

公司代码：688466

公司简称：金科环境

金科环境股份有限公司
2023 年半年度报告摘要



第一节 重要提示

1.1 本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到 <http://www.sse.com.cn> 网站仔细阅读半年度报告全文。

1.2 重大风险提示

公司已在本报告中详细阐述公司在经营过程中可能面临的各种风险及应对措施，敬请查阅公司 2023 年半年度报告“第三节 管理层讨论与分析”之“五、风险因素”。

1.3 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

1.4 公司全体董事出席董事会会议。

1.5 本半年度报告未经审计。

1.6 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

无

1.7 是否存在公司治理特殊安排等重要事项

适用 不适用

第二节 公司基本情况

2.1 公司简介

公司股票简况

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所科创板	金科环境	688466	/

公司存托凭证简况

适用 不适用

联系人和联系方式

联系人和联系方式	董事会秘书（信息披露境内代表）	证券事务代表
姓名	陈安娜	刘雯雯
电话	010-64399965（分机号8003）	010-64399965（分机号8003）
办公地址	北京市朝阳区望京东路1号16层	北京市朝阳区望京东路1号16层

	1601内A1601	1601内A1601
电子信箱	ir@greentech.com.cn	ir@greentech.com.cn

2.2 主要财务数据

单位：元 币种：人民币

	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减 (%)
总资产	2,020,613,796.08	1,849,458,716.80	9.25
归属于上市公司股东的净资产	1,118,386,888.32	1,076,458,924.08	3.89
	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减 (%)
营业收入	254,222,111.57	218,978,555.19	16.09
归属于上市公司股东的净利润	43,572,500.22	34,175,412.86	27.50
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	42,323,950.66	30,706,268.74	37.83
经营活动产生的现金流量净额	84,047,266.73	8,270,664.87	916.21
加权平均净资产收益率 (%)	3.97	3.29	增加0.68个百分点
基本每股收益 (元/股)	0.43	0.33	30.30
稀释每股收益 (元/股)	0.43	0.33	30.30
研发投入占营业收入的比例 (%)	4.41	5.45	减少1.04个百分点

报告期内主要财务指标说明：

(1) 收入方面：

报告期内，公司实现营业收入 25,422.21 万元，同比增加 16.09%。

按业务类型划分：装备及技术解决方案仍是公司收入的主要来源，本期实现收入 16,276.47 万元，占总收入比例为 64.02%，同比增加 10.23%。中长期业务方面，污废水资源化产品生产与销售和运维技术服务业务共实现收入 9,099.63 万元，占总收入比例为 35.79%，同比增加 27.66%，系公司下属运营水厂水处理能力提升，处理水量同比增加。公司中长期业务收入占比持续提升。

按服务行业划分，报告期内公司 To B 业务实现收入 11,978.11 万元，占总收入比例为 47.12%；To G 业务实现收入 13,397.99 万元，占总收入比例为 52.70%。To B 业务和 To G 业务保持均衡发展态势。

按服务领域划分，公司在饮用水深度处理领域实现收入 7,599.26 万元；污废水资源化领域实现收入 17,776.85 万元。

(2) 利润方面:

报告期内, 归属上市公司股东净利润 4,357.25 万元, 较上年同期增长 27.50%。本期营业毛利为 10,136.36 万元, 同比增加 28.16%, 其中装备及技术解决方案项目毛利 6,798.1 万元, 占总毛利的 67.07%, 同比增加 28.50%; 中长期业务方面, 污废水资源化产品生产与销售和运维技术服务业务毛利 3,292.15 万元, 占总毛利的 32.48%, 同比增加 25.73%。本期公司综合毛利率为 39.87%, 总体保持稳定。

(3) 经营活动现金流方面:

报告期内, 公司经营活动产生的现金流量净额为 8,404.73 万元, 同比增加 916.21%, 系今年上半年销售回款增加所致。

(4) 每股收益和加权平均净资产收益率方面:

报告期内, 公司基本每股收益指标及净资产收益率指标同比增加, 主要系公司报告期内归属于上市公司股东的净利润增加。

报告期经营情况的讨论与分析

2023 年上半年, 公司持续深耕水的深度处理和污废水资源化领域, 以市场需求为导向, 推动“资源化、产品化、数字化”战略实施, 大力发展数字技术, 持续加强技术创新, 完善行业解决方案及产品矩阵, 优化商业模式, 进一步巩固装备化、科技型企业差异化竞争优势, 为公司高质量发展积蓄动能。

