

证券代码：002906

证券简称：华阳集团

惠州市华阳集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	国信证券 杨钊 易方达基金 李常 华夏基金 蓝一阳 中信自营 何人柯 富国基金 蒲梦洁 平安基金 王诗宸 上投摩根基金 臧云飞 招银理财 莫威格 中融基金 孙志东、郑玲 兴业基金 徐立人 东吴基金 黄浦 大成基金 孔祥 中海基金 伍贻舟 中信建投自营 顾辛迪 惠升基金 张池
时间	2023年5月25日
地点	广东省惠州市东江高新科技产业园上霞北路1号华阳工业园A区集团办公大楼
形式	电话会议
上市公司接待人员姓名	董事会办公室 陈静霞 余雪芹

交流内容及具体  
问答记录

1、今年以来公司 HUD 业务开拓进展，公司 HUD 竞争优势以及 AR-HUD 的发展趋势？

答：公司 HUD 业务客户群持续扩大，量产项目和新定点项目持续增加。今年以来，公司 HUD 新承接了上汽大众、长安、吉利、上汽、奇瑞、蔚来、赛力斯等多个客户的订单。

公司研发 HUD 产品十余年，较早实现规模化量产，具有先发优势和深厚的行业积淀；公司已为国内外众多车企提供产品和服务，市场占有率目前处在国内前列；公司不断推进 HUD 产品迭代升级，技术路线丰富并通过自主研发、合作研发等方式进行前瞻性布局，目前技术水平处在国内领先地位。公司将持续研发投入，为客户提供更优质、更具竞争力的产品方案和服务，不断提升产品竞争力和市场份额。

AR-HUD 作为重要的人机交互窗口，提升科技感、驾驶安全性和体验，预计未来几年渗透率将快速提升。公司 AR-HUD 拥有多种技术方案，配套的客户数量和新项目持续增加。

2、公司智能座舱业务竞争优势及未来展望？

答：公司是国内智能座舱产品线最丰富的企业之一，部分产品线行业领先；公司持续投入研发，建立了较强的集成和迭代能力，在软件、硬件、光学、算法、精密机构等方面拥有较强的技术能力；公司拥有优质的客户资源，持续获得国内、合资和外资车企的新订单项目，客户群不断扩大，客户结构持续优化；公司智能座舱产品协同性强，为客户提供多功能融合的整体解决方案。公司智能座舱产品单车价值量快速提升，新订单开拓持续增长，预计未来智能座舱业务呈较高增长态势。

3、公司客户结构变化情况？

答：公司汽车电子业务客户结构持续优化，大客户数量增多；合资、外资车企项目持续增加；新能源订单占比持续提升。精密压铸业务客户结构优质、稳定；不断拓展产品在新领域的应用，客户更多元化；新能源订单占比持续提升，其中新能源

	<p>头部车企份额得到快速提升。</p> <p>4、公司座舱域控、数字声学系统、电子外后视镜、辅助驾驶等产品的进展？</p> <p>答：近年来，公司汽车电子产品线拓展取得较大进展，座舱域控、数字声学系统、自动泊车等产品已实现规模化量产，电子外后视镜已取得项目定点。其中座舱域控获得长城、长安、北汽、中国重汽、宇通等客户项目定点，公司推出的轻域控产品也于近期获得定点项目；数字声学系统已承接长城、长安等客户多个项目定点，并与先锋电子（中国）签署了战略合作协议，将为更多车企客户定制个性化、高端化的车载声学解决方案；电子外后视镜产品已完成两个平台的研发，并获得客户定点项目及新势力、合资品牌车企的预研项目；自动泊车获得新的项目定点，推出高端行泊一体样机参与项目竞标中。</p> <p>5、公司精密压铸业务新能源项目开拓情况？</p> <p>答：公司精密压铸业务产品应用领域不断拓展，新能源项目订单占比持续提升，今年以来获得比亚迪、Stellantis 集团、纬湃、博格华纳、采埃孚、联电、海拉、泰科等客户的多个新能源项目。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>