

学大（厦门）教育科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	东方证券、嘉实基金、高毅资产、中欧基金、东方自营、泰康基金、冲积资产、观富资产、银华基金、天风证券、招商证券、国海证券，广发证券，华泰证券、汇添富基金、华安证券、中欧基金、东方红资管、平安资产、睿远基金、中信保诚、兴银基金、银华基金、国泰基金、农银汇理、中庚基金、华宝基金
时间	2023年7月18日-2023年7月27日
地点	现场调研及线上会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书崔志勇及工作人员
投资者关系活动内容介绍	<p>对学大教育主营业务、公司借款、激励计划情况进行了介绍，具体内容如下：</p> <p>一、主营业务情况</p> <p>学大教育顺应教育行业发展趋势，认真贯彻落实相关政策的精神，在巩固原有业务及核心竞争力的基础上，持续拓展市场前景广阔且行业政策鼓励的教育行业细分领域，落实职业教育、个性化教育、文化服务、教育数字化等业务，持续提升公司竞争力，为社会提供更优质、更高品质的教育服务和产品，打造行业领先的综合性教育集团。</p> <p>1、职业教育</p> <p>公司聚焦高质量职业教育发展目标重点打造的核心版块。公司职业教育涵盖中等职业教育、高等职业教育、产教融合、职业技能培训四个版块，充分依托公司多年来积累的教学教研知识体系、师资资源、技术优</p>

势、产业资源等，通过联合办学、校企合作、投资举办、专业共建等模式全面打通职业院校学生成长成才和升学就业的通道，构建以培养高素质职业技能人才为目标的现代化职业教育发展新生态。

2、个性化教育

公司始终秉承因材施教的教育理念，制定和实施以学生为中心的教学培训体系及模式，并在此基础之上持续延伸拓展为多形式、多场景、多产品的产品矩阵，为国内有辅导需求的学生提供个性化的教育培训服务，用科学的工具和方法满足学生的个性发展需求，制定和实施以学生为中心的教学培训体系及模式，目前，公司个性化学习中心近 270 所，覆盖主要一、二线城市，并辐射三、四线城市，并能通过科技赋能，将单一的线下或线上教学活动拓展为立体化的双线融合教学，升级智能化教学服务系统，提升线下校区业务能力。

全日制学习基地致力于为高考复读生、艺考生等学生群体提供无干扰、无顾虑、无隐患的学习环境，根据学生实际情况全程安排个性化的教学进度和授课内容，使学生获得高效的学习体验。经过多年的发展和沉淀，全日制培训业务在系统、师资、课程、教研、运营、管理等方面积累了强大的能力和资源，已成为公司传统优势业务之一。

3、文化服务

公司基于在教育行业的 20 年深耕，着力打造全民阅读体验升级的全新文化业态，激发全民阅读兴趣，塑造主动阅读能力，成为推动“全民阅读”根本实践的文化容器。

4、教育数字化

公司利用自主研发的信息化平台进行智慧教学、智能教学服务，为校园提供多维度的信息化智能服务，助力校园降本增效，打通教学服务闭环，重构教学场景。

二、公司借款情况

公司与紫光卓远就本金10.14亿元进行了展期，展期借款期限自2023年9月30日起至2025年12月31日止，展期借款利率为4.35%/年。

截止目前，向紫光卓远偿还借款本金人民币 3 亿元，公司对紫光卓

	<p>远的剩余借款本金金额约为人民币 7.14 亿元。</p> <p>公司对天津保理、深圳保理的借款本金及利息已全部偿还完毕。</p> <p>三、2023年限制性股票激励计划</p> <p>为了有利于建立、健全公司、股东与员工之间的利益共享机制，吸引和留住优秀人才，充分调动公司员工的工作积极性和创造性，公司于2023年7月进行了“2023年限制性股票激励计划”。首次授予436.20万股，首次授予人数412人，首次授予价格为14.05元/股。考核年度为2023年-2025年三个会计年度。即：第一个解除限售期，2023年净利润不低于5,000万元；第二个解除限售期，2023年-2024年两年的净利润累计不低于13,000万元；第三个解除限售期，2023年-2025年三年的净利润累计不低于25,000万元。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年7月28日