

证券代码：000928

证券简称：中钢国际

中钢国际工程技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-34

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（）
参与单位名称及人员姓名	<b>单位/人员（签名）</b>  现场调研：中信建投、南方基金；  华泰证券“一带一路”论坛：Willing Capital、华商基金、星石投资、宁波地泽投资
时间	2023年7月4日
地点	公司2602会议室；北京香格里拉酒店
上市公司接待人员姓名	董事会秘书袁陆生
投资者关系活动主要内容	公司业务发展情况，不涉及未披露重大信息。 未提供书面材料。
附件清单	投资者关系活动记录（2023年7月4日）

**中钢国际工程技术股份有限公司**  
**投资者关系活动记录**  
**(2023年7月4日)**

**1. 大股东中钢集团股权划转中国宝武后,会对公司有怎样的影响?**

公司于2023年6月30日收到中钢集团通知,本次划转已办理完成工商变更登记手续。本次划转完成后,公司控股股东保持不变,仍为中钢集团;本公司实际控制人保持不变,仍为国务院国有资产监督管理委员会。中国宝武成为本公司的间接控股股东。本次划转目前未影响本公司生产经营战略、业绩模式、财务状况及偿债能力。

此次中国宝武重组中钢集团,对公司加快推进国际化、绿色低碳、数字化战略落地具有重要意义。融入中国宝武,将助力公司提升技术研发能力,中国宝武作为国内领先的钢铁生产者,为公司低碳冶金技术研发提供了更大的工程实践平台。公司作为冶金工程技术服务商,以国际化经营和低碳冶金工程技术优势为中国宝武国际化战略、低碳战略落地提供业务协同。

**2. 公司上半年订单情况如何? 面对国内钢铁市场需求不振,公司二季度业绩会不会同比下降?**

公司二季度订单情况将在7月进行披露。针对国内钢铁行业市场需求下行,公司加大市场研判和风险防范,一方面加大应收账款回收工作力度,在年度KPI指标中加大现金流等关键指标的考核,强化现金流管理。另一方面,将市场开拓重点更多转向了

“一带一路”海外市场，通过做大海外市场增量弥补国内市场下滑。从一季度情况来看，公司新签国外项目合同额 13 亿元，同比增长 120%，海外市场增量一定程度上弥补了国内市场下滑，目前公司在手订单储备充足，可保障业绩稳健增长。

### 3. 公司近年海外市场发展重心在哪些区域或国家？

面对当前国内钢铁行业市场需求下行，公司把握当前全球产业链重构机遇，加大“一带一路”市场开拓。今年以来，公司积极推进在手执行的阿尔及利亚、俄罗斯等大型海外项目，借助在俄罗斯市场十余年项目执行积淀的经验与口碑，加大了俄语区市场的开发力度，并以沙特、马来西亚、印尼、巴西等中东、东南亚、南美市场为重点，加大“一带一路”项目拓展，将进一步为业绩发展做出保障。

### 4. 今年以来公司“一带一路”项目有何进展？

公司狠抓在手海外项目执行，随着疫情干扰因素下降，今年以来项目进入全面提速阶段，一批“一带一路”项目取得积极进展。公司承建的 Tosyali 土耳其 1800mm 热轧项目作为中国企业在海外总承包建设的最大规模热连轧项目正式投产，该项目是中国首个成套出口的热轧带钢项目，成功将中国技术、装备和服务带给“一带一路”沿线国，是目前全球最先进、最具竞争力的热轧装备生产线。此外，俄罗斯 MMK 烧结项目顺利通过性能考核，大幅减少烧结流程对环境的影响，指标达到国际先进水平；Tosyali 阿尔及利亚第二个 400 万吨选矿厂、400 万吨带式焙烧机球团厂顺利开工，在减少铁前污染和降低碳排放方面有显著成效；南非巴古邦铂矿选矿厂项目一期工程成功试车，该项目是中

国企业在海外建设的第一个铂矿选矿厂，采用的先进设备可实现节能 30%。

**5. 公司海外项目毛利率如何？是否随着疫情平稳有所改善？**

2020 年以来，受新冠疫情影响，加之部分地区紧张局势频现，供给扰动导致通胀上升。特别是大宗原材料、海外用工费用上涨，以及海运费波动，导致海外工程毛利率下降。2023 年，随着海运成本下降，大宗原材料价格趋稳，以及人民币汇率等因素，毛利率有所改善。

**6. 中冶和公司在工程项目竞标上会有竞争关系吗？**

公司在国内的主要竞争对手为中冶系的工程公司。公司的主要优势在于技术创新优势，公司专注低碳冶金技术开发，为钢铁企业提供全流程、全生命周期的绿色低碳工程技术集成服务；资源整合优势，经过 20 余年的行业积累，公司具备了较强的市场营销能力、专业及产业链业务整合能力、战略联盟能力及大型复杂国际工程集成化管理能力。