### 中钢国际工程技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2023-28

投资者关系活 动类别	<ul><li>✓特定对象调研 □分析师会议</li><li>□媒体采访 □业绩说明会</li><li>□新闻发布会 □路演活动</li><li>□现场参观 □其他()</li></ul>
参与单位名称	
及人员姓名	海、平安证券资管、前海联合基金、泽源基金、国新投资、先锋基金、中融基金、同泰基金、银河基金
时间	2023年5月26日
地点	公司会议室(线上会议)
上市公司接待 人员姓名	副总经理、财务总监、董事会秘书袁陆生
投资者关系 活动主要内容	1. 公司基本情况介绍以及近期业务情况介绍
	2. 与投资者进行交流,主要交流内容附后。
附件清单	投资者关系活动记录(2023年5月26日)

### 中钢国际工程技术股份有限公司 投资者关系活动记录 (2023年5月26日)

# 1. 公司海外业务在哪些区域具有优势? 未来公司海外业务 拓展的重点区域在哪里?

公司是我国最早"走出去"的工程公司之一,在海外工程项目的执行和管理等方面已经积累了丰富的经验。公司执行的海外项目,创下中国企业海外工程承包和冶金成套设备出口多个"最大"纪录,并多次荣获国家优质工程奖、冶金行业优质工程奖等诸多奖项。

目前公司将借助在俄罗斯市场 10 余年项目执行积淀的经验与口碑,加大俄语区市场的开发力度;同时将继续加强在"一带一路"沿线国家,特别是中东、北非地区的市场拓展力度;把握当前全球产业链重构机遇,开拓全球钢铁产能扩张区域一东南亚、印度等市场。

# 2. 公司上半年订单情况如何? 预计今年海外订单会有大幅增长吗?

公司一季度的订单情况已经公告,将在7月对第二季度的工程业务订单情况进行披露。公司所从事的工业工程项目总承包业务,订单情况并没有特别的时间规律。目前公司在手订单保持在500亿元左右,能够确保公司稳健运营。

公司目前正在执行的项目中有阿尔及利亚、俄罗斯等几个比较大型的海外项目。海外方面,在俄乌战争影响下,全球产业链重构,海外各国对产业链安全保障的需求增大;俄罗斯在西方制裁下调转方向"向东看",加大了对中国技术工艺的需求,这些都对公司获取海外订单带来积极影响。

#### 3. 公司在海外项目市场上的竞争对手有哪些?

公司在海外的主要竞争对手有西马克、奥钢联、达涅利等工程公司;国内主要竞争对手为其他国有大型工程技术公司。公司的主要优势在于技术创新优势,公司专注低碳冶金技术开发,为钢铁企业提供全流程、全生命周期的绿色低碳工程技术集成服务;资源整合优势,经过20余年的行业积累,公司具备了较强的市场营销能力、专业及产业链业务整合能力、战略联盟能力及大型复杂国际工程集成化管理能力。

### 4. 公司股权激励行权指标的设定是如何考虑的?

本次股票期权激励计划公司重点选取加权净资产收益率、归属于母公司的净利润复合增长率和经营活动产生的现金流量净额占营业收入比例等指标作为行权考核指标,目标设置充分考虑了公司所处行业发展状况、公司发展规划以及公司历史业绩,具有合理性及前瞻性,希望通过上述考核指标对公司在提高经济效益和长远发展潜力所做的努力作出评价。

5. 中国宝武重组中钢集团,对公司的经营会有哪些帮助? 此次中国宝武重组中钢集团,对公司加快发展步伐、高质量 推进国际化、绿色低碳、数字化战略落地具有重要意义。在中国宝武托管中钢集团期间,我公司已率先借助宝武平台不断拓宽市场资源,承揽了八钢全氧富氢碳循环高炉试验项目、宝武湛江百万吨级氢基竖炉项目及多个球团项目等低碳冶金工程,为中国宝武低碳战略落地开展了深入的业务协同。公司正积极发挥国际化经营优势能力,服务中国宝武国际化战略实施。目前公司配合中国宝武对海外重点项目进行前期尽调、可研,未来将凭借丰富的海外项目执行经验,按照市场化原则参与中国宝武国际化项目的工程竞争。

#### 5. 如何看待目前国内钢铁行业的形势与格局变化?

钢铁行业在 2023 年面临严峻的挑战,下游产业需求不旺,带来钢铁行业的利润水平大幅下降,甚至亏损。一季度,钢铁供给强度高于消费增长,企业库存同比上升,钢铁企业生产经营面临挑战。