

证券代码：000551

证券简称：创元科技

创元科技股份有限公司

2023年6月28日投资者关系活动记录表

编号：2023004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	长江证券、浙商证券、富荣基金、万家基金、东海基金等投资机构代表共8人。
时间	2023年6月28日星期二 上午9:30-11:15
地点	江苏苏净集团有限公司会议室
上市公司接待人员姓名	创元科技： 副总经理、董事会秘书 周微微 产业部总经理 徐飞 董秘处总经理兼证券事务代表 陆枢壕 江苏苏净集团有限公司： 总经理 蒋乃军
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司副总经理、董事会秘书周微微女士、产业部总经理徐飞先生、董秘处总经理兼证券事务代表陆枢壕先生以及公司控股子公司江苏苏净总经理蒋乃军先生在公司全资子公司江苏苏净接待了此次前来对公司调研的特定对象，就公司的基本情况及业务发展情况等问题与投资者进行了交流。主要问题如下：</p> <p>江苏苏净基本情况：</p> <p>公司全资子公司江苏苏净是国内领先的空气净化、节能环保和气体纯化领域技术创新、装备制造和工程整体解决方案的</p>

供应商。主导产品包括空气洁净设备及系统、生物安全设备及系统、节能环保设备及系统、气体纯化设备及系统，广泛应用于新型信息技术、节能环保、生物医药、新能源、航空航天等新兴产业。

1、请问江苏苏净近期新签订单情况，今年以来新签订单规模多少？同比增速如何？

答：公司全资子公司江苏苏净上半年继续提高自身技术水平，稳步推进产品布局和市场拓展，目前经营情况正常，预计较上年同期有所增长。

2、二季度江苏苏净经营情况如何，公司产能是否打满？未来有无人员扩张计划？

答：公司全资子公司江苏苏净上半年生产经营稳步推进，江苏苏净上下团结一心，持续加快业务拓展的步伐，根据客户实际交付需求合理灵活安排加班，保障生产经营，保障企业稳步持续发展。

人才对于企业发展来说至关重要，江苏苏净通过多渠道实施“三高一优”引进培养计划暨高层次科技研发人才、高素质经营管理人才、高技能一线工匠人才、优秀青年人才，持续推进人才引进培育，进一步从数量和质量上满足企业创新发展需要。

3：请问江苏苏净工程业务整体的下游结构？半导体、大健康、新能源分别占比多少？

答：公司全资子公司江苏苏净工程类业务下游配套包括环氧地坪、管道、阀门、电机、环保设备及其它配套设施等。

江苏苏净通过成立军团制“三大事业部”，进一步加大对新能源、大健康和电子信息三大新兴行业市场的拓展力度，有力有效地推动了苏净产品、工程和服务向高端行业和高端客户转向转型。2022年三大新兴行业合同成交总额占江苏苏净合同总额的80%。

	<p>4：请问江苏苏净工程业务从业务类型上来看的结构如何？比如土建、洁净室、二次配的占比分别是多少？</p> <p>答：单从净化工程上来看，江苏苏净承接业务类型主要包括机电设备安装工程、净化空调设备工程、建筑装饰及智能化工程、消防设施工程的设计、施工、安装与调试；医院手术室及各类病房的设计与安装等。业务结构中以机电总包和净化车间厂房建设为主，二次配占比较少，土建基本不涉及。</p> <p>5：请问今年公司与竞争对手的竞争情况，今年竞争力度是否增长？是否会打价格战？</p> <p>答：公司全资子公司江苏苏净虽为国有企业但是同时也是充分参与市场竞争型企业，市场竞争日趋激烈。随着“价格战”已成工程竞标中的常态，江苏苏净也不断通过采取升级资质强化硬实力、提升品质增加竞争力、提升品牌美誉度，严控成本提高利润率、加速回款减少资金风险等举措来摆脱陷入“价格战”的窘境。</p> <p>本次接待过程中，公司与投资者进行了交流与沟通，严格依照信息披露相关管理制度及规定执行，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，未出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所要求，安排调研人员签署了《承诺书》。</p>
附件清单(如有)	无。
日期	2023年6月28日