证券简称:中原内配

中原内配集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2023-009

	_
投资者关系活动 类别	√特定对象调研 □分析师会议
	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
	□其他(线上交流)
参与单位名称	中信建投 屈文敏;南方基金 麦骏杰
时间	2023年8月31日 上午10:30-11:50
地点	郑州市德威广场 26 楼公司会议室
上市公司接待人	待人
员姓名	财务总监兼董事会秘书李培、证券事务代表朱会珍、证券部闫辉
	1、公司气缸套业务 2023 年上半年的销售情况、毛利率、客
投资者关系活动主要内容介绍	户情况如何? 当前的产能如何?
	公司气缸套业务 2023 年上半年实现销售收入 91,205.93 万
	元, 较上年同期增长 16.34%; 2023 年上半年气缸套毛利率为
	31.37%。
	公司气缸套业务拥有世界 500 强级的战略合作伙伴,涵盖美
	 国通用、福特、克莱斯勒、康明斯、约翰迪尔、德国奔驰、瑞典
	 沃尔沃、意大利菲亚特等及一汽、东风、上汽、潍柴、重汽、玉
	 柴、长安、一拖、吉利、长城、比亚迪、理想汽车等国内外知名
	企业。
	 公司当前共有 30 条气缸套铸造生产线,127 条高精度气缸
	套流水生产线,气缸套年产能 6,000 万只。
	2、公司钢制活塞 2023 年上半年的销售情况、毛利率、客户

情况如何? 当前的产能如何?

回答:公司钢制活塞业务 2023 年上半年实现销售收入 12,271.01 万元,较上年同期增长 118.54%; 2023 年上半年钢制 活塞毛利率为 31.04%。

公司钢制活塞目前的主要客户有一汽锡柴、中国重汽、福田康明斯、玉柴等国内高端主机厂,同时我们也在积极开拓国内外其他优质客户资源。

公司当前共有5条钢制活塞生产线,年产能150万只。

3、公司电控执行器 2023 年上半年的销售情况如何?

回答:公司电控执行器业务 2023 年上半年实现营业收入 10,966.18 万元,较去年同期增长 183.61%。公司电控执行器目前已进入 Garrett (盖瑞特)、BorgWarner (博格华纳)、BMTS (博马科技)、上海菱重、长城(蜂巢蔚领)、湖南天雁、宁波丰沃、宁波天力、西菱动力等国内外主流增压器供应商体系,获得比亚迪汽车、长城汽车、吉利汽车、长安汽车、上汽乘用车、广汽乘用车、奇瑞汽车等多家国内汽车发动机项目搭载定点。

4、公司 2023 年上半年业绩增长的驱动因素主要有哪些?

回答:主要的业绩驱动因素是:①国内宏观经济稳中向好,海外市场需求提升,尤其是国内重卡行业复苏明显;②公司紧抓市场机遇,抢占市场份额,通过优化市场和产品结构,稳定老客户,拓展新客户等多种途径,公司气缸套、活塞以及电控执行器业务等产销量均与上年同期相比呈现较大幅度增长;③公司持续提高管理效率,提升技术工艺,强化精益生产,全面实施开源节流、降本增效,推动公司业绩稳步增长。

附件清单(如有)	无
日期	2023年8月31日