

证券代码：300603

证券简称：立昂技术

## 立昂技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-002

|               |   |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别     | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input checked="" type="checkbox"/> 其他（新疆辖区上市公司2023年投资者网上集体接待日活动）  |
| 参与单位名称及人员姓名   | 线上参与新疆辖区上市公司2023年投资者网上集体接待日活动的投资者   |
| 时间            | 2023年6月16日（周五）下午15:30——18:00  |
| 地点            | 全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）   |
| 上市公司接待人员姓名    | 董事、总裁周路先生<br>副总裁兼董事会秘书宋历丽女士<br>证券事务代表朱沛如女士  |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>公司于2023年6月16日（星期五）下午15:00-18:00，在全景网“投资者关系互动平台”（<a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a>）参加了新疆辖区上市公司2023年投资者网上集体接待日活动，并就投资者在本次网上集体接待日活动中提出的问题进行了回复，具体内容如下：</p> <p>1、公司的算力设备使用寿命能达到多少年？最好的预期多久能回本</p> <p>答：尊敬的投资者，您好，公司算力设备使用年限会根据相关行业标准及准则确定。感谢您对公司的关注</p> <p>2、2019年增发收购的两个公司商誉计提了三年了，以后还会计提吗？对那两家公司现在实质性控制权了吗？那还是两家公司有希</p> |

**望盈利吗？谢谢回答我。**

答：尊敬的投资者，您好！公司收购的大一互联和沃驰科技，均为公司100%控股子公司，公司拥有绝对控制权。随着商誉陆续计提减值后账面价值下降，公司将会根据相关法律法规进行减值测试，商誉后续对公司业绩影响较小，最终以定期报告为准。目前，大一互联和沃驰科技涉及的板块业务有序开展中，力争以更好的经营业绩回报所有投资者。感谢您对公司的关注！

**3、成都出台数字经济各类政策补贴，公司有拿到奖励的资质吗**

答：尊敬的投资者，您好，公司符合政策补贴要求，正在积极提交资料，相关补贴情况公司将会根据法律法规及时履行披露义务。感谢您对公司的关注！

**4、你好，请问公司现在在手订单大概有多少？**

答：尊敬的投资者，您好，公司各个业务板块业务有序开展中。公司今年将全力聚焦主营业务发展，加强与存量客户的深度合作，保证现有业务的体量，尽快交付在手合同项目。公司通过与客户的交流及市场的调研与开拓，及时准确地掌握市场需求和产品迭代方向，积极拓展新客户、新项目，以保障订单的持续输入。此外，公司积极推进历史应收款项回收工作，努力实现公司2023年经营目标，力争以更好的经营业绩回报所有投资者。感谢您对公司的关注！

**5、并购机柜资产算力基础设施是不错且快速切入抢蛋糕的好方案，目前有合适的收购目标吗**

答：尊敬投资者，您好，公司未来将通过自建+收购的方式扩充机柜数量，将企业不断做大做强，从而能更好的回报广大投资者。如有相关事项且达到信息披露标准，我们将根据相关规则履行信息披露义务。感谢您对公司的关注！

## 6、公司在乡村振兴发展有哪些布局

答：尊敬的投资者，您好，公司全资子公司广州大一互联网络科技有限公司与江西省供销大数据有限公司共同投资设立江西省供销立昂科技有限公司，凭借公司在云计算、物联网、5G等多项前沿技术，打造“为农”特色智慧平台，依托江西省供销系统资源优势，发挥“为农服务”作用，全力推进江西省供销冷链物流大数据平台建设。感谢您对公司的关注！

## 7、您好！请问公司与字节跳动在数据中心方面有哪些合作？您好！ 请问公司与字节跳动在数据中心方面有哪些合作？

答：尊敬的投资者，您好，公司与字节跳动在数据中心业务方面有合作，感谢您对公司的关注！

## 8、您好！请问公司与字节跳动在数据中心方面有哪些合作？公司 股价一直底部，有什么好的办法让股价腾飞！

答：尊敬的投资者，您好，公司与字节跳动在数据中心业务方面有合作，公司会努力夯实自身业务，将企业不断做大做强，从而能更好的回报广大投资者。感谢您对公司的关注！

## 9、ai大模型的兴起会对公司产生哪些积极的影响

答：尊敬的投资者，您好，随着AI模型的发展和升级，背后需要运行庞大的算力，对公司的数据中心业务将会产生积极影响。感谢您对公司的关注！

## 10、谢谢回答，公司与华为数据库有深度合作吗。未来有没有进一步战略合作，与中科院的紫气东来有合作吗

答：尊敬的投资者，您好，公司暂无相关合作，感谢您对公司的关注！

**11、尊敬的周总：请问贵司在数据安全领域，有哪些应用或探索？**

**谢谢回答。**

答：尊敬的投资者，您好，公司与中国科学技术大学中国科学院无线光电通信重点实验室共建联合实验室，此次整合双方优势共建联合实验室，展开创新融合和跨界战略合作。未来将围绕物联网技术、大数据、数据安全、视觉AI、数字孪生、云计算等领域前瞻性技术和关键共性技术进行研究，并进行产学研转化。感谢您对公司的关注！

**12、您好，2023年立昂技术能够扭亏吗？能够为广大投资者带来投资回报吗？**

答：尊敬的投资者，您好，公司上半年业绩请以对外发布的定期报告为准，2023年第一季度营收约1.66亿元，归属于上市公司股东的净利润约2300万元，同比增加232.7%。目前公司的生产经营稳定，随着经济环境逐渐改善，业绩有所回暖。公司各个业务板块业务有序开展中。公司今年将全力聚焦主营业务发展，加强与存量客户的深度合作，保证现有业务的体量，尽快交付在手合同项目。同时公司积极推进历史应收款项回收工作，努力实现公司2023年经营目标，力争以更好的经营业绩回报所有投资者。感谢您对公司的关注！

**13、请问公司简阳一期多久可以投产？**

答：尊敬的投资者，您好，公司在成都简阳投资建设的立昂云数据（成都简阳）一号基地一期项目的两栋算力中心楼、一栋动力中心楼完成封顶。简阳项目投入运行及产生的实际利润情况请持续关注公司的定期报告中披露的相关财务数据。感谢您对公司的关注！

**14、尊敬的董秘：请问贵司在数据安全领域，有哪些应用或探索？**

**谢谢回答。**

答：尊敬的投资者，您好，公司与中国科学技术大学中国科学院无

线光电通信重点实验室共建联合实验室，此次整合双方优势共建联合实验室，展开创新融合和跨界战略合作。未来将围绕物联网技术、大数据、数据安全、视觉AI、数字孪生、云计算等领域前瞻性技术和关键共性技术进行研究，并进行产学研转化。感谢您对公司的关注！

