

证券代码：002030

证券简称：达安基因

## 广州达安基因股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（）
参与单位名称及人员姓名	国开证券仇艳艳、王雯、梅凯亮
时间	2023-06-13（下午 15:00-下午 16:30）
地点	广州市高新技术产业开发区科学城香山路 19 号（公司总部）
上市公司接待人员姓名	董秘张斌、证券事务代表曾宇婷、投资者关系专员王平原
投资者关系活动主要内容介绍	<p>调研公司经营和产品的情况（以调研机构提问，公司高管回答的方式展开）</p> <p>问题一：2022年公司营业收入大约120亿元，扣除新冠检测试剂盒的80多亿，其他常规检测试剂盒的收入还是有30多亿的，常规试剂盒的业务规模相对于疫情前还是增长了不少。今年公司常规试剂盒的销量还能维持这个水平吗？</p> <p>答：这30多个亿中，包含仪器、配套试剂和耗材，并不都是非新冠检测产品的试剂盒收入。实际上今年一季度的常规检测产品的销售额和2019年同期相差不大，但是出仓量相比2019年同期有所增加，主要是因为这两年一些常规检测产品的价格在下调，有一部分试剂盒的价格下降了大约30%以上。</p>

**问题二：我们关注到公司去年发布了一个《调价通知函》，这个在行业里面还是引起了比较大的讨论。公司是基于什么战略考虑的呢？**

答：主要有两个方面。第一个方面，为了响应国家相关政策，医疗产品是要满足老百姓的日常需求的，解决老百姓“看病难、看病贵”的问题；还有就是行业集采招标的政策导向。第二个方面是基于公司的自身能力考量。通过规模化的生产，公司可以控制并且降低产品的成本，这样既能响应国家和行业政策，又能增强企业自身竞争力。

**问题三：从公司近两年披露的年报中，公司的产品结构有很大的扩充，比如测序、化学发光、质谱以及配套相关仪器全部都面向市场推广了出来，而且公司也准备进入IVD全领域。公司为什么会突然有这个打算呢？**

答：公司很早之前就做了准备。我们的下属子公司都是专业队伍，全资子公司中山生物工程有限公司是1991年成立的，控股子公司广州市达瑞生物技术股份有限公司是2003年成立的，全资子公司广州达泰生物工程技术有限公司是2004年成立的。这些都不是新成立的公司，都是老品牌，经过了时间的沉淀。所以公司不是这两年才决定进入IVD全领域的，之前就有布局，但是那时候公司能力没那么大，这两年我们有这个能力了，未来公司会继续做大做强，向全诊断全系列发展。

**问题四：我们之前有了解到，公司与广州开发区投资促进局有共同投资开发一个扩产项目，想问问是做什么的？然后现在建设进度怎么样了？**

答：公司知识城扩产项目主要用于耗材及原材料的自动化生产线建设、高端IVD仪器设备研发和产业化能力建设以及生化诊断试剂研发和自动化生产线建设。目前公司知识城扩产项目正在加紧施工建设当中。

**问题五：我们关注到公司2023年第一季度的毛利率指标比2019**

	<p><b>年指标更好一些，想问问这是什么原因呢？</b></p> <p>答：从成本结构方面来讲，我们是指总体毛利率水平，不是单品的毛利率水平。主要是因为公司整体的运营结构比较合理，包括原材料、人工等，实现了规模化生产。</p>
<b>附件清单(如有)</b>	照片
<b>日期</b>	2023-06-13

注：若想了解更多公司资讯欢迎您关注“达安基因”微信公众平台（darb2004）或公司网站[www.daangene.com](http://www.daangene.com)。欢迎您与我们互动交流，您的建议、期望和关心的问题，我们会在工作时间与您单独解答和交流。真诚地希望您向更多的朋友推荐《达安基因》，更多人的关注与建议有助我们成长，也就能更好地服务于您！