证券代码: 002050 证券简称: 三花智控

# 2023年7月6日投资者关系活动记录表

编号: 2023-005

投资者关系活	√特定对象调研    □分析师会议
动类别	□媒体采访    □业绩说明会
	□新闻发布会    □路演活动
	√现场参观
	□其他(请文字说明其他活动内容)
参与单位名称及人员姓名	苏泊尔投资 李雨露 李恒光 宋北证券 史久杰 开源证券 朱静怡 国海证券 黄璿 首创证券 黄章 首创证券 董海军 中银证券 范啸宇 国元证券 陈烨尧 海通证券 毛冠锦 海通证券 赵玥伟
   时间	榕树投资 李立明   2023 年 7 月 6 日
地点	杭州
NE VIII	11/0/11
上市公司接待	吴美静 厉轩
人员姓名	
	问题一:公司机器人业务研发方向?
	答:公司积极布局机器人产业,重点聚焦仿生机器人机电执行器业务,机电执行
投资者关系活	器是仿生机器人的核心部件。机器人主流的两种驱动方式为电机驱动、液压驱
动主要内容介	动。其中电机驱动是使用最普遍、最成熟的驱动系统,电驱由于易于维护、低成
绍	本、易标准化更加有利于商业化。现在绝大多数的仿生机器人也是采用电机驱
	动。因此,我司机电执行器的技术研发方向是电机驱动。

### 问题二: 机电执行器的核心部件?

答: 机电执行器主要由伺服电机、减速机构、编码器等核心部件组成。主要涉及两种机电执行器,分别是直线执行器和旋转执行器。直线执行器通过电机和传动组件,将旋转运动转换成直线运动,直线执行器总成包括伺服电机、直线传动部件、编码器、力传感器等。旋转执行器总成包括伺服电机、减速器、编码器、扭矩传感器等。公司通过持续投入和联合研发,已与客户建立合作具备先发优势,积极迎接"机器代人"时代的到来。

## 问题三:新能源汽车热管理的竞争格局?

答:新能源汽车热管理从技术上已确定热泵是其背景下必然的技术路径;从竞争格局来看,市场格局逐步清晰,目前我们已与全球众多的车企客户展开合作。对公司而言,做好自己非常重要,竞争是推动行业发展的重要推动力,是推动实现客户价值更好的创造力。1)如何通过减少客户在产品开发时的研发费用和项目管理费用,如何通过定义标准化的模块化产品为客户创造价值,是公司作为行业内的领跑者所需要具备的价值贡献的能力;2)持续的产品迭代,如何通过持续的产品研发和迭代,用产品来承载客户价值,为客户带来价值的创造;3)先发优势,行业通常伴随着滞后性,时间成本高,目前公司已锁定未来几年重点客户的订单,进一步巩固了公司的领先地位;4)公司主导产品,像电子膨胀阀、电子水泵、电子油泵、chiller等市占率高,在最重要的底层零部件的制造和供应上,三花一直是全球最大的零部件供应商。

# 问题四: 机器人领域的竞争优势?

答: 1)公司是全球范围生产布局的企业,可以在亚洲、美洲、欧洲地区快速布局产线; 2)敏捷开发的客户合作模式,团队可以7\*24小时跟客户做开发、做迭代;

- 3) 大规模生产制造的经验非常丰富,成熟的量产能力可以快速响应、及时交付;
- 4) 几十年电机研发、制造经验。

### 问题五: 原材料联动的情况?

答:制冷业务主要使用到铜,已采用与客户铜价联动的定价机制以及套期保值的方式,大部分原材料涨价带来的成本上涨可传导到下游,受铜价上涨影响有限。 微通道及汽零产品主要使用到铝,公司通过逐步建立联动定价机制、大宗商品期货套期保值操作、及时与客户议价等措施来降低原材料价格波动给公司带来的成本端的影响。

	问题六:储能板块的进展情况?
	答:储能零部件方面:大量储能热管理零部件都由三花供应。储能解决方案方
	面:公司从去年上半年开始布局储能解决方案,成立公司,目前获取多个标杆客
	户的合格供应商认证,项目陆续落地。储能大客户方面: 受能源政策的刺激,销
	量稳步增长。目标是成为全球领先的储能液冷热管理解决方案和零部件供应商。
附件清单	无
(如有)	
日期	2023 年 7 月 6 日