

## 重庆宗申动力机械股份有限公司

### 关于对深圳证券交易所问询函的回复公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

重庆宗申动力机械股份有限公司（简称“公司”）于 2023 年 7 月 12 日收到深圳证券交易所《关于对重庆宗申动力机械股份有限公司的问询函》（公司部问询函（2023）第 110 号）（简称“问询函”）。公司对该事项高度重视，及时组织相关人员对问询函中提出的问题进行了认真核实，并向深圳证券交易所作出书面回复，现将问询函的主要内容及回复公告如下：

**问题一、根据你公司报备的资产评估报告（重坤元评[2023]030 号），本次评估采用资产基础法和收益法两种方法。经资产基础法评估，净资产评估值为 6,816.47 万元，增值率 89.67%。请补充说明两种评估方法结果差异较大及最终选用收益法评估的原因及合理性，并请列示本次收益法评估的主要假设、关键参数（包括但不限于营业收入、营业成本、期间费用、营运资本与资本性支出金额、折现率等），充分说明前述参数的预测依据及测算过程，以及预测期营业收入的可实现性，在此基础上进一步说明本次收购定价的公允性及合理性，与同行业公司是否存在重大差异。请独立董事、资产评估师发表核查意见，并请披露相关资产评估报告。**

#### 【公司回复】

**1、补充说明两种评估方法结果差异较大及最终选用收益法评估的原因及合理性**

截至评估基准日，东莞市锂智慧能源有限公司（以下简称“标的公司”或“东莞锂智慧”）资产基础法评估结果为 6,816.47 万元，收益法评估结果为 54,100.00 万元，收益法与资产基础法的评估结果差异 47,283.53 万元，差异率 693.67%。

东莞锂智慧是一家专业从事锂离子充电电池和电源系统的开发和生产的专业制造商，其核心团队在国内电池行业有着丰富的行业经验，标的公司专注于锂离子（Li-ion）、磷酸铁锂（LiFeP04）、钛酸锂（Li-Titanate）电池的应用并提

供全球技术支持，现阶段产品以磷酸铁锂(LiFeP04)电池包为主，通过了 UN38. 3、MSDS、SDS、COC、SDOC 等产品认证，广泛应用于太阳能储能系统、UPS、通讯基站储能、低速电动车（如电动三轮车、电动摩托车、电动自行车、高尔夫球车）、游艇、钓船、户外野营供电、家用房车/汽车的辅助供电等，与江苏苏美达成套设备工程有限公司、深圳市科特新能源科技有限公司、爱士惟科技股份有限公司、深圳市盛能杰科技有限公司等企业达成了长期合作协议，产品终端市场涉足美洲、欧洲、南非等国家和地区。标的公司现有生产经营模式决定了标的公司固定资产较少，净资产规模相对较小，而标的公司经营中积累的人力资源、技术实力、行业经验、产品认证、客户资源等是标的公司持续经营的核心载体，同时受益于标的公司所处户用储能行业市场的快速增长，标的公司未来盈利能力预期有较大提升，综合导致评估增值幅度较大。

资产基础法是从资产重置的角度反映资产的公平市场价值，资产基础法评估结果未包含标的公司多年经营积累的人力资源、行业经验、客户资源等不可辨认资产的价值；收益法是从资产未来收益的角度反映资产的价值，评估结果更为完整，包含了标的公司拥有的各项资产、资源的价值，综合反映了标的公司未来的经营收益和风险，因此本次评估选用收益法评估结果作为评估结论具有合理性。

**2、列示本次收益法评估的主要假设、关键参数（包括但不限于营业收入、营业成本、期间费用、营运资本与资本性支出金额、折现率等），充分说明前述参数的预测依据及测算过程，以及预测期营业收入的可实现性，在此基础上进一步说明本次收购定价的公允性及合理性，与同行业公司是否存在重大差异。**

#### **（一）收益法评估主要假设**

1. 国家现行的有关法律、法规及政策，国家宏观经济形势无重大变化；本次交易各方所处地区的政治、经济和社会环境无重大变化；

2. 标的公司产品最终销往美洲、欧洲、南非等国家和地区，假设标的公司产品不会被重要的终端市场所在国家和地区纳入贸易制裁、管制范围，重要的终端市场行业相关法案、鼓励政策不发生重大变化；

3. 假设国家现行利率、汇率、税赋基准及税率、政策性收费、出口退税政策、研发费用加计扣除政策等不发生重大变化；

4. 标的公司未来业务范围（经营范围）、经营方式与目前基本保持一致，且管理水平、技术能力持续进步，不发生重大质量、安全事故，技术能力达到行业平均水平，其业务的未来发展趋势与行业发展趋势基本保持一致；

5. 假设标的公司的经营者是负责的，管理层有能力担当其职务；

6. 除非另有说明，假设标的公司完全遵守所有有关的法律和法规；

7. 假设标的公司未来将采取的会计政策和编写此份报告时所采用的会计政策在重要方面基本一致；

8. 假设预测期现金流入、流出于期中产生，收益的计算以会计年度为基准；

9. 假设预测期标的公司投资扩建按评估基准日拟定的投资计划进行；

10. 假设预测期标的公司的生产经营场所租赁事项对生产经营不产生重大影响，且租赁期满能续租或顺利租赁同规模的经营场所；

11. 假设预测期现有及新增固定资产及无形资产按基准日重置价值，在经济寿命到期后进行重置；

12. 无其他不可预测和不可抗力因素造成的重大不利影响；

13. 本次评估测算各项参数取值均未考虑通货膨胀因素。

## （二）主要参数的选取

本次收益法评估采用东莞市锂智慧能源有限公司合并报表口径进行预测，财务数据均是合并口径数据。合并范围包括深圳市锂谷科技有限公司、江苏海铂德能源科技有限公司、斯普尔美有限公司，母公司东莞锂智慧对合并范围内的子公司持股比例均为 100%，其中深圳市锂谷科技有限公司主要承担国外销售职能，江苏海铂德能源科技有限公司承担技术研发职能，斯普尔美有限公司作为离岸公司，负责国外产品销售收款结汇。

收益法采用两阶段企业自由现金流量折现模型，明确预测期为 2023 年-2027 年，2028 年以及以后年度为稳定期。

### 1. 营业收入的预测

主营业务包括储能电池包、动力电池包的生产销售。

#### （1）历史主营业务收入

主营业务收入

单位：万元

主营产品	2022年	2022年1-4月	2023年1-4月	同比增长率
储能电池	17,673.09	2,661.95	6,488.82	143.76%
动力电池	5,774.42	1,155.62	1,162.33	0.58%
其他	322.11	113.73	306.41	
合计	23,769.62	3,931.30	7,957.56	102.42%

销量统计

单位：KWH

主营产品	2022年	2022年1-4月	2023年1-4月	同比增长率
储能电池	164,836.29	28,779.14	45,281.70	57.34%
动力电池	129,252.94	25,769.53	45,747.45	77.53%
合计	294,089.23	54,548.67	91,029.15	66.88%

