

证券代码： 300950

证券简称： 德固特

青岛德固特节能装备股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号： 2023-009

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	国海证券 王宁 天弘基金 胡东 民生加银基金 付裕
时间	2023年8月29日 10:00-11:30
地点	德固特会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 刘宝江 证券事务代表 赵爽爽
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司订单签约量增长的原因？</p> <p>答：去年以来, 炭黑价格整体呈上升态势, 下游炭黑企业经营效益增强, 新建及升级改造项目整体增加; 同时, 今年以来, 国内下游企业中部分推迟项目重新启动, 造成公司订单较往年有所上升; 此外, 炭黑行业地区发展水平不均衡, 部分国家地区(如俄罗斯、东欧等)的炭黑生产工艺水平比较落后, 新建项目升级改造的需求较大, 公司抓住市场机遇, 持续开拓海外市场, 帮助上述国家或地区的客户开展新建或技改, 提高能源的利用效率。</p> <p>2、公司下一阶段拟开拓的重点下游发展方向是什么？</p> <p>答: 公司将在稳固传统优势行业地位的基础上, 积极开拓污泥处理、废旧轮胎裂解处理、煤炭清洁利用等外延应用场景, 目前已具备上述行业所需求的技术及制造能力。未来公司将借助与国内研发机构、国际头部企业合作机会, 探索新的合作与服务模式, 为打开新市场奠定基础。</p> <p>3、公司目前主要竞争对手及竞争优势是什么？</p> <p>答: 目前公司竞争对手主要为傲华集团 (ARVOS Group)。相比竞争对手, 公司凭借较短的产品交付周期、快速的服务响应速度、优良的产品质量、优势的产品价格, 赢得了客户的认可, 从而保持了稳定的业务合作。</p>

	<p>4、公司产品生产周期多长？</p> <p>答：公司主营业务为节能环保装备及专用定制装备的设计、制造和销售，生产的节能环保设备及专用定制设备均为非标准化产品，需要根据客户不同的技术、场地等要求，有针对性的提出解决方案和产品设计方案。公司主要产品具有体积大、重量大、工序复杂等特点，合同约定的生产周期一般为 3-6 个月，产品发货至验收也需要一定的时间。</p> <p>5、过去几年，海外营收占比持续提升的原因？</p> <p>答：受境内外下游市场规模、技术发展水平、新建产能及更新改造需求等因素的影响，公司近几年收入实现了稳步增长，其中，依托全球销售网络及众多境外客户资源，公司坚持走国际化道路，持续加大海外市场的开拓力。</p> <p>6、衡量节能换热装备优劣的核心性能指标是什么？</p> <p>答：衡量节能换热装备优劣的核心性能指标是换热效率，热能节约量等指标。公司不同产品的节能效率及回本周期受设备大小、设计方案、客户使用情况等多种因素影响而略有不同。公司拥有 1300℃~200℃烟气余热回收的全套解决方案，节能换热装备可直接对化工、能源、冶金及固废处理等领域生产过程中产生的高温烟气，进行热能回收利用，强化后续生产反应。从而为客户有效地节约能源和原材料，减少碳排放。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 8 月 29 日