

# 润贝航空科技股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

证券代码：001316

证券简称：润贝航科

编号：2023-04

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	鹏华基金 柳黎、张宏钧、李沙浪 中邮证券 麦梓轩、马强 金信基金 谭佳俊、曾艳 浦银安盛基金 李浩玄
时间	2023年7月12日、7月13日、7月21日、7月26日
地点	公司会议室
上市公司接待人员	副总经理：田野 证券事务代表：邵晨
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、 润贝航科简介环节</p> <p>二、 互动交流环节</p> <p>1、公司国产化航材自研自产业务主要做哪些产品？各类产品的生产模式？</p> <p>公司目前已形成批量销售的国产化替代产品包括；航电气瓶检测类产品、胶带胶膜类产品、高分子复合板材类产品、精细化工产品。目前公司自研产品的生产主要通过自主生产及委外代工两种方式进行。</p> <p>2、请谈谈对公司业务未来毛利率的预期。</p> <p>公司分销业务的毛利率较为稳定，但也会受汇率波动、欧美通</p>

货膨胀、供应商提价等诸多因素影响；公司自研业务的毛利率相对较高，对公司整体毛利率的拉动效果较为明显，随着公司自有产能的投产、通过适航认证的产品型号和销售规模增加，预计自研业务毛利率会在有限的降低后保持稳健。

### **3、公司航材分销业务会考虑销售品类扩项吗？**

航材分销是一个较长尾的市场，公司会紧跟客户和市场的需求，即时与供应商进行接洽，积极把握行业机遇对常备料号进行扩容，为客户提供一站式的航材采购平台。

### **4、公司在贸易型企业中利润率处于较高水平的原因？**

航材分销不同于普通大宗商品贸易，利润率水平较高是行业特性及业务实质决定的。首先，航空产品对安全性、稳定性、适航性的要求较高，下游客户必须根据飞机维修手册等专业技术资料采购航材，采购要求较高。其次，航材分销需要分销商有相应的供应链管理能力和专业技术能力、售后服务的能力，以提供相应的附加服务，客户黏性较高。同时，航材对于分销商资格认证和供应商的准入具有较高的行业壁垒，侧面保障了企业的效益空间。

### **5、公司今年做股权激励有哪些考虑？**

公司综合考虑了业务现阶段发展情况、股东和员工利益及诉求，适时推出了上市后的股权激励计划，进一步完善了企业利益共享机制。近两年配合航材国产化推进，公司引进了部分研发、生产类核心员工，股权激励计划的推出对于稳定公司的核心管理人员、技术团队、业务团队及吸纳人才具有重要意义，同时也有利于公司的稳定健康发展。未来公司将持续秉承共同创造、共同分享的理念，不断激发员工积极性与创造性。

	<p><b>6、国产化航材自产业务产能的落地（进展）情况？是否有在手订单？</b></p> <p>公司惠州生产基地项目拟新建 4 条生产线，分别为：舱内装饰膜生产线、航空特种功能胶带生产线、消毒清洗剂生产线、飞机散货舱地板和飞机散货舱侧板生产线。目前工厂已进入设备采购阶段，拟四季度逐步实现投产。公司建设生产基地是对在销产品产能的补充，相关产品已经形成销售。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2023 年 7 月 26 日