根据上表，标的公司整体处于高速增长阶段。总体销量同比增长 66.88%，其中储能电池销量同比增长 57.34%，动力电池增长 77.53%；主营业务收入同比增长 102.42%，其中储能电池收入同比增长 143.76%，动力电池受结算方式的改变的影响，收入同比增长仅 0.58%。

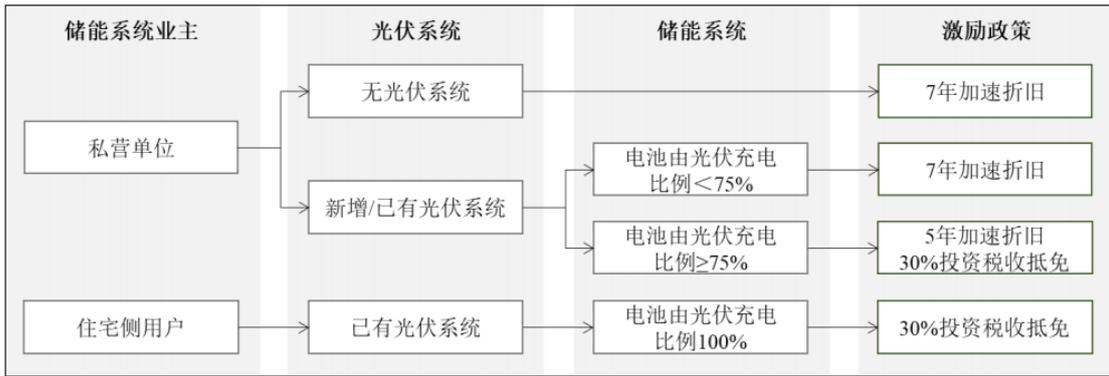
(2) 未来销量的预测

近年来，在全球各国争相倡导可再生能源，不断出台引导政策的背景下，叠加各地区环保观念的普及、核电的退出、地缘冲突、能源结构改变，全球 2022 年户用储能电池市场爆发。标的公司储能产品主要销往南非、欧洲区域、北美及其他地区，终端市场相关配套产业政策对标的公司产品销量增长产生积极影响。

1) 美国

美国联邦层面，主要激励政策为加速折旧和投资税收抵免，起初主要针对私营单位投资的储能系统。加速折旧允许储能项目按 5-7 年的折旧期加速折旧；投资税收抵免针对配套可再生能源充电比例 75% 以上的储能系统，按充电比例给予 30% 的投资税抵免。例如储能系统 80% 由可再生能源充电，则可以享受相当于系统成本 24% (30% × 80%) 的税收抵免。2018 年 3 月，美国国税局发布“住宅侧储能系统税收抵免新规则”，针对住宅侧光储系统，如果住宅侧用户在安装光伏系统一年后再安装电池储能系统，且满足存储的电能 100% 来自光伏发电的条件，则该套储能设备也可获得 30% 的税收抵免。

美国储能系统激励政策示意图



2018年1月，美国联邦能源管理委员会发布了美国储能发展史上颇具里程碑意义的841法案，该法案致力于消除储能在电力批发市场中进行公平竞争的障碍，有助于储能在更多的市场中获得收益，提高经济性。2019年3月，美国国会公布《储能技术运行准备和发电法案》《推进电网储能法案》《电池储能创新法案》，三项法案重点关注贷款和储能研究，通过储能的应用来提高电网的可靠性，并促进可再生能源的发展。2020年11月，美国联邦能源管理委员会批准第2222号命令，该命令有助于小型储能系统的规模化部署和“虚拟电厂”商业模式的推广应用。2021年6月，美国能源部发布《国家锂电池蓝图2021-2030》，该报告作为该国第一份由政府主导制定的锂电池发展战略，提出了未来十年打造美国本土锂电池供应链的五大主要目标和关键行动。

## 2) 英国

2017年7月，英国燃气与电力市场办公室和英国商业、能源与工业战略部共同研究并制定了《英国智能灵活能源系统发展战略》，计划通过29项行动方案从三个方面推动英国构建智能灵活能源系统，包括：消除包括储能在内的智慧能源的发展障碍、构建智能家庭和商业、建立灵活的电力市场机制。针对储能，该项政策从储能的定义、身份（资质）、终端消费税、网络费、与可再生能源共享站址、储能的所有权、并网、规划、资金支持等9个方面发布行动计划，解决了由于属性不清而对储能进行“双重收费”、储能所有权不明等市场中实质存在的多项问题，并致力于消除储能进入并参与电力市场交易的障碍。预计该政策将提高电力系统的兼容度，开辟出新的市场，推动储能实现真正的服务价值，帮助降低英国电力系统成本，同时帮助用户更好地管理电费账单。

2020年7月，英国商业、能源与工业战略部通过一项法案，取消电池储能项目容量限制，允许在英格兰和威尔士分别部署规模在50MW和350MW以上的储能项目。

### 3) 德国

联邦层面的储能政策主要包括技术研发资金支持和储能安装补贴。技术研发资金支持方面，德国自2011年4月启动储能基金，到2017年底已累计支持了259个研发项目，共使用了1.843亿欧元资金。资助对象主要包括锂离子电池等电化学储能技术及其他储能技术。此外，基金还将围绕技术应用，开展储能分布在分布式能源、住宅侧，工业领域等方面的示范应用探索。储能安装补贴方面，2016年初德国联邦经济事务和能源部重新调整并发布了新一轮“光伏+储能”补贴计划，补贴总额约3,000万欧元，于2018年底截至。补贴对象为与光伏系统配套使用的电池储能系统，并要求光伏系统回馈到电网的功率不得超过峰值功率的50%，且电池系统必须具有10年质保期。新的家用光储补贴政策在一定程度上降低了用户安装储能系统的成本，同时提高了对于用户光伏自用比例的要求，一方面可以帮助用户节省高昂的电费，另一方面也避免了高峰期大量分布式光伏发电对于电网的冲击，增强电网安全可靠。

地方层面的储能激励政策主要为储能安装补贴，具体如下表所示：

地区	政策名称	主要内容	发布时间
北莱茵-威斯特伐利亚州	商用储能补贴计划	为购买商业储能设备、储能系统测量和控制系统、信息和通信系统提供50%的资金补贴。单个储能系统可获得的最大补贴总额为7.5万欧元，补贴有效期至2019年。	2016年09月
巴登符腾堡州	光伏储能补贴计划	为新建光伏系统配套的储能提供资助，对于每千瓦时的可用储能容量，其可获得的补助不超过净投资成本的30%。该计划自2018年启动，将持续至2019年底。	2018年03月
勃兰登堡州	1000储能激励计划	针对已有光伏系统通过改造新增储能系统或者新建光储系统提供资金补贴。该计划最初将为1,000个符合条件的住宅侧储能用户提供补贴，补贴金额最高可达储能系统总支出的50%，计划的有效期至2022年12月31日	2018年03月
图林根州	太阳能投资计划	光伏设备资助金额可达30%，储能设施资助金额可达30%，单个项目可获得最高资助金额为10万欧元，总支出小于1,000欧元的项目将不予补助。	2019年03月
巴伐利亚州	光伏储能计划	巴伐利亚州政府在“1,000间房屋计划”中新添加了“光伏储能计划”部分，主要资助对象为新建的光储设备。	2019年07月