**15、周董，您好！请您简单介绍一下“文旅元宇宙”相关业务？**

答：尊敬的投资者，您好，立昂技术全资子公司沃驰科技与浙江黄金眼文化传媒有限公司围绕房地产元宇宙应用场景开发签署战略合作，双方将共同探索房地产开发商对于元宇宙数字经济项目的需求，将元宇宙融合房地产开拓行业未来发展新方向。感谢您对公司的关注！

**16、您好：贵司在哪些城市建有数据中心，在同行业中贵司数据中心国模排名第几，谢谢**

答：尊敬的投资者，您好，公司是国内大规模的数据中心运营商之一，在全国范围内自建以及运营多个Tier3+及以上级别数据中心，融合移动、电信、联通、铁通、教育网络等多家运营商网络，为客户提供稳定、多样、智能化的宽带以及固定IP地址服务。公司数据中心及云计算业务不断开疆拓土已遍布全国10多个省份，已为政府、互联网、游戏、电子商务、医疗服务、传统制造等多个主流行业提供了数据中心整体解决方案，与核心客户建立了长期稳定的合作关系。公司积极响应国家“东数西算”的政策，开工建设了立昂云数据（成都简阳）一号基地一期，实施地点为天府数据中心集群起步区简阳市，符合国家“东数西算”工程的总体战略布局。此外，该项目已经被纳入成都市重点项目，同时被列为2023年四川省重点项目。立昂云数据（成都简阳）一号基地一期按照国际T3+、国家A级机房标准建设，支持个性化定制。未来将打造“算力+数据+算法”的超算创新应用生态体系，有助于提升成都市乃至整个成渝地

区承接国家科技创新和战略性项目的能力，打造新一代高性能绿色数据中心。感谢您对公司的关注！

**17、请问贵司广州南沙广纸云中心，现在进展如何**

答：尊敬的投资者，您好，广纸云数据中心项目（即立昂旗云广州南沙数据中心项目）系公司子公司立昂旗云投资建设的数据中心项目，是立昂技术再融资的募投项目。该项目按照国家T3+标准建设（位于南沙区万顷沙镇新广一路29号广纸集团南沙环保基地院内南厂区），项目占地面积为6,000m<sup>2</sup>，总建筑面积为12,000m<sup>2</sup>，总投资约2.7亿元，实际建有2,008个标准机柜，两路共计20000KVA的电力供应，单机柜平均容量为3.8KW，年综合能源消费量为13,193.06吨标准煤（按等价值计算）。广纸云项目于2018年6月取得广州市南沙经济技术开发区行政审批局出具的投资项目备案证（编号：2018-440115-65-03-008180），于2019年开工建设，2021年3月完工部分机柜，2021年8月建设完毕，项目转固，进入决算验收阶段，2021年4月开始对外租赁。感谢您对公司的关注！

**18、尊敬的企业领导：请问贵司在数据安全领域，有哪些应用或探索？谢谢回答。**

答：尊敬的投资者，您好，公司与中国科学技术大学中国科学院无线光电通信重点实验室共建联合实验室，此次整合双方优势共建联合实验室，展开创新融合和跨界战略合作。未来将围绕物联网技术、大数据、数据安全、视觉AI、数字孪生、云计算等领域前瞻性技术和关键共性技术进行研究，并进行产学研转化。感谢您对公司的关注！

**19、公司目前业绩增强较为乏力，请问是什么原因造成的？未来有何发展方向？在算力方面和人工智能方面公司有引进战投的打算吗？**

答：尊敬的投资者，您好，2022年，公司资产总额、净资产下降、净利润亏损，主要系计提商誉及资产减值以及经济环境影响下无法及时、有效开展生产经营活动所致，但随着商誉陆续计提减值后账面价值下降，商誉后续对公司业绩影响较小；2020年-2022年净利润逐年好转，同时，在政府部门的督办下，公司历史应收款项回款情况好转，经营现金流明显改善。随着经济环境逐渐转好，公司经营成果将得到一定改善。未来，公司将不断加大对云计算、云服务行业的研发投入，致力于不断提升公司算力水平，加速布局 IDC 业务，大力发展一站式云服务，加强公司等保业务发展，并提供安全解决方案，提升公司的核心竞争力。公司将结合自身在 IDC 领域较为明显的业务优势，在京津冀、杭州湾、大湾区、成渝、武汉及公司所在地等城市开展数据中心业务。此外，公司凭借数年来引领数字城市系统服务产业向智能化变革与创新的经验积累，在不断洞察和理解政企需求的基础上，依托公司丰富的场景资源和场景嵌入能力，立足城市基础设施建设，通过加大技术研发力度，打破信息孤岛，建立适合政府、互联网运用的中台和平台，用科技创新为数字城市发展赋能，在已有数字城市业务基础上，把智慧军营、交通、水利等的规模效应放大，进一步推动数字城市业务走向全国，牵手中亚，面向世界。公司对战略投资者保持欢迎态度。感谢您对公司的关注！

**20、立昂技术周总您好：贵司数据中心在哪些城市有布局，数据中心的体量在国内同行业中排名第几，谢谢**

答：尊敬的投资者，您好，公司是国内大规模的数据中心运营商之一，在全国范围内自建以及运营多个Tier3+及以上级别数据中心，融合移动、电信、联通、铁通、教育网络等多家运营商网络，为客户提供稳定、多样、智能化的宽带以及固定IP地址服务。公司数据中心及云计算业务不断开疆拓土已遍布全国10多个省份，已为政府、互联网、游戏、电子商务、医疗服务、传统制造等多个主流行

业提供了数据中心整体解决方案,与核心客户建立了长期稳定的合作关系。公司积极响应国家“东数西算”的政策,开工建设了立昂云数据(成都简阳)一号基地一期,实施地点为天府数据中心集群起步区简阳市,符合国家“东数西算”工程的总体战略布局。此外,该项目已经被纳入成都市重点项目,同时被列为2023年四川省重点项目。立昂云数据(成都简阳)一号基地一期按照国际T3+、国家A级机房标准建设,支持个性化定制。未来将打造“算力+数据+算法”的超算创新应用生态体系,有助于提升成都市乃至整个成渝地区承接国家科技创新和战略性项目的的能力,打造新一代高性能绿色数据中心。感谢您对公司的关注!

