

证券代码：002611

证券简称：东方精工

公告编码：2023-069



## 广东东方精工科技股份有限公司 2023 年半年度报告摘要

### 一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

### 二、公司基本情况

#### 1、公司简介

股票简称	东方精工	股票代码	002611
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	冯佳	朱宏宇	
办公地址	广东省深圳市南山区招商街道水湾社区蛇口望海路 1166 号招商局广场 18A	广东省深圳市南山区招商街道水湾社区蛇口望海路 1166 号招商局广场 18A	
电话	0755-36889712	0755-36889712	
电子信箱	ir@vmtdf.com	ir@vmtdf.com	

#### 2、主要财务数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期 增减
营业收入（元）	2,082,606,453.72	1,535,615,634.26	35.62%
归属于上市公司股东的净利润（元）	206,149,605.30	148,199,917.83	39.10%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（元）	162,525,892.40	119,896,025.29	35.56%
经营活动产生的现金流量净额（元）	191,436,066.52	152,250,706.73	25.74%
基本每股收益（元/股）	0.17	0.12	41.67%
稀释每股收益（元/股）	0.17	0.12	41.67%
加权平均净资产收益率	4.95%	4.08%	0.87%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度 末增减
总资产（元）	7,546,446,714.30	6,928,577,115.10	8.92%
归属于上市公司股东的净资产（元）	4,310,080,299.27	4,063,966,310.23	6.06%

### 3、公司股东数量及持股情况

单位：股

报告期末普通股股东总数	42,956	报告期末表决权恢复的优先股股东总数 (如有)	0			
前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
唐灼林	境内自然人	21.82%	270,737,568	0	质押	105,360,000
唐灼棉	境内自然人	7.81%	96,885,134	0	质押	40,000,000
香港中央结算有限公司	境外法人	4.61%	57,237,391	47,721,177		
东圣先行科技产业有限公司	国有法人	3.04%	37,708,587	-10,441,200		
泸州产业发展投资集团有限公司	国有法人	2.56%	31,770,010	0		
青海普仁智能科技研发中心（有限合伙）	境内非国有法人	2.15%	26,628,340	0		
邱业致	境内自然人	1.88%	23,382,388	0		
中信证券股份有限公司	国有法人	1.00%	12,435,553	11,863,876		
招商银行股份有限公司－万家中证 1000 指数增强型发起式证券投资基金	境内非国有法人	0.87%	10,841,080	10,841,080		
盛稷股权投资基金（上海）有限	国有法人	0.54%	6,700,000	-12,907,843	质押	6,700,000

公司					
上述股东关联关系或一致行动的说明	唐灼林先生和唐灼棉先生为兄弟关系。2010年8月18日，二人签订了《一致行动协议书》。东圣先行科技产业有限公司（原名：北大先行科技产业有限公司）与青海普仁智能科技研发中心（有限合伙）属于一致行动人。公司未知其他上述股东之间是否存在关联关系或一致行动人情形。				
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	公司股东泸州产业发展投资集团有限公司通过国泰君安证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户持有公司 31,770,010 股，合计持有公司 31,770,010 股。				

#### 4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

适用 不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

适用 不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

#### 5、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

#### 6、在半年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

### 三、重要事项

#### （一）概述

2023年上半年，我国经济保持恢复发展态势，根据国家统计局数据，2023年以来，装备制造业PMI均高于荣枯线水平，整体上呈持续扩张态势，6月我国装备制造业和高技术制造业PMI分别为50.9%和51.2%，比上月上升0.5和0.7个百分点，均连续两个月回升。根据经合组织最新《经济展望》，全球宏观经济已开始改善，但在多重因素影响下，复苏进度预计较为缓慢，风险倾向下行。

在董事会和管理团队的坚强领导下，2023年上半年，全体员工积极把握机遇、脚踏实地、奋斗进取，推动公司经营业绩延续了2022年的良好增长势头。

2023年1月~6月，公司实现整体营业收入约20.83亿元，同比增长35.62%；实现归属于上市公司股东的净利润约2.06亿元，同比增长39.10%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润约1.63亿元，同比增长35.56%；实现经营活动产生的现金流量净额1.91亿元，同比增长25.74%。

2023年第2季度，单季度实现营业收入约11.76亿元，同比增31%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润约1.11亿元，同比增49%。截至2023年6月末，公司所有业务板块在手订单金额约为43.6亿元。

#### （二）报告期内主营业务经营情况

##### 1. 智能包装装备业务板块

2023年上半年，公司智能包装装备业务板块整体实现营业收入约16.68亿元，同比增33.1%；整体新增订单约24.8亿元人民币，截至2023年6月末，在手订单约41.7亿元人民币（包括产线设备、配件和技术服务）。

