

证券代码:002556

证券简称:辉隆股份

安徽辉隆农资集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2023-06

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	昆仑保险:袁长安;华泰柏瑞基金:沈雪峰;凯石基金:翟金林;华宝基金:刘文正;太平资产:陈祺麒;汇添富基金:张伟;中融基金:吴刚;华宝投资:邹亮;隼玉玺等。
时间	2023年7月17日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事、总经理:程诚 董事、副总经理兼董事会秘书:董庆 证券投资部经理兼证券事务代表:徐敏
投资者关系活动主要内容介绍	<p>(一) 简单介绍一下安徽省供销社的相关情况?</p> <p>答:安徽省供销社是党领导下的为农服务的集体所有制的综合性合作经济组织,属于安徽省政府直属事业单位。近年来,安徽省供销合作社坚持立足流通主业,通过积极开展农资供应、配方施肥、统防统治、收储加工等系列化服务,服务领域已延伸到农业全产业链;同时,日用消费品、农技培训、金融信息、文体娱乐等服务,可以满足农民多样化、个性化的服务需求。旗下企业业务涉及农资、农产品、再生资源、金融、冷链物流、园林绿化、茶产业等。</p> <p>(二) 公司作为供销社社属企业,如何响应国家号召?</p> <p>答:公司坚持把企业高质量发展融入国家战略来谋划和推动,以砥砺奋进的昂扬姿态投身国家“粮食安全”、“乡村振兴”、“统</p>

一大市场”的伟大事业中。作为供销社系统企业，为农服务历史悠久、积淀深厚，是农业社会化服务的骨干力量。公司继续弘扬供销合作社独特优势，在实施国家战略中积极作为，在新时期将迎来更大的发展机遇。

（三）公司目前农资业务发展怎么样？

答：公司作为中国农资流通行业第一家上市公司、供销社“新网工程”示范企业，行业综合竞争力排名省内第一、全国第三。公司农资主业已完成全国布局。公司化肥年销售量 400 多万吨，拥有年产 155 万吨复合肥和 20 万吨磷酸一铵的产能。全国农资流通企业制剂销售位列行业第一，年销售额超 30 亿元；公司拥有配送中心 70 多个，加盟店 4000 多家，业务覆盖全国 32 个省区，出口遍及 60 多个国家和地区。公司农资业务发展稳中有进，在农资流通行业中具备较强的竞争优势及较高的行业地位。

（四）公司安徽省外的渠道有布局吗？

答：公司首创具有辉隆特色的农资连锁经营（“配送中心+加盟店”）模式，按照“立足安徽、辐射全国”的思路，把连锁网络向省外进行复制。上市后，公司收购了海南省供销合作联社控股的海南省农业生产资料有限公司。公司自收购海南农资股权后，积极开展产品销售、扩大基层网络，着力构建“配送中心+基层零售店”、“配送中心+农村新型经营主体”的农资供应网络，经过几年的发展，已建成覆盖全海南的现代化农资流通网络。在夯实海南省主营业务的同时，加快华南市场开拓。目前，公司业务网络布局全国，业绩经营情况良好。

（五）公司农事服务中心发展怎么样？

答：公司已逐步形成了以“种得好、管得好、收得好、加工好、卖得好”的辉隆“五好”模式为链栓，将碎片化的服务整合成为“耕种管收储”一站式综合服务，有效解决农业生产中的实际问题，确保粮食增产农民增收。农事服务中心结合公司的肥药

资源，嫁接优质种子资源，着力开展种肥药一体化的订单种植、土地托管、农技培训、示范基地建设、飞防植保等综合服务，真正把种植端和消费端有效衔接起来。农事服务中心大大增强了与农户的粘性，践行做给农民看、带着农民干的服务宗旨，进一步提升了服务的完整性、便捷性、有效性和持续性。目前已在安徽部分区域建设了9个标准化的辉隆现代农业综合服务中心。未来，公司将加快现代农业综合服务中心建设，在条件成熟地区复制推广。

（六）公司未来发展规划怎么样？

答：未来主要一是主营业务稳定发展。紧密围绕“工贸并举、工业强企、以工带贸、以贸助工、以工哺农”发展战略，夯实内控管理，优化业务结构，持续提高主业质效和竞争力；二是按照“立足安徽、辐射全国”发展思路，加快拓展省外连锁经营网络，进一步提升省外网络覆盖率和市场占有率，不断丰富相关农资经营品种。三是稳步推进项目建设。2000吨/年氯虫苯甲酰胺项目建设稳步推进，开拓新市场；四是薄荷醇市场开拓。未来将以薄荷醇为基础，进一步加强甲酚产业链的优势，延伸产业链；五是加快农事服务中心模式复制。公司加快复制现代农业综合服务中心，为农业经营者提供种子、化肥、农药供应、技术指导、粮食收储等一体化服务。

（七）公司在数字农业上有布局吗？

答：建设农业强国离不开科技赋能，而科技的有效落地应用离不开农业数字化，公司着力打造农业数字化平台。公司携手科大讯飞，开启智慧农业新征程。双方将充分结合辉隆股份深耕农业市场的渠道网络、物流配送、仓储供应、技术应用、上下游资源整合以及供销系统信用等优势与科大讯飞人工智能技术优势，强强联手，共同抢抓数字农业新机遇，共建农业发展新模式。未来主要基于人工智能技术深入开展数字农业领域的相关探索，通

	<p>过利用农业大数据和人工智能，降低农业种植成本、促进作物增产增效、农业面源污染管控，为后续推动更多智慧农业应用场景的落地打下坚实基础。</p> <p>（八）公司对员工的激励政策怎么制定？</p> <p>答：公司激励机制比较灵活，在上市之前就推行骨干员工持股经营机制，充分调动了骨干员工的积极性。上市之后多次实施股权激励、员工持股。2022年起先后三次推出回购股份计划，为后续的员工激励做储备。同时，公司建立完善的绩效管理体系，全员树立“薪酬是挣的，不是发的”观念。企业与员工间良好的分享机制也锻炼和造就了目光长远、开拓创新的专业团队，利于公司的传承发展。</p> <p>（九）海华科技目前发展情况？</p> <p>答：海华科技以甲醚系列、甲基苯酚系列、氯甲苯系列、香精香料系列为四大核心主打产品系列的精细化工细分领域的龙头企业，多只产品产能、产量位居市场前列。其拥有从“间甲酚-百里香酚-L薄荷醇”核心产业链，研发生产的间甲酚、百里香酚、L-薄荷醇先后打破国外长期的技术垄断，实现了进口替代。目前拥有对/邻氨基苯甲醚 10,500 吨/年，BHT 产能 15000 吨/年，百里香酚 4000 吨/年，薄荷醇产能 3000 吨/年。公司薄荷醇产品目前月产量超过 300 吨，并积极与国内外的的大型日化、香料香精等下游客户沟通，销量实现稳定增长。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023-7-17