

证券代码：002432

证券简称：九安医疗

天津九安医疗电子股份有限公司  
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
线上参与单位名称及人员姓名	通过网络远程方式参加公司“2023年半年度网上业绩说明会”的广大投资者
时间	2023年8月30日 15:00-16:30
方式	网络远程文字方式
上市公司接待人员姓名	公司董事长兼总经理 刘毅先生 董事、副总经理 王湧先生 董事、副总经理 丛明先生 独立董事 孙卫军先生 董事会秘书 邬彤先生 财务经理 秦菲女士（代行财务总监职责）
投资者关系活动主要内容介绍	<p>天津九安医疗电子股份有限公司（简称：九安医疗）已公布2023年半年报，为了让投资者更好的了解半年报内容，公司董事长兼总经理刘毅先生，董事、副总经理王湧先生，董事、副总经理丛明先生，独立董事孙卫军先生，董事会秘书邬彤先生，财务经理秦菲女士（代行财务总监职责）出席本次业绩说明会，详细解读2023年半年报及公司治理、发展战略等投资者所关心的问题。为充分尊重投资者，公司通过邮箱提前向投资者征集了问题，现对本次业绩说明会的问题进行回复：</p> <p><b>问题 1：今年业绩如何？有保证吗？</b> 回复：您好，2023年上半年度，公司实现营业收入约 22.83 亿元，归属于上市公司股东的净利润约 7.86 亿元。公司披露的财务数据均为真实、有依据的，具体情况详见公司定期报告，感谢您的关注。</p>

**问题 2: 请问九安医疗的 5-10 亿回购计划是否已经在半年度财务报表中扣除相应现金?**

回复: 公司回购事项于 2023 年 8 月 29 日通过公司董事会审议。截至半年报期末 (2023 年 6 月 30 日), 尚未进行回购, 因而未在半年度财务报表中扣除相应现金。

**问题 3: 请问 o2o 产生收益了吗**

回复: 您好, 随着国内外关于互联网医疗支持政策的落地, 公司的糖尿病照护业务已经实现一定规模营业收入。目前国内开通付费模式的合作医院共 97 家, 经统计, 付费患者的依从性远超过免费管理的患者, 付费到期后患者依然能有一定自我管理的惯性维持, 测量习惯好于免费管理中的患者。2023 年上半年度, 糖尿病照护业务相关收入约 1,481 万元, 其中在国内的营业收入约 973 万元, 在国外的营业收入约 508 万元。目前公司的糖尿病诊疗照护“O+O”新模式处于加速推广阶段, 已在全国约 50 个城市、270 余家医院落地, 照护的病人规模超 18 万人。在美国, 医保已经明确了“互联网+医疗”服务的付费方式, 公司的美国子公司已通过“O+O”新模式, 在慢病管理领域与约 50 家诊所进行合作, 在医生和患者中形成良好的口碑, 带动了更多的医生加入, 照护病人数约 1 万人。感谢您的关注。

**问题 4: 您好, 董秘, HIV 试剂盒美国销售是否良好, 感觉这个市场很有前景**

回复: 您好, 公司 HIV 检测产品在公司美国官网有售, 销售时间较短, 未来情况尚无法预测, 公司会按照信息披露的相关规定履行信息披露义务。感谢您的关注。

**问题 5: 请问半年报中美元升值部分有没有体现, 什么时候体现**

回复: 您好, 美元升值为公司财务报表中的所有者权益增长带来了积极影响。2023 年上半年度, 公司账面的其他综合收益-外币财务报表折算差额为 68465 万元, 财务费用-汇兑损益科目金额为 4419 万元, 合计金额为 7.29 亿元。

