# 崇义章源钨业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 20230829

		3冊 寸: 20230627
投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	■其他 ( <u>2023</u> 年半年度报告解读)	
参与单位名称 及人员姓名	民生证券、中国民生信托有限公司、富安达基金管理有限公司、	
	汇添富、中信理财有限	责任公司、太平基金管理有限公司、深
	圳创富兆业金融管理有	限公司、上海勤辰私募基金管理合伙企
	业、国联安基金管理有	限公司、华夏财富创新投资管理有限公
	司、招商证券、长盛基	金管理有限公司、广东冠丰资产管理有
	限公司、中信建投证券	股份有限公司、浙江龙航资产管理有限
	   公司 - 龙航东方一号私	募证券投资基金、上海尚雅投资管理有
	限公司、上海人寿保险	股份有限公司、杭州谦颐资产管理有限
	公司、珠海横琴长乐汇	资本管理有限公司、宁波燕创鸿德投资
	管理有限公司、宁波梅	山保税港区信石投资管理有限公司、玖
	逸投资、华安财保资产	管理有限责任公司、深圳中天汇富基金
	管理有限公司、前海结	算公司、上海牛乎资产管理有限公司、
	景顺长城基金管理有限	公司、安信证券、创富兆业、中邮人寿
	保险、鑫元基金、大智	慧
时间	2023年8月22日至20	023年8月29日
地点	线上交流	
调研方式	电话调研	
上市公司接待 人员姓名	证券事务代表: 张翠,	董事会办公室: 刘敏
投资者关系活	交流内容:  一、公司 2023 年半年度经营情况	
动主要内容介		

绍

2023 年上半年,公司充分利用粉末产品质量和稳定性优势,积极拓展市场,粉末、刀片产品销量同比增长。2023年上半年,公司营业收入172,366.45万元,较上年同期增长2.87%。

# 1. 上游矿山板块

(1) 矿山资源勘查方面:

公司按计划对所属矿权实施资源勘探,在部分重点区域进行布孔勘查,总体平稳有序。

# (2) 资源整合方面:

新安子钨锡矿与龙潭面探矿权矿区、淘锡坑钨矿与东峰探矿权矿区的资源整合方案,均已获得自然资源部的批复,公司按计划进行资源储量核实工作。

## (3) 矿山重点工程方面:

公司已完成大余石雷钨矿井下改扩建项目可研、方案设计、安全专篇评审,目前正编写能评、环评等报告。

## (4) 矿山智能化建设方面:

公司新安子钨锡矿已实现中深孔爆破新工艺采矿常规化, 达到设计运行效果。新安子钨锡矿智能化建设方案初稿已完 成,相关项目准备工作正在有序开展中。

## 2. 中游冶炼、制粉板块

公司进一步实施精益化管理,提高产品品质,钨粉销量2,211.08吨,同比增加19.21%;碳化钨粉销量2,620.50吨,同比增加2.29%。

#### 3. 赣州澳克泰板块

2023年上半年,赣州澳克泰加快向行业应用布局,加大研发力度,推出300款刀片及200款刀杆产品,涂层刀片销量、销售收入保持稳定增长。刀片销量929.14万片,同比增加31.64%,销售收入13,517.74万元,同比增长36.09%,毛利率进一步提高。

## 4. 章源喷涂板块

2023年上半年,章源喷涂积极拓展新能源电池领域市场,经营业绩快速增长,实现销售收入 1,882 万元,同比增长 45.65%,净利润 322 万元,同比增长 58.28%。

# 二、公司产品毛利率情况

2023 年上半年,由于钨原料价格经过持续上涨后处于近两年高位,带动产品成本同步上涨,使得公司钨产品销售综合毛利率同比下降了1.97个百分点。

- 1. 仲钨酸铵产品属于原料级产品,仅对特定客户销售,处于产品生产的前端,成本受钨精矿价格上涨影响,销售毛利率有所下降。
- 2. 钨粉和碳化钨粉属产业链中端, 受钨原料价格上涨影响, 成本同步上涨, 销售毛利率同比有所下降。
- 3. 终端产品硬质合金销售毛利率同比略有增长,系受赣州澳克泰刀片成本下降及高附加值刀片销量增加影响,拉高了硬质合金产品整体销售毛利率。
- 4. 其他产品主要包括热喷涂粉和喷涂加工件等,占公司营业收入比重小,销售毛利率基本不变,保持了较好水平。
- 5. 其他业务主要是矿山副产品销售,一直保持较高的毛利率水平,报告期公司主要销售的副产品是铜精矿,其市场价格保持相对高位,销售毛利率同比增加 2.08 个百分点。

## 四、2023年上半年公司出口情况

2023 年上半年,公司出口业务收入 39,700.06 万元,同比增长 26.26%。

#### 五、公司参股公司西安华山钨制品有限公司经营情况

2023 年上半年,公司参股公司西安华山钨制品有限公司营业收入 14,335.35 万元,净利润 1,988.64 万元,对归属于母公司所有者净利润影响 954.55 万元。

## 六、公司业绩的增长点

公司业绩增长主要在以下几个方面:

	1. 公司上游通过推进矿山资源整合,并围绕各矿区深部	
	开拓建设及完善相关配套系统工程,同时加快矿山机械化应	
	用,提高采矿、选矿效率,增加钨、锡、铜等矿产品产出量,	
	进一步提升矿山对公司经营业绩的贡献。	
	2. 公司中游通过实现绿色生产流程化管理提升管理效	
	益,以自动化设备及生产信息管理系统来提高人均产能,提升	
	粉末产品品质,降低能耗及生产成本,提升中游经营业绩。	
	3. 公司下游主要受赣州澳克泰经营情况的影响。赣州澳	
	克泰秉持自有品牌路线,通过不懈提升产品性能和品质,以客	
	户和市场为导向,向行业发展模式转型,产销协同,开发新技	
	术新工艺,推出高端产品,提高赣州澳克泰在重点行业的品牌	
	影响力,加大产品销售力度,提升下游经营业绩。	
附件清单(如	т:	
有)	无 	
日期	2023 年 8 月 29 日	