

证券代码：300376

证券简称：易事特

2023年5月30日

易事特集团股份有限公司投资者关系
活动记录表

编号：2023-015

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 中泰证券电信策略会（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	中泰证券研究所 朱柏睿、王欣悦 光大理财 方毅 谢诺辰阳 林浩 上善如是基金 王喜乐 苏银理财 周艺丹 太平养老 张浩 中泰自营 尹航 华宝基金 普淞锐 招商基金 张香滢 远信投资 刘广旭 中泰国际 周振立 正圆投资 黄志豪 龙航资产 颜孝坤 中金资管 刘昊聪 天虫资本 江澈 嘉实基金 陈振兴 禾永投资 马正南 慧琛资产 戴明

	合远投资 泰康资产 汇添富基金 进门财经	庄 琰 王慧媛 陈潇扬 赵曼妮
时间	2023 年 5 月 30 日	
地点	东莞市松山湖科技产业园区工业北路 6 号 A 栋一楼公司会议室	
上市公司接待人员姓名	董事、董事会秘书 证券事务代表 证券事务主管 证券事务主管	赵久红 温 凯 王 皓 曹一君
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司董事、董事会秘书赵久红先生、证券事务代表温凯先生及证券事务主管王皓先生、曹一君女士在公司会议室向来访的调研嘉宾介绍了公司的基本情况、最新业务进展及未来发展方向，并与投资者就公司相关情况展开了详细沟通与交流。</p> <p>一、投资者交流情况主要内容如下：</p> <p>1. 公司在储能板块的规划是怎样的？</p> <p>答：在国家“双碳”战略目标下，储能作为公司重点业务发展方向，公司在储能电站设备及能量管理系统方面研发耕耘多年，围绕“新能源+储能”深度融合，在储能集成及关键设备研制领域积累起较为丰富的实践经验。具备全系列的储能变流器产品（50KW-1MW）、DC/DC 产品、能量管理监控系统软件 EMS 系统、集装箱式储能系统产品、电池 PACK、BMS 产品等，针对发电侧、电网侧、用户侧等不同侧端特点提供针对性的系统解决方案，针对源、网、荷、储在发电侧、电网侧、用户侧的不同场景应用，满足国内外辅助新能源并网、调频调峰、需求侧响应、微电网等需求。</p> <p>后续，公司将继续加大储能领域技术研发投入，以技术为先导，多措并举，努力将储能版块业务做大做强，侧重将电网侧及</p>	

发电侧的储能系统业务作为公司重点拓展领域；在工商业储能方面，公司全线产品正在积极的市场推广中，目前侧重区域在广东、浙江等储能政策及电价更具优势的省份；在户储方面，公司提供便携式、壁挂式及立式户储产品以及光伏、储能一体设备，解决用户不同使用场景下的储能需求，该储能系统主要在海外销售市场进行业务开展。随着能源结构改造的发展趋势以及新能源强制配储等政策实施，储能业务将在今年将作为公司新的业绩增长点会得到较好发展。

2. 公司开展储能业务的核心优势来源什么？

答：首先是技术沉淀及工程经验优势，公司 34 年来聚焦电力电子技术的研发积淀，对电池技术应用具有深厚的技术和经验的积累；其次，公司从智能微电网开始进行方案研发和产品的设计布局，以“源网储荷”多维度进行研发，其产业化主题就是 PCS 设备、EMS 能量管理系统、微电网控制算法及调度相关协议等，更多的考虑电网的适配、能源综合管理及潮流控制，公司对各种储能场景的情况都有较为深刻的认识和经验积累，形成独特的技术优势；通过持续、高额的研发投入打造行业领先的技术平台和高质量的研发体系，储能产品已形成“量产一代、开发一代、预研一代、探索一代”四代一体体系，保证公司产品技术始终走在行业前列。

其次是具有竞争力的产品和行业解决方案。针对发电侧、电网侧、用户侧的不同场景，公司推出了 1500V Intel Li 智能组串式/集中式风冷、液冷全场景储能系统、1000V 工商业储能系统、100KWh/200KWh 一体化储充系统、EAHI-3000~6000-SL 系列户用储能逆变器以及组串式/集中式 PCS 等产品及解决方案，并基于 30 多年对电池技术的研发和积淀，已开始布局钠离子电池研发，以技术基础做大做强储能产业链。

还有就是资源渠道优势，公司在全国有 268 个客户中心，业务辐射全国各区域，公司从事的电源产品销售及新能源光伏、风

电项目的开发业务，沉淀了技术和经验的同时积累了丰富的客户资源和销售渠道，对储能业务开展有客户和渠道复用的优势，其次，公司本身在新能源项目开发方面的业务开展，会极大的提升获取相应配储业务的能力。

3. 公司充电桩业务的主要客户有哪些？业务开展模式是怎样的？

答：公司的充电桩业务包含交直流充电设备的生产和销售，提供光储充、移动储充、直流微网、有序充电、V2G 等综合能源解决方案，重点服务整车制造厂商例如广汽集团、小鹏汽车、哪吒、滴滴等，城投公司例如国网、南网等客户。同时，对欧洲、美洲等区域进行充电桩业务的突破，进行直接销售及发展合作经销商，通过与当地电网公司和有相关资质的电力安装公司建立合作关系，推动充电桩产品销售，目前已经有意大利、埃及、加拿大的客商订单落地实施。

4. 在充电桩领域公司发展新客户的进展如何？

答：在拓展新客户方面，公司在加大地方城投和公交公司等地方充电站投资运营的同时，把一部分的营销侧重点放在了海外。公司目前已通过了欧洲的充电桩标准认证，去年在欧洲进行了单独的充电桩营销渠道的建设和海外团队的搭建。美国充电桩标准认证的申请也在持续推进中，计划为后续产品出口放量提前做好准备工作，逐步提升海外市场上的充电桩份额。

5. 目前国内政策是否会对公司充电桩业务有一定帮助？

答：国内近年新能源汽车的保有量提升较快，与之配套的充电设施主要集中在沿海和中部的一线城市，乡村地区充电基础设施相对匮乏，充电桩市场空间增长潜力较大，从公司角度，目前可以感受到国内三、四、五线城市和部分乡镇以及地方性的投资平台已经开始积极地拓展当地充电站的布局，国内相关配套的充电桩产品需求正随着新能源汽车的渗透率和普及率的提升在国内逐步扩张。国家发展改革委与国家能源局对外公布《关于加快推

	<p>进充电基础设施建设更好支持新能源汽车下乡和乡村振兴的实施意见》，强调了要适度超前建设充电基础设施，优化新能源汽车购买使用环境，推动新能源汽车下乡。该政策对新能源汽车及充电桩的推广将起到强有力的推进作用。</p> <p>充电桩市场作为当前政策和市场具有巨大发展潜力的领域，公司看好未来的发展前景，并会持续在该业务领域进行开拓，叠加自身电力电子方面的技术、人才优势和政策以及市场的机遇，争取获取最大程度的发展机会。</p> <p>二、活动结束</p> <p>活动过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定执行，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。本次活动受到了广大投资者的积极参与，公司后续将持续开展投资者交流活动，让投资者全面了解公司的实际经营情况，充分体现公司的核心价值。</p> <p>各位投资者如欲了解公司最新动态可关注易事特微信公众号“EAST300376”，或可拨打易事特证券部投资者专线，电话：0769-22897777-8223。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年5月31日