**21、请问简阳二期多久动工?**

答:尊敬的投资者,您好,公司将根据整体发展规范、资金计划、市场拓展情况及简阳项目一期建设及运营情况等多方面因素,通过相关审议程序进行决策。相关重大信息公司将按照相关法律法规及时履行及信息披露义务。感谢您对公司的关注!

**22、请问一下立昂技术公司领导,对照2023年公司战略目标,各项任务在上半年执行情况以及对全年的展望?**

答:尊敬的投资者,您好,公司上半年业绩请以对外发布的定期报告为准,2023年第一季度营收约1.66亿元,归属于上市公司股东的净利润约2300万元,同比增加232.7%。目前公司的生产经营稳定,随着经济环境逐渐改善,业绩有所回暖。公司各个业务板块业务有序开展中。公司今年将全力聚焦主营业务发展,加强与存量客户的深度合作,保证现有业务的体量,尽快交付在手合同项目。同时公司积极推进历史应收款项回收工作,努力实现公司2023年经营目标,力争以更好的经营业绩回报所有投资者。感谢您对公司的关注!

**23、公司的核心客户有哪些,是否有和国际头部公司的合作意向**

答：尊敬的投资者，您好，公司主要服务于政府、运营商、金融、教育、医疗、交通、政法、互联网等众多行业客户。公司对核心客户有保密义务，对外合作持积极态度，感谢您对公司的关注！

**24、请问立昂科技与字节跳动是否有算力方面的合作？**

答：尊敬的投资者，您好，公司与字节跳动主要为数据中心方面的业务合作，感谢您对公司的关注！

**25、中科院发布了新的大模型，公司有参与么**

答：尊敬的投资者，您好，公司与中国科学技术大学中国科学院无线光电通信重点实验室共建联合实验室，此次整合双方优势共建联合实验室，展开创新融合和跨界战略合作。未来将围绕物联网技术、大数据、数据安全、视觉AI、数字孪生、云计算等领域前瞻性技术和关键共性技术进行研究，并进行产学研转化。感谢您对公司的关注！

**26、贵司成都数据中心2023年能够投入运营吗？**

答：尊敬的投资者，您好，公司在成都简阳投资建设的立昂云数据（成都简阳）一号基地一期项目的两栋算力中心楼、一栋动力中心楼完成封顶。简阳项目投入运行及产生的实际利润情况请持续关注公司的定期报告中披露的相关财务数据。感谢您对公司的关注！

**27、请问公司简阳项目什么时候可以投入运行并产生实际利润？**

答：尊敬的投资者，您好，公司在成都简阳投资建设的立昂云数据（成都简阳）一号基地一期项目的两栋算力中心楼、一栋动力中心楼完成封顶。简阳项目投入运行及产生的实际利润情况请持续关注公司的定期报告中披露的相关财务数据。感谢您对公司的关注！

**28、公司是否参与中科院新一代人工智能大模型研制？**

答：尊敬的投资者，您好，公司与中国科学技术大学中国科学院无线光电通信重点实验室共建联合实验室，此次整合双方优势共建联合实验室，展开创新融合和跨界战略合作。未来将围绕物联网技术、大数据、数据安全、视觉AI、数字孪生、云计算等领域前瞻性技术和关键共性技术进行研究，并进行产学研转化。感谢您对公司的关注！

#### **29、与中科院有合作？**

答：尊敬的投资者，您好，公司与中国科学技术大学中国科学院无线光电通信重点实验室共建联合实验室，此次整合双方优势共建联合实验室，展开创新融合和跨界战略合作。未来将围绕物联网技术、大数据、数据安全、视觉AI、数字孪生、云计算等领域前瞻性技术和关键共性技术进行研究，并进行产学研转化。感谢您对公司的关注！

#### **30、中科院今天有消息说研发人工智能大模型问世，是公司与中国科学院共同建设联合实验室研发的吗？**

答：尊敬的投资者，您好，公司与中国科学技术大学中国科学院无线光电通信重点实验室共建联合实验室，此次整合双方优势共建联合实验室，展开创新融合和跨界战略合作。未来将围绕物联网技术、大数据、数据安全、视觉AI、数字孪生、云计算等领域前瞻性技术和关键共性技术进行研究，并进行产学研转化。感谢您对公司的关注！

#### **31、宋总您好：贵司在行业当中的核心竞争力是什么，谢谢**

答：尊敬的投资者，您好！公司的核心竞争力优势如下：（一）客户资源与渠道优势 公司业务已覆盖全国多个省市，为江苏、河南、江西、四川、贵州等全国多个省市和地区的通信运营商提供各种信息技术服务及系统解决方案。公司聚焦客户需求，积极推动服

务创新,已成为政府、运营商等众多行业客户信赖的合作伙伴。公司不仅作为解决方案的提供商,向业内客户提供增值服务,还在此基础上与需求方进行更深层次的合作交流,达到凝聚各方力量并助力行业生态发展与创新的目标。公司还积极挖掘客户需求,在CDN业务的基础上逐步拓展业务链,发掘客户在互联网数据中心、云计算、云安全等业务需求。公司与普通IDC企业不同的是,近年来公司逐渐完成了从传统流量业务向“IDC+云”业务的转型。报告期内,公司积极响应国家“东数西算”的政策,开工建设了立昂云数据(成都简阳)一号基地一期,实施地点为天府数据中心集群起步区简阳市,符合国家“东数西算”工程的总体战略布局。此外,该项目已经被纳入成都市重点项目,立昂云数据(成都简阳)一号基地一期按照国际T3+、国家A级机房标准建设,支持个性化定制,公司的渠道推广优势和精细化运营能力与其在渠道领域的精心经营和持续投入密不可分。通过自成立以来持续良好的合作,公司已经确定了较为稳定的渠道合作商,对于维持和提高用户转化率具有较大作用。相对固定的大额渠道投放、良好的付款信用以及可预见的长期合作关系增强了公司对渠道合作商的议价能力,从而有效的控制了单个用户的获取成本。

(二) 高效的项目运行经验优势 公司建立了多个服务中心,以企业技术中心为主导,企业内部各服务中心协同响应的管理模式。为提高服务时效,公司组建了应急中心,保证24小时在线客户服务,为客户提供及时、快速的服务,并建立有效的考核机制保证服务质量。通过客户定位系统、管理模式的优化、效率的提升,全面提升快速反应服务能力。公司已建立客户的精准定位体系,通过对客户的需求分析,将现有的产品及技术模式制作成场景模式,通过通俗易懂的表现形式,让更多的客户直观准确的选择需要的产品类型,定位产品能效和模式。为了保障快速解决问题,公司自主开发的远程协同维护系统已经进入初步应用阶段,能有效为基础技术人员提供智能判断指导及远程专家实时视频辅助,可令所有现场技术人员都成为解决问题的专家。

