

证券代码：836239

证券简称：长虹能源

公告编号：2023-063

四川长虹新能源科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

（一）活动时间、地点

四川长虹新能源科技股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年8月28日（星期一）15:00-16:30在上海证券报·中国证券网路演中心（<https://roadshow.cnstock.com/>）举办2023年半年度报告业绩说明会，与投资者进行了沟通与交流，本次业绩说明会采用网络远程的方式举行。

（二）参与单位及人员

通过网络方式参加公司2023年半年度报告业绩说明会的投资者。

（三）上市公司接待人员

公司董事长：莫文伟先生；

公司董事、财务总监：沈云岸先生；

公司董事会秘书：欧志春先生；

申万宏源保荐代表人：黄学圣先生。

三、投资者关系活动主要内容

公司在半年度报告业绩说明会上就投资者普遍关注的问题进行沟通与交流。主要问题及回复如下：

1、请问贵公司在 2023 年上半年锂离子电池板块业务收入、利润下滑严重的原因是什么，后续如何规避？

回复：投资者您好！锂电池业务亏损的主要原因为：受海外通胀等原因引起的需求下滑影响，主要大客户还处于去库存进程，导致总体销售下滑较大，公司计提存货跌价准备，同时锂电产线固定资产折旧增加。从短期看，受“后疫情效应、经济衰退、客户去库存”等多重因素影响，高倍率市场需求呈现“U”形态波动，预计后续随需求回暖将重新站上增长轨道。从中长期看，高倍率市场刚性需求仍在，复合增速仍较高。

针对目前的情况，长虹三杰将持续推进中高端客户拓展，加快高倍率市场、便携储能市场、智能家居市场、超低温军工市场的技术开发储备和市场拓展；加强泰兴、绵阳制造基地的品质管控，提升产品直通率，强化成本管控能力；开展专项行动，围绕“销量倍增”、“精益提质”、“降本增效”三个课题推进精益管理；以市场需求为导向进行新品开发，同时储备大圆柱、钠离子、全极耳等前沿技术。

2、公司存货计提减值较大，为何每个季度都需要做减值？

回复：尊敬的投资者，您好，截至 2023 年 6 月底，公司存货账面价值为 7.9 亿元，主要包括原材料 9408 万元，在产品及半成品 3.8 亿元，库存商品 2.78 亿元，发出商品 3730 万元。

在市场需求短期内下滑的情况下，2023 年公司一直坚持严格控制采购和生产节奏，积极有效控制库存。截至 2023 年 6 月底，公司存货较年初已下降 20.88%。

公司根据《企业会计准则》和公司相关会计政策，每季度末会对存货进行全面的清查和减值测试，按照可变现净值与账面价值孰低的原则对期末存货进行减值测试。2023 年半年度计提减值准备的原因系原材料价格大幅度下跌、产品销售价格下降和产能利用不充分的综合影响。

3、持有长虹能源 2 年，请问今年能否扭亏？公司具体举措？公司如何提振信心？

回复：尊敬的投资者，您好，公司全年的业绩情况请关注公司后续的信息披露。公司将利用市场需求逐步恢复的时机，加快高倍率市场、便携储能市场、智能家居市场、超低温军工市场的技术开发储备和市场拓展，加强泰兴、绵阳制造基地的品质管控，提升产品直通率，强化成本管控能力，加快市场恢复，力争止滑提升。市场开发方面：重点围绕电动工具、智能家居等倍率市场和便携式储能市场拼抢订单，稳存量、扩增量，在倍率市场、便携储能市场重点大客户开拓方面取得突破。内部管理方面：增效降本，内部外部挖潜相结合，寻找增量，减少损失，提升利润空间；推进精细化管理，增强成本管控水平，减少过程浪费。

同时，公司将主动研究稳定股价可行的措施，具体信息以公司信息披露为准。谢谢！

4、能详细介绍一下贵司的 21700-5000 新产品吗？

回复：尊敬的投资者，您好，在大容量、高密度电芯领域，INR21700-5.0 产品一直被日韩垄断，长虹三杰自主研发的 INR21700-5.0SE 产品，有效解决了大容量下难以兼顾“高功率和低温性能”的行业痛点。目前已获苹果 MFI 认证的 Anker 便携充电宝电芯订单。谢谢。

5、贵公司对最近市值下跌，股价下降，有没有一些比如回购方案？

回复：尊敬的投资者，您好！二级市场股价受公司基本面、宏观政策、经济形势、市场环境以及投资者心理预期等诸多因素影响，敬请投资者理性投资，注意投资风险。

公司会一如既往做好经营管理工作，努力改善经营业绩，并坚持规范运作、注重生产经营、以稳定的分红政策为股东带来长期回报。另公司部分董事及高级管理人员于 2023 年上半年实施完成了增持股份计划，详见公司于 2023 年 5 月 18 日披露的《部分董事及高级管理人员增持股份结果公告》。同时公司将主动研究稳定股价可行的措施，具体信息以公司信息披露为准。谢谢！