资料来源：CNESA

### 4) 西班牙

新能源发展初期，为优化本国能源结构、促进能源利用向可再生方向转型，西班牙政府对可再生能源产业的扶持力度较大。受金融危机等因素影响，西班牙自 2012 年起取消了相关补贴政策。2018 年 10 月，西班牙政府暂停征收 7% 的发电税、取消燃气发电“绿色税”和太阳能税，同时恢复了电力共享自用项目的合法性，使得 2019 年西班牙光伏发电新增装机量大幅增长。较好的市场前景也在促进政府制定更积极和科学的发展目标，将包括光伏和储能在内的可再生能源产业作为发展支柱之一。西班牙《2030 年国家能源和气候综合计划》提出到 2030 年可再生能源在该国能源结构的占比至少达 42%，电力供应的 74% 将来自可再生能源。

#### 5) 意大利

在支持光伏产业总体发展的框架内，意大利各级政府推出了系列支持储能产业发展的政策，具体如下表所示：

区域	政策/激励措施	发布时间
全国	意大利政府规定，以实现能源自给为目的安装家用储能设备可以获得 50% 及至高 96,000 欧元的收入所得税减免。此外小于 20kW 的光伏发电设备在作为固定资产投入时可以获得至高 50% 的补贴，且适用 11%（原本为 22%）的税率。	2012 年初
	为了缓解新冠疫情，意大利政府启动了财政刺激计划，原有新生态奖励政策（Ecobonus）补贴全面提升，与翻新项目相关的光伏和储能系统的税收减免从 50% 提高到 110%。	2020 年 07 月
伦巴第大区	伦巴第大区的光伏储能设备可以获得投资额 50% 且不超过 3,000 欧元的补贴，政策适用于 2020kW 以下的光伏设备。	2017 年 08 月
	伦巴第地方政府拨款 1,000 万欧元用于一项针对公共机构的优惠计划，公共机构可以在购买太阳能发电+储能系统后申请总价 50% 的补贴，单个申请者得到的补贴不高于 10 万欧元。	2020 年 03 月

资料来源：根据公开资料整理

#### 6) 南非

受限于发展水平和电力供应体制，南非由于“电荒”、“限电”带来的电力危机正限制其经济发展。为了缓解电力供应不足，南非政府力求通过贷款融资、战略引导和政府采购等方式鼓励可再生能源发展。长期以来，部分光伏组件在南非可享受零进口关税待遇。2019 年 5 月，南非推出“加快大批量小型嵌入式发电项目授权流程”的举措，500MW 以下规模的光伏项目不再需要部长级批准，从而进一步促进南非光伏产业的发展。2019 年 10 月，南非能源部发布一项新的十年能源战略暨综合资源计划，光伏、风能和天然气项目将成为南非未来电力的主要来源。2021 年 3 月，南非矿产资源和能源部通过其“风险缓解独立发电商采购

计划”完成了一个大规模的电力招标，计划采购和部署多个与可再生能源发电设施配套部署的大型并网电池储能项目，其总储能容量为 1,300MWh。此次招标计划部署的可再生能源项目的总装机容量高达 2GW，以弥补该国的电力缺口。

根据在手订单、产品销售框架协议合同、客户采购意向、行业发展现状等，预计标的公司 2023 年至 2027 年各类产品销售数量如下：

单位：KWH

主营产品	2023 年 5-12 月	2024 年	2025 年	2026 年	2027 年
动力电池	205,000.00	262,430.00	275,550.00	289,330.00	303,800.00
储能电池	280,000.00	422,750.00	507,300.00	583,400.00	641,740.00
合计	485,000.00	685,180.00	782,850.00	872,730.00	945,540.00

动力电池：叉车、搬运车、高尔夫球车、小型矿车等低速运输工具的动力类型逐步切换为新能源，加上技术的持续进步，电芯成本的降低，低速动力电池的市场逐步扩大，东莞锂智慧在动力电池领域布局较早，产品竞争力较强。标的公司动力电池的主要客户为深圳市科特新能源科技有限公司，科特新能源是美国高尔夫球车生产商 ECO battery 在中国的子公司，ECO battery 销售份额常年稳居美国市场前三，2020 年前该公司使用的高尔夫球车电池均为铅酸电池，从 2020 年开始大量使用锂电池对铅酸电池进行替换，且未来新增业务均将使用锂电池。根据相关调研报告，预计全球高尔夫球车市场未来将以 5.09% 的复合年增长率增长，至 2028 年全球高尔夫球车市场总规模将会达到 187.1 亿元。此外标的公司动力电池也应用于其他领域包括矿车、电动船、叉车、搬运小车，部分客户已处于产品测试阶段。预测期标的公司动力电池销量增长率分别为 94%、5%、5%、5%、5%，因主要客户与标的公司逐步过渡到全面合作阶段，2023 年动力电池出货量增长率达到 94%，略高于历史同比增长率 77.53%；2024 年进入全面合作阶段后，预测期增长率趋于平稳，略低行业增长率。

储能电池：根据开源证券的研究报告，全球（不含中国）2022 年至 2025 年表后储能新增装机量分别约为 18.8GWH、31.8GWH、51.6GWH、90.4GWH，环比增长率分别为 69.15%、62.26%、75.19%，即便谨慎考虑 2026 年、2027 年新增装机量不增长的情况下，2026 年、2027 年新增装机量分别为 90.4GWH、90.4GWH，2022 年-2027 年复合增长率为 36.90%。经核实，基准日前标的公司与多家优秀客户达成框架协议：江苏苏美达成套设备工程有限公司主要从事能源行业相关的产品出口和解决方案设计、施工、总承包，其母公司江苏苏美达集团公司位列世界 500

强 300 多名，收入规模已超 2000 亿元，在国际集团中盈利能力和体量均名列前茅，标的公司已和苏美达签订合作协议，业务范围锁定在西非和美洲区域，2023 年预计采购量约 3 万 KWH；深圳市盛能杰科技有限公司在国内分布式逆变器制造商中排名前十，逆变器产品性能优秀，在中高端市场中具备较强的竞争力，标的公司已进入盛能杰供应商序列，与盛能杰签订了框架协议，2023 年预计采购量约 4 万 KWH；爱士惟科技股份有限公司为国内逆变器头部品牌企业，对供应商筛选选拔非常严苛，目前爱士惟已将锂谷公司列为储能制造配套供应商，2023 年预计采购量约 8 万 KWH；Kathe Energy 为新增客户，2023 年预计采购量约 7 万 KWH，上述客户预计出货量共计约 22 万 KWH，达到了 2023 年 5-12 月预测销量的 78%。预测期标的公司储能电池销量增长率分别为 97.34%、30%、20%、15%、10%，复合增长率为 31.24% 低于行业复合增长率 36.90%。2023 年 1-4 月同比增长率为 57.34%，由于公司加大市场投入，叠加行业高速增长的有利因素，故预测期第一期增长率高于历史增长率。