#### A. 瓦楞纸板生产线板块

子公司Fosber集团旗下所有业务单元和利润中心，其业务、资产、团队人员均分布在欧洲和北美，均采用本地化管理和运营模式，产品设计、开发、生产制造都在欧美当地；所服务的行业客户几乎全为欧洲、北美、拉美、非洲等国家地区的行业大中型厂商。Fosber集团与欧美瓦楞纸包装行业主要厂商如Smurfit Kappa, International Paper, DS Smith, SAICA等均建立了稳定良好的合作伙伴关系。

Fosber品牌的瓦楞纸板线产品，所生产的瓦楞纸板，其终端用途是被制作成各类型的瓦楞纸箱、瓦楞纸盒等瓦楞纸包装品，而瓦楞纸包装在欧美国家地区属刚性消费品。根据Statista数据，预计美国电子商务市场的年复合增长率在2017年至2027年期间约为12.7%，“可持续发展”的理念在欧美深入人心，持续推动包装行业“以纸代塑”的趋势，终端消费市场对瓦楞纸包装品的需求持续增长，有利于拉动对瓦楞纸包装产线设备的需求增长。

2022年，受益于近年欧美地区电子商务市场的快速增长，纸包装行业中大厂商增加资本开支，以及可持续发展、绿色经济等方面因素的综合影响，主要面向欧美市场的子公司Fosber集团，实现了经营业绩的快速增长，并在2022年实现了创纪录的销售接单和营业收入。2023年上半年，海外瓦楞纸包装装备市场的良好发展势头仍得以持续，子公司Fosber集团也以更稳健的经营和更全面的发展，实现了整体营收净利的良好增长。

2023年上半年，Fosber集团实现营业收入（合并口径）约12亿元人民币，同比增29.0%，实现净利润（合并口径）约1.15亿元人民币，同比增54.2%。2018上半年到2023上半年，Fosber集团营业收入（合并口径）的年复合增长率约14%，净利润（合并口径）的年复合增长率约23%。

截至2023年6月末，Foseber集团（Fosber意大利+Fosber美国+QCorr+Tiru ña集团）和Fosber亚洲，整体在手机器设备订单约31.8亿元人民币，创下自2018年以来近6年上半年末在手订单的最高记录，其中Fosber美国的在手订单部分排期已到2025年。

##### a) 瓦楞纸板生产线设备

###### (1) Fosber意大利

2023年上半年，Fosber意大利实现营业收入约7.12亿元人民币，同比增34%。

市场方面：在最重要的欧洲市场上，Fosber意大利与保持多年稳定合作关系的欧美瓦楞纸包装行业巨头，在2023年上半年继续深化合作，为业绩的稳定增长奠定了坚实基础；在拉美，Fosber意大利的努力在墨西哥市场收获了订单；此外，在北非和南非等地的区域市场也收获了订单。2023上半年，Fosber意大利新增机器设备订单金额约6.3亿元人民币；新增配件服务订单金额约2.2亿元人民币。

收入结构方面：报告期内，Fosber意大利不仅成功达成了瓦楞纸板生产线机器设备的销售目标，其售后服务和技术支持业务也表现出了良好的增长态势，尤其是零部件销售和机器升级服务带来的收入超出预期。

毛利率方面：随着欧洲通货膨胀压力的缓解，报告期内，Fosber意大利的主要原材料（钢铁）和电力的市场价格相较于2022年水平有所下降；与此同时，关键电气元件的供应相较于2022年得到了显著改善，这使得Fosber意大利报告期内的毛利率有所提高。

研发方面：Fosber意大利的新型皮带机和单面机产品在欧洲客户工厂中的运行表现优异。公司同时致力于深化增强现实（AR）、机器学习、数字孪生等先进科技在Fosber品牌的高端智能瓦楞纸板生产线解决方案中的应用。

此外，基于五年发展战略和经营发展的实际需求，Fosber意大利在报告期内稳步推进新总部的建设计划。

#### (2) Fosber美国

2023年上半年，Fosber美国继续保持在北美瓦楞纸包装装备行业市场的领先地位，Fosber品牌瓦楞纸板生产线在北美市场继续与北美纸包装行业大客户保持密切合作。报告期内，Fosber美国实现营业收入约5亿元人民币，同比增12%。新增机器设备订单金额约5.2亿元人民币；新增配件服务订单金额约2.31亿元人民币。

#### (3) QCorr

2023年上半年，QCorr在市场开拓方面成绩亮眼，Quantum Line 收获新增订单金额超1.58亿元人民币，同比增长74%，创下自2020年成为东方精工旗下成员企业以来的上半年最好成绩。