(三) 人才

优势公司主要管理人员和核心技术人员均为信息网络建设服务和相关产品领域的资深专家，职业化管理团队具有丰富的行业经验和高度的凝聚力。公司通过培训、内部刊物等多种途径，将团队合作精神和服务理念有效地贯彻到全体员工，同时跨领域跨组织的互训、联动响应已成为公司运营常态。公司通过自主研发成功建立了适应公司全流程、跨网络、多技术服务与个性化产品相结合的综合化业务模式的多种管理系统，通过信息化的先进管理模式，确保了管理的规范性和科学性。结合业务发展需要，公司强调技术与市场的整合，以资金管理控制经营风险，降低了经营风险，提升了管理水平。

（四）技术与创新优势公司在技术和产品方面，始终坚持自主创新与自主可控，作为疆内行业发展里程的见证者与领跑者，历经多年，积累了智慧城市、数字城市、人工智能、云计算、大数据等一系列核心技术。在报告期内与具有领先技术的 AI 算法商合作，加速公司 AI 技术的提升与创新，基于以上先进技术，公司能为客户进行定制开发，助力客户实现“互联网+”、“大数据+”、“人工智能+”、“云计算+”的转型升级。在信息技术领域的深厚技术沉淀，使公司常年屹立于信息服务行业的头部。公司子公司大一互联构建了真正的BGP多线网络。BGP多线网络打通南北通信障碍，以保证不同网络运营商用户的高速访问，有效保证企业业务的连续性，使其更好触达终端用户。公司子公司杭州沃驰科技有限公司拥有的三大电信运营商有效计费代码超过300个，代码类型包括短信话费点播、短信包月、应用内按次计费、应用内包月等，能够满足各类终端产品及增值业务需求。应用领域包括移动阅读、移动音视频、社交直播、游戏娱乐、动漫等。省份开通全面，各计费代码省份形成互补，可实现全国范围的覆盖（不包括港澳台地区）。沃驰科技拥有较多优质的一手计费代码资源，在计费代码资源相对稀缺的环境下赋予了沃驰科技在产业链条中的优势地位；另一方面，计费代码的资源优势使得沃驰科技能够与众多内容提供商建立和保持稳定、良好的合作关系，保证了计费代码的高使用率。跨

网络、多领域的技术优势 公司以技术开发、成果转化、周边应用开发为核心，通过多年客户信息累积，对各类客户群体的需求及个性化产物的理解，把握行业技术发展实质及行业政策导向。为客户  
提供信息网络建设的研发、设计、建设、优化、运维全业务流程专业服务，同时向各合作方推介适用的周边应用技术，推动技术与服务相融合，形成完整的符合合作方需求的应用开发。感谢您对公司的关注！

**32、尊敬的董秘：请问贵司大股东、高管近期是否有减持计划？**

答：尊敬的投资者，您好！公司大股东参与公司定增的股份于2023年3月15日发行上市。截至目前，公司尚未收到大股东、高管的减持计划。若后续有相关情况，公司将严格按照相关法规，履行合规的信息披露程序，感谢您的关注！

**33、公司和同行业比较，核心竞争力是什么**

答：尊敬的投资者，您好！公司的核心竞争力优势如下：（一）  
客户资源与渠道优势 公司业务已覆盖全国多个省市，为江苏、河南、江西、四川、贵州等全国多个省市和地区的通信运营商提供各种信息技术服务及系统解决方案。公司聚焦客户需求，积极推动服务创新，已成为政府、运营商等众多行业客户信赖的合作伙伴。公司不仅作为解决方案的提供商，向业内客户提供增值服务，还在此基础上与需求方进行更深层次的合作交流，达到凝聚各方力量并助力行业生态发展与创新的目标。公司还积极挖掘客户需求，在CDN业务的基础上逐步拓展业务链，发掘客户在互联网数据中心、云计算、云安全等业务需求。公司与普通IDC企业不同的是，近年来公司逐渐完成了从传统流量业务向“IDC+云”业务的转型。报告期内，公司积极响应国家“东数西算”的政策，开工建设了立昂云数据（成都简阳）一号基地一期，实施地点为天府数据中心集群起步区简阳市，符合国家“东数西算”工程的总体战略布局。此外，该

项目已经被纳入成都市重点项目，立昂云数据（成都简阳）一号基地一期按照国际T3+、国家A级机房标准建设，支持个性化定制，公司的渠道推广优势和精细化运营能力与其在渠道领域的精心经营和持续投入密不可分。通过自成立以来持续良好的合作，公司已经确定了较为稳定的渠道合作商，对于维持和提高用户转化率具有较大作用。相对固定的大额渠道投放、良好的付款信用以及可预见的长期合作关系增强了公司对渠道合作商的议价能力，从而有效的控制了单个用户的获取成本。

（二）高效的项目运行经验优势 公司建立了多个服务中心，以企业技术中心为主导，企业内部各服务中心协同响应的管理模式。为提高服务时效，公司组建了应急中心，保证24小时在线客服服务，为客户提供及时、快速的服务，并建立有效的考核机制保证服务质量。通过客户定位系统、管理模式的优化、效率的提升，全面提升快速反应服务能力。公司已建立客户的精准定位体系，通过对客户的需求分析，将现有的产品及技术模式制作成场景模式，通过通俗易懂的表现形式，让更多的客户直观准确的选择需要的产品类型，定位产品能效和模式。为了保障快速解决问题，公司自主开发的远程协同维护系统已经进入初步应用阶段，能有效为基础技术人员提供智能判断指导及远程专家实时视频辅助，可令所有现场技术人员都成为解决问题的专家。

（三）人才优势 公司主要管理人员和核心技术人员均为信息网络建设服务和相关产品领域的资深专家，职业化管理团队具有丰富的行业经验和高度的凝聚力。公司通过培训、内部刊物等多种途径，将团队合作精神和服务理念有效地贯彻到全体员工，同时跨领域跨组织的互训、联动响应已成为公司运营常态。公司通过自主研发成功建立了适应公司全流程、跨网络、多技术服务与个性化产品相结合的综合化业务模式的多种管理系统，通过信息化的先进管理模式，确保了管理的规范性和科学性。结合业务发展需要，公司强调技术与市场的整合，以资金管理控制经营风险，降低了经营风险，提升了管理水平。

