

桂林三金药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023020

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	中泰证券、中信建投证券等 6 家机构 10 人 桂林三金董秘 李春 桂林三金证代 朱烨
时间	2023 年 06 月 08 日
地点	桂林三金药业股份有限公司
形式	线下交流
交流内容及具体问答记录	<p>参观公司展厅和车间之后座谈。</p> <p>1、今年 4、5 月份乃至全年的业绩会是怎样的走势？ 一季度主要是西瓜霜的增长，从去年 12 月疫情爆发，销量增加，其次是三金片，两者占了销售总额的大半，剩下一些是二三线产品。 接下来主要是依靠三金片发力，生产、销售政策逐渐向三金片倾斜，三金片的销量会逐步赶上来。23 年是我们第一期员工持股计划实施关键一年，我们有信心完成既定目标，谢谢。</p> <p>2、近几年疫情对公司产品的影响到底是怎样的？ 近几年的疫情实际西瓜霜系列是受损比较大的，这几年，疫情持续不断在各地爆发，只要发生疫情，当地药店的发烧感冒，口腔咽喉用药都会下架。而三金片的销量一直比较稳定，成为拉动公司业绩最稳定的来源。直到 22 年 12 月初疫情管控放开之后，西瓜霜系列销量才开始较快的增长。从 22 年底到今年 2 月份公司基本上把欠的货都补上了，之后开始补充公司自己的库存和经销商库存，4 月份基本上完成了库存的补充，接下来产能会逐步转向三金片的生产。谢谢。</p> <p>3、公司一线品种的还有多大的增长空间？ 目前公司一线品种西瓜霜、三金片，正在进行产品的二次开发如推出新的剂型、增加适应症、联合用药等，我们认为公司产品在对应的口腔咽喉、泌尿系统市场的销量还是有提升潜力的，谢谢。</p>

	<p>4、二线品种未来的增长和期望，重点有哪些品种？</p> <p>二线品种以公司独家特色为主，本次员工持股计划针对二线品种的考核是引导与侧重的，其中产品眩晕宁实现了过亿的销售额，前年是眩晕宁片和眩晕宁颗粒总和过亿，去年实现了眩晕宁片单剂型过亿，我们还要逐步扩大销量，从医学逐步过渡到 OTC，达到量级的突破，二线品种上一线品种。其他二线品种如脑脉泰、蛤蚧定喘胶囊等，疗效显著，市场开发潜力大，目前公司正积极开展二线独家产品的市场推广试点，探索医疗终端学术推广模式，加快电商终端建设，以期实现销量的快速增长,谢谢。</p> <p>5、宝船生物整合具体的时间点？</p> <p>之前发过公告，我们与赛金的投资合作，我们计划是先做平台的整合，整合管线资源，筛选双方的品种，具体的时间点要看整合的结果，如果整合顺利，在上市前我们还要进行一轮融资，主要是保证临床的推进和公司的运营，谢谢。</p> <p>6、白帆生物目前的订单的情况怎样，可否预计下未来实现盈利的时间点？</p> <p>白帆生物定位为公司生物制药的生产基地，主要从事大分子生物药方面的生产，基地主要是为了满足自身产品的生产需求，在产能富余的情况下接受委托加工。白帆生物目前已经通过欧盟的 QP 认证，正在准备美国的 FDA 认证，并且承接一些订单，今年争取实现盈亏平衡并且逐步盈利。谢谢。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>