**问题 6: 请问今天有回购吗?**

回复: 您好, 公司回购计划已经通过董事会批准并开始进行。感谢您的关注。

**问题 7: 非常感谢董事会的英明决定。由于回购股份时间有先后, 价格有高低, 回购计划拟用于二个目的: 1、主要用于维护公司价值及股东权益; 2、其余部分用于员工持股计划。为了便于操作, 希望公司进一步明确回购股份后, 分别用于以上两个目的的具体操作步骤: 是先 1 后 2, 还是先 2 后 1, 或者是同比例分别用于 1 和 2? 感谢刘总及各位领导对公司的卓越贡献!**

回复: 您好, 公司本次回购主要用于维护公司价值及股东权益, 剩余部

分用于持股计划。感谢您的关注。

**问题 8: 请问子公司 iHealth 是否在招聘 Ai 方向的投资经理, 主要是投资 Ai 哪方面的**

回复: 您好, 作为一家上市公司, 我们认为 AI 技术在世界和公司发展中的潜在变化不容忽视, 在硅谷进行 AI 方向的招聘是为了研究了解 AI 技术。感谢您的关注。

**问题 9: 请问九安动态 24 小时血压计临床已是收尾阶段, 预计什么时候上市销售, 谢谢**

回复: 非常感谢您对九安医疗的关注和支持, 公司继续加大创新投入力度, 并实现产品的更新迭代。Abpm 动态血压监测产品的临床测试处于收尾阶段, 该产品可以随身佩戴, 连续 24 小时监测血压数据上传到云端。协助医生进行血压诊断, 有助于鉴别白大衣性高血压和隐蔽性高血压, 有助于评估降压疗效。相关工作还在持续推进中, 敬请期待。感谢您的关注和支持。

**问题 10: 董事长您好! 看到公司在硅谷购买房地产的新闻。请问公司打算利用这一场所从事什么业务? ihealth 品牌因检测试剂而在美国消费者中变得很知名, 公司打算如何利用品牌的知名度提升公司业绩, 未来的经营是否将以美国消费者业务为重心?**

回复: 您好, 公司美国子公司成立于 2010 年, 在硅谷发展十余年。近年来试剂盒业务带动公司业绩大幅提升, 美国子公司做出了重要贡献。2023 年美国子公司购入办公楼, 有利于其在当地进一步业务拓展、招聘人才。爆款产品战略是公司的核心战略之一, 近年来, 随着 iHealth 额温计、试剂盒在美国畅销, 已逐步形成品牌优势, iHealth 品牌的物联网血压计、额温计, 受到用户的欢迎, 在美国亚马逊电商平台销售情况良好, 其中 iHealth 血压计多次占据亚马逊电子臂式血压计品类第一名。未来公司会依据市场需求, 将中国具有竞争力的技术和产品推向美国市场。感谢您的关注。

**问题 11: 请问财务官: 您好! 贵公司目前美元资产大概是多少? 生息的美元资产有多少? 国内美元存款有多少? 平均利率有多少? 海外美元存款 (包括固定利率产品) 有多少? 平均利率又是多少? 谢谢**

回复: 您好, 美元存款收益率受到 SOFR (美国国债抵押品的隔夜回购利率) 的影响, 截至 6 月 30 日, SOFR 的参考利率为 5.09%。截至目前, 美元仍然处在高息的环境中。感谢您的关注。

**问题 12: 定期回购金额多少是否公布?**

回复: 您好, 我们会根据上市公司信息披露的相关规定就回购事项履行披露义务, 例如: 公司须于首次回购的次日披露首次回购公告, 之后须依规每月披露相关进展。感谢您的关注。

**问题 13: 2 季度应该还有大单收入, 为什么实际利润就这么点?**

回复：您好，公司二季度的收入金额为 7.87 亿元，营业利润为 1.87 亿元，其中包括了资产减值损失金额 2.98 亿元，主要是本报告期内试剂盒相关存货、设备等资产及 eDevice 相关的商誉减值导致。

