项目，光通信业务发展良好。

4、公司跨界收购湖北和嘉烟标公司布局的考量？

答：公司今年收购湖北和嘉公司是适度多元化的尝试，投资额占公司资产总额的 2%，规模偏小，风险可控。公司聚焦主业方向不变，关注保护上市公司股东利益，考虑到投资者和市场的质疑，也不排除未来将其剥离。

5、公司国内外竞争对手有哪些？相比央企，民营企业如何保持自身优势？

答：公司海外竞争对手主要有凯瑟琳、康普、安费诺、安弗施，国内有华为、盛路通信、京信通信、摩比发展等。

目前国内天线厂家主要还是民营企业，公司是国内最早布局 TDD 智能天线的厂商，在 TDD 技术领域提出了中国方案，也是最早提出“天线滤波一体化”的公司，在 5G 时代，公司率先在全球推出了 AFU（天线滤波器一体化）产品，并获得批量商用。2016 年，公司并购芬兰 PRISM 公司，吸收、引进钣金滤波器新技术，目前钣金滤波器的优势开始受到越来越多的关注，去年公司钣金滤波器向爱立信批量交付，未来将实现大批量供货。公司在行业内技术一直处于较为领先的地位。

6、近期国内业务增长是产业新需求驱动还是技术公关等其他

原因？

答：近期国内业务增长主要是公司加大了国内市场的开发力度和投标策略的变化。上半年的增长并不是长期的趋势，国内业务增长是去年集采中标在今年开始落地的结果。

7、在通信设备大行业领域，各公司是否在各自技术领域有技术代表？

答：可以分为两个方面，面对大设备公司，在研发上需要有快速响应的能力，也要有相应的供应商资格，需要具备全面的综合技术竞争力。国内运营商集采方面对产品价格会更加敏感。

8、公司在人才激励方面有那些措施？

答：企业的竞争也是人才的竞争，公司关注人才的发展和激励，去年回购股份也是用于核心人员的激励，具体请留意公司后续相关公告。

9、公司分红后，剩余留存收益有具体使用规划吗？

答：目前暂无具体的留存收益使用规划。

10、公司向银行申请 36 亿的贷款，贷款主要用途和规划是怎样的？

答：公司拟向银行申请不超过 38 亿元银行综合授信额度，非实际贷款金额，其用途包括授信、借款、银行承兑汇票、贸易融资、保理、押汇、出口代付等。授信额度不等于公司实际融资金额，具体融资金额将视公司资金的实际需求确定。

11、在海外投资是否会在国别上有风险评级？海外客户对碳中和、ESG 方面关注度如何？

答：公司对不同国家或区域都有做风险评级，也有和中信保合作。碳中和和 ESG 方面，诺基亚、爱立信等客户会提出相关要求，公司每年都有在第三方做减排认证，在相关方面走在同行前列。

	<p>12、公司对汇率波动有哪些应对措施？</p> <p>答：公司根据应收账款账期和回流周期与银行紧密沟通，会根据汇率锁定情况及时结汇。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年5月25日