（四）技术与创新优势 公司在技术和产品方面，始终坚持

自主创新与自主可控，作为疆内行业发展里程的见证者与领跑者，历经多年，积累了智慧城市、数字城市、人工智能、云计算、大数据等一系列核心技术。在报告期内与具有领先技术的 AI 算法商合作，加速公司 AI 技术的提升与创新，基于以上先进技术，公司能为客户进行定制开发，助力客户实现“互联网+”、“大数据+”、“人工智能+”、“云计算+”的转型升级。在信息技术领域的深厚技术沉淀，使公司常年屹立于信息服务行业的头部。公司子公司大一互联构建了真正的BGP多线网络。BGP多线网络打通南北通信障碍，以保证不同网络运营商用户的高速访问，有效保证企业业务的连续性，使其更好触达终端用户。公司子公司杭州沃驰科技有限公司拥有的三大电信运营商有效计费代码超过300个，代码类型包括短信话费点播、短信包月、应用内按次计费、应用内包月等，能够满足各类终端产品及增值业务需求。应用领域包括移动阅读、移动音视频、社交直播、游戏娱乐、动漫等。省份开通全面，各计费代码省份形成互补，可实现全国范围的覆盖（不包括港澳台地区）。沃驰科技拥有较多优质的一手计费代码资源，在计费代码资源相对稀缺的环境下赋予了沃驰科技在产业链条中的优势地位；另一方面，计费代码的资源优势使得沃驰科技能够与众多内容提供商建立和保持稳定、良好的合作关系，保证了计费代码的高使用率。跨网络、多领域的技术优势公司以技术开发、成果转化、周边应用开发为核心，通过多年客户信息累积，对各类客户群体的需求及个性化产物的理解，把握行业技术发展实质及行业政策导向。为客户提供信息网络建设的研发、设计、建设、优化、运维全业务流程专业服务，同时向各合作方推介适用的周边应用技术，推动技术与服务相融合，形成完整的符合合作方需求的应用开发。感谢您对公司的关注！

**34、请问这次中阿峰会，立昂有获得订单吗**

答：尊敬的投资者，您好，公司参与中阿合作论坛第十届企业家大

会，暂未获得订单，该论坛的举办为企业在海外市场发展带来了活力，给公司也带来了更多的潜在发展机遇，感谢您对公司的关注！

### **35、公司主要的竞争优势有哪些？**

答：尊敬的投资者，您好！公司的核心竞争力优势如下：

#### **（一）客户资源与渠道优势**

公司业务已覆盖全国多个省市，为江苏、河南、江西、四川、贵州等全国多个省市和地区的通信运营商提供各种信息技术服务及系统解决方案。公司聚焦客户需求，积极推动服务创新，已成为政府、运营商等众多行业客户信赖的合作伙伴。

公司不仅作为解决方案的提供商，向业内客户提供增值服务，还在此基础上与需求方进行更深层次的合作交流，达到凝聚各方力量并助力行业生态发展与创新的目标。公司还积极挖掘客户需求，在CDN业务的基础上逐步拓展业务链，发掘客户在互联网数据中心、云计算、云安全等业务需求。公司与普通IDC企业不同的是，近年来公司逐渐完成了从传统流量业务向“IDC+云”业务的转型。报告期内，公司积极响应国家“东数西算”的政策，开工建设了立昂云数据（成都简阳）一号基地一期，实施地点为天府数据中心集群起步区简阳市，符合国家“东数西算”工程的总体战略布局。此外，该项目已经被纳入成都市重点项目，立昂云数据（成都简阳）一号基地一期按照国际T3+、国家A级机房标准建设，支持个性化定制，公司的渠道推广优势和精细化运营能力与其在渠道领域的精心经营和持续投入密不可分。通过自成立以来持续良好的合作，公司已经确定了较为稳定的渠道合作商，对于维持和提高用户转化率具有较大作用。相对固定的大额渠道投放、良好的付款信用以及可预见的长期合作关系增强了公司对渠道合作商的议价能力，从而有效的控制了单个用户的获取成本。

#### **（二）高效的项目运行经验优势**

公司建立了多个服务中心，以企业技术中心为主导，企业内部各服

务中心协同响应的管理模式。为提高服务时效，公司组建了应急中心，保证24小时在线客服服务，为客户提供及时、快速的服务，并建立有效的考核机制保证服务质量。通过客户定位系统、管理模式的优化、效率的提升，全面提升快速反应服务能力。公司已建立客户的精准定位体系，通过对客户的需求分析，将现有的产品及技术模式制作成场景模式，通过通俗易懂的表现形式，让更多的客户直观准确的选择需要的产品类型，定位产品能效和模式。为了保障快速解决问题，公司自主开发的远程协同维护系统已经进入初步应用阶段，能有效为基础技术人员提供智能判断指导及远程专家实时视频辅助，可令所有现场技术人员都成为解决问题的专家。

### （三）人才优势

公司主要管理人员和核心技术人员均为信息网络建设服务和相关产品领域的资深专家，职业化管理团队具有丰富的行业经验和高度的凝聚力。公司通过培训、内部刊物等多种途径，将团队合作精神和服务理念有效地贯彻到全体员工，同时跨领域跨组织的互训、联动响应已成为公司运营常态。公司通过自主研发成功建立了适应公司全流程、跨网络、多技术服务与个性化产品相结合的综合化业务模式的多种管理系统，通过信息化的先进管理模式，确保了管理的规范性和科学性。结合业务发展需要，公司强调技术与市场的整合，以资金管理控制经营风险，降低了经营风险，提升了管理水平。

### （四）技术与创新优势

公司在技术和产品方面，始终坚持自主创新与自主可控，作为疆内行业发展里程的见证者与领跑者，历经多年，积累了智慧城市、数字城市、人工智能、云计算、大数据等一系列核心技术。在报告期内与具有领先技术的 AI 算法商合作，加速公司 AI 技术的提升与创新，基于以上先进技术，公司能为客户进行定制开发，助力客户实现“互联网+”、“大数据+”、“人工智能+”、“云计算+”的转型升级。在信息技术领域的深厚技术沉淀，使公司常年屹立于信息服务行业的头部。

公司子公司大一互联构建了真正的BGP多线网络。BGP多线网络打通南北通信障碍，以保证不同网络运营商用户的高速访问，有效保证企业业务的连续性，使其更好触达终端用户。

