

证券代码：430476

证券简称：海能技术

公告编号：2023-066

海能未来技术集团股份有限公司 关于接待机构投资者调研情况的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

海能未来技术集团股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年8月23日接待了33家机构的调研，现将主要情况公告如下：

一、 调研情况

调研时间：2023年8月23日

调研形式：网络调研

调研机构：开源证券、国金证券、中信建投证券、平安证券、国海证券、渤海证券、安信证券、万和证券、华信证券、中泰证券、第一创业证券、东海证券、嘉实基金、国寿安保基金、东吴基金、太平洋资管、工银国际、上海易正朗投资管理有限公司、深圳中天汇富基金管理有限公司、海南鸿盛私募基金管理有限公司、上海行知创投、上海秉辉私募基金管理有限公司、海南贝盈私募基金管理有限公司、明世伙伴基金、深圳市兴亿投资管理有限公司、深圳市国晖投资有限公司、上海临信资产管理有限公司、深圳熙山资本管理有限公司、北京指南创业投资管理有限公司、贝寅资产管理(上海)有限公司、汐泰投资、泰暘资产、上海元泓投资

上市公司接待人员：副董事长、总经理张振方先生；董事会秘书、副总经理宋晓东先生

二、 调研的主要问题及公司回复概要

1、公司未来是否会布局技术水平更高的超高效液相色谱仪领域？目前的液相色谱主要是分析性液相色谱仪，未来是否考虑研发制备型液相色谱仪？液质联用仪的市场空间也比较大，公司未来是否考虑进入质谱仪领域？

回复：公司布局的高效液相色谱仪产品可满足市场上大多数的用户需求，而该部分市场仍由进口品牌主导。现阶段，公司仍将首要聚焦高效液相色谱仪市场，做精、做透 K2025 高效液相色谱仪产品及市场，提高用户品牌认可度和产品市场占有率。从长期看，在公司高效液相色谱仪产品基本成熟并取得一定的市场规模后，公司将会择机布局制备型液相色谱仪、超高效液相色谱仪、色谱-质谱联用仪和质谱仪领域。

2、据了解，公司对标的国外品牌液相色谱仪价格有所下降，对公司的影响如何？未来公司的液相色谱仪毛利率是否会提高？

回复：公司的高效液相色谱仪在定位上对标进口厂商中端主流相关产品，产品定价低于进口品牌同等竞品，以体现更高性价比的比较优势，国外品牌根据市场需求进行的正常价格调整对公司影响不大。

未来，随着液相色谱仪的销售收入增长，公司将逐步提高其非标定制件的自产化率，并引入成本优化计划，降低液相色谱仪产品成本，逐步提高其产品毛利率。

3、从地域看，国外营业收入增速比较高的原因是什么？

回复：公司近些年一直在开拓境外市场，有机元素分析系列等成熟产品也采用国际化销售策略。同时受地缘政治因素影响，公司有机元素分析系列、高效液相色谱仪系列产品在海外的销售收入增长明显。

4、2023 年上半年，公司技术人员、销售人员人数增加较多，请问管理层是怎么考虑的？后续的人员投入是否会延续？

回复：上半年，公司的研发、销售人员等投入主要是针对色谱光谱系列产品的投入。色谱仪器是应用范围广、市场空间大的重要科学仪器品类，据海关总署统计，2022 年中国液相色谱仪进口总金额 64.67 亿元，目前其国内市场仍由进口品牌主导，没有国产龙头品牌，同行业企业也都在加大投入、布局市场。

色谱光谱系列产品作为公司近年来重点培育、布局的产品，上半年的业绩增长良好，后续公司仍将集中优势资源，重点加大高效液相色谱仪、气相色谱-离子迁移谱联用仪等色谱光谱系列产品的研发和市场投入力度，提高客户认可度和市场占有率。

5、从第二季度看，公司业绩受行业的整体影响如何？

回复：科学仪器行业的用户主要为企业、政府单位、科研院所及大专院校等。从整体看，公司的企业类用户由于行业众多、覆盖面广，市场比较稳健；政府单位类的用户目前经费投入减少，对行业需求有一定压力。

6、从下游细分市场看，预计下半年哪个细分行业市场需求会比较多？

回复：公司下游用户所处行业和应用领域较为分散，因此经营情况比较稳健。相对来说，一方面，预计医药领域可能有降成本的需求，可能为公司带来更多的市场机会；另一方面，随着第三次全国土壤普查的铺开，其需求预期会带来持续的市场机会。

7、公司通用仪器系列产品收入增长会持续吗？

回复：公司通用仪器系列产品增长主要是由于电位滴定仪、食用油品检测仪等产品收入大幅增长，是公司前期研发投入的成果体现。随着下半年比较基数的提高，预计下半年增速会放缓，全年增速会保持正常的平稳增长水平。

海能未来技术集团股份有限公司

董事会

2023年8月24日