**问题 14：谢谢九安医疗的董事长及管理团队，创造出这么优质的公司，请问公司今后主攻方向是 0 0 糖尿病诊疗照护还是其他医疗检测**

回复：感谢您的关注和对九安医疗公司以及团队的认可。公司基于医疗健康领域的多年技术积累，未来将围绕国内外市场需求，以“爆款产品战略”和“加速在中美两地推广糖尿病诊疗照护“O+O”新模式”为两大核心战略，牢记“让健康更简单、让生活更智慧”的企业使命。一方面，公司将紧抓市场机遇，在爆款产品方向深耕，发挥 iHealth 在美国的品牌影响力，将更多的 IVD 产品、物联网健康产品推向美国市场，不断提高核心竞争力和综合实力，实现公司的长久稳健发展。另一方面，在有利的行业发展趋势和政策支持的推动下，公司将会加快糖尿病诊疗照护“O+O”新模式在中国、美国的落地。

**问题 15：虽然理财有时候收益颇丰！但是，总觉得咱们做实体的公司领导，首先考虑的还是做实体。问，公司未来有没有向高精尖，高科技方向发展的打算或项目？毕竟，爆款项目不经常有。公司手握巨量资金，总比以前钱紧的时候得心应手吧？**

回复：感谢您的关注和认可，公司基于医疗健康领域的多年技术积累，未来将围绕国内外市场需求，以“爆款产品战略”和“加速在中美两地推广糖尿病诊疗照护“O+O”新模式”为两大核心战略，牢记“让健康更简单、让生活更智慧”的企业使命。一方面，公司将紧抓市场机遇，在爆款产品方向深耕，发挥 iHealth 在美国的品牌影响力，将更多的 IVD 产品、物联网健康产品推向美国市场，不断提高核心竞争力和综合实力，实现公司的长久稳健发展。另一方面，在有利的行业发展趋势和政策支持的推动下，公司将会加快糖尿病诊疗照护“O+O”新模式在中国、美国的落地。

**问题 16：公司去年买的蔚小理和窥德尔亏损 3 个多亿，说明公司投资股票还是需要提升的，投资的话不要急，要等待机会，等大跌，尤其是中国股市几乎每年都有大跌的事情，所以建议公司用几十亿存短期银行，有机会的时候就出手抄底，而且买那种性价比高的，可以时间换空间的，反正公司可以持续持股，等待合适的机会再卖出，比如申通快递 2025 年有阿里巴巴收购的预期，收购的价格是 16.8 元，而且目前股价才不到 10 元，目前中国股市又不少超跌的股票。另外的话我看公司半年报也没在蔚小理低价的时候补仓，高位买，低位又不补仓，那说明还是对上市公司不看好，这说明公司股票投资还是需要提升，还有就是公司资金巨大，投资那些信托公司或者其他证券投资一定要谨慎，目前国际形势，还有经济形势都很不好，增加的很多风险。谢谢**

回复：您好，公司一贯关注价值投资，公司认为如果一家公司具备长期投资价值（例如破净之类的事项发生），当以合理的价格买入，耐心等待基本面兑现，只要长期增长逻辑不发生变化则不惧波动。感谢您的关

