证券代码: 002003 证券简称: 伟星股份

浙江伟星实业发展股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2023-019

投资者关系活动 类别	√特定对象调研 □分析师会议
	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	√现场参观 □其他:电话会议
参与单位名称及 人员姓名	复星创富:姚宇、符佳琳、陈淑嘉
时间	2023年7月3日
地点	临海
上市公司接待人 员姓名	谢瑾琨等
	互动环节
	1、公司如何看待与 YKK 的竞争?
投资者关系活动主要内容介绍	答: 竞争是正常的市场经济行为,有助于促进行业发展。YKK的优势主要在于
	品牌知名度和国际化运营能力,而公司是"产品+服务"的经营理念,注重在为客
	户供应优质产品的同时提供"一站全程"的服务。另外,公司拉链在产品品类的
	多样性、时尚性,款式的新颖及创新能力、对市场的快速反应以及产品的配套能
	力等方面都形成了较强的竞争优势。公司的这些竞争优势正好顺应目前行业的发
	展趋势。
	2、公司未来的经营规划是怎样的?
	答:公司专注服饰辅料业务,希望经过五至十年的努力,发展成为"全球化、
	创新型的时尚辅料王国",为海内外品牌客户提供优质的产品及服务。
	3、公司推出子品牌是基于什么考虑?是否有欧洲的收购计划?
	答:公司推出子品牌主要是基于在中高端品牌领域的突破,更好地服务高端
	品牌客户。目前公司高端子品牌尚处于培育过程中,自主培育或者并购将根据市
	场拓展情况而定。
	4、公司对于新品类的拓展是如何规划的?
	答:根据公司的战略规划,在现有的服饰辅料的基础上,拓展兼顾功能性和

时尚性要求的通用型辅料品类。服装辅料的品类很多,但是有两类产品公司不会 涉及:一类属于短暂性流行产品,另一类是毛利率较低且市场已经形成寡头集聚 的产品。

5、公司新拓展的品类市场容量有多大?

答:公司新拓展的品类在服饰和箱包等领域有广泛的应用,市场容量较大。

6、目前织带品类竞争对手格局如何?

答: 织带产品品类丰富,多以中小企业为主,行业集中度偏低,尚未形成明显的龙头集聚。

7、公司织带业务的规划如何?

答:根据公司的经营规划,织带也是公司重点培育的品类之一;目前织带业务正在按计划推进,由于刚起步,基数较小,增速较快。

8、请问公司未来的增量主要来自于哪些?

答:公司未来的增量主要来自于现有客户及次新客户的订单份额提升和产品 品类及应用范围的拓展;虽然也有新客户拓展带来的增量,但通常情况下新客户 前期的合作份额会偏低,总体增量不会很大。

9、未来公司会继续保持高分红政策吗?

答:公司一直坚持"可持续发展"和"和谐共赢"的理念,每年在综合考虑年度盈利状况、未来发展需求和股东意愿等因素的前提下,合理制定年度利润分配方案,积极回馈公司股东。

附件清单	无
日期	2023年7月3日