### (3) 销售单价的预测

储能产品：从整体来看，2023 年 1-4 月，产品综合毛利率约 25.04%，高于 2022 年毛利率 19.59%，主要原因系客户结构发生改变，前期低毛利率客户逐步转换为高毛利客户，但仍低于同行业上市公司平均毛利率。电芯价格逐步稳定，储能产品价格与电芯价格相关性较强，本次预测未来单价取 2022 年及 2023 年销售价格的平均数，其中 2022 年计算平均单价时剔除不再合作的低毛利率客户。

动力电池：由于动力电池主要客户采取的是电芯直采模式，适用净额法核算，净额法单价=产品单价-电芯采购平均单价，由于 2023 年与主要客户的结算方式发生改变，预计未来净额法单价取 2023 年 1-4 月平均价格。

各类产品单价预测见下表：

单位：元/KWH

主营产品	2022 年	2023 年 1-4 月	预测单价	备注
动力电池（净额法）	287.23	240.71	240.71	取 2023 年价格
储能电池	1,143.76	1,435.89	1,289.83	取平均数

### (4) 营业收入的预测

根据前述未来销售数量及单价的预测，明确预测期营业收入预测如下：

单位：万元

项目	2023 年 5-12 月	2024 年	2025 年	2026 年	2027 年
----	---------------	--------	--------	--------	--------

动力电池	4,934.56	6,316.95	6,632.76	6,964.46	7,312.77
储能电池	36,115.24	54,527.56	65,433.08	75,248.68	82,773.55
收入合计	41,049.80	60,844.52	72,065.84	82,213.14	90,086.32

## 2. 营业成本的预测

主营业务成本分为直接材料、人工成本以及其他制造费用的预测。本次评估设定标的公司未来产销一致，即生产数量等于销售数量不考虑存货周转造成的生产成本和销售成本的差异。营业总成本预测数据见下表：

单位：万元

项目	2023年5-12月	2024年	2025年	2026年	2027年
净额法直接材料	28,643.23	42,631.16	50,643.19	57,880.24	63,479.35
制造费用	2,319.70	3,721.47	4,466.09	5,066.24	5,663.84
营业成本合计	30,962.93	46,352.63	55,109.28	62,946.48	69,143.20

### (1) 直接材料预测

储能电池：直接材料分为电芯和其他直接材料，本次分别统计 2022 年、2023 年 1-4 月电芯平均采购价格占同期产品销售价格的比值，将两期的比值取平均数，再乘以预测单价作为单位 KWH 电池所消耗的电芯成本，未来保持不变；其他直接材料，根据材料分配表统计的单位 KWH 电池消耗的材料金额，取平均值作为单位 KWH 电池所消耗的其他材料成本，单价未来保持不变。

动力电池：由于动力电池采用净额法核算，直接材料不含电芯，根据材料分配表统计的单位 KWH 电池消耗的材料金额，作为单位 KWH 电池所消耗的其他材料成本，未来保持不变。

结合产品的预测销售量，直接材料预测如下表：

单位：万元

项目	2023年5-12月	2024年	2025年	2026年	2027年
直接材料	28,643.23	42,631.16	50,643.19	57,880.24	63,479.35

### (2) 人工成本的预测

平均工资预测：通过统计 2022 年全年以及 2023 年 1-4 月工资总额，以及平均人数，计算各类员工平均工资。

增长率预测：经统计，标的公司 2020 年至 2022 年平均工资复合增长率为 8.78%。以标的公司自身工资复合增长率 8.78%作为未来预测的工资增长率。

人数预测：主要由标的公司提供的未来计划作为依据，评估专业人员综合考虑了收入规模、人均产值的匹配性进行了调整。

### (3) 制造费用的预测

制造费用包括生产人员工资、折旧、低值易耗品、运费、模具费、厂房租金等，其中人工工资、公积金等由前述“人工成本预测”确定，派遣服务费已在人工工资中考虑，社保根据 2022 年和 2023 年实际缴纳平均比例进行预测；房屋租赁费根据租赁合同并考虑一定增长率单独预测；折旧摊销单独预测；其余费用区分变动成本及固定成本，对变动成本区分收入、产销量、人工工资等驱动因素，主要参考 2022 年的发生水平，预测 2023 年全年发生额（减去 2023 年 1-4 月发生额作为 2023 年 5-12 月预测数）以及未来发生额，费用核算方式发生变化的，参考 2023 年 1-4 月发生水平进行预测；固定成本一般参考 2022 年发生额进行预测，费用核算方式发生变化的，参考 2023 年 1-4 月发生水平进行预测。

单位：万元

项目	2023 年 5-12 月	2024 年	2025 年	2026 年	2027 年
制造费用	2,319.70	3,721.47	4,466.09	5,066.24	5,663.84

### 3. 税金及附加的预测

税金及附加包括城市维护建设税、教育费附加、地方教育费附加、印花税等，根据计税基数及适用税率预测如下：

单位：万元

项目	2023 年 5-12 月	2024 年	2025 年	2026 年	2027 年
税金及附加	150.81	231.12	277.32	322.42	355.70

### 4. 销售费用的预测

销售费用包括工资、社保、业务招待费、宣传费、咨询服务费、认证费、租赁费等。工资、社保预测和“制造费用”中人工成本预测一致；差旅费在新增预算中考虑不再单独预计；对其他费用的预测参考标的公司的历史水平，区分变动费用及固定费用，对变动费用区分收入、人工工资等驱动因素，主要参考 2022 年的发生水平，预测 2023 年全年发生额（减去 2023 年 1-4 月发生额作为 2023 年 5-12 月预测数）以及未来发生额，费用核算方式发生变化的，参考 2023 年 1-4 月发生水平进行预测；固定成本一般参考 2022 年发生额进行预测，费用核算方式发生变化的，参考 2023 年 1-4 月发生水平进行预测。

售后费用无历史数据参考，根据访谈记录，售后成本主要涉及 BMS 的更换，BMS 占成本的 5%，售后更换比例约为 50%，故售后费用按当期年收入的 2.5% 计提；

展览费和差旅费，根据访谈中了解到的参展次数、单次参展费用、参照员工数量、差旅费标准进行计算。

单位：万元

项目	2023年5-12月	2024年	2025年	2026年	2027年
销售费用	2,961.56	3,902.43	4,509.88	5,184.26	5,674.11

### 5. 管理费用的预测

管理费用包括管理人员职工薪酬、折旧摊销、办公楼租赁费、办公费、差旅费、业务招待费、福利费、保险费、信息化投入等。其中工资、社保预测和“制造费用”中人工成本预测一致；房屋租赁费根据租赁合同并考虑一定增长率单独预测；对其他费用的预测参考标的公司的历史水平，区分变动费用及固定费用，对变动费用区分收入、管理人员工资等驱动因素，主要参考2022年的发生水平，预测2023年全年发生额（减去2023年1-4月发生额作为2023年5-12月预测数）以及未来发生额，费用核算方式发生变化的，参考2023年1-4月发生水平进行预测；固定成本一般参考2022年发生额进行预测，费用核算方式发生变化的，参考2023年1-4月发生水平进行预测；信息化投入主要为标的公司管理系统开发投入，支出金额参考标的公司提供的预算：