6、公司高倍率电池以电动工具电器为主，是否布局二轮车用？

回复：尊敬的投资者，您好，目前公司主要围绕电动工具市场、智能家居市场、军工市场、便携储能市场开展业务。公司的 IFR21700-5000 可应用于电动两

轮车（高端电摩）、26700 铁锂电池可应用于电动自行车、公司正在研发的钠离子电池未来也可应用于低速两轮车等领域。

7、公司目前钠电池进展如何？

回复：尊敬的投资者，您好，公司钠离子电池技术目前处于开发阶段，未来将成为公司业务的有效补充。

8、公司存货中的在产品及半成品的具体标准是什么？公司大客户如 TTI 等目前的订单情况，是否有进展？

回复：尊敬的投资者，您好，在产品是指还在某一道生产工序中，还没有加工完成的产品，需进一步加工成半成品或是产成品。而半成品是指已经完成一道或几道工序的加工，需送下一道工序加工的产品。

公司锂电池业务受海外通胀等原因引起需求下滑，主要大客户还处于去库存进程，短期对出货量存在不利影响。公司将持续推进中高端客户拓展，公司锂电业务完成国际国内一线品牌客户供应链导入，并部分批量供货，其中 TTI 是全球电动工具市场第一大品牌客户，公司泰兴基地 3 号线 2022 年已通过 TTI 审核并批量供货、绵阳基地 7 号线 2023 年已通过 TTI 审核。

9、三杰目前产线投资计划？三杰新增的 21700-5000 型号是否可以直接用 18 线改造？

回复：尊敬的投资者，您好，长虹三杰原计划拟在 2022 年 12 月底新增 1 条 18650 产线、1 条 21700 产线，因 2022 年下半年开始市场需求发生较大变化，该计划已延后，实施节奏将根据市场情况择机实施。

21700 型号和 18650 型号产品装配线可以根据需要由设备厂家专业团队进行改造。

10、公司对于原材料的采购，是根据什么判断，是否建立科学的监控机制？

回复：尊敬的投资者，您好，公司经过多年的经营发展，已经形成了较为成熟完整的采购管理体系，并制定和完善了相关的采购管理制度，对供应商管理、采购定价、采购流程以及原材料入库等过程进行严格的控制和管理。

公司根据不同的原材料类型，制定了不同的采购定价机制。对于生产主材，公司采购部门会根据其生产原料当前一段时间的市场行情价格为基础与供应商协商定价采购。对于包装材料以及低值易耗品等物料，公司采购部门一般通过市

场比价确定采购价格。

公司目前采取“计划采购”和“以销定采”相结合的方式进行物料采购。采购部门每年结合公司年度销售和生产计划制定年度采购计划，同时每个月会结合实际的产品销售、生产情况对具体的采购计划安排进行调整。对于部分大宗材料，如锰粉、锌粉、三元材料等生产主材，公司会结合市场整体供求和价格变化情况，通过战略采购进行锁价从而控制原材料采购的价格波动风险。对于包装材料以及低值易耗材料等辅料配件，公司采购部门会根据实际采购需求进行物料采购。

11、公司收购的聚和源业务开展情况如何，对公司业务和产品拓展、财务业绩有何帮助？

回复：尊敬的投资者，您好，公司收购聚和源后，将切入小型聚合物电池领域，进一步发挥资源整合优势，完善公司的业务布局，提升公司整体实力和市场竞争优势，对公司未来财务状况和经营成果将产生积极影响。

12、请问公司在技术方面有何提升？

回复：尊敬的投资者，您好，公司紧跟行业技术发展趋势，研究目标市场和客户产品需求，实施差异化产品开发策略，推进产品技术开发和产品升级。碱锰电池方面，加快碱锰电池深放电、长贮存期、极低漏液率的技术项目开发，持续推进对超高性能碱锰电池正负极配方技术、材料技术和结构技术的研究，产品整体性能水平得到进一步提升。锂电方面，加快国际一线品牌客户定制化型号开发进度，储备钠离子，全极耳，大圆柱等前沿核心技术，历时 2 年研发的 21700-5000 型号新品，综合性能测试表现优异，率先在国内实现量产。感谢您的关注，谢谢！

四、备查文件目录

公司在上海证券报·中国证券网路演中心的投资者提问与公司回复记录（链接：<https://szly.cnstock.com/fbh/chny202301>）。

四川长虹新能源科技股份有限公司

董事会

2023 年 8 月 28 日