公司子公司杭州沃驰科技有限公司拥有的三大电信运营商有效计费代码超过300个，代码类型包括短信话费点播、短信包月、应用内按次计费、应用内包月等，能够满足各类终端产品及增值业务需求。应用领域包括移动阅读、移动音视频、社交直播、游戏娱乐、动漫等。省份开通全面，各计费代码省份形成互补，可实现全国范围的覆盖（不包括港澳台地区）。沃驰科技拥有较多优质的一手计费代码资源，在计费代码资源相对稀缺的环境下赋予了沃驰科技在产业链条中的优势地位；另一方面，计费代码的资源优势使得沃驰科技能够与众多内容提供商建立和保持稳定、良好的合作关系，保证了计费代码的高使用率。

#### （五）跨网络、多领域的技术优势

公司以技术开发、成果转化、周边应用开发为核心，通过多年客户信息累积，对各类客户群体的需求及个性化产物的理解，把握行业技术发展实质及行业政策导向。为客户提供信息网络建设的研发、设计、建设、优化、运维全业务流程专业服务，同时向各合作方推介适用的周边应用技术，推动技术与服务相融合，形成完整的符合合作方需求的应用开发。感谢您对公司的关注！

### 36、公司的算力规模在行业内大概排名第几

答：尊敬的投资者，您好，立昂云数据一号基地拟建设为成渝地区算力中心的底座。该项目将打造“算力+数据+算法”的超算创新应用生态体系，提升成都市乃至整个成渝地区承接国家科技创新和战略性新兴产业的能力，打造新一代高性能绿色数据中心。立昂云数据一号基地项目是以数据中心为主的智慧产业园项目，数据中心投产后可直接对外提供机架租赁服务，建成后将进一步缓解成渝地区的算力缺口。下一步，公司还将在数据中心基础上拓展云计算业务，打

造成成都大数据超算中心示范基地项目。感谢您对公司的关注。

**37、请问公司2022年研发投入情况如何？取得了哪些突破？**

答：尊敬的投资者，您好！公司2022年度研发投入金额为29,044,965.32元，研发投入占营业收入比例为3.84%。2022年主要研发项目详情请参考公司披露的2022年年度报告。感谢您对公司的关注！

**38、请问贵公司当前行业地位如何？将如何不断提升？**

答：尊敬的投资者，您好！立昂技术是当地核心数字城市系统的解决方案服务商，在数字城市领域，公司能为客户进行定制开发，助力客户实现“互联网+”、大数据+”、“人工智能+”、“云计算+”的转型升级；在通信网络业务领域，经过27年的发展，业务范围已覆盖省内多个地州，通过多年与通信运营商的合作，公司较为全面地掌握了本地地区整体通信网络链路布局，具有较强的地域竞争优势；在IDC数据中心及云服务领域，公司开工建设的立昂云数据（成都简阳）一号基地一期，该项目已经被纳入四川省重点项目，取得相应能耗指标，未来将着力打造“算力+数据+算法”的超算创新应用生态体系，有助于提升成都市乃至整个成渝地区承接国家科技创新和战略性项目的的能力，打造新一代高性能绿色数据中心；在电信增值业务领域，产品和服务覆盖了三大运营商，并与其建立了长期稳定的合作关系。公司将继续聚焦主业，稳步推进各项业务，加大公司自主研发，不断提高技术及服务质量，在数字城市、网络安全、信息安全等业务领域继续贡献自己的力量。在全球化的背景下，依托公司在行业领域的锐意进取和对行业独到的见解，凭借得天独厚的地域优势，公司将以行业领先的尖端技术和数十年丰富的行业经验为引擎，积极响应国家“一带一路”的发展倡议，助推中亚邻国在数字城市与通信建设上的发展。感谢您对公司的关注！

### **39、请问打算什么回购**

答：尊敬的投资者，您好，公司本次回购期限为自公司董事会审议通过回购股份方案之日起不超过12个月。公司后续会根据市场情况及回购方案和相关合规制度在回购期限内实施股份回购，并根据相关法律法规和规范性文件的规定及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注！

### **40、公司与中科院有大模型的合作么**

答：尊敬的投资者，您好，公司与中国科学技术大学中国科学院无线光电通信重点实验室共建联合实验室，此次整合双方优势共建联合实验室，展开创新融合和跨界战略合作。未来将围绕物联网技术、大数据、数据安全、视觉AI、数字孪生、云计算等领域前瞻性技术和关键共性技术进行研究，并进行产学研转化。感谢您对公司的关注！

### **41、请问贵公司主要的竞争对手有哪些？**

答：尊敬的投资者，您好，公司是当地核心数字城市系统的解决方案服务商。主要为政企客户提供数字城市视频监控系统的研发、方案设计、系统集成及系统运行维护、数据分析等一站式、多层次的服务和解决方案。公司服务于政府、运营商、金融、教育、医疗、交通、政法、互联网等众多行业客户。通信网络技术服务是为通信运营商提供各种技术服务及系统解决方案，服务对象主要是中国移动、中国电信、中国联通、中国铁塔、市政交通单位等。公司是国内大规模的数据中心运营商之一，在全国范围内自建以及运营多个Tier3+及以上级别数据中心，融合移动、电信、联通、铁通、教育网络等多家运营商网络，为客户提供稳定、多样、智能化的宽带以及固定IP地址服务。公司电信运营商增值服务业务能够为客户提供全面的数字营销方案。电信运营商增值业务主要为数字媒体阅读、影视动漫、视频软件、游戏应用等移动文化娱乐产品提供内容整合

发行、数字媒体营销和移动支付计费等一站式服务。综上，目前参与的同行业企业较多，市场竞争激烈。感谢您对公司的关注！

**42、公司未来3年公司发展的最大挑战和面临的困难是什么？公司计划如何应对？**

答：尊敬的投资者，您好。在目前的经济局势及行业竞争激烈的市场环境下，公司将根据企业战略发展目标及时调整业务布局。未来，公司将加大对云计算、云服务行业的研发投入，致力于不断提升公司算力水平，加速布局 IDC 业务，大力发展一站式云服务，加强公司等保业务发展，并提供安全解决方案，提升公司的核心竞争力。公司将结合自身在 IDC 领域较为明显的业务优势，在京津冀、杭州湾、大湾区、成渝、武汉等城市开展数据中心业务。未来将通过自建+收购的方式扩充机柜数量，将企业不断做大做强，从而能更好的回报广大投资者。感谢您对公司的关注！