单位：万元

项目	2023年5-12月	2024年	2025年	2026年	2027年
管理费用	1,373.20	2,067.19	2,331.98	2,486.43	2,650.85

### 6. 研发费用的预测

研发费用包括研发人员职工薪酬、差旅费、租赁费、办公费、水电费、材料费、新增研发预算支出等。工资、社保预测和“制造费用”中人工成本预测一致；房屋租赁费根据租赁合同并考虑一定增长率单独预测；对其他费用的预测参考标的公司的历史水平，区分变动费用及固定费用，对变动费用区分收入、研发人员工资等驱动因素，主要参考2022年的发生水平，预测2023年全年发生额（减去2023年1-4月发生额作为2023年5-12月预测数）以及未来发生额，费用核算方式发生变化的，参考2023年1-4月发生水平进行预测；固定成本一般参考2022年发生额进行预测，费用核算方式发生变化的，参考2023年1-4月发生水平进行预测；新增研发预算支出主要包括电池管理系统BMS、能量管理系统、EMS、物联网平台等项目，为提高产品竞争力、维持并扩大市场的必要开发投入，支出金额参考标的公司负责人提供的研发预算清单并经过合理调整后确定。

单位：万元

项目	2023年5-12月	2024年	2025年	2026年	2027年
研发费用	3,022.19	3,592.01	3,819.65	4,197.75	4,151.92

### 7. 财务费用的预测

财务费用主要核算利息收入、手续费以及未来融资产生的利息支出等，利息收入按照最低货币资金保有量所产生的活期存款利息进行测算；手续费支出分析历史发生机制及发生额，经分析后进行测算；利息支出为满足营运资金追加缺口、扩建资本性支出，产生的流动资金银行借款带来的，贷款利率依据标的公司在银行的征信情况以及市场贷款利率确定。经实施以上分析，财务费用预测如下表所示：

单位：万元

项目	2023年5-12月	2024年	2025年	2026年	2027年
财务费用	107.09	200.22	231.17	256.08	271.28

### 8. 所得税的预测

母公司东莞锂智慧适用所得税率为25%，标的公司正在进行高新技术企业申报，由于申报程序尚在进行中，本次评估未考虑所得税的税收优惠；子公司深圳锂谷的所得税率为15%，由于深圳锂谷净利润占比较低，故合并口径所得税税率取25%。根据《关于进一步完善研发费用税前加计扣除政策的公告》（财政部 税务总局公告2021年第13号），本次预测考虑了研发费用的加计扣除。

单位：万元

项目	2023年5-12月	2024年	2025年	2026年	2027年	永续期
企业所得税	0.00	0.00	363.29	655.49	921.84	917.25

### 9. 营运资金的预测

营运资金是保证公司正常运行所需的资金，是不含现金及等价物和非经营性资产的流动资产与不含带息负债和非经营性负债的流动负债的差值。

营运资金等于营业流动资产减去无息流动负债，公司营业流动资产（不含非经营性资产及溢余资产）主要包括去除非经营性资产后的应收账款、预付账款、应收票据、存货、货币资金（不含溢余资产）；无息流动负债主要包括去除非经营性资产后的应付账款、应付职工薪酬、应交税费、合同负债等。预测往来款主要根据历史周转率、付现次数、当期营业收入、营业成本计算得出。预测期营运资金追加额=当期营运资金-上次营业资金。

经实施以上分析，营运资金预测如下表所示：

单位：万元

科目	2023年1-4月	2023年	2024年	2025年	2026年	2027年
营运资金	1,282.84	4,740.25	5,750.03	6,641.82	7,479.16	7,984.26
营运资金追加额		3,457.41	1,009.78	891.79	837.34	505.10

### 10. 资本性支出的预测

资本性支出预测为固定资产、新建的资本性支出。基于本次的评估假设，资本性支出系为保障企业生产经营能力所需的固定资产以及新建支出。经分析标的公司的新建规模、固定资产构成类型、使用时间、使用状况以及更新的周期，按本次评估的折现率，经年金化处理，预计每年所需的资本性支出。

单位：万元

项目	2023年5-12月	2024年	2025年	2026年	2027年	永续期
资产更新支出	0.27	0.16	41.00	10.07	19.39	337.01
新建支出	748.76	871.40	645.70	245.70	50.00	
合计	749.03	871.56	686.70	255.77	69.39	337.01

### 11. 溢余资产和非经营性资产的确定

#### (1) 溢余资产的分析及估算

经分析，基准日的公司溢余资产主要为货币资金，根据资产基础法评估结果确定其评估值为495.42万元。

#### (2) 非经营性资产的分析及估算

经分析，基准日的公司非经营性资产主要为与关联方往来款、增值税进项税、销项税、使用权资产、租赁负债等，根据资产基础法评估结果确定非经营性资产扣减非经营性负债后净额的评估值为1,233.42万元。

### 12. 折现率的确定

#### (1) 折现率模型的选取

折现率应与预期收益的口径保持一致。本次评估选用企业自由现金流折现模型，预期收益口径为企业自由现金流，相应折现率选取加权平均资本成本(WACC)，计算公式如下：

$$WACC = K_e \times \frac{E}{D + E} + K_d \times (1 - t) \times \frac{D}{D + E}$$

式中：

WACC: 加权平均资本成本;

E: 权益的市场价值;

D: 债务的市场价值;

Ke: 权益资本成本;

Kd: 债务资本成本;

T: 被评估单位的所得税税率。

加权平均资本成本 WACC 计算公式中, 权益资本成本 Ke 按照国际惯常作法采用资本资产定价模型 (CAPM) 估算, 计算公式如下:

$$K_e = R_f + \beta \times MRP + R_c$$

式中:

Ke: 权益资本成本;

Rf: 无风险收益率;

$\beta$ : 权益系统风险系数;

MRP: 市场风险溢价;

Rc: 企业特定风险调整系数。

## (2) 折现率具体参数的确定

### 1) 无风险收益率的确定

国债收益率通常被认为是无风险的。评估专业人员查询了中国资产评估协会网站公布的由中央国债登记结算公司 (CCDC) 提供的截至评估基准日的中国国债收益率曲线(该收益率曲线是以在中国大陆发行的人民币国债市场利率为基础编制的), 取得 2023 年 4 月 30 日国债市场上剩余年限为 10 年和 30 年国债的到期年收益率, 将其平均后作为无风险报酬率, 即无风险收益率为 2.96%。

### 2) 贝塔系数 $\beta_L$ 的确定

#### ①计算公式

被评估单位的权益系统风险系数计算公式如下:

$$\beta_L = [1 + (1 - t) \times D/E] \times \beta_U$$

式中:

$\beta_L$ : 有财务杠杆的 Beta;

$\beta_U$ : 无财务杠杆的 Beta;

T: 被评估单位的所得税税率;