注。

**问题 17: 刘毅董事长, 今日那些骂了你一年多的股民都在积极赞扬你, 请问有什么感受吗?**

回复: 宠辱不惊, 看庭前花开花落。

**问题 18: 首先, 感谢董事长和同事们的努力, 后疫情时代也能取得如此佳绩实属不易。除了中报、回购, 公司未来的新品、并购、主业发展可有什么大的动作?**

回复: 您好, 爆款产品以及糖尿病诊疗照护“O+O”新模式在中国、美国的落地是公司的两大核心战略。爆款产品方面, 近年来, 公司逐步形成品牌优势, iHealth 品牌的物联网血压计、额温计, 受到用户的欢迎, 在美国亚马逊电商平台销售情况良好, 其中 iHealth 血压计多次占据亚马逊电子臂式血压计品类第一名。公司继续加大创新投入力度, 并实现产品的更新迭代。未来公司会依据市场需求, 将中国具有竞争力的技术和产品推向美国市场。互联网医疗方面, 目前, 公司的糖尿病诊疗照护“O+O”新模式已在全国约 50 个城市、270 余家医院落地, 在美国与五十多家诊所进行合作。该模式是公司的募投项目, 计划 2025 年在全国开设约 600 家照护中心, 该项目目前正处于加速推广阶段, 公司会力争尽早达成目标。此外, 公司组建了资产管理部, 聘请了在资产管理领域从业经验丰富的专业人员。为实现资产的长期保值增值, 我们的投资团队一直以稳健的投资策略为核心, 参考国际上较为主流的机构投资者的投资方式进行包含固定收益为主, 权益、另类资产等多资产多策略多元分散化的大类资产配置。公司会继续努力提升业绩, 回馈一直以来支持公司的投资者, 感谢您的关注与支持。

**问题 19: 刘董, 看了昨天晚上上市公司的回购公告, 差点眼泪都留出来了, 坚守在九安医疗的散户朋友太不容易了, 九安医疗被外资恶意做空, 九安医疗的大小投资者损失惨重, 关键时刻, 上市公司站出来重金回购股票, 是最最英明的决策! 但是有一点提议, 建议把回购的股票全部进行股权激励, 而不是把回购的其中一部分一年后减持回二级市场。毕竟现阶段管理层的持股比例不大, 假如管理层的持股比例扩大一些, 会更加增强我们这些长期投资者的持股信心!**

回复: 您好, 公司二级市场股票价格低于公司最近一期每股净资产, 公司管理层认为股价已经偏离了公司基本面。为维护公司价值及股东权益, 公司拟使用不低于 50,000 万元人民币(含)且不超过 100,000 万元人民币(含)的自有资金进行回购。本次回购股份主要用于维护公司价值及股东权益, 其余部分用于员工持股计划, 具体回购数量以回购期限届满时实际回购的股份数量为准。公司管理层坚定看好公司未来发展前景, 会继续以良好的业绩回报一直以来支持公司的投资者, 感谢您的关注。

**问题 20: 请问你所说的不做市值管理, 这次回购算不算市值管理?**

回复: 您好, 公司管理层认为股价偏离了公司的基本面, 为维护公司价值和股东权益, 进行本次股票回购, 感谢您的关注。

**问题 21: 请问 2023 年上半年的投资收益是多少**

回复: 截至半年报, 利息收入金额为 1.39 亿元, 公允价值变动收益金额约为 1.73 亿元, 投资收益约为 2.17 亿元。感谢您的关注。

**问题 22: 请问, 公司追加 30 亿投资理财, 主要是用于哪方面的投资, 公司会追加对新能源汽车, 蔚来, 理想, 小鹏三个股票的投资吗**

回复: 您好, 公司本次新增证券投资额度, 主要用于投资高评级主权债券。董事会授权公司管理层根据公司及子公司的经营需要, 在本额度范围内选择适合标的进行投资, 并可由公司及子公司共同循环滚动使用。感谢您的关注。

**问题 23: “Abpm 动态血压监测产品的临床测试处于收尾阶段, 该产品可以随身佩戴, 连续 24 小时监测血压数据上传到云端。协助医生进行血压诊断, 有助于鉴别白大衣性高血压和隐蔽性高血压, 有助于评估降压疗效。”也可以方便穿戴者用于随时检测到血压数据吧? 他有报警功能吗?**

回复: 感谢您的关注和支持, 动态血压监测产品就是方便使用者随时检测血压数据, 获得 24 小时连续参数。产品还未上市, 具体产品信息敬请期待, 感谢关注。

**问题 24: 请问刘总, 现在子公司 ihealth 在美名声大噪, 是否利用品牌效应更多推广其他医疗器械产品, 争取尽快成为世界一流的医疗器械公司**

回复: 您好, 爆款产品战略是公司的核心战略之一, 近年来, 随着 iHealth 额温计、试剂盒在美国畅销, 已逐步形成品牌优势, 报告期内 iHealth 品牌的物联网血压计、额温计, 受到用户的欢迎, 在美国亚马逊电商平台销售情况良好, 其中 iHealth 血压计多次占据亚马逊电子臂式血压计品类第一名。未来公司会依据市场需求, 将中国具有竞争力的技术和产品推向美国市场。感谢您的关注。