**43、立昂技术周总您好：贵司有和商汤科技成立公司吗，各占股份是多少，谢谢**

答：尊敬的投资者，您好，公司前期与商汤科技成立合资公司，目前该合资公司已变更为公司全资子公司，感谢您对公司的关注！

**44、公司今年的盈利方向是什么？**

答：尊敬的投资者，您好，公司主营业务包含数字城市系统服务、IDC数据中心及云计算服务、电信运营商增值服务和通信网络技术服务4大模块。在2022年度中，公司数字城市业务营收占比36.83%，通信网络业务营收占比32.06%，数据中心及云服务业务占比25.82%，运营商增值服务业务及其他4.73%。公司会持续聚焦主营业务，夯实企业基本盘，继续降本增效。未来，公司将不断加大云计算的软硬件资源投入，扩大云计算运营团队，提升云服务能力，围绕5G生态链相关行业积极开发、建立多云交换中心、外拓云与大

数据产品，努力实现跨越发展，为客户提供一站式、智能、私有云、混合云服务，成为国内云计算市场有较强影响力的整体解决方案云服务商。感谢您对公司的关注！

#### **45、贵公司十四五期间的重大战略目标是什么**

答：尊敬的投资者，您好！目前公司已经探索出以“为通信运营商服务”为链接，“大数据机房”为算力底座，“文旅元宇宙”和“智慧城市”业务为应用，致力于探索信息技术与应用场景融合的解决方案的战略发展目标。未来公司将根据企业战略发展目标及时调整业务布局。感谢您对公司的关注！

#### **46、2023年公司经营计划具体是怎么安排的**

答：尊敬的投资者，您好！公司主营业务包含数字城市系统服务、IDC数据中心及云计算服务、电信运营商增值服务和通信网络技术服务4大模块。在数字城市方面，公司凭借数年来引领数字城市系统服务产业向智能化变革与创新的经验积累，在不断洞察和理解政企需求的基础上，依托公司丰富的场景资源和场景嵌入能力，立足城市基础设施建设，以大数据、云计算、人工智能等技术为支撑，未来，通过加大技术研发力度，打破信息孤岛，建立适合政府、互联网运用的中台和平台，用科技创新为数字城市发展赋能；同时紧跟通信技术发展趋势，不断优化服务水平，从而以最优质的服务赢得行业内外一致的认可；在公司已有数字城市业务基础上，把智慧军营、交通、水利等的规模效应放大，并在四大基地基础之上进一步推动数字城市业务走向全国，牵手中亚，面向世界。

通信网络技术服务方面，公司将持续加码通信网络技术服务业务，加大在民用航空和道路交通方面的发展，同时在稳固西北地区市场份额的基础上进一步向西北以外地区的市场拓展。在数据中心及云计算业务方面，公司将大力发展一站式云服务，并提供安全解决方案。从基础资源储备上来看，公司在IDC领域具有较为明显的业务

规模优势，公司在已有数据中心牌照的基础上取得国家授予的CDN牌照，通过升级自建SDN，利用公司已有的广覆盖、大带宽的网络资源，积极探索可以融合边缘计算的超级CDN业务。未来，公司将不断加大云计算的软硬件资源投入，扩大云计算运营团队，提升云服务能力，围绕5G生态链相关行业积极开发、建立多云交换中心、外拓云与大数据产品，努力实现跨越发展，为客户提供一站式、智能、私有云、混合云服务，成为国内云计算市场有较强影响力的整体解决方案云服务商。同时，加强公司等保业务发展，针对云服务客户普遍存在的安全保障问题，公司提供云等级保护咨询、云等级保护测评、云安全产品的综合服务，还可以提供多云等级保护咨询以及渗透测试、安全巡检、应急预案、安全培训等全方面的安全服务。同时，加强公司等保业务发展，针对云服务客户普遍存在的安全保障问题，公司提供云等级保护咨询、云等级保护测评、云安全产品的综合服务，还可以提供多云等级保护咨询以及渗透测试、安全巡检、应急预案、安全培训等全方面的安全服务。电信运营商增值业务方面，公司将延续新业务市场的拓展方向，同时加大资源挖掘力度，重点围绕移动、联通、电信运营商展开，并不断探索新的思路与更多可能性，根据行业发展变化，积极调整发展战略，扩大品牌效应。感谢您对公司的关注！

#### **47、公司如何去拓展新的销售渠道？**

答：尊敬的投资者，您好，公司主营业务包含数字城市系统服务、IDC数据中心及云计算服务、电信运营商增值服务和通信网络技术服务4大模块。公司已经探索出以“为通信运营商服务”为链接，“大数据机房”为算力底座，“文旅元宇宙”和“智慧城市”业务为应用，致力于探索信息技术与应用场景融合的解决方案的战略发展目标，根据企业战略发展目标公司及时调整业务布局，加码云计算及IDC综合服务等领域。未来，公司将加大对云计算、云服务行业的研发投入，致力于不断提升公司算力水平，加速布局IDC业务，

大力发展一站式云服务，加强公司等保业务发展，并提供安全解决方案，提升公司的核心竞争力。感谢您对公司的关注！

**48、您好贵司和商汤科技有合资公司吗，如有贵司占股份多少，谢谢**

答：尊敬的投资者，您好，公司前期与商汤科技成立合资公司，目前该合资公司已变更为公司全资子公司，感谢您对公司的关注！

**49、可以介绍一下公司的数字城市系统服务业务吗？主要的下游应用场景是什么？**

答：尊敬的投资者，您好，公司是注册地地区核心数字城市系统的解决方案服务商。主要为政企客户提供数字城市视频监控系统的研发、方案设计、系统集成及系统运行维护、数据分析等一站式、多层次的服务和解决方案。公司服务于政府、运营商、金融、教育、医疗、交通、政法、互联网等众多行业客户，通过将人工智能、云计算等核心技术融入到业务中，推动业务升级、拓展应用空间，在大数据、云计算、视频结构等技术的支撑下，致力于为各类客户提供更有效的解决方案。数字城市的具体应用场景如：公司在部队建设领域，为部队建设智慧军营，搭建并完成物联网数据中台，全面提升了军营全系统（财务、教育、物业、楼宇、服务、车辆、训练）的智能化管理能力。在智能交通领域，在城市出入口、市区主要干道、高速公路、重点监控区域及路段、停车场出入口等地安装路面采集基站，用科技赋能，形成车辆管理业务闭环，提升交通管理水平和效率。此外，公司数字城市业务还服务于金融、教育、医疗、水利、应急保障、矿山等众多行业，为客户提供了丰富的场景化解决方案，加速了数字城市向智慧物联产业和智慧城市的延伸。感谢您对公司的关注！

