

桂林三金药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023022

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	德邦证券、泰康资管 2家机构 7人 桂林三金董秘 李春 桂林三金证代 朱烨
时间	2023年07月06日
地点	桂林三金药业股份有限公司
形式	线下交流
交流内容及具体问答记录	<p>1、我们的主力品种之一的西瓜霜系列有很多品种，销售可以大致拆分一下吗？ 西瓜霜系列主要品种有三个，喷剂、喉片、清咽含片，桂林西瓜霜喷剂按照去年销量大概是4个亿，西瓜霜润喉片大概占2个亿，清咽含片大概占1个亿，谢谢。</p> <p>2、公司一线品种的还有多大的增长空间？ 目前公司一线品种西瓜霜、三金片，正在进行产品的二次开发如推出新的剂型、增加适应症、联合用药等，我们认为公司产品在对应的口腔咽喉、泌尿系统市场的销量还是有提升潜力的，谢谢。</p> <p>3、公司 OTC 和处方药的占比有多大？ 公司大部分是双跨品种，每个品种占比各不相同，从整体上来说，公司以 OTC 为主，处方为辅，占比大概 7 成比 3 成。西瓜霜系列我们一直是 OTC 大于处方，大概 8/2 成这样，三金片的院内的占比要略高于西瓜霜，谢谢。</p> <p>4、白帆生物目前的订单的情况怎样，可否预计下未来实现盈利的时间点？ 白帆生物定位为公司生物制药的生产基地，主要从事大分子生物药方面的生产，基地主要是为了满足自身产品的生产需求，在产能富余的情况下接受委托加工。白帆生物目前已经通过欧盟的 QP 认证，正在准备美国的 FDA 认证，并且承接一些订单，今年争取实现盈亏平衡并且逐步盈利。</p>

	<p>谢谢。</p> <p>5、预计全年的业绩会是怎样的走势？ 一季度主要是西瓜霜的增长，从去年 12 月疫情爆发，销量增加，其次是三金片，两者占了销售总额的大半，剩下一些是二三线产品。 接下来主要是依靠三金片发力，生产、销售政策逐渐向三金片倾斜，三金片的销量会逐步赶上来。23 年是我们第一期员工持股计划实施关键一年，我们有信心完成既定目标，谢谢。</p> <p>6、这一期的员工持股计划效果不错，下一期什么时候推出？ 主要是看这一期员工持股计划的效果，这一期的员工持股我们的考核机制有自己的特点，并且在逐步完善过程中，如果这期效果不错，会考虑启动第二期，但是这个要根据当时的具体情况来定，绩效，KPI 考核还需要不断完善。谢谢。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>