

冠福控股股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	1、深圳前海明远睿达投资管理有限公司 吴巍 周珺 2、中信证券股份有限公司 王喆 3、华鑫证券有限责任公司 胡博新
时间	2023年5月24日星期三下午 14:00-17:00
地点	能特科技有限公司 荆州开发区深圳大道 118 号
形式	现场走访
上市公司接待人员	陈烈权 冠福股份董事长、能特科技党总支书记 张光忠 能特科技董事长 黄浩 冠福股份董事、董事会秘书 构旭荣 冠福股份董事
交流内容及具体问答记录	<p>一、现场参观</p> <p>走访能特科技有限公司厂区，能特科技董事长张光忠全面介绍能特科技及两家合资公司益曼特、天科制药的历史发展沿革、现处厂房环境、占地面积、车间配置等。</p> <p>二、投资者交流互动</p> <p>1、能否详细介绍一下能特科技的主营业务产品及近期发展方向？</p> <p>答：能特科技主要是生产医药中间体的企业，主要有两个品种：孟鲁斯特纳中间体和瑞舒伐他汀中间体，前者全球市占率 75%-80%，后者全球市占率 60%-70%。近期由于同行竞争加剧，产品价格有所下降，但公司具备较强的成本优势，市场表现相对较好。</p> <p>为保障公司的可持续发展，增强产品丰富性和行业竞争力，发挥工艺技术的创新能力，能特科技计划近期新增三个品种，包括技改项目和新建项目，其中包括为合资企业天科制药的原料药米诺地尔进行配套的医药中间体项</p>

目。上市公司现已经将前几年的诉讼全部妥善处理，能特科技现在有条件更好的集中资源做大做强主业，未来不断推出具有竞争力的中间体品种。

2、能特科技若新增项目，是否会有资金压力？

答：近来来，上市公司因原控股股东违规等事项陡增巨额债务。能特科技立足于全产业链维生素 E 和医药中间体优质项目，依靠较强的盈利能力和筹资能力，成功妥善解决了上市公司债务问题。面对恶劣的资金环境和条件，公司依然能保障正常运作，充分显示公司的市场竞争力。如今公司能够更加集中资源发展主业，以自筹资金投资新增项目，对未来发展充满信心。

3、目前能特科技的现有产品价格是否还有继续下跌的趋势，如止跌，原因是什么？

答：公司具备较强的成本优势，市场表现相对较好，在低价竞争中仍然能维持较好的盈利水平。目前同行已基本不再新增项目，也不再以低价竞争的方式竞争，相关产品价格已经止跌，有回暖迹象。

4、能特科技的未来定位如何？

答：能特科技未来定位于中间体，一方面在市场上不断挖掘新的品种，另一方面在合资公司益曼特和天科制药的发展中积极进行中间体的配套，与两家合资公司共赢发展。能特科技在医药中间体的成本管控上有突出优势，很符合作为益曼特和天科制药上游供应商的条件。

5、能特科技计划的米诺地尔中间体是由天科制药采购吗？

答：天科（荆州）制药有限公司是能特科技与天津药物研究院的合资共建企业。米诺地尔是天津药物研究院的拳头产品，其现有医药中间体的供应厂商的产能有限且因客观原因可能向天津外搬迁产能，因此能特科技的米诺地

尔医药中间体是起到填补和增加产能作用。

6、能特科技计划投资米诺地尔的医药中间体的项目，投产后是否也会对市场造成价格冲击？

答：米诺地尔医药中间体的生产企业相对较少，集中度高，能特科技的米诺地尔医药中间体是起到填补和增加产能作用，所以价格和利润不会有很大影响。医药中间体领域并不是所有的供应厂商都会受价格影响，比如先发优势也是抵御市场竞争的一种方式。

7、天科制药的原料药米诺地尔市场空间有多少？

答：米诺地尔的市场用途在不断的丰富，除治疗脱发外，也有新增在洗发水等产品中添加米诺地尔，因此整体市场空间依然还在扩大，整体订单量保持增长。

8、天科制药的未来发展规划如何？

答：招商局及天津药物研究院加大了对天科制药的重视，积极推进天科制药的药物文号申请进度和生产工作。目前天科制药计划发展多种原料药，其中米诺地尔预计2024年将正式生产并投向市场。能特科技与天津药物研究院针对天科制药的未来规划有：（1）投入更多更好的人才和技术；（2）每年增加多个药物文号；（3）探讨推动API和制剂的发展。

9、请详细介绍一下益曼特的情况以及能特科技在与帝斯曼合作中的角色和优势。

答：益曼特是合作方帝斯曼在中国的所有企业中，唯一实现超预期发展和盈利的合资企业，益曼特与能特石首构成的全产业链维生素E项目在如何有效管理和发展的方面成为了典型范例。

能特科技创新性的采用合成生物学技术，开发出以法尼烯为原料的维生素E中间体——异植物醇的生产工艺，是创新发展的重大突破，大大缩短了合成步骤，降低了投

	<p>资和生产成本,被评为 2018 年度湖北“十大科技事件”,2019 年获得了湖北省科学技术进步一等奖,同时使用来源广泛的对二甲苯 PX 作为原料生产氢醌,形成了在全球同行中唯一自我配套最完整的产业链。</p> <p>帝斯曼是生产、销售营养保健品的国际巨头,与能特科技就维生素 E 业务组建合资公司益曼特,是世界级工艺创新与遍及全球销售网络的强强联合。</p> <p>在双方合作中,能特科技在技术创新、工艺持续进步和生产管理方面做出了很大贡献,比如贵重催化剂降低消耗、不断提升异植物醇产能等。能特科技和帝斯曼真正实现了相辅相成的双赢局面,能特科技将以此牢固基础为契机,继续促进与帝斯曼的进一步合作,在湖北荆州做大更多产业。</p> <p>10、维生素 E 没有像部分其他维生素产品一样价格崩跌的原因是什么?</p> <p>答:维生素 E 相对其他维生素品种来说,传统工艺受制于投资成本和上游原材料产能受限等,所以具备一定的进入门槛,而公司的维生素 E 全产业链创新工艺不受相关限制。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件(如有,可作为附件)</p>	<p>无</p>