#### (4) Fosber亚洲

2023年上半年，Fosber亚洲实现营业收入约1.6亿元人民币，同比增长超过30%，2018上半年到2023上半年营收的年复合增长率约37%。新增机器设备订单约1.80亿元人民币，同比增62%；新增配件服务订单金额约6,600万元人民币。

2023年的市场开拓方面，Fosber亚洲国产高端瓦楞纸板线S/Line的销售取得突破，在国内市场和海外市场均收获订单，并已实现部分订单的交付；成功进入了沙特阿拉伯市场，填补了在海外市场销售的空白区域。越来越多的行业客户携手Fosber亚洲，成为国产高端瓦楞纸板线的用户。

2023年，Fosber亚洲新瓦楞纸板生产线智能化工厂建设项目举行了奠基仪式，该项目位于广东省佛山市松夏工业园区，占地约80亩。预计新工厂建成后，Fosber亚洲生产能力将大幅度提高，可以更快更好地响应客户需求和为客户服务，推动产业向高端化、绿色化、智能化发展。该项目正在推进厂房基础施工，预计2023年末完成主体建筑封顶工作。

#### b) 瓦楞辊压力辊业务

2022年7月，Fosber集团完成了对Tiru ña集团30%股份的收购，交易完成后，Fosber集团持有Tiru ña集团100%股权，Tiru ña集团成为东方精工旗下全资子公司。

剩余股权收购完成后，Tiru ña集团和Fosber集团之间的合作更加密切。在股东支持和董事会的批准下，Tiru ña集团在报告期内启动了新的商业计划，主要包括：

① 产能扩建和升级：计划投入近1,000万欧元，预计完成后，Tiru ña集团瓦楞辊压力辊的产能水平将在现有基础上提高近60%。

② 提高生产效率：深入推行丰田精益制造模式，增加产线班次，提高运营效率和产能利用率。

随着该商业计划的逐步落地，Tiru ña集团自身的经营活力、发展潜力有望被进一步的激发，推动经营业绩实现良性增长。2023年上半年，Tiruna集团实现营业收入约1.2亿元人民币，同比增23%。

市场开拓方面：欧洲和美洲是Tiru ña集团的主要市场。在北美洲市场，Tiru ña品牌瓦楞辊压力辊是市场占有率最高的Fosber瓦线的首选供应商；在拉美，Tiru ña集团已服务该市场超过30年，在行业客户中享有较高的品牌认可度和市场存量。此外，在中东、非洲和澳洲等海外市场的开拓也斩获了订单。

随着Tiru ña品牌瓦楞辊压力辊产品的客户认可度持续提升，Tiru ña集团已实现在为Fosber品牌瓦楞纸板线配套瓦楞辊压力辊产品的同时，也实现了为其他国际市场主要瓦楞纸板线品牌机器的配套。

为进一步强化东方精工集团内部各业务板块间的产业协同，充分利用中国制造业在全球范围内的竞争优势，更好地支持国产高端瓦楞纸板生产线业务的发展，2023年公司将Tiru ña瓦楞辊压力辊业务引入中国，在佛山市南海区设立新子公司Tiru ña亚洲，组建Tiru ña中国团队，实现瓦楞辊&压力辊业务的国产化，在满足东方精工旗下的瓦楞纸板生产线业务需求的同时，开拓Tiru ña品牌瓦楞辊&压力辊在中国和亚洲的新市场。报告期内，Tiru ña亚洲的基建项目已完成基建验收、员工宿舍楼装修等工作，进展较为顺利，预计将于今年年底逐步投产。

## **B. 瓦楞纸箱印刷包装板块**

### **a) 瓦楞纸箱印刷包装生产线业务**

2023年上半年，东方精工（中国）实现销售收入约2.04亿元，同比增长10%。新增订单2.32亿元。

海外市场方面，2023年上半年，东方精工（中国）的出口收入整体占比约75%，海外行业市场带来的营业收入相较于2022年同期稳中有升。公司海外市场营销团队走出国门，对国外重点区域直销市场开展规模走访，涉及东南亚/中东/中亚/非洲等多个国家地区，与海外客户接触和沟通的效果得以显著提升。此外，东方精工（中国）还加强了国际市场的服务团队建设，持续提高海外市场的产品安装交付、售后服务的质量水平。

国内市场方面，随着我国经济总体的恢复发展，国内瓦楞纸包装行业市场回暖，上半年，东方精工（中国）在国内市场销售收入同比增长约54%，国内市场新增整线/整机订单同比增长超过60%。2023年5月和7月，东方精工（中国）与旗下Fosber亚洲、万德数科、东方合智等业务单元集体亮相2023中国国际瓦楞节、2023中国（天津）印刷包装产业博览会和2023中国国际瓦楞展，获得了较高的行业关注度，并在展会上收获多笔意向订单。