2023 年上半年, 公司稳健经营, 营业收入及净利润继续保持双增长。

营收方面, 公司实现营业收入 25,422.21 万元, 较上年同期增长 16.09%。

按业务类型划分: 装备及技术解决方案仍是公司收入的主要来源, 本期实现收入 16,276.47 万元, 占总收入比例为 64.02%, 同比增加 10.23%。中长期业务方面, 污废水资源化产品生产与销售和运维技术服务业务共实现收入 9,099.63 万元, 占总收入比例为 35.79%, 同比增加 27.66%, 系公司下属运营水厂水处理能力提升, 处理水量同比增加。公司中长期业务收入占比持续提升。

按服务行业划分, 报告期内公司 To B 业务实现收入 11,978.11 万元, 占总收入比例为 47.12%; To G 业务实现收入 13,397.99 万元, 占总收入比例为 52.70%。To B 业务和 To G 业务保持均衡发展态势。

按服务领域划分, 公司在饮用水深度处理领域实现收入 7,599.26 万元; 污废水资源化领域实

现收入 17,776.85 万元。

公司报告期实现归属于上市公司股东的净利润 4,357.25 万元，同比增长 27.50%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为 4,232.40 万元，同比增长 37.83%；经营活动产生的现金流量净额为 8,404.73 万元。

（一）“三化”战略取得阶段性突破，新水岛加速市场空间释放

2023 年 3 月，公司“资源化、产品化、数字化”战略落地迈出重要一步，推出第三代水厂产品—新水岛。新水岛是基于公司“工程产品化”的理念，具有集成化设计、工厂化制造，模块化组装等特点的产品化水厂，实现水处理厂的装备化交付、智慧化生产。新水岛是公司战略落地的重要载体，有效推动公司高质量发展。

1.技术迭代，新水岛实现四大突破

公司依托三大核心技术和十余年水深度处理及污水资源化的项目实施及运营经验，进一步开发推出的第三代水厂产品新水岛实现了以下四个方面的突破：

（1）智慧运行，无人值守。新水岛采用公司自主研发的数字水厂双胞胎运营系统，基于“数字化”技术，通过自动化、大数据分析和人工智能等手段，全量全要素感知设备运行工况，智能巡检，智慧生产，实现无人或少人值守的现代化管理，同时保障运行工况最优；

（2）高度集成。通过双膜法“直联耦合”等工艺技术创新，减少了中间流程单元，结合无人化智慧运行，形成了高度集成的机组，大幅减少占地面积；

（3）全厂可移动。新水岛为模块化产品，可实现快速组装及拆卸，应用场景更为丰富，投资风险大幅减小；

（4）全生命周期成本低。新水岛改变了原有的工程建设模式，按产品交付模式，节省了厂区、配套设备、建筑物等投资；通过“导向清洗”、“精确加药”等抗膜污染技术，可大幅减少药剂用量，提高膜的使用寿命，结合智慧运营平台，实现运营成本最优且效率提升。

2.模式创新，政策支持，目标市场发展空间广阔

（1）新水岛应用场景丰富，布局重点工业，加速市场空间释放

1）基于智慧生产、无人值守、高度集成、全厂可移动、全生命周期成本低等方面的突破，新水岛应用场景得到极大扩展，能够切实解决城市、园区和工业企业的水短缺、环境容量不足、用水成本高、水资源使用效率低等一揽子问题，同时对促进当地招商引资起到积极作用；

2）在常规污水处理达标排放的市场中，新水岛再生水创造了一个新市场，让水资源使用效率

提升；

3) 新水岛在产业上下游的应用大幅扩展，可以广泛应用于高品质饮用水以及市政、工业的污水处理及资源化领域，也能为政府应急工程以及生态治理方面提供很好的支持；

4) 新水岛的规模从 0.25 万吨/日至 20 万吨/日，能够灵活满足客户不同需求；

5) 基于“工程产品化”理念及新水岛产品，公司不断优化提升工业水效的专业解决方案，助力工业废水高效循环利用，重点围绕包括 PCB、光伏等新兴产业，以及高耗水、高污染的化纤、印染等民生产业，解决企业新鲜水指标、污染物排放指标短缺的问题，满足高品质生产用水及降本增效的需求，推动产业深度融合，实现“污废水资源商品化”；

(2) 强化 ToB 商业化模式，拓宽渠道合作路径，保持轻资产模式

公司基于核心技术，通过资源化/商品化创新模式，为工业降本增效，同时解决工业的水资源短缺、环境容量限制等发展问题。

由于新水岛是标准化装备产品，公司可以通过与水务集团、工程公司、设备公司、金融机构或者城市合伙人达成渠道合作关系，提高推广销售效率。

报告期内，公司与金融机构就新水岛拓展及金融支持达成合作意向，助力公司实现“装备（新水岛）+O2O 运维服务”规模化销售，保持轻资产运营模式，提高公司经营效益。

(3) 配套 O2O 运维，带动中长期收入提升

新水岛通过水厂双胞胎运营管理平台在线上提供智慧化控制、数字化管理和智慧化运营等实时服务；同时，公司线下提供专有配方药剂、耗材和现场技术服务，为客户提供全生命周期高效运营保障。随着新水岛的规模化应用落地，装备销售收入及中长期运维技术服务收入有望同步提升，公司营收及利润结构将得到进一步优化。