**50、请问目前行业的下游需求情况是怎么样的？**

答：尊敬的投资者，您好！2022年1月出台的《“十四五”数字经济发展规划》要求，到 2025 年，数字经济核心产业增加值占国内生产总值比重达到 10%；2035年，数字经济发展水平位居世界前列。此外《“十四五”数字经济发展规划》还重点部署了“十四五”期间数字经济八大任务，在政策引导下，传统产业链将实现全面数字化转型，我国数字经济产业发展将进入加速期。相关政策的出台进一步明确了数字城市作为我国城镇化发展和实现城市可持续发展方案的战略地位，以及“推进数字城市建设”的任务，刺激了各地对数字城市的建设需求，对促进数字城市和相关行业的发展具有一定的积极作用。数据中心是算力的物理承载，是数字化发展的关键基础设施。全国一体化大数据中心、新型数据中心等政策文件的出台及“东数西算”工程的实施，为数据中心协同、一体化发展指明了方向，推动全国数据中心产业布局不断优化。市场方面，多样化的算力需求不断涌现，为通用、智算、超算及边缘等不同类型和形态的数据中心发展提供了有效的市场牵引，推动我国数据中心市场规模持续增长。信息通信业是构建信息基础设施，全面支撑经济社会发展的战略性、基础性、先导性行业，也是全球战略竞争的制高点，很大程度上决定了数字时代一个国家的经济和科技竞争力。近年来，政府高度重视信息通信业发展，工业和信息化部认真贯彻党和国家决策部署，积极优化营商环境，在充分结合行业发展特点和需求的基础上，着力从夯实网络基础设施、优化市场准入服务、推动公平公正监管、强化用户权益保护、保障网络数据安全等方面着手，助力行业做强做优做大。感谢您对公司的关注！

#### **51、公司战略发展方向上，长期中期短期规划是什么？**

尊敬的投资者，您好！目前公司已经探索出以“为通信运营商服务”为链接，“大数据机房”为算力底座，“文旅元宇宙”和“智慧城市”业务为应用，致力于探索信息技术与应用场景融合的解决方案的战略发展目标。未来公司将根据企业战略发展目标及时调整

业务布局。感谢您对公司的关注！

**52、公司国外的销售比例较低，请问未来对于国外销售有什么规划吗？**

答：尊敬的投资者，您好，公司在利雅得建立海外基地，主要开展数字城市业务和公共基础设施建设。截至2022年底，公司在海外业务的营业收入较2021年同比上升29.37%。公司会积极把握行业发展带来的机遇，未来会积极响应国家“一带一路”发展倡议，结合公司战略逐步参与到中亚、中东信息化的建设中。感谢您对公司的关注！

**53、您好！请问公司与字节跳动在数据中心方面有哪些合作？公司在成都简阳市大数据一期有多少算力？有多少IDC机柜？另外云计算浪潮信息已经历史新高的，公司股价一直底部，有什么好的办法让股价腾飞！**

答：尊敬的投资者，您好。经测算立昂云数据（成都简阳）一号基地建设完成后可提供2.25E1ops的算力，其中1E约等于1000p，2.25E约等于2250P，该数据为公司投资建设简阳数据中心“测算”的建成后的算力，仅为书面测算，具体数据请以我们建成后的为准。公司的经营管理团队将做好战略目标的落地，同时将结合市场和公司实际情况采取如回购等必要举措。相关安排公司将按照相关法律法规履行信息披露的义务。感谢您的关注！

**54、未来还有简阳二期吗，立昂算力未来达到多少？跟其他公司比算力在什么地位？靠前还是后排？**

答：尊敬的投资者，您好。公司在简阳项目已有二期规划。目前经测算立昂云数据（成都简阳）一号基地建设完成后可提供2.25E1ops的算力，其中1E约等于1000p，2.25E约等于2250P，该数据为公司投资建设简阳数据中心“测算”的建成后的算力。以上仅为书面测算，具体数据请以我们建成后的为准。感谢您对公司的关注！

**55、2022年公司营收同比下降的原因是什么？今年是否可以有所改善？**

答：尊敬的投资者，您好，2022年公司在部分地区的项目实施受到客观环境影响，有所停滞，结算、收款延迟，收入不及预期；另外，受所在行业市场需求疲软、竞争加剧的影响，数据中心及云服务业务营业收入下降。2023年，随着经济发展外部环境变化，公司会努力夯实公司业绩，积极回馈投资者。具体业绩数据详见公司的定期报告。感谢您对公司的关注。

**56、贵公司的核心投资价值主要有哪些？**

答：尊敬的投资者，您好。立昂技术是公司注册地所在区域核心数字城市系统的解决方案服务商，在数字城市领域，公司能为客户进行定制开发，助力客户实现“互联网+”、大数据+”、“人工智能+”、“云计算+”的转型升级；在通信网络业务领域，经过27年的发展，业务范围已覆盖省内多个地州，通过多年与通信运营商的合作，公司较为全面地掌握了当地整体通信网络链路布局，具有较强的地域竞争优势；在IDC数据中心及云服务领域，公司开工建设的立昂云数据（成都简阳）一号基地一期，该项目已经被纳入四川省重点项目，取得相应能耗指标，未来将着力打造“算力+数据+算法”的超算创新应用生态体系，有助于提升成都市乃至整个成渝地区承接国家科技创新和战略性项目的的能力，打造新一代高性能绿色数据中心；在电信增值业务领域，产品和服务覆盖了三大运营商，并与其建立了长期稳定的合作关系。公司的投资亮点及竞争优势的其他详细情况请查阅2022年年度报告。感谢您对公司的关注！

**57、立昂技术陈总您好：贵司大数据中心的规模在行业当中处在第几位，谢谢**

答：尊敬的投资者，您好。公司的IDC数据中心及云计算业务主要为各行业尤其是互联网行业客户提供带宽租用、机柜租用、IP地址

|              |  |
|--------------|--|
|              | <p>租用等服务的专业性业务。除常规数据中心业务外，还为客户提供包括机房模块定制、云优化服务、互联网专线、流量清洗、多云互联网络等增值服务。公司在简阳的立昂云数据一号基地项目拟建设为成渝地区算力中心的底座。该项目将打造“算力+数据+算法”的超算创新应用生态体系，提升成都市乃至整个成渝地区承接国家科技创新和战略性项目的能力。感谢您对公司的关注！</p> |
| 附件清单<br>(如有) | 无  |
| 日期           | 2023年6月16日 星期五   |