### **b) 工业互联网行业解决方案业务**

#### **(1) 销售与交付**

2023年，东方合智重点抓市场推广工作，上半年新增订单约678万元，涉及项目20多个，客户覆盖国内华南、华东等国内区域，以及东南亚、非洲等海外区域。自主知识产权的行业工业互联网平台，在报告期内也实现了从0到1的行业应用。

#### **(2) 研发与技术**

报告期内，持续迭代自主知识产权的工业互联网平台产品，解决行业客户反馈的痛点、持续完善功能；在自主开发的智能生产执行系统方面，东方合智不仅持续迭代开发应用于瓦楞纸印刷包装领域的产品，还成功开发了应用于复合纸板印刷包装领域的智能生产执行系统，并已实现销售。

在知识产权方面，截止2023年6月30日，东方合智累计获得专利授权27项、软件著作权证书41项。

#### **(3) 行业影响力**

2023年上半年，东方合智入选工信部组织评选的“工业互联网100佳”榜单，并与工信部及工业互联网联盟合作编制《工业互联网助力包装行业数字化转型白皮书》。

### **c) 数码印刷设备业务**

控股子公司万德数科自2022年6月起纳入公司集团合并报表范围（2022年上半年为东方精工贡献收入

约561万元人民币)。在成为东方精工集团成员后,2023年上半年,万德数科实现营业收入约6,565万元人民币,成为东方精工智能包装装备业务板块新的业绩增长曲线。

在2023年国内经济的恢复发展过程中,瓦楞纸包装行业尤其是数量众多的三级厂,对采用数码印刷设备相较于传统印刷设备,所具备的特点,包括一次性前期投入更少、印刷数据可变性更好、对终端包装灵活性和短平快营销需求特点的适配度更高,能实现更高周转率、更高及时交付率、更高投资回报率等,业界的一致认可度显著提高。

此外,2023年上半年万德数科推出有竞争力的新产品,在国内纸包装领域的数码印刷设备细分市场中的综合竞争力持续提升,良好的品牌形象和行业口碑,领先的技术和良好的可靠性稳定性、有竞争力的性价比等,成为万德数科的主要竞争优势。

2023年上半年,万德数科实现新增订单约7,900万元。分区域看,上半年国内市场订单爆发式增长,国内整机接单金额约4,830万元,约为2022同期的3.2倍。在订单结构中,价值量更高的高清高速数码印刷联动线等产品的占比明显提升。

在市场开拓方面,万德数科主动出击,积极扩展销售区域、把握市场机遇,上半年参加了多场海内外的行业展会,包括德国CCE瓦楞展、2023中国国际瓦楞节、2023中国(天津)印刷包装产业博览会、2023嘉兴吊顶展、2023中国国际瓦楞展等,在参展期间收获了大量意向订单,其中2023年7月在上海举行的2023中国国际瓦楞展上,收获意向订单预估达5,000万元人民币。

## 2. 水上动力设备业务板块

2023上半年,控股子公司百胜动力实现营业收入同比增长约46.89%,其中舷外机整机销售收入同比增长54.57%;净利润同比增长约66.99%。

持续受益于海外市场水上休闲运动对舷外机产品需求的持续增长,以及国内专用市场的国产替代趋势,2023年上半年,百胜动力的舷外机销售收入保持快速增长态势。2020年至2022年,中大马力机型销售收入在舷外机整体销售收入中的占比从8.29%提升至31.77%,年复合增长率高达171.33%。受益于下游市场需求的稳定增长、中大马力国产替代的需要以及国内产业链配套逐渐成熟,公司逐步实现从中小马方向中大马力舷外机产品的转型。

销售方面,2023年上半年,百胜动力积极参加面向国内外水上运动市场的展会,加强市场营销力度,3月参加上海国际船艇展,5月参加中国进出口商品交易会。报告期内,舷外机新增订单同比增长达70%,舷外机整机在国内市场销售同比增幅超过200%。

生产方面,百胜动力持续挖掘现有产能潜力,舷外机产值持续增长。2023年3月,百胜动力年产76,400台高端水上动力设备绿色数智化工厂建设及研发中心新建项目正式开工,该项目将为百胜动力进一步发展打下坚实的基础。

2023年1月,百胜动力在深圳证券交易所创业板IPO首发申请,获深圳证券交易所创业板上市委员会2023年第2次会议通过,目前处于向中国证监会提交注册申请阶段。