(4) 政策叠加，利好行业发展

污水资源化领域，政策端，2023 年上半年，《国家水网建设规划纲要》《水利部关于全面加强水资源节约高效利用工作的意见》《关于加强非常规水源配置利用的指导意见》等政策陆续出台，进一步促进了节水产业发展，推进非常规水源开发利用，推动水处理领域技术装备研发应用，并提出将再生水作为工业生产用水的重要水源，促进企业内部废污水循环利用，支持工业园区废水集中处理及再生利用。需求端，2023 年 7 月，国家发展改革委、工业和信息化部等部门发布《工业重点领域能效标杆水平和基准水平》的通知，进一步扩大工业重点领域节能降碳改造升级范围，同时，CCER（国家核证自愿减排量）机制有望年内重启，工业企业降本增效、绿色转型升级需求日渐紧迫。

高品质饮用水领域，2023年4月1日，新版的《生活饮用水卫生标准》（GB 5749-2022）正式实施。新标准更加关注感官指标、消毒副产物及风险变化；提高部分指标限值，提高了对饮用水口感、舒适度的要求，突出“末梢水”达标和保障理念，对供水行业“源头”到“龙头”全过程精细化管理和水质保障提出新的要求，供水领域正迎来消费升级带来的高质量发展机遇。

政策驱动下，新水岛的市场空间进一步打开。

3.工业水配套服务订单落地，新水岛获得市场认可

2023年3月，公司正式对外发布“工程产品化”第三代水厂—新水岛。

报告期内，公司与光伏企业签署高品质再生水供用合同，计划在工业厂区内部署新水岛产品，推动“节水、减污、降碳”新发展模式。公司与唐山海港经济开发区、太原市尖草坪区政府分别签署战略合作协议，基于新水岛在污水资源化利用、工业企业高品质再生水服务、数字化产品服务、产业投资等领域开展合作，解决水短缺、环境容量不足、用水成本高、水资源使用效率低等问题，助力区域的高质量发展。

（二）研发持续投入，巩固技术竞争力

报告期内，公司“反渗透‘一段一支’和气液两相清洗技术的工艺研究”、“基于中空纤维纳滤膜的给水深度处理工艺研究”、“装配式模块化水厂的产业化应用研究”等多个项目稳步推进。围绕“资源化”，公司持续对粒丸结晶法去除硅酸盐工艺、高级氧化工艺进行优化，同时布局光伏、PCB等行业，开展“PCB废水资源化全流程工艺研究”等相关课题；并将“产品化”、“数字化”理念贯穿研发全流程，推进抗污染型反渗透设备及结晶工艺相关设备的产品化及数字化成果的推广应用。

数字科技研发方面，报告期内，公司以持续打磨双胞胎水厂智慧运营管理平台，实现无人值守、高效运营为平台建设目标，以支撑新水岛智慧运营模式落地为核心，持续扩大“水厂双胞胎运营管理平台”应用范围，累计实现37个建设与运营项目应用。

2023年6月27日，由公司、建湖县自来水有限公司、同济大学三家单位共同完成的“智能混凝&中空纤维纳滤/小孔径超滤膜 GTMOST®短流程组合工艺的研发与应用”成果通过了由知名学者、行业专家组成的专家组评审。评审专家形成一致评价意见，认为“针对以有机微污染地表水为水源的高品质饮用水处理，该短流程组合工艺提供了一条安全、集约、高效和智慧化的解决途径，符合国家双碳政策，具有良好的技术及经济价值。”

2023年7月，金科环境入选国家工业和信息化部第五批专精特新“小巨人”企业。公司本次

入选是对公司在污水的深度处理及污水资源化领域的技术领先性、研发创新能力、市场影响力等综合发展实力的认可，以及对公司在产业链关键环节发挥“补短板”“锻长板”“填空白”作用的肯定。

报告期内，公司累计申请发明专利 7 项，其中包括中国发明专利 4 项、PCT 专利 3 项；累计获得授权的发明专利 7 项，其中包括中国发明专利 6 项、PCT 专利 1 项。截至报告期末，公司累计获得软件著作权 9 项以及专利 95 项，其中包括中国发明专利 26 项、实用新型专利 61 项、PCT 专利 8 项。

（三）业务稳步推进，品牌影响力持续提升

2023 年上半年，污水资源化及高品质饮用水处理各个项目稳步实施推进。截至目前，公司已在北京、上海、深圳、四川、江苏、河北、山东、山西、新疆、甘肃、宁夏等多个城市布局，拥有百余个项目业绩。同城同网水质保护业务方面，管道水质保护剂技术获得科学技术成果评价证书，示范工程落地，管道清洗技术不断扩大技术应用场景。

