

贵州泰永长征技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
活动参与人员	西部证券 杨敬梅、刘小龙、张嘉豪；中信建投证券资管 黄鹏；源来资本 陆文博；建信基金 蒋超；趣时资产 翁亶；东证资管 吴丹；华宝基金 普淞锐；申九资产 邱正好
时间	2023年8月25日 14:00~15:00
地点	公司会议室
形式	电话会议
公司接待人员	董事、副总经理 贺贵兵 董事会秘书、财务负责人：韩海凤
交流内容及具体 问答记录	<p>1、公司整体业务发展情况。</p> <p>公司所处行业为中低压配电行业，为数字化智能变电、配电、充电的整体解决方案提供商。公司坚持自主创新研发，实施品牌战略，主要定位于中高端市场，包括轨道交通、综合医疗、通讯建设、机场建设、公共建筑及新能源风光储充等对供电可靠性及持续性要求较高的细分行业。在双碳、智能电网、新基建建设等产业政策及国产替代的驱动下，公司实现了持续稳健的发展。2023年上半年，公司营业收入5.3亿元，同期增幅为15.18%，归母净利润实现5,195万，同期增幅为5.68%。</p> <p>2、充电桩业务的情况及展望？</p> <p>充电桩业务是公司重点市场拓展方向之一，公司具备较为完善的交直流充电桩产品线及充电运营管理平台，并在加快欧标系列化充电桩产品开发工作；在市场业务层面，公司主要聚焦在运营商、优质地产集团以及部分公共建筑项目。公司在业务拓展过程的同时注重经营风险的管控，确保业务的协同和匹配。未来公司将加快直流桩的市场拓展，加快推进光储充一体化、有序充电、大功率快充、V2G充电等先进技术的研究布局、产品开发、工程应用等，不断延展和丰富公司现有的产品业务线和商业模式。</p> <p>3、公司在充电桩业务方面的优势有哪些？</p> <p>公司专注中低压变配电领域，注重业务的协同效应，基于自身研发、制造和现有客户渠道基础，利用配电技术和充电技术融合的优势，可以为客户提供集智慧变电-配电-充电运营-充电运维于一体的一揽子充电场站整体解决方案。公司充电桩产品内部的元器件与公司配电产品和技术共用性强，大部分器件直接使用公司自有产品，确保了产品的高可</p>

	<p>靠性和品质保障。此外，公司具备覆盖全国的营销和服务网络，可为客户提供更加及时、高效的服务，提高客户使用的满意度。</p> <p>4、公司哪些变配电产品适用于充电场站？</p> <p>公司变压器、配电产品均可用于充电场站变配电系统建设。结合不同充电场站的需要，公司可为客户量身定制解决方案，如一站式移动式充电解决方案，该方案集成箱式变压站、充电桩设备、智能运营管理云平台，能有效减少占地面积。公司还可提供一体式供电解决方案，该方案集成了智能变压器、智能变压器负荷余量自动调节装置、智能充电桩设备，通过可实时侦测配电变压器剩余容量的控制器设备，在优先保证配电变压器正常负荷供电情况下，自动控制充电桩充电功率，满足闲时充电，实现不加建变压器部署充电站的新模式，节能增效。</p> <p>5、公司是否有中压产品？</p> <p>公司专注于 35kV 及以下的变、配、充电系统的智能化产品及云平台的研发、制造、装配、测试、销售及服务，可提供中压变电、配电产品。</p> <p>6、配电电器的增长主要来自哪些方面？</p> <p>2023 年上半年配电电器的增长主要源于新能源、工业等细分行业。</p> <p>7、收入季节性变化有什么特点？</p> <p>除一季度外，公司的营业收入在其余季度均相对稳定。一季度主要受工程、季节、假期等各方面综合影响，略有差异。</p> <p>8、2023 年半年度毛利率波动的原因？</p> <p>受行业经营环境及市场环境的波动，导致产品销售价格有一定波动。公司坚持实施品牌战略，注重产品品质保障，加大技术创新和研发投入，不断丰富产品系列，完善各细分行业的产品力和解决力，确保公司整体竞争优势和产品毛利率保持相对稳定。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>不适用</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件</p>	<p>无</p>