

证券代码：002030

证券简称：达安基因

广州达安基因股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（）
参与单位名称及人员姓名	深圳民沅私募基金 黄海山 玄甲基金 林佳义 知远投资 李梁 雷志华 深圳君茂投资 陈晓燊 深圳汇合创世投资 王兆江 朱鸿彪 深圳锦世翔投资 陈永正 西安沅相投资 杨宜洋 博锐特投资 晏小敏 北京红思客资产 杨岌 李启东 珠海富利达资产 樊继浩 红猫资产 陈虹桥 普弘资产 李璐瑶 粤港澳产融 雷俊宇 财通证券 邢卓 国金证券 王艳洁 张颖 国联证券 林海霖 华兴银行东莞分行 杨中伟 个人投资者 樊文星 张学聪 邓绍伟 马振亚

时间	2023-07-04（下午 15:00-下午 17:30）
地点	广州市高新技术产业开发区科学城香山路 19 号（公司总部）
上市公司接待人员姓名	董秘张斌、证券事务代表曾宇婷、投资者关系专员王平原
投资者关系活动主要内容介绍	<p>调研公司经营和产品的情况（以调研机构提问，公司高管回答的方式展开）</p> <p>问题一：了解到公司2022年报的应收账款为40个亿，一季报约35个亿。回款进度如何，是否良好。</p> <p>答：公司应收账款的回款还是比较良性的，目前应收账款正有序收回。达安采取的是直销模式，主要客户是二级以上的公立医院，而且这些医院在新冠前，就和我们一直有业务往来。其他的客户为第三方独立实验室，小型独立实验室公司不设置信用期，现款现货销售；大中型独立实验室，与公司一直都保持合作关系，资信程度高，款项在持续收回。</p> <p>问题二：从公司年报中了解到，公司这几年的货币资金比较丰厚，这些资金的使用情况以及投向是怎样的？</p> <p>答：主要是三个方向，一是新建了几个基地，开发区知识城项目以及公司的两栋综合大楼，这些都有披露过相关公告，都是用自有资金出资建造的；二是研发投入，2021年投入了6个亿，2022年投入了11个亿；三是现金分红，今年向广大投资者共派发了24多亿的现金红利。</p> <p>问题三：从今年一季报看出公司业绩下降得比较厉害，未来公司业绩的增长点在哪些方面呢？</p> <p>答：未来公司的产品会往呼吸道病原体、流行性感病原体、消化道与食源性病原体、生殖健康与优生优育、肿瘤个性化、个性化药物基因检测等方面发展。公司也会继续做大做强PCR及分子诊断技术、产品和市场领域，积极发展免疫、生化、分析仪器等全诊断技术平台、产品和市场领域。</p> <p>问题四：我们对比了公司疫情前后的财务数据。新冠结束后公</p>

司会回到疫情前的水平吗？

答：公司已经上升了一个发展平台。从几个指标来看，首先，公司员工人数，尤其是研发人员数量这几年在不断增长。其次，公司的产能，PCR生产线以及POCT生产线日产能相较之前都有大幅提升。最后，公司也新增并强化了一些发展领域，测序、化学发光、质谱等平台，研发能力在提升。公司及子公司目前拥有四百多项二类、三类医疗器械注册证，并拥有上百项发明专利。而且公司在北京、上海、成都和武汉等地建有物流中心，全国各地也有设立办事处，这些都夯实并拓展了公司的发展远景。

问题五：关注到公司疫情期间一直在购买设备或者盖大楼扩大产能。后疫情时代，公司会出现产能过剩和资产闲置的问题吗？

答：公司的产能可根据市场需求进行柔性调整。公司采用的是以销定产的方式，能够及时根据市场需求进行生产计划的灵活调整和优化，以确保产能与需求相匹配。而且，公司实施了多元化产品布局和市场推广策略，降低了对单一产品或市场的依赖性。这样可以减少产能过剩的风险，公司在不同领域也能拥有更多的机会和市场份额。

问题六：关注到公司年报有提到海外市场业务拓展，请问公司“走出去”的战略如何布局？

答：首先，公司具备走出去的基本条件，有充分的产能，有品牌及产品口碑的累积，产品性价比高，再者公司会根据当下海外市场的经营环境，选择一些经济条件比较好、政策比较开放的地区，在符合当地的要求下，进行技术创新和产品创新，先辐射一些周边东南亚国家，一带一路国家，所以公司走出去的空间还是很大的，关键在于如何落地，探索新的模式和路径。

问题七：请介绍一下公司上游的生产模式以及下游的销售模式？

	<p>答：从整个生产模式和运营模式来看，公司从原材料、试剂到仪器设备都是自产的，达安具有完整贯通的核心原料——诊断试剂——仪器装备——配套耗材的规模化制造系统和供应链系统；从销售模式来讲，达安是采用以直销为主，经销商为辅的模式。</p> <p>问题八：对于IVD行业，进入者竞争也很激烈，哪些因素可以让公司脱颖而出？</p> <p>答：IVD企业如何进行它的发展，主要就是技术创新和产品创新，这是行业发展的基本动力和原动力。IVD公司归根到底就是技术性公司，对于这类公司，首先要看技术是不是足够先进，有没有未来发展前景，其次是产品落地，能不能符合现有的市场需求。</p> <p>问题九：请介绍一下公司的企业文化？</p> <p>答：达安基因起源于校办企业，创始人之一何蕴韶先生是中山医科大、中山大学的教授，“共享成长价值”是公司成立以来的文化理念，伴随行业发展，公司和个人得到充分成长。技术创新是第一位，科学精神和人文思想为企业文化的核心，科学精神蕴含着求是与创新，人文思想涵盖了学习和包容。公司持续学习国内外的先进技术，不断地进行技术开拓，增强核心竞争力，因此达安的企业文化与所处行业是紧密联系的。</p> <p>问题十：关注到达安在产业孵化方面的成就，未来在产业投资有什么新的计划？</p> <p>答：公司实施“主业发展+产业孵化”策略，产业孵化主要是集中在生物医药大健康方面，以技术和产品孵化为主，未来公司将继续充分发挥以科研创新结合产业投资方式来推进主营业务产业链发展的模式，大力驱动产业经营和产业投资方面的工作。</p>
附件清单(如有)	照片
日期	2023-07-04

注：若您想了解更多公司资讯欢迎您关注“达安基因”微信公众平台（darb2004）或公司网站 www.daangene.com。欢迎您与我们互动交流，您的建议、期望和关心的问题，我们会在工作时间与您单独解答和交流。真诚地希望您向更多的朋友推荐《达安基因》，更多人的关注与建议有助我们成长，也就能更好地服务于您！