7 月，公司“工程产品化”第二代水厂典型项目-锡山再生水项目获得 2023 水业中国“星光奖”工程之星。再生水厂从开工建设到正式运营仅用时 100 天，有效利用云林厂出水水源，生产出高品质的再生水，回用给园区内 PCB 企业，不仅降低了企业生产成本，解决了水资源不足问题，同时置换出有效的环境容量，为区域招商引资及企业落地提供了保障。

（四）完善体系建设 持续提升公司管理水平

1.数字化平台赋能公司管理能力提升

2023 年上半年，公司进一步梳理业务流程，深挖决策和管理难点，持续推进传统业务数字化转型平台升级工作，通过数字技术，提升业务效率。目前已经上线人日分析、BOM 管理、PSR 管理等业务系统，完成了现金流管理、合同管理、文档与加密管理等业务平台的开发，并着力推进研发在线设计图纸审查及流程管理平台。

2.持续深化事业部改革，提升组织运行效能

2023 年上半年公司持续对组织架构及职能进行优化，建立公司-组织-岗位三级一脉相承、上下联动的战略绩效管理体系，同时，突出事业部的利润单元属性，统筹战略目标，聚焦关键战役，强化过程控制，促使公司的运行管理更加敏捷高效，组织运行效能得到有效提升。

公司始终将人才作为重要的企业资源，高度重视人才培养工作，通过事业部制的变革，为公

司培养了诸多后备经营管理人才；通过加强系统化的人才培养机制，显著加强了公司各类管理、专业人才梯队建设，进一步提升组织长效健康发展能力。

公司持续完善长期激励与短期激励机制牵引，2022年发布了回购方案，回购股份计划用于实施员工持股计划或股权激励。报告期内，公司回购方案已实施完成，公司使用自有资金15,007,365.67元以集中竞价交易方式回购公司股份964,873股。

（五）在手订单情况

截至报告期末，公司在手订单48,606.21万元，同比增长19.81%。公司不同业务分类具体在手订单情况如下：

按业务类型划分，装备及技术解决方案业务在手订单19,974.09万元，污废水资源化产品生产与销售业务在手订单18,249.80万元，运维技术服务业务在手订单10,382.32万元；

按服务行业划分，To B业务（工业）在手订单22,868.57万元，To G业务（市政客户）在手订单25,737.64万元；

按业务领域划分，污废水资源化领域在手订单36,785.85万元，高品质饮用水领域在手订单11,820.36万元。

2.3 前10名股东持股情况表

单位：股

截至报告期末股东总数（户）					5,271		
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）					0		
截至报告期末持有特别表决权股份的股东总数（户）					0		
前10名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例（%）	持股数量	持有有限售条件的股份数量	包含转融通借出股份的限售股份数量	质押、标记或冻结的股份数量	
张慧春	境内自然人	25.20	25,892,250	0	0	无	
Victorious Joy Water Services Limited	境外法人	17.88	18,375,000	0	0	无	
北控中科成环保集团有限公司	境内非国有法人	17.15	17,625,000	0	0	无	
Clean Water Holdings Limited	境外法人	4.83	4,959,750	0	0	无	
刘丹枫	境内自然人	2.88	2,956,500	0	0	无	

吴基端	境内自然人	2.39	2,457,000	0	0	无	
沃赛男	境内自然人	0.97	996,543	0	0	无	
邢园园	境内自然人	0.60	618,000	0	0	无	
上海厚坡私募基金管理有限公司—厚坡海明精选私募证券投资基金	境内非国有法人	0.56	575,809	0	0	无	
吴海峰	境内自然人	0.51	529,028	0	0	无	
上述股东关联关系或一致行动的说明	1. 张慧春、李素波为公司实际控制人；李素波通过 Victorious Joy Water Services Limited 间接持有公司股份；公司股东清洁水公司、刘丹枫、吴基端为公司实际控制人张慧春的一致行动人。2. 公司实际控制人张慧春、李素波二人是夫妻关系；刘丹枫为公司董事、副总经理王同春配偶。3. 除此以外，公司未知其他前十名股东及其他前十名无限售股东之间是否存在关联关系或一致行动关系。						
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	不适用						

2.4 前十名境内存托凭证持有人情况表

适用 不适用

2.5 截至报告期末表决权数量前十名股东情况表

适用 不适用

2.6 截至报告期末的优先股股东总数、前10名优先股股东情况表

适用 不适用

2.7 控股股东或实际控制人变更情况

适用 不适用

2.8 在半年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

第三节 重要事项

公司应当根据重要性原则，说明报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项

适用 不适用