**问题 25: 董事长您好! 公司的动态血糖测试仪需要采血吗? 还是和雅培的动态血糖测试仪一样, 埋入式血糖测试, 一次只能用 14 天。**

回复: 非常感谢您对九安的关注和支持, 持续血糖监测仪 (CGMS) 是公司的募投项目之一, 目前处于研发阶段, 还需要一段时间。该产品可以应用于糖尿病诊疗照护新模式, CGMS 可以提供连续的血糖变化, 可以帮助用户发现隐匿的高血糖和低血糖, 同时可以通过血糖图谱分析用户的生活习惯 (如饮食、运动等) 对血糖的影响, 还可以通过血糖变化分析治疗方案 (饮食控制, 运动控制, 用药等治疗) 是否有效, 有利于加速推动公司核心战略的发展。具体产品信息敬请期待, 感谢关注。

**问题 26: 香港成立的子公司主营业务是金融投资, 金融投资会不会成为公司主营业务之一?**

回复: 您好, 公司组建了资产管理部门, 聘请了在资产管理领域从业经

验丰富的专业人员。公司全资子公司九安香港有限公司作为专门投资公司，以自有资金从事资产管理业务。公司已增加投资类业务经营范围，即以自有资金从事投资活动、投资管理。为实现资产的长期保值增值，我们的投资团队一直以稳健的投资策略为核心，参考国际上较为主流的机构投资者的投资方式进行包含固定收益为主，权益、另类资产等多资产多策略多元分散化的大类资产配置。感谢您的关注。

**问题 27: o+o 模式是一种新的糖尿病管理模式，在推广过程中医生和患者接受程度如何？还有 o+o 模式的盈利模式是怎样的？是收医院的软件维护费还是收病人的会员费呢？**

回复：公司的糖尿病诊疗照护“O+O”新模式为糖尿病患者提供长期的照护方案，解决患者在日常生活中面临没人管、不会管、忘了管的核心问题。在院内，患者得到医疗诊断、营养咨询、患者教育等服务及针对患者病情制定的个性化照护方案；在院外日常生活中，做到“医嘱得到落实，有问题有人回答，出问题有人干预，形成对患者监测、饮食、运动、药物、心理的全病程闭环管理，帮助患者行为的改变。该模式能够实现多方获益的效果，一方面提升患者依从性、治疗效果、满意度，另一方面提升诊疗管理效率，管理更多患者。随着国内外关于互联网医疗支持政策的落地，公司的糖尿病照护业务已经实现一定规模营业收入。目前国内开通付费模式的合作医院共 97 家。2023 年上半年度，糖尿病照护业务相关收入约 1,481 万元，其中在国内的营业收入约 973 万元，在国外的营业收入约 508 万元。目前公司的糖尿病诊疗照护“O+O”新模式处于加速推广阶段，已在全国约 50 个城市、270 余家医院落地，照护的病人规模超 18 万人。在美国，医保已经明确了“互联网+医疗”服务的付费方式，公司的美国子公司已通过“O+O”新模式，在慢病管理领域与约 50 家诊所进行合作，在医生和患者中形成良好的口碑，带动了更多的医生加入，照护病人数约 1 万人。我们选择与医疗机构合作，是因为医院、医生是医疗的核心，病人在哪里，我们就去哪里。我们深信，医疗的关键是医生，最宝贵的资源是医生的时间，我们“O+O”新模式的目的是不是利用医生的碎片时间，而是让医生在有限的看诊时间内，有效地提高看诊质量和诊疗效果，让医生发挥最大的价值。