D/E: 被评估单位的目标资本结构。

#### ②被评估单位无财务杠杆 $\beta_U$ 的确定

根据标的公司的业务特点,评估专业人员通过同花顺 iFinD 查询了同行业沪深 A 股上市公司,并综合考虑可比上市公司与标的公司在业务类型、企业规模、盈利能力、成长性、行业竞争力、企业发展阶段等多方面的可比性,经剔除不相符的可比公司,最终确定派能科技、国轩高科、亿纬锂能等 10 家作为可比上市公司。考虑到上述可比上市公司数量、可比性、上市年限等因素,选取以周为计算周期,即截至评估基准日前两年的贝塔数据。

首先根据可比上市公司的  $\beta_L$  值,然后根据可比上市公司的所得税率、资本结构换算成  $\beta_U$  值,在计算资本结构时 D、E 按市场价值确定。将计算出来的  $\beta_U$  取平均值 1.0291 作为标的公司的  $\beta_U$  值,具体数据见下表:

序号	股票代码	股票名称	Beta (调整后)	Beta (无财务杠杆)
1	688063. SH	派能科技	1.1122	1.1020
2	600152. SH	维科技术	1.0291	0.9920
3	603659. SH	璞泰来	1.1035	1.0291
4	688567. SH	孚能科技	1.1876	1.0156
5	002074. SZ	国轩高科	1.5167	1.0705
6	002245. SZ	蔚蓝锂芯	1.1261	1.0242
7	300014. SZ	亿纬锂能	1.4445	1.2774
8	300116. SZ	保力新	0.7656	0.7645
9	300438. SZ	鹏辉能源	1.1230	1.0650
10	300750. SZ	宁德时代	1.0324	0.9509
		平均	1.1441	1.0291

#### ③被评估单位资本结构 D/E 的确定

被评估单位处于快速成长中,经营尚未稳定,本次采用可比上市公司资本结构的平均值 D/E=13.66%作为目标资本结构。

#### ④ $\beta_L$ 计算结果

将上述确定的参数代入权益系统风险系数计算公式,计算得出被评估单位的权益系统风险系数。

$$\begin{aligned}\beta_L &= [1 + (1 - t) \times D/E] \times \beta_U \\ &= 1.1345\end{aligned}$$

#### 3) 市场风险溢价的确定

衡量股市 MRP 指数的选取：估算股票市场的投资回报率首先需要确定一个衡量股市波动变化的指数，中国目前沪、深两市有许多指数，评估专业人员选用沪深 300 指数为 A 股市场投资收益的指标。

指数年期的选择：本次对具体指数的时间区间选择为 2012 年到 2022 年。

指数成分股及其数据采集：由于沪深 300 指数的成分股是每年发生变化的，因此评估专业人员采用每年年末时沪深 300 指数的成分股。

年收益率的计算方式：采用算术平均值和几何平均值两种方法。

计算期每年年末的无风险收益率的估算：为估算每年的 MRP，需要估算计算期内每年年末的无风险收益率，评估专业人员采用国债的到期收益率作为无风险收益率。

经上述计算分析调整，几何平均收益率能更好地反映股市收益率的长期趋势，故采用几何平均收益率估算的 MRP 的算术平均值作为目前国内股市的风险溢价，即市场风险溢价为 6.81%。

#### 4) 企业特定风险调整系数的确定

特定风险调整系数表示非系统风险，是由于标的公司特定的因素而要求的风险回报。与同行业上市公司相比，本次评估综合考虑标的公司的经营规模、市场知名度、竞争优劣势、资产负债情况等，分析确定特定风险调整系数为 2%。

#### 5) 债务资本成本的确定

以全国银行间同业拆借中心授权公布的贷款市场报价利率（LPR）为基础，即按评估基准日当月发布的 5 年期以上 LPR 的平均水平进行确定。

#### 6) 折现率计算结果

##### ①计算权益资本成本

将上述确定的参数代入权益资本成本计算公式，计算得出标的公司的权益资本成本如下：

$$K_e = R_f + \beta \times MRP + R_c$$

$$=12.686\%$$

##### ②计算加权平均资本成本

将上述确定的参数代入加权平均资本成本计算公式，计算得出标的公司的加权平均资本成本如下：

$$WACC = K_e \times \frac{E}{D + E} + K_d \times (1 - t) \times \frac{D}{D + E}$$

=11.55%

(三) 预测营业收入可实现性及本次评估值的公允性和合理性，与同行业公司是否存在重大差异

### 1. 营业收入的可实现性

标的公司 2022 年-2023 年 4 月营业收入如下表：

单位：万元

项目	2022 年	2022 年 1-4 月	2023 年 1-4 月	同比增长率
主营业务收入	23,769.62	3,931.30	7,957.56	102.42%

明确预测期 2023 年-2027 年主营业务收入增长率如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-4 月 (实际)	2023 年 5-12 月	2023 年	2024 年	2025 年	2026 年	2027 年
营业收入	7,979.15	41,049.80	49,028.95	60,844.52	72,065.84	82,213.14	90,086.32
增长率			105.73%	24.10%	18.44%	14.08%	9.58%
复合增长率							30.46%

#### (1) 关于 2023 年营业收入的可实现性

标的公司预测期动力电池收入占比不高，且占比逐年下降，未来主攻方向为储能电池。2023 年 1-4 月，标的公司实际完成销售收入约 0.8 亿元，相对于 2022 年 1-4 月整体收入同比增长 102.42%，预测期 2023 年全年增长率 105.73%，两者差异不大。2022 年 1-4 月同期销售收入占全年销售收入约 16.5%，产品销售具有明显的季节性差异，上半年为销售淡季，下半年为销售旺季，以 2023 年 1-4 月已实现收入年化后推测 2023 年全年营业收入约 4.8 亿元，与本次评估 2023 年预计全年收入接近。

2022 年标的公司产品销售主要通过线上推广。2023 年标的公司加大市场推广，通过参加多场国内外的产品展览会，获得产品在世界舞台的展示机会，与客户面对面沟通交流，获取了更多的优质客户，如新增南非客户 Kathea 累计已实现销售收入约 2000 万元，在手订单约 600 万元，意向订单约 5000 万元，新增客户平高集团在手订单约 440 万，意向订单约 6400 万，另有部分新增客户尚在产品测试验证阶段，预计未来能为标的公司带来更多的销售机会。

#### (2) 预测期整体营业收入增长率的合理性

根据开源证券的研究报告，全球（不含中国）2022年至2025年表后储能新增装机量分别为18.8GWH、31.8GWH、51.6GWH、90.4GWH，环比增长率分别为69.15%、62.26%、75.19%，2022年-2025年复合增长率为69%，即便谨慎考虑2026年、2027年新增装机量不增长的情况下，2026年、2027年新增装机量分别为90.4GWH、90.4GWH，2022年-2027年复合增长率为36.90%。

综上，标的公司预测期营业收入环比增长率分别为105.73%、24.10%、18.44%、14.08%、9.58%，复合增长率为30.46%，低于标的公司2023年1-4月历史同比增长率102.42%，也低于全球市场需求增长率，本次评估预计营业收入具有较高的可实现性。

