

证券代码： 301439

证券简称：泓淋电力

威海市泓淋电力技术股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号： 2023-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	安信证券 王 倜 鹏华基金 李沙浪 鑫元基金 杨 凝、俞建忠 友安众晟资管 张恒辉
时间	2023 年 7 月 7 日 (周五) 下午 15:30~17:00
地点	威海市泓淋电力技术股份有限公司 3 楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理：贾海峰 证券事务代表：任德超
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>1、公司情况介绍</p> <p>泓淋电力成立于 1997 年，总部在威海。公司 2022 年实现营业收入 22.89 亿元，净利润 1.79 亿元，2023 年第一季度实现营业收入 6.11 亿元，净利润 0.41 亿元。</p> <p>公司产品主要有电源线组件、特种线缆和新能源电动汽车充电连接产品，主要应用于计算机、家电、新能源电动汽车和终端零售市场。</p> <p>我们是全球电源线组件的龙头企业之一，国家级制造业单项冠军示范企业，也是“国家企业技术中心”，同时被工信部认证为“国家级制造业绿色工厂”。</p> <p>公司主要优势：一、客户基础好，公司的主要客户包括戴尔、三星、LG、惠普、海尔、海信、美的、小米、上汽通用五菱、吉</p>

利汽车、沃尔玛、劳氏、家得宝等，是各领域的国际知名品牌客户，头部企业；二、国际化布局早且精准，公司响应国家“一带一路”的号召，2019年在泰国设厂，2020年量产当年实现收入2.09亿元，2021年实现收入6.57亿元，2022年实现收入6.49亿元；三、全产业链的绿色智能制造，公司产品是从采购铜杆以及化工原料开始到最后的成品，中间工序都是公司自己生产，并且实现了生产过程的全自动化，能够降低生产成本；四、领先的研发能力，公司的研发是围绕客户的需求和产品升级进行，更多地考虑配方、工艺、绿色环保、产品性能等方面的要求，同时公司拥有中国合格评定国家认可委员会（CNAS）、德国TUV莱茵等机构认可和授权实验室。

2、公司2022年实现净利润1.79亿元，2023年Q1实现净利润0.41亿元，Q1未达到去年四分之一，是否出现下滑？

公司业绩有季节性波动，与去年同期相比，2023年1季度的净利润增长32.58%，并未出现下滑。

3、对美国的销售受关税的影响？

首先公司原产于泰国的电源线组件产品对美销售不受美国对华加征关税的影响，其次公司与美国主要客户戴尔集团之间已建立长期稳定的良好合作关系，双方通过友好协商合理分摊加征关税带来的影响，美国对公司产品加征关税对公司销售业务影响不大。

4、电源线组件的产品比较多，公司该类产品的情况如何？

公司主要是做行业品牌，客户都是戴尔、三星、LG、惠普、海尔、海信等行业头部企业，2022年公司约55%的销售收入是来自于外销。

5、电源线组件产品的毛利率变动大吗？

公司应用于家电和计算机的产品型号比较稳定，且应用场景比较固定，所以毛利率变动不大，公司2022年电源线组件产品的综合毛利率为16%-17%。

6、公司产品在公司收入的占比情况？

2022 年，电源线组件产品收入占公司营业收入的 75.81%，特种线缆产品收入占公司营业收入的 24.15%。目前，公司将新能源产品归类到特种线缆中。

7、公司新能源产品主要有哪些？

公司新能源产品主要包括充电枪、充电枪线、车内高压线、充电座、随车充电桩等。2022 年新能源产品产生收入的主要是充电枪和充电枪线。

8、公司如何看待新能源业务的增长？对新能源业务公司未来的发展规划如何？

新能源领域是公司重点布局和发展的产业领域，未来公司将以太国基地为依托，积极利用现有的商超零售渠道销售电动汽车充电系列产品，如沃尔玛、劳氏、家得宝等等，同时公司也将会配套供货给国内整车厂的东南亚海外基地，公司将进入国际新能源汽车充电市场。随着公司国际化产业布局和零售渠道的加持，公司在新能源汽车领域的竞争能力将不断提升。

9、公司的充电枪是直流吗？

公司既有直流充电枪，也有交流充电枪。

10、直流充电枪和交流充电枪区别是什么呢？

两者使用电流形式不同，额定功率大小不同，所以其外形、内部结构、连接端子、电缆、端口标准、安全防护方案等都有较大差异。

11、充电枪线是没有充电枪头吗？

是的，公司作为二级供应商，根据客户需求将充电枪线供货给客户后，客户自行组装成充电枪出售给整车厂或者桩厂客户。

12、公司在泰国新购置的 200 亩土地，已经投入了吗？

公司 2022 年底购买土地，投资建设方案已经公司董事会和股东大会审议通过，尚需政府相关部门审查备案。

13、公司的安规认证可以覆盖全球吗？

	<p>公司已获得 42 个国家和地区的安规认证证书，安规认证完整齐全，产品覆盖了中国、美国、德国、日本、英国、泰国、韩国等主要国家和地区的标准认证，是国内少数同时通过美国、德国、英国、日本、印度、南非等国际主流市场认证的企业之一，可为全球大部分地区提供产品与服务。</p> <p>我们的产品是安规部品，是客户产品的核心部件，对安全稳定的要求很高，而客户的产品是销往全球各地的，所以完整齐全的安规认证就是进入头部客户的基础，安规认证的特点是认证标准严苛、认证费用高昂、后期维护成本高，因此安规的门槛很高，这也增加了我们和客户之间的粘性。</p> <p>14、公共桩选择供应商主要看重什么？</p> <p>主要是产品的安全性、企业供货经验和成本，因为产品是安全部品，所以安全性是客户非常看重的，另外公共桩的用户群体广泛，用户习惯以及汽车的情况都不同，客户看重企业的行业供货经验。公司具备全产业链的绿色智能制造能力，成本优势较明显。</p> <p>15、充电枪的定价模式是什么？受铜价影响吗？</p> <p>公司产品中原材料占比较高的主要是铜和化工材料，但公司采用成本加成的模式，与客户建立了铜价联动的产品定价模式，铜价波动对公司产品的毛利影响不大。</p> <p>16、大功率液冷线与普通线有什么区别？</p> <p>大功率液冷线是通大电流的，线缆具有热交换介质专有流动通道及其安全防护结构。</p> <p>17、公司有参加一些展会吗？</p> <p>公司已经或计划参加第三届长沙国际工程机械展览会、第二届上海国际充电桩及换电站展览会、2023 年慕尼黑上海电子展等。</p>
附件清单	无
日期	2023 年 7 月 7 日