

证券代码：300663

债券代码：123157

证券简称：科蓝软件

债券简称：科蓝转债

## 北京科蓝软件系统股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2023-042

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	博时基金 范卓宇 中泰证券 王素芳 王浩然 财达自营 李丽荣 中泰自营 刘博宇 东方基金 徐奥千 国海证券 范圣哲 中金资管 林谋文 嘉实基金 李远山 张昊天 万家基金 周实 鹏华基金 邓益萌 广发基金 吴晓刚 汇安基金 杨坤河 上海证券 廖旦 鑫元基金 葛川荣 国寿安保 曲朗宁 光大证券方钰涵 毛振强 华泰资产保险 郭元方 民生加银基金 李旭东 祝娅婷
<b>时间</b>	2023年06月13日 10:00-12:00
<b>地点</b>	公司会议室及电话会议

<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>董事长、总经理 王安京先生 财务总监兼董事会秘书 周旭红女士</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>公司主营业务是银行业务相关的互联网解决方案，即把银行线下业务搬到线上。公司过去 20 年的主营业务是面向全网开展业务的直销银行，以及银行的整体互联网解决方案，公司的核心竞争力体现在银行互联网转化的创新发展方面。</p> <p><b>一、首先对公司国产数据库SunDB及智能高柜数币机器人“小蓝”作简单介绍</b></p> <p>数据安全是顶级国家安全，数据库安全是顶级国家安全的核心，面对当前世界百年未有之大变局，拥有真正完全自主知识产权的国产数据库，才能真正意义从根本上捍卫国家安全。公司国产数据库SunDB不依赖、不嫁接、不包含任何开源数据库源代码，真正拥有完全自主知识产权与技术的纯自研国产分布式交易型数据库。国产数据库SunDB已包揽多项国内外权威测试和认证，与国内所有主流服务器操作系统、中间件厂商深度适配，具有高性能、大容量、高可靠、高兼容、统一引擎等突出优势，拥有多个大型顶级高端生产系统多年稳定运行的应用案例，未来将重点服务于金融、电信、电力、军工、交通等国家关键核心领域。</p> <p>公司在过去主要做线上产品，本次公司重点推出的一款创新产品是银行线下网点智能设备-智能高柜数币机器人“小蓝”，该产品为公司自主研发的国内独家专利产品，可直接代替网点的人工柜员。产品无需任何高柜柜台的改造，可节省高额的网点改造成本，节省人工成本。银行线下网点的智能设备与线上的互联网银行相结合即形成了公司的银行改革发展的最高境界--数字银行。</p> <p><b>二、对公司数据库作简单介绍</b></p> <p>数据库从大类区分，主要分两类：一是交易型数据库，二是分</p>

析型数据库。科蓝公司推出的数据库主要为交易型数据库。交易型数据库通常需要24 小时挂在互联网上，随时随地都面临被黑客入侵的风险，所以交易型数据库对国家及企业安全有着至关重要的作用。

**公司数据库的优势：**

(1) 公司数据库具有知识产权认证的优势，公司作为授权方，可以对所有行业授权，亦可以向境外用户授权。

(2) 公司数据库具有闭源优势，从国家安全的角度看，闭源相较于开源安全。公司推出的数据库主要面向国家关键信息基础设施，特别是国家的银行、非银行金融机构、三大电信运营商、国家电网、军队、军工等关键信息基础行业，而非游戏、电商、社交等领域。

(3) 公司数据库具有产学研结合的体制优势，公司目前与国内顶级高校已建立战略合作关系，同时下一步深层次规划建立联合实验室，同时公司还与国内著名软件研究机构建立了战略合作关系。公司作为市场主体与国家的顶级学府、顶级研究机构建立战略合作关系，可以加快新一代数据库产品的创新和发展，有利于打造具有国际影响力的中国自主品牌。

(4) 公司数据库具有科蓝公司的资源优势，由于公司主营业务领域为银行互联网、金融互联网领域，在过去的 20 年经验中公司积累了大约 500 多家银行总行的客户，也培养了上千名数据库 DBA。目前由科蓝公司引领开发的存量银行关键业务系统至少 2000 套，这些存量系统的核心技术科蓝公司都拥有100%的知识产权认证。同时公司拥有自己的数据库后，需要将这 2000 套存量应用系统的底层国外数据库换成自身的国产数据库，在此方面公司拥有天然优势。