## 2. 本次收购定价的公允性及合理性

截至评估基准日，可比上市公司市盈率统计如下：

证券代码	证券名称	市盈率（PE，扣除非经常性损益 TTM）
688063. SH	派能科技	26.29
600152. SH	维科技术	-32.39
603659. SH	璞泰来	24.02
688567. SH	孚能科技	-24.40
002074. SZ	国轩高科	-91.25
002245. SZ	蔚蓝锂芯	91.31
300014. SZ	亿纬锂能	46.69
300116. SZ	保力新	-41.75
300438. SZ	鹏辉能源	36.89
300750. SZ	宁德时代	28.97
剔除负数和异常值后平均		32.57

注：①市盈率=基准日总市值/2023年一季报最近4个季度扣非后净利润；

②维科技术、孚能科技、国轩高科和保力新扣非后市盈率为负数，剔除；蔚蓝锂芯扣非后市盈率跟其他公司有明显的差异，作为异常值剔除。

根据上表可比公司市盈率（扣除非经常性损益 TTM）区间在24.02至46.69，平均市盈率（扣除非经常性损益 TTM）为32.57。

标的公司2022年5月-2023年4月扣非后净利润约2,118.47万元，市盈率（扣除非经常性损益 TTM）为25.54倍，处于可比公司市盈率（扣除非经常性损益 TTM）区间内，且处于偏低的位置，低于可比上市公司平均市盈率（扣除非经

常性损益 TTM) 32.57 倍。由此可见, 本次收购定价估值在合理范围内, 低于同行业上市公司平均水平。

### **【独立董事核查意见】**

经核查, 公司独立董事认为: 本次评估运用了合规且符合评估对象实际情况的评估方法, 在评估报告所列的假设前提下, 评估结果客观、公正地反映了评估基准日标的公司的实际情况, 本次收购定价公允、合理, 没有违反公开、公平、公正的原则, 不存在损害公司及其股东、特别是中小股东的利益的行为。

### **【资产评估师核查意见】**

经核查, 评估师认为: 受益于全球储能市场需求持续高速增长, 预测期标的公司销售收入具有较高的可实现性; 标的公司评估方法符合评估行业相关准则要求, 关键参数取值依据充分、合理, 整体估值具有合理性。

**问题二、公告显示, 东莞锂智慧 2023 年 1-4 月实现净利润-149.15 万元。请结合东莞锂智慧经营状况、财务情况、市场竞争力、在手订单情况等, 进一步说明本次大幅溢价收购的原因及合理性, 相关业务与你公司现有业务是否具有协同性, 是否符合你公司发展战略, 并向市场充分提示风险。**

### **【公司回复】**

#### **1、经营状况**

东莞锂智慧成立于 2018 年 4 月 30 日, 是一家专业从事锂离子充电电池和电源系统的开发和生产的专业制造商, 其核心团队在国内电池行业有着丰富的行业经验, 东莞锂智慧专注于锂离子 (Li-ion)、磷酸铁锂 (LiFePO<sub>4</sub>)、钛酸锂 (Li-Titanate) 电池的应用并提供全球技术支持, 现阶段以磷酸铁锂 (LiFePO<sub>4</sub>) 电池包生产为主, 主要业务为二次可充锂电池的应用和低速车辆动力电池、家用储能系统、工商业储能系统开发, 为客户提供定制电池组、电源供应、电能系统和其他相关增值服务, 产品主要有磷酸铁锂电池、可充电锂离子电池和便携式储能电源等, 超过 100 个型号, 通过了 UN38.3、MSDS、SDS、COC、SDOC 等产品认证, 广泛应用于太阳能储能系统、UPS、通讯基站储能、低速电动车 (如电动三轮车、电动摩托车、电动自行车、高尔夫球车)、游艇、钓船、户外野营供电、家用房车/汽车的辅助供电等。

#### **2、财务情况如下表:**

单位：元

项目	2023年4月30日（经审计）	2022年12月31日（经审计）
资产总额	183,208,862.79	98,381,373.49
负债总额	147,107,005.26	75,115,340.79
所有者权益	36,101,857.53	23,266,032.70
项目	2023年1-4月（经审计）	2022年度（经审计）
营业收入	79,594,217.86	237,788,730.84
营业利润	1,079,670.09	18,948,919.68
净利润	-1,498,643.17	16,621,639.35

注：2023年1-4月标的公司净利润为负数的主要原因系该期间以1元/股的价格向研发总监黄海授予24万东莞锂智慧股权产生股份支付费用1,032.45万元所致。

### 3、市场竞争力

东莞锂智慧产品面对的最终销售区域，市场前景广阔，未来将处于高速增长阶段。东莞锂智慧的储能电池系统基于磷酸铁锂电池，在安全可靠、循环寿命及综合成本方面均优于三元锂电池，在技术路线上十分贴合储能场景的应用需求。同时，东莞锂智慧已掌握BMS、EMS、VPP的部分技术；正在进行PCS等电力电子技术开发团队的搭建；生产管理方面，采用最前沿的ERP、MES等系统，装备定制化的半自动化生产线；固定资产投资相对较小，产品线相对灵活，在产品定位、规格、功能性等方面快速响应不同客户的需求，持续跟进有价值的潜在客户，抓住更多的市场开拓机会，以此达到开拓市场的目的。

### 4、在手订单情况

截至2023年6月30日，东莞锂智慧在手订单为5,500万元（不含税）。

### 5、本次大幅溢价收购的原因及合理性

东莞锂智慧经营状况良好，其资产规模和盈利水平不断扩大和提高，具有较强的市场、技术和质量优势，在储能领域具有核心竞争力，在手订单情况良好，同时行业市场规模迎来较快增长，东莞锂智慧处于高速增长状态。公司本次收购东莞锂智慧60%的股权，重庆坤元资产评估有限公司为此出具了相应的《资产评估报告》。本次评估运用了合规且符合评估对象实际情况的评估方法，在评估报告所列的假设前提下，评估结果客观、公正地反映了评估基准日评估对象的实际情况。本次交易的作价以符合《证券法》规定的评估机构出具的资产评估报告所确定的资产评估价值为基础，由交易双方协商确定。同时，交易对方亦对东莞锂

智慧的未来业绩做出了相应的业绩承诺，以及购买公司股票并质押的承诺，以进一步保障公司的利益。

公司是国内专业化小型热动力机械产品制造基地之一，主要从事小型热动力机械产品及部分终端产品的研发、制造、销售等业务。近年来，公司坚持外延式发展战略，重点加大了在“航空动力、新能源、高端零部件”等产业的拓展力度，现已基本形成了以“摩托车发动机和通用机械”为核心，覆盖“航空动力、新能源、高端零部件”等新兴业务领域的产业布局，明确储能作为公司第二曲线增长点。公司现阶段已布局便携式储能等相关业务，公司的全资子公司—重庆宗申通用动力机械有限公司、重庆大江动力设备制造有限公司和重庆宗申新能源发展有限公司积累了储能业务相关的市场、产品和客户资源。东莞锂智慧是一家专业从事锂离子充电电池和电源系统的开发和生产的专业制造商，核心产品以动力电池、户用储能和工商业储能为主。公司本次收购东莞锂智慧将与公司储能业务在研发、市场和产品等方面形成有效协同，对公司迅速抢占市场份额、加快公司产业转型升级产生积极影响，助力加快推进公司储能业务的发展，有助于推进公司战略转型目标的实现，符合公司目前的战略规划和经营发展的需要。