**问题 28: 最近国务院审议通过《医疗装备产业高质量发展行动计划（2023—2025 年）》，贵公司具有超多现金流，除了糖尿病管理项目，是否准备深度介入医疗创新领域？目前已经进入到哪一步？正所谓天下武功唯快不破，天津大学脑机接口项目是贵公司近在咫尺的好项目，您作为天津大学分校校长，公司是否深入资助？公司是否与天津大学等高校建立人才连接，校企合作等高度创新活力的模式？**

回复：您好，公司目前有较好的现金储备，这既能够为公司加速推动爆款产品以及糖尿病诊疗照护“O+O”新模式在中国、美国的落地两大核心战略的实施提供强有力的支持，也可以在未来如出现不确定性的时候对抗风险，公司本着稳健经营的理念，力争使资产保值增值，为公司持续健康的发展提供有力保障，这符合股东、公司的共同利益。公司组建了资产管理部，聘请了在资产管理领域从业经验丰富的专业人员。为

	<p>实现资产的长期保值增值，我们的投资团队一直以稳健的投资策略为核心，参考国际上较为主流的机构投资者的投资方式进行包含固定收益为主，权益、另类资产等多资产多策略多元分散化的大类资产配置。此外，公司已经与专业投资机构合作共同投资，投资方向主要为医疗健康，以及信息技术、先进制造、新材料等科技领域，公司未来也将围绕与主业相关的医疗健康，以及科技领域进行布局。感谢您的关注。</p> <p><b>问题 29：“糖尿病诊疗照护“O+O”新模式”，具体如何运作？如何盈利。600 家合作医疗机构，能有多少营业收入？满足盈亏平衡点，需要有多少家合作医疗机构？公司美国官网营销状况如何？听说公司产品在亚马孙网站销售不错，具体情况如何？盼告，谢谢。</b></p> <p>回复：您好，公司的糖尿病诊疗照护“O+O”新模式为糖尿病患者提供长期的照护方案，解决患者在日常生活中面临没人管、不会管、忘了管的核心问题。在院内，患者得到医疗诊断、营养咨询、患者教育等服务及针对患者病情制定的个性化照护方案；在院外日常生活中，做到“医嘱得到落实，有问题有人回答，出问题有人干预，形成对患者监测、饮食、运动、药物、心理的全病程闭环管理，帮助患者行为的改变。该模式能够实现多方获益的效果，一方面提升患者依从性、治疗效果、满意度，另一方面提升诊疗管理效率，管理更多患者。随着国内外关于互联网医疗支持政策的落地，公司的糖尿病照护业务已经实现一定规模营业收入。目前国内开通付费模式的合作医院共 97 家，经统计，付费患者的依从性远超过免费管理的患者，付费到期后患者依然能有一定自我管理的惯性维持，测量习惯好于免费管理中的患者。2023 年上半年度，糖尿病照护业务相关收入约 1,481 万元，其中在国内的营业收入约 973 万元，在国外的营业收入约 508 万元。目前公司的糖尿病诊疗照护“O+O”新模式处于加速推广阶段，已在全国约 50 个城市、270 余家医院落地，照护的病人规模超 18 万人。在美国，医保已经明确了“互联网+医疗”服务的付费方式，公司的美国子公司已通过“O+O”新模式，在慢病管理领域与约 50 家诊所进行合作，在医生和患者中形成良好的口碑，带动了更多的医生加入，照护病人数约 1 万人。近年来，随着 iHealth 额温计、试剂盒在美国畅销，已逐步形成品牌优势，iHealth 品牌的物联网血压计、额温计，受到用户的欢迎，在美国亚马逊电商平台销售情况良好，其中 iHealth 血压计多次占据亚马逊电子臂式血压计品类第一名。未来公司会依据市场需求，将中国具有竞争力的技术和产品推向美国市场。感谢您的关注。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023. 8. 30