(5) 公司数据库具有基因优势，公司数据库的产品规划及战略布局非常清晰，同时历史上的一些重要案例本身是来自于国家关键信息基础设施方面，公司数据库天然基因便是主要用于关键信息基础设施。公司面对的客户群即是金融、电信、能源、交通、军工等属于国家关键信息基础设施的行业。

### 三、数据库国产化替换的市场结构

在数据库的国产化替换过程中，金融行业占比较大。中国所有行业的数据库应用加起来与金融行业相比只占50%。金融行业数据库需求量已经超过了其他所有行业的总和。而公司的优势体现在金融行业领域，公司相信在银行和金融行业会为国家做出更大的贡献。

### 四、数据库订单情况怎么样？数据库的定价是怎样的？

公司数据库已签署银行、运营商、财务公司、证券、政府等领域客户订单，同时多家客户正在进行生产系统适配和准备上线。

现在中国数据库定价还处于混战状态，大家都在抢占市场，抢占生态，有些甚至不要钱做业务。国际通行的数据库的定价，一般来讲是按数据库的定价一般是按 CPU 的每个核定价的，即一个核1万美金。如果一个应用系统用了一个 64 核服务器，那么数据库就是 64 万美元，这个服务器的数据库定价在 64 万美元，同时从第二年开始，后续的每年都要支付 24% 的维护费，即64 万美元的 24%。如果公司严格的按照国际标准的数据库定价，中国的数据库市场是非常巨大的。

### 五、公司数据库今明两年有利润目标吗？

在推广阶段，利润率和市场占有率是矛盾的，是走大厂商抢市

场、建生态的路线，还是追求高利润的项目，公司要做一个权衡。从市场角度讲，预计今年公司会有明显的市场进展，明后年市场会进入爆发期。

**六、公司推出的智能高柜数币机器人“小蓝”跟ATM厂家产品对比有什么优势？**

上述问题的核心就是大堂区和安全区的打通，目前这是科蓝公司的独家专利。银行柜台的钢化玻璃后为安全区，外面操作部分为大堂区。大堂区跟安全区的打通只有一个U通道（窗口上的小凹槽），银行高柜柜台的标准是公安部和人民银行总行制定的国家标准，不能随意改动。在不破坏、零改造高柜柜台的情况下，完成大堂区跟现金区的打通，同时实现智能化方面，科蓝公司拥有独特优势。科蓝公司既有银行线上交易系统的丰富开发经验，又有网点智能设备的发明专利。公司的小蓝设备首先从技术上是三结合：互联网跟物联网的结合；线上跟线下的结合；软件跟硬件的结合。而卖ATM机厂商是做硬件的，不具有银行互联网交易软件的开发能力。

公司的智能设备的硬件经过7-8年的适配，硬件已经成熟，后期的主要工作是软件开发，今后所有的高柜业务都融合到智能高柜数币机器人“小蓝”。希望通过今后两三年的软件开发，能够实现这一目标。

**七、智能高柜数币机器人“小蓝”市场推广情况进展如何？**

中国邮储一期试点，已完成北京、杭州和安徽三地的试点，下半年中国邮储会把试点逐步扩展，明年会大规模的推广。公司今年会把试点范围扩展，某国有大行、华夏银行、广东农信、河南农信等已经启动测试和试点，明年会大规模的推广。

**八、公司内部考核方式大概是什么？**

	<p>公司考核不同的产品团队，公司有一个总体目标，但是在内部来讲，我们对不同的产品的创新和市场发展，要落实到每个团队的业绩考核指标上。</p> <p><b>九、公司电子银行这块传统业今年整体情况怎么样？</b></p> <p>客观来讲，确实有一部分银行是他们的科技投入有所减少，但银行在不同领域的投入其实是加大了，而且在大幅度的加大。总体而言，应该是稳定发展的。对于银行来说，只要有创新的业务产品，银行还是愿意花时间金钱的，毕竟他们是比较有实力的。</p> <p><b>十、公司的管理模式大概是个什么样的模式？</b></p> <p>公司现在也一直在做持续改革，以适应新的市场形式。公司以前是集中式管理的。今年划分了三大区，三大区对传统业务的发展是有利的，但对创新业务、对新单、新项目，三大区就是不合适的。所以公司今年实际上也在持续的改革，上述提的几项创新业务肯定是由公司总部负责，需要由强大的市场销售总部来引领。同时对不同的团队也有调整，有些产品团队其实可以逐渐的弱化，有些产品团队公司要大力度的、大规模的支持和推广。公司确实每年都要“主动”有发展变化，因为市场情况变化很大，公司不能太僵化。</p>
<b>日期</b>	2023年06月15日