综上，公司本次收购东莞锂智慧综合考虑了标的公司经营情况、财务状况、市场竞争力等实际，符合《证券法》规定的具备相应从业资质的资产评估机构出具了相应的资产评估报告，东莞锂智慧业务与公司现有业务具有协同性，符合公司发展战略，本次收购审慎、合理。受宏观经济、行业政策、市场环境等因素影响，东莞锂智慧存在业务拓展不及预期的风险，此外，公司本次交易存在一定的业务整合风险、市场风险以及业绩承诺无法实现的风险。公司在 2023 年 5 月 25 日披露的《关于拟现金收购股权暨增资的公告》（公告编号：2023-36）已经向市场充分提示风险。

**问题三、公告显示，东莞锂智慧原始股东承诺，东莞锂智慧在 2023 年度、2024 年度、2025 年度实现的净利润数额分别不低于人民币 3,500 万元、4,500 万元、5,500 万元。若东莞锂智慧任一年度实际实现的净利润数加上之前年度超过承诺数的利润数（如有）低于该年度承诺利润数额，则东莞锂智慧原始股东应向公司进行补偿。请具体说明若触发业绩补偿各原始股东的补偿责任，是否承担连带责任或是按持股比例进行补偿，是否存在其他安排，是否就相关事项**

签署书面协议。

## 【公司回复】

### 1、东莞锂智慧原始股东的业绩补偿责任

根据《股权转让及增资协议》第 4.2 条约定，如东莞锂智慧任一年度实际实现的净利润数加上之前年度超过承诺数的利润数（如有）低于该年度承诺利润数额，则东莞锂智慧原始股东应按如下方式对公司进行补偿：

（1）如东莞锂智慧在利润承诺期间内任一会计年度实际实现的净利润数加上之前年度超过承诺的利润数（如有）未能达到该年度承诺利润数额，但不低于该年度承诺利润数额的 80%（含），则东莞锂智慧原始股东应就差额部分以现金方式补偿给公司；

（2）如东莞锂智慧在利润承诺期间内任一会计年度实际实现的净利润数额加上之前年度超过承诺的利润数（如有）未能达到该年度的承诺利润数额的 80%，但不低于该年度承诺利润数额的 65%（含），则东莞锂智慧原始股东应就差额部分以两倍现金补偿给公司；

（3）如东莞锂智慧在利润承诺期间内任一会计年度实际实现的净利润数额加上之前年度超过承诺的利润数（如有）未能达到该年度的承诺利润数额的 65%，则东莞锂智慧原始股东应按如下计算方式对公司进行现金补偿：应补偿金额=[该年度承诺利润数额－（该年度实现净利润数额+之前年度超过承诺数的利润数）]÷利润承诺期内各年的承诺利润总额×标的资产交易价格。

上述东莞锂智慧“之前年度超出承诺数的利润数”是指之前年度累计实现的净利润超出之前年度累计承诺净利润时的差额部分。且标的公司东莞锂智慧在利润承诺期间任一年度实际实现的净利润数额应当以会计师事务所对东莞锂智慧在该年度实际盈利情况出具的专项审核意见为准。

根据《股权转让及增资协议》第 11.7 条约定，“除非本协议另有约定，本协议中由东莞锂智慧原始股东各方享有的相关权益由其按本次交易前对东莞锂智慧的持股比例分别享有；由东莞锂智慧原始股东各方承担的相关补偿、赔偿或给付义务，由东莞锂智慧原始股东各方共同承担连带责任。”据此，若触发业绩补偿，东莞锂智慧原始股东应对上述补偿义务共同承担连带责任。

### 2、关于保障公司业绩补偿的其他安排

根据《股权转让及增资协议》第 2.2 条、2.3 条约定，公司的收购价款分四期支付，除第一期收购价款外，第二期、第三期、第四期收购价款分别在会计师事务所出具东莞锂智慧 2023、2024、2025 年度业绩承诺实现情况专项审核意见且公司相应年度的年度报告经股东大会审议通过后支付。如公司按约定向东莞锂智慧原始股东支付标的资产收购价款时，东莞锂智慧原始股东按协议约定应履行标的资产过渡期损失补足义务、业绩承诺补偿义务、资产减值补偿义务或其他补偿、赔偿义务的，公司有权相应直接抵扣其应向东莞锂智慧原始股东支付的价款。

综上，触发业绩补偿条款时，东莞锂智慧各原始股东对协议约定的业绩补偿义务共同承担连带责任；如东莞锂智慧原始股东未依约履行补偿、赔偿义务，公司有权在支付第二期至第四期收购价款时相应抵扣。

**问题四、根据你公司报备的《股权转让及增资协议之补充协议》，该协议签署日期为 2023 年 6 月 2 日。请说明你公司直至 2023 年 7 月 11 日才披露相关交易进展的原因及合理性，是否存在信息披露不及时的情形。**

#### **【公司回复】**

公司于 2023 年 5 月 24 日与东莞锂智慧签署了《股权转让及增资协议》，根据《深圳证券交易所股票上市规则》第 6.1.1 条及《公司章程》以及公司内部管理有关规定，公司于 2023 年 5 月 25 日发布《关于拟现金收购股权暨增资的公告》（公告编号：2023-36）针对公司本次交易签署的《股权转让及增资协议》相关内容进行了详细披露。公司于 2023 年 6 月 2 日签署了《股权转让及增资协议之补充协议》，在《股权转让及增资协议》基础上对本次交易标的公司估值和价款支付事宜进行的细化补充。东莞锂智慧于 2023 年 7 月 7 日向东莞市市场监督管理局提交了本次收购的股权变更、增资以及公司管理层变更的工商变更登记的变更申请，同日完成上述工商登记变更并取得新的营业执照，公司取得了东莞锂智慧的实际控制权。

根据《上市公司信息披露管理办法》第二十五条、《深圳证券交易所股票上市规则》第 2.2.5 条第二款相关规定：已披露的事项发生变化，可能对公司股票及其衍生品种交易价格产生较大影响的，公司及相关信息披露义务人应当及时披露进展公告。公司在东莞锂智慧公司完成工商变更手续后 2 个工作日内，于 2023

年7月11日发布了《关于拟现金收购股权暨增资的进展公告》，披露了本次股权收购暨增资事宜的进展情况。

综上，后续公司将持续严格按照相关规定履行信息披露义务，加强信息披露事务管理，切实维护广大投资者的合法权益。

**问题五、你公司认为应当予以说明的其他事项。**

**【公司回复】**

无。

特此公告。

重庆宗申动力机械股份有限公司